



Ref. No.: TTL/COSEC/SE/2024-25/98

March 11, 2025

**BSE Limited**

Phiroze Jeejeebhoy Towers,  
Dalal Street,  
Mumbai- 400001, India  
**Scrip Code: 544028**

**National Stock Exchange of India Limited**

Exchange Plaza, C-1, Block G,  
Bandra Kurla Complex, Bandra (E),  
Mumbai – 400 051, India  
**Trading symbol: TATATECH**

Dear Sir / Madam,

**Subject: Intimation regarding change in Senior Management Personnel**

Pursuant to Regulation 30 read with Schedule III, Part A, Para A of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, we wish to inform that Mr. Alope Palsikar who was heading Sales for Aerospace and Industrial Heavy Machinery (IHM) vertical will be superannuating and will be stepping down from his role.

The details under Regulation 30 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 read along with SEBI Circular No. SEBI/HO/CFD/PoD2/CIR/P/0155 dated November 11, 2024 are given as 'Annexure A'.

A press release marked as 'Annexure B' is also enclosed herewith.

This is for your information and records.

For **Tata Technologies Limited**

---

**Vikrant Gandhe**  
**Company Secretary and Compliance Officer**

Encl: As above

**TATA TECHNOLOGIES**  
**Tata Technologies Limited**

Plot No 25, Rajiv Gandhi Infotech Park | Hinjawadi, Pune 411057 | India  
Tel: +91 20 6652 9090 | Fax: +91 20 6652 9035  
CIN L72200PN1994PLC013313  
Email: [investor@tatatechnologies.com](mailto:investor@tatatechnologies.com)  
Website: [www.tatatechnologies.com](http://www.tatatechnologies.com)



## Annexure A

### Cessation of Senior Management Personnel

Sr	Particulars	Details of Change
1	Reason for change viz. <del>appointment, re-appointment, resignation, removal, death</del> or otherwise.	Mr. Alope Palsikar will cease to be the Sales Head, Aerospace and Industrial Heavy Machinery (IHM) vertical as he is superannuating from the Company.
2	Date of <del>appointment/re-appointment/cessation (as applicable) &amp; term of appointment/re-appointment.</del>	w.e.f. March 31, 2025
3	Brief profile (in case of appointment)	Not Applicable
4	Disclosure of relationships between directors (in case of appointment of a director).	Not Applicable

The Company has carried out certain Organizational/strategic changes (as referenced in the enclosed Press Release) after which the list of Senior Management Personnel (SMP) of the Company is as under:

Sr. No.	Name of the SMP
1	Ms. Savitha Balachandran, Chief Financial Officer*
2	Ms. S. Sukanya, Chief Operating Officer
3	Mr. Nachiket Paranjpe, Global Automotive Sales Delivery Head – Embedded
4	Mr. Anish Raghunandan, President & Client Partner (Tata Motors Group) SBU
5	Ms. Geena Binoy, Chief Human Resource Officer
6	Ms. Anjali Balagopal, General Counsel
7	Mr. Vikrant Gandhe, Company Secretary and Compliance Officer*

**Note:** Please also refer to our earlier intimations dated March 5, 2024, September 9, 2024 and February 28, 2025.

\* Individuals identified as the Key Managerial Personnel.

## TATA TECHNOLOGIES Tata Technologies Limited

Plot No 25, Rajiv Gandhi Infotech Park | Hinjawadi, Pune 411057 | India  
Tel: +91 20 6652 9090 | Fax: +91 20 6652 9035  
CIN L72200PN1994PLC013313  
Email: [investor@tatatechnologies.com](mailto:investor@tatatechnologies.com)  
Website: [www.tatatechnologies.com](http://www.tatatechnologies.com)

## PRESS RELEASE

## Tata Technologies announces Growth Strategy and Organizational Changes to Strengthen Customer Collaboration and Accelerate Innovation in the Software-Defined Era.



- Tata Technologies reinforces its One Team with Customers philosophy by deepening integration with top global clients through dedicated account teams.
- Strategic leadership appointment to strengthen relationship with Tata Motors Group and drive synergies across Tata Motors and JLR.
- Strengthened leadership of Embedded software and SDV business with end-to-end ownership of Sales, Solutioning and Delivery to innovate with agility and accelerate growth.
- Dedicated leadership for Aerospace and Industrial Heavy Machinery (IHM) verticals to drive industry-specific innovations and accelerate growth.

**Pune, Mumbai, Delhi, Bengaluru, India, March 11, 2025:** Tata Technologies, a global product engineering and digital services company, today announced its refreshed strategy and key leadership changes, aimed at reinforcing its One Team with Customers approach and positioning itself as a partner of choice in the software-defined era. This strategic realignment enhances agility, efficiency, and sustainability to support Automotive, Industrial Heavy Machinery, and Aerospace clients in their transformation journeys.

The global Engineering, Research & Development (ER&D) market presents significant long-term opportunities, with a Total Addressable Market (TAM) of \$260-300 billion across Automotive,

---

Industrial Heavy Machinery (IHM), and Aerospace. These verticals are experiencing robust transformation, driven by electrification, software-defined vehicles (SDVs), and smart manufacturing. The outsourced ER&D market, currently valued at \$60–70 billion, is growing at 10–12% CAGR, fueled by increasing demand for software-driven solutions, reduced time-to-market pressures, and specialized engineering talent. Automotive, as the largest segment, is witnessing rapid adoption of BEVs, SDVs, and full-vehicle programs, with an outsourced spend of \$35–40 billion. Aerospace and IHM are evolving through next-gen propulsion, MRO solutions, alternate fuels, and smart factories, contributing to a growing \$16–18 billion outsourced ER&D market.

At the heart of Tata Technologies growth strategy is a relentless pursuit of customer-centric innovation, engineering excellence, and digital transformation – all designed to engineer solutions for a software-defined future. The company is focusing on four strategic pillars to drive customer success and engineer industry transformation:

- Deepening Engagements with Top Clients: Strengthening relationships with Tata Motors, JLR and leading global OEMs & Tier-1 suppliers through dedicated account teams comprising Client Partners, Delivery Partners, and Transformation Partners. This move ensures greater responsiveness and co-engineering capabilities, enabling faster, more tailored solutions that address real-world challenges faced by clients in an increasingly software-driven AI-led world.
- Accelerating Time-to-Market: Delivering full-vehicle engineering, embedded systems, smart manufacturing solutions, and hardware-software convergence to enhance connectivity, autonomy, and IoT-driven ecosystems.
- Expanding Embedded & Software-Driven Capabilities: Scaling AI, digital services, and SDV innovation to integrate mechanical and embedded systems, creating unmatched end-to-end product development capabilities.
- Transforming the Go-to-Market Approach: Institutionalizing large-deal capabilities, sales enablement, solution accelerators, and strategic partnerships with product software and semiconductor players while driving AI-enabled global delivery excellence.

To accelerate the execution of the growth strategy, Tata Technologies is making the following strategic changes:

- As communicated on 28<sup>th</sup> February'25, Anish Raghunandan is appointed as President and Client Partner – TML group. Anish will lead Tata Technologies' engagement with Tata Motors Limited (TML) and Jaguar Land Rover (JLR), strengthening strategic alignment with TML group strategy and maximizing synergies within TML and JLR.
- Nachiket Paranjpe will expand his leadership scope, continuing to grow the Automotive business outside the TML Group while driving transformation in the Embedded Software and SDV

---

business. His role will encompass full lifecycle ownership of sales, solutioning, and delivery, ensuring Tata Technologies remains at the forefront of SDV and Embedded software innovation.

- Keith Matthews is elevated to Head Sales – Aerospace Business, effective immediately. With 30+ years of experience in the Aerospace sector, Keith will focus on scaling Tata Technologies' Aerospace business, unlocking opportunities in airframe, propulsion, manufacturing, MRO, and digital transformation, and strengthening partnerships with top aerospace clients, including Airbus.

- Komal Chhabra is being appointed as Head Sales – IHM business with immediate effect, having previously led the Tata Technologies Strategy and M&A function, and will spearhead the Industrial Heavy Machinery vertical, reinforcing our commitment to innovation in this critical sector.

We extend our sincere appreciation to Alope Palsikar for his leadership in steering our Aerospace and IHM businesses over the past few years. As he superannuates and bids farewell to Tata Technologies effective March 31<sup>st</sup>, 2025, we wish him the best in his future endeavors.

Speaking about the company's transformation strategy, **Mr. Warren Harris, CEO & MD of Tata Technologies** stated, " Our vision of engineering a better world is rooted in delivering innovative solutions that empower our customers to succeed in the new software-defined era. The new go-to-market approach reinforces our commitment to customer-centric innovation, agility, and AI-led engineering excellence. By strengthening our leadership team and sharpening our focus on Embedded Software, SDVs, Aerospace, and IHM, we are positioning ourselves to drive the next phase of growth for Tata Technologies and our customers. Our shift towards an IP-led, value-driven approach will enhance customer outcomes, accelerate premiumization, and engineer a better future for all our stakeholders including the shareholders.

Tata Technologies is pivoting from a pure services model to an IP-led, value-driven approach, leveraging proprietary AI-led digital solutions to enhance customer outcomes. With investments in AI, embedded software, cloud-enabled smart manufacturing, and full-lifecycle SDV solutions, the company will strengthen its portfolio of solutions to help its clients with faster product launches, reduced development costs, and innovations that help them win in an evolving marketplace. As a trusted global partner, Tata Technologies is dedicated to co-engineering solutions that drive real impact for businesses and communities worldwide and engineer a better world for everyone.

**Ends**

---

**About Tata Technologies:**

Tata Technologies (BSE: 544028, NSE: TATATECH) is a global product engineering and digital services company focused on fulfilling its mission of helping the world drive, fly, build, and farm by enabling its customers to realize better products and deliver better experiences. Tata Technologies is the strategic engineering partner businesses turn to when they aspire to be better. Manufacturing companies rely on Tata Technologies to enable them to conceptualize, develop and realize better products that are safer, cleaner, and improve the quality of life for all the stakeholders, helping us achieve our vision of #EngineeringABetterWorld. For more, visit us at <https://www.tatatechnologies.com> or learn more [here](#). Follow us on [LinkedIn](#), [Instagram](#), [Twitter](#), [Facebook](#) and [YouTube](#) for the latest updates.

**Tata Technologies Media enquiries**

Priyanka Bhatia (+91 91679 31934, [Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com](mailto:Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com))

## प्रेस विज्ञप्ति

टाटा टेक्नोलॉजीज ने सॉफ्टवेयर-डिफाइंड युग में ग्राहक सहयोग को सुदृढ़ करने और इनोवेशन को गति देने के लिए विकास रणनीति और संगठनात्मक परिवर्तन की घोषणा की।



- टाटा टेक्नोलॉजीज ने डेडिकेटेड अकाउंट टीमों के माध्यम से शीर्ष वैश्विक ग्राहकों के साथ संबंध गहरा करने के लिए 'वन टीम विद कस्टमर्स' सिद्धांत को और सुदृढ़ किया।
- टाटा मोटर्स ग्रुप के साथ संबंधों को मजबूत करने और टाटा मोटर्स व जेएलआर के बीच समन्वय बढ़ाने के लिए रणनीतिक नेतृत्व नियुक्त किया।
- एम्बेडेड सॉफ्टवेयर और एसडीवी व्यवसाय के नेतृत्व को सशक्त किया गया है, जो सेल्स, समाधान और डिलीवरी के लिए पूरी जिम्मेदारी संभालेंगे, जिससे तेजी से इनोवेशन और वृद्धि होगी।
- एयरोस्पेस और इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी वर्टिकल्स के लिए डेडिकेटेड नेतृत्व नियुक्त हुए हैं, ताकि उद्योग-केंद्रित इनोवेशन और विकास को तेजी मिले।

पुणे, मुंबई, दिल्ली, बेंगलुरु, भारत, ११ मार्च २०२५: टाटा टेक्नोलॉजीज, एक वैश्विक उत्पाद इंजीनियरिंग और डिजिटल सेवाओं की कंपनी, ने आज अपनी संशोधित रणनीति और प्रमुख नेतृत्व परिवर्तनों की घोषणा की है। यह परिवर्तन 'वन टीम विद कस्टमर्स' दृष्टिकोण को सुदृढ़ करने और सॉफ्टवेयर- डिफाइंड युग में पसंदीदा

साझेदार बनने के उद्देश्य से किया गया है। यह रणनीतिक परिवर्तन ऑटोमोटिव, इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी और एयरोस्पेस क्षेत्रों में ग्राहकों की जरूरतों के अनुरूप चपलता, दक्षता और सतत विकास को बढ़ावा देगा।

वैश्विक इंजीनियरिंग, अनुसंधान और विकास बाजार दीर्घकालिक रूप से अपार संभावनाएं प्रस्तुत करता है, जिसका कुल संभावित बाजार ऑटोमोटिव, इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी और एयरोस्पेस क्षेत्रों में २६०-३०० अरब डॉलर तक पहुंच सकता है। ये क्षेत्र विद्युतीकरण, सॉफ्टवेयर- डिफाइंड वाहन और स्मार्ट मैन्युफैक्चरिंग के कारण तीव्र बदलाव के दौर से गुजर रहे हैं। वर्तमान में ६०-७० अरब डॉलर के मूल्य वाले आउटसोर्स इंजीनियरिंग, अनुसंधान और विकास बाजार की वार्षिक वृद्धि दर (CAGR) १०-१२% है, जो सॉफ्टवेयर-आधारित समाधानों की बढ़ती मांग, समयबद्ध उत्पाद विकास की आवश्यकता और विशेष इंजीनियरिंग प्रतिभा द्वारा प्रेरित है। ऑटोमोटिव क्षेत्र, जो इस बाजार का सबसे बड़ा खंड है, तेजी से बैटरी इलेक्ट्रिक व्हीकल्स (BEV), सॉफ्टवेयर-डिफाइंड वाहन और संपूर्ण वाहन विकास कार्यक्रमों को अपना रहा है, जिसमें ३५-४० अरब डॉलर का आउटसोर्स खर्च हो रहा है। वहीं, एयरोस्पेस और इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी क्षेत्र अगली पीढ़ी की प्रणोदन तकनीकों, एमआरओ समाधानों, वैकल्पिक ईंधनों और स्मार्ट फैक्ट्रियों के माध्यम से विकसित हो रहे हैं, जो १६-१८ अरब डॉलर के बढ़ते आउटसोर्स वैश्विक इंजीनियरिंग, अनुसंधान और विकास बाजार में योगदान दे रहे हैं।

टाटा टेक्नोलॉजीज की विकास रणनीति का मूल आधार ग्राहक-केंद्रित इनोवेशन, इंजीनियरिंग उत्कृष्टता और डिजिटल परिवर्तन की निरंतर खोज है, जिसका उद्देश्य सॉफ्टवेयर- डिफाइंड भविष्य के लिए उन्नत समाधान विकसित करना है। कंपनी उद्योग परिवर्तन को गति देने और ग्राहक सफलता सुनिश्चित करने के लिए चार प्रमुख रणनीतिक स्तंभों पर ध्यान केंद्रित कर रही है:

- शीर्ष ग्राहकों के साथ जुड़ाव को मजबूत करना: टाटा मोटर्स, जेएलआर और प्रमुख वैश्विक ओईएम और टियर-१ आपूर्तिकर्ताओं के साथ संबंधों को मजबूत करने के लिए डेडिकेटेड अकाउंट टीमों का गठन किया गया है, जिसमें क्लाइंट पार्टनर्स, डिलीवरी पार्टनर्स और ट्रांसफॉर्मेशन पार्टनर्स शामिल हैं। यह पहल ग्राहकों की जरूरतों के प्रति तेजी से प्रतिक्रिया देने और सह-इंजीनियरिंग क्षमताओं को बढ़ाने में सहायक होगी, जिससे सॉफ्टवेयर-चालित और एआई-प्रेरित दुनिया में वास्तविक व्यावसायिक चुनौतियों का समाधान तेजी से और अधिक अनुकूलित रूप में किया जा सकेगा।

- बाजार में शीघ्रता से प्रवेश: कनेक्टिविटी, स्वायत्तता और आईओटी-संचालित पारिस्थितिकी तंत्र को बढ़ाने के लिए पूर्ण-वाहन इंजीनियरिंग, एम्बेडेड सिस्टम, स्मार्ट विनिर्माण समाधान और हार्डवेयर-सॉफ्टवेयर अभिसरण को सक्षम बनाना।



- एम्बेडेड और सॉफ्टवेयर-संचालित क्षमताओं का विस्तार: यांत्रिक और एम्बेडेड प्रणालियों को एकीकृत करने के लिए एआई, डिजिटल सेवाओं और एसडीवी नवाचार को बढ़ाना, जिससे बेजोड़ एंड-टू-एंड उत्पाद विकास क्षमताएं विकसित की जा सकें।

- गो-टू-मार्केट दृष्टिकोण का रूपांतरण: बड़े सौदों की क्षमताओं, बिक्री सशक्तिकरण, समाधान त्वरक और उत्पाद सॉफ्टवेयर एवं सेमीकंडक्टर कंपनियों के साथ रणनीतिक साझेदारियों को संस्थागत रूप देना, साथ ही एआई-सक्षम वैश्विक डिलीवरी उत्कृष्टता को बढ़ावा देना।

विकास रणनीति के क्रियान्वयन को तेज़ करने के लिए, टाटा टेक्नोलॉजीज निम्नलिखित रणनीतिक परिवर्तन कर रही है:

- २८ फरवरी २०२५ को दी गई सूचना के अनुसार, अनीश रघुनंदन को प्रेसिडेंट और क्लाइंट पार्टनर - टीएमएल ग्रुप के रूप में नियुक्त किया गया है। अनीश टाटा मोटर्स लिमिटेड और जगुआर लैंड रोवर के साथ टाटा टेक्नोलॉजीज की साझेदारी का नेतृत्व करेंगे, जिससे टीएमएल समूह की रणनीति के साथ रणनीतिक तालमेल को मजबूत किया जा सके और टीएमएल तथा जेएलआर के भीतर समन्वय को अधिकतम किया जा सके।

- नचिकेत परांजपे अपनी नेतृत्व भूमिका का विस्तार करेंगे, जहां वह टीएमएल ग्रुप के बाहर ऑटोमोटिव व्यवसाय को बढ़ाने के साथ-साथ एम्बेडेड सॉफ्टवेयर और एसडीवी व्यवसाय में परिवर्तन को गति देंगे। उनकी भूमिका में बिक्री, समाधान और डिलीवरी के पूर्ण जीवनचक्र की जिम्मेदारी शामिल होगी, जिससे यह सुनिश्चित किया जा सके कि टाटा टेक्नोलॉजीज एसडीवी और एम्बेडेड सॉफ्टवेयर नवाचार के क्षेत्र में अग्रणी बना रहे।

- कीथ मैथ्यूज को हेड सेल्स - एयरोस्पेस बिजनेस के पद पर पदोन्नत किया गया है, जो तत्काल प्रभाव से लागू होगा। एयरोस्पेस क्षेत्र में 30 से अधिक वर्षों के अनुभव के साथ, कीथ टाटा टेक्नोलॉजीज के एयरोस्पेस व्यवसाय के विस्तार पर ध्यान केंद्रित करेंगे। वह एयरफ्रेम, प्रणोदन, मैनुफैक्चरिंग, एमआरओ और डिजिटल ट्रांसफॉर्मेशन में नए अवसरों को साकार करने के साथ-साथ एयरबस सहित शीर्ष एयरोस्पेस ग्राहकों के साथ साझेदारी को मजबूत करेंगे।

- कोमल छाबड़ा को हेड सेल्स - इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी बिजनेस के रूप में तत्काल प्रभाव से नियुक्त किया गया है। इससे पहले, उन्होंने टाटा टेक्नोलॉजीज की रणनीति और एमएंडए कार्यों का नेतृत्व किया था। अपनी नई भूमिका में, वह इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी वर्टिकल का नेतृत्व करेंगी, जिससे इस महत्वपूर्ण क्षेत्र में नवाचार के प्रति कंपनी की प्रतिबद्धता और अधिक सुदृढ़ होगी।

हम एयरोस्पेस और IHM व्यवसायों के नेतृत्व में महत्वपूर्ण योगदान देने के लिए अलोक पालसिकर के प्रति अपनी गहरी सराहना व्यक्त करते हैं। ३१ मार्च २०२५ को टाटा टेक्नोलॉजीज से उनकी सेवानिवृत्ति के साथ, हम उनके उज्ज्वल भविष्य के लिए शुभकामनाएं देते हैं।

कंपनी की परिवर्तन रणनीति पर बात करते हुए, टाटा टेक्नोलॉजीज के सीईओ और एमडी, वॉरेन हैरिस ने कहा, "हमारी 'ए बेटर वर्ल्ड' की इंजीनियरिंग करने का उद्देश्य इनोवेटिव समाधानों के माध्यम से ग्राहकों को सशक्त बनाने पर आधारित है, जिससे वे नए सॉफ्टवेयर-परिभाषित युग में सफल हो सकें।" उन्होंने आगे कहा, "नया गो-टू-मार्केट अप्रोच हमारे ग्राहक-केंद्रित इनोवेशन, एजाइल और एआई-संचालित इंजीनियरिंग उत्कृष्टता के प्रति हमारी प्रतिबद्धता को मजबूत करता है। नेतृत्व टीम को सशक्त बनाकर और एम्बेडेड सॉफ्टवेयर, एसडीवी, एयरोस्पेस और इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी पर केंद्रित रणनीति को और अधिक तेज करके, हम टाटा टेक्नोलॉजीज और अपने ग्राहकों के लिए विकास के अगले चरण को गति देने की दिशा में अग्रसर हैं। आईपी-आधारित और मूल्य-संचालित दृष्टिकोण की ओर हमारा बदलाव ग्राहक परिणामों को बेहतर बनाएगा, प्रीमियमीकरण को तेज करेगा और हमारे सभी हितधारकों, विशेष रूप से शेयरधारकों, के लिए एक बेहतर भविष्य बनाएगा।"

टाटा टेक्नोलॉजीज अब एक शुद्ध सेवा मॉडल से आगे बढ़कर आईपी-आधारित, मूल्य-संचालित दृष्टिकोण की ओर बढ़ रही है, जहां एआई-संचालित डिजिटल समाधान ग्राहक परिणामों को बेहतर बनाने में सहायक होंगे। एआई, एम्बेडेड सॉफ्टवेयर, क्लाउड-इनेबल्ड स्मार्ट मैनुफैक्चरिंग और संपूर्ण-लाइफसाइकिल एसडीवी समाधानों में किए गए निवेश के माध्यम से, कंपनी अपने समाधान पोर्टफोलियो को और मजबूत कर रही है। इसका उद्देश्य ग्राहकों को तेज़ उत्पाद लॉन्च, कम विकास लागत, और इनोवेशन के माध्यम से प्रतिस्पर्धी बढ़त प्रदान करना है। एक विश्वसनीय वैश्विक साझेदार के रूप में, टाटा टेक्नोलॉजीज सह-इंजीनियरिंग समाधानों के माध्यम से व्यवसायों और समुदायों पर वास्तविक प्रभाव डालने के लिए प्रतिबद्ध है, जिससे सभी के लिए एक बेहतर दुनिया का निर्माण किया जा सके।

## समाप्त

### टाटा टेक्नोलॉजीज के बारे में:

टाटा टेक्नोलॉजीज (बीएसई: 544028, एनएसई: TATATECH) एक वैश्विक उत्पाद इंजीनियरिंग और डिजिटल सेवा कंपनी हैं जो अपने ग्राहकों को बेहतर उत्पाद प्राप्त करने और बेहतर अनुभव प्रदान करने में सक्षम बनाकर दुनिया को ड्राइव करने, उड़ान भरने, निर्माण करने और खेती करने में मदद करने के अपने मिशन को पूरा करने पर केंद्रित है। जब वे बेहतर बनने की आकांक्षा रखते हैं तो हम रणनीतिक इंजीनियरिंग भागीदार व्यवसाय बन जाते हैं। विनिर्माण कंपनियां हम पर भरोसा करती हैं ताकि हम उन्हें बेहतर उत्पादों की अवधारणा, विकास और एहसास करने में सक्षम कर सकें जो सुरक्षित, स्वच्छ हों और सभी हितधारकों के लिए जीवन की गुणवत्ता में सुधार करें, जिससे हमें #EngineeringABetterWorld के हमारे उद्देश्य को प्राप्त करने में मदद मिलती है।

---

अधिक जानकारी के लिए, <https://www.tatatechnologies.com> पर जाएं। नवीनतम अपडेट के लिए हमें [LinkedIn](#), [Instagram](#), [Twitter](#), [Facebook](#) और [YouTube](#) पर फॉलो करें।

**टाटा टेक्नोलॉजीज मीडिया संपर्क:**

प्रियंका भाटिया (+९१ ९१६७९ ३१९३४, [Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com](mailto:Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com))

## प्रेस प्रकाशन

टाटा टेक्नोलॉजीजने सॉफ्टवेयर-डिफाइंड युगात ग्राहक सहकार्य मजबूत करण्यासाठी आणि नवोन्मेषाला गती देण्यासाठी विस्तारित रणनीती आणि संघटनात्मक परिवर्तनाची घोषणा केली.



- टाटा टेक्नोलॉजीजने समर्पित खाते संघाद्वारे आघाडीच्या जागतिक ग्राहकांसोबतचे संबंध अधिक दृढ करण्यासाठी 'वन टीम विथ कस्टमर्स' तत्त्व अधिक सशक्त केले आहे.
- टाटा मोटर्स ग्रुपसोबतचे संबंध मजबूत करण्यासाठी आणि टाटा मोटर्स व जेएलआर यांच्यात समन्वय वाढवण्यासाठी रणनीतिक नेतृत्वाची नियुक्ती केली आहे.
- एम्बेडेड सॉफ्टवेअर आणि एसडीवी व्यवसायाचे नेतृत्व सशक्त करण्यात आले आहे, जे विक्री, सोल्यूशन्स आणि डिलिव्हरीसाठी पूर्ण जबाबदारी घेतील, त्यामुळे नवोपक्रम आणि विकासाला गती मिळेल.
- एयरोस्पेस आणि इंडस्ट्रियल हेवी मशीनरी वर्टिकल्ससाठी समर्पित नेतृत्व नियुक्त करण्यात आले आहे, जे उद्योग-केंद्रित नवोपक्रम आणि विकासाला वेग देईल.

**पुणे, मुंबई, दिल्ली, बेंगळूरु, भारत, ११ मार्च २०२५:** टाटा टेक्नोलॉजीज, एक जागतिक उत्पाद अभियांत्रिकी आणि डिजिटल सेवा कंपनी, यांनी आज त्यांच्या सुधारित धोरणाची आणि प्रमुख नेतृत्व बदलांची घोषणा केली आहे. हा बदल 'वन टीम विथ कस्टमर्स' दृष्टिकोनाला अधिक सशक्त करण्यासाठी आणि सॉफ्टवेअर-डिफाइंड युगात स्वतःला प्राधान्य भागीदार म्हणून स्थापित करणे आहे.

हे धोरणात्मक परिवर्तन ऑटोमोटिव्ह, इंडस्ट्रियल हेवी मशिनरी आणि एरोस्पेस क्षेत्रातील ग्राहकांच्या गरजांनुसार योग्यता, कार्यक्षमता आणि सतत वाढ सुनिश्चित करेल.

जागतिक अभियांत्रिकी, संशोधन आणि विकास बाजारपेठ मोठ्या दीर्घकालीन संधी प्रदान करतो, ज्याचा एकूण संभाव्य बाजार ऑटोमोटिव्ह, इंडस्ट्रियल हेवी मशिनरी आणि एरोस्पेस क्षेत्रांमध्ये २६०-३०० अब्ज डॉलर्सपर्यंत पोहोचू शकतो. हे क्षेत्र विद्युतीकरण, सॉफ्टवेअर-डिफाइंड वाहने आणि स्मार्ट उत्पादन तंत्रज्ञानामुळे वेगाने परिवर्तनाच्या टप्प्यात आहेत. सध्या ६०-७० अब्ज डॉलर्सच्या मूल्याच्या बाह्य स्रोत अभियांत्रिकी, संशोधन आणि विकास बाजारपेठेची वार्षिक वाढ (CAGR) १०-१२% आहे, जी सॉफ्टवेअर-आधारित उपायांसाठी वाढत्या मागणीमुळे, वेळबद्ध उत्पादन विकासाच्या गरजेने आणि विशेष अभियांत्रिकी प्रतिभेने प्रेरित आहे. ऑटोमोटिव्ह क्षेत्र, जो या बाजारपेठेचा सर्वात मोठा घटक आहे. बॅटरी इलेक्ट्रिक वाहने (BEV), सॉफ्टवेअर-डिफाइंड वाहने आणि संपूर्ण वाहन विकास कार्यक्रमांचा स्वीवेगाने स्वीकार करत आहे. ज्यासाठी ३५-४० अब्ज डॉलर्स इतका खर्च होत आहे. तसेच, एरोस्पेस आणि इंडस्ट्रियल हेवी मशिनरी क्षेत्र प्रगत प्रणोदन तंत्रज्ञान, एमआरओ उपाय, पर्यायी इंधन आणि स्मार्ट कारखान्यांच्या माध्यमातून विकसित होत आहेत, ज्यामुळे १६-१८ अब्ज डॉलर्सच्या वाढत्या बाह्य स्रोत जागतिक अभियांत्रिकी, संशोधन आणि विकास बाजारात योगदान देत आहेत.

टाटा टेक्नोलॉजीजच्या विकसित धोरणाचे चार प्रमुख स्तंभ:

टाटा टेक्नोलॉजीजची विकसित धोरण ग्राहक-केंद्रित नवोपक्रम, अभियांत्रिकी उत्कृष्टता आणि डिजिटल परिवर्तनावर लक्ष केंद्रित करून सॉफ्टवेअर-डिफाइंड भविष्यासाठी प्रगत उपाय विकसित करण्यास उद्दिष्ट ठेवते. कंपनी उद्योग परिवर्तनाला वेग देण्यासाठी आणि ग्राहकांच्या यशाची खात्री करण्यासाठी खालील चार प्रमुख धोरणात्मक स्तंभांवर भर देत आहे:

- उच्चतम ग्राहकांशी संबंध दृढ करणे: टाटा मोटर्स, जेएलआर आणि आघाडीच्या जागतिक ओईएम आणि टियर-१ पुरवठादारांसोबत संबंध मजबूत करण्यासाठी समर्पित समर्पित खाते संघाद्वारे स्थापन केल्या आहेत, ज्यामध्ये क्लायंट पार्टनर्स, डिलिव्हरी पार्टनर्स आणि ट्रान्सफॉर्मेशन पार्टनर्स यांचा समावेश आहे.
- बाजारपेठ प्रवेशाला गती देणे: कनेक्टिव्हिटी, स्वायत्तता आणि IoT-सक्षम परिसंस्थेच्या विस्तारासाठी पूर्ण-वाहन अभियांत्रिकी, एम्बेडेड सिस्टीम्स, स्मार्ट उत्पादन उपाय आणि हार्डवेअर-सॉफ्टवेअर अभिसरण सक्षम करणे आहे.
- एम्बेडेड आणि सॉफ्टवेअर-संचालित क्षमतांचा विस्तार करणे: यांत्रिक आणि एम्बेडेड प्रणाली एकत्रित करण्यासाठी एआय, डिजिटल सेवा आणि एसडीवी नवोपक्रम वाढवणे, ज्यामुळे एंड-टू-एंड उत्पादन विकास क्षमता मजबूत होईल.

- गो-टू-मार्केट दृष्टिकोनात परिवर्तन करणे: मोठ्या करारांची क्षमता, विक्री सक्षमीकरण, उपाय प्रवेगक आणि उत्पाद सॉफ्टवेअर व सेमीकंडक्टर कंपन्यांसोबत धोरणात्मक भागीदारी मजबूत करणे.

विकास धोरणाच्या अंमलबजावणीला गती देण्यासाठी, टाटा टेक्नॉलॉजीज खालील धोरणात्मक बदल करत आहे:

- २८ फेब्रुवारी २०२५ रोजी कळवल्याप्रमाणे, अनिश रघुनंदन यांची टीएमएल ग्रुपचे अध्यक्ष आणि क्लायंट पार्टनर म्हणून नियुक्ती करण्यात आली आहे. अनिश टाटा टेक्नॉलॉजीजच्यावतीनी, टाटा मोटर्स लिमिटेड (टीएमएल) आणि जॅंग्वार लॅंड रोव्हर (जेएलआर) यांच्यासोबत कंपनीची भागीदारी मजबूत करण्यावर लक्ष केंद्रित करतील.
- नचिकेत परांजपे यांच्या नेतृत्व भूमिकेचा विस्तार करण्यात आला आहे, जिथे ते टीएमएल ग्रुपच्या बाह्य ऑटोमोटिव्ह व्यवसाय वाढवण्यासह एम्बेडेड सॉफ्टवेअर आणि एसडीवी व्यवसायाच्या परिवर्तनाला गती देतील.
- कीथ मॅथ्यूज यांची विक्री प्रमुखपदी पदोन्नती - एरोस्पेस व्यवसाय, तात्काळ प्रभावी. एरोस्पेस क्षेत्रातील ३०+ वर्षांच्या अनुभवासह, कीथ टाटा टेक्नॉलॉजीजच्या एरोस्पेस व्यवसायाचे विस्तार, एअरफ्रेम, प्रोपल्शन, मॅन्युफॅक्चरिंग, एमआरओ आणि डिजिटल ट्रान्सफॉर्मेशनमधील संधी उघडण्यावर आणि एअरबससह शीर्ष एरोस्पेस क्लायंटसह भागीदारी मजबूत करण्यावर लक्ष केंद्रित करतील.
- कोमल छाबडा यांची विक्री प्रमुख म्हणून नियुक्ती करण्यात येत आहे - इंडस्ट्रियल हेवी मशिनरी (आयएचएम) व्यवसाय तात्काळ प्रभावाने सुरुवात करतील, यापूर्वी त्यांनी टाटा टेक्नॉलॉजीज स्ट्रॅटेजी आणि एम अँड ए फंक्शनचे नेतृत्व केले आहे, तसेच औद्योगिक अवजड यंत्रसामग्रीचे नेतृत्व करतील, ज्यामुळे या महत्त्वाच्या क्षेत्रात नाविन्यपूर्णतेसाठी आमची वचनबद्धता आणखी दृढ होईल.

यासोबतच, आम्ही अलोक पालसिकर यांचे कौतुक करतो, ज्यांनी एरोस्पेस आणि IHM व्यवसायाच्या नेतृत्वात महत्त्वपूर्ण भूमिका बजावली आहे. ३१ मार्च २०२५ रोजी त्यांच्या सेवानिवृत्तीच्या निमित्ताने, त्यांना उज्ज्वल भविष्याच्या शुभेच्छा.

कंपनीच्या परिवर्तन धोरणाबद्दल बोलताना, टाटा टेक्नॉलॉजीजचे सीईओ आणि एमडी श्री. वॉरेन हॅरिस म्हणाले, "एक चांगले जग निर्माण करण्याचे आमचे स्वप्न, नवीन सॉफ्टवेअर-परिभाषित युगात यशस्वी होण्यासाठी आमच्या ग्राहकांना सक्षम करणारे नाविन्यपूर्ण उपाय प्रदान करण्यावर आधारित आहे."

त्यांनी पुढे सांगितले, नवीन गो-टू-मार्केट दृष्टिकोन आमच्या ग्राहक-केंद्रित नाविन्य, लवचिकता, आणि AI-नेतृत्वाखालील अभियांत्रिकी उत्कृष्टतेबद्दलच्या वचनबद्धतेला बळकटी देते. आमच्या नेतृत्व टीमला बळकट करून आणि एम्बेडेड सॉफ्टवेअर, एसडीव्ही , एरोस्पेस, आणि आयएचएमवर लक्ष केंद्रित करून, आम्ही टाटा टेक्नॉलॉजीज आणि आमच्या ग्राहकांसाठी वाढीच्या पुढील टप्प्याला चालना देण्यासाठी स्वतःला सुसज्ज करत आहोत.

टाटा टेक्नॉलॉजीज एक शुद्ध सेवा मॉडेलपासून आयपी-नेतृत्वाखालील, मूल्य-आधारित दृष्टिकोनाकडे वळत आहे, जे ग्राहकांच्या परिणामांना सुधारण्यासाठी खासगी एआय-आधारित नेतृत्वाखालील डिजिटल उपायांचा उपयोग करत आहे. एआय, एम्बेडेड सॉफ्टवेअर, क्लाउड-समर्थित स्मार्ट मॅन्युफॅक्चरिंग, आणि पूर्ण जीवनचक्र एसडीव्ही उपायांमध्ये गुंतवणुकीसह, कंपनी आपल्या उपायांचा पोर्टफोलिओ मजबूत करेल, ज्यामुळे तिच्या क्लायंट्सना जलद उत्पादन लॉचेस, कमी विकास खर्च आणि नाविन्यपूर्ण उपाय मिळतील, जे त्यांना सतत बदलत असलेल्या बाजारपेठेत यशस्वी होण्यासाठी मदत करतात.

विश्वसनीय जागतिक भागीदार म्हणून, टाटा टेक्नॉलॉजीज सह-अभियांत्रिकी उपायांद्वारे उद्योग आणि समुदायांसाठी प्रत्यक्ष परिणाम साधणारे सह-इंजिनीअर करण्यासाठी समर्पित आहे आणि सर्वांसाठी एक चांगला जग तयार करण्यासाठी अभियांत्रिकी करत आहे. ज्यामुळे सर्वांसाठी एक उज्ज्वल भविष्यासाठी योगदान दिले जाऊ शकते.

## समाप्त

### टाटा टेक्नॉलॉजीज बद्दल:

टाटा टेक्नॉलॉजीज (BSE: ५४४०२८, NSE: TATATECH) ही एक जागतिक उत्पादन अभियांत्रिकी आणि डिजिटल सेवा कंपनी आहेत, जी आमच्या ग्राहकांना उत्कृष्ट उत्पादने विकसित करण्यास आणि उत्तम अनुभव देण्यास सक्षम करते. आमचे ध्येय जगाला चालवणे, उड्डाण करणे, उत्पादन करणे आणि शेती करणे यामध्ये मदत करणे आहे. ग्राहक जेव्हा प्रगती करण्याची इच्छा बाळगतात, तेव्हा आम्ही त्यांचे रणनीतिक अभियांत्रिकी भागीदार बनतो. उत्पादन क्षेत्रातील कंपनी आमहावर विश्वास ठेवतात, जेणेकरून ते संकल्पनात्मक, विकसित, आणि सुरक्षित उत्पादनाची जाणीव करून, स्वच्छ उत्तम उत्पादने तयार करण्यास सक्षम होतील, जे आमहाला आमच्या #EngineeringABetterWorld या दृष्टीकोनाची पूर्णता करण्यास मदत करते. अधिक माहितीसाठी: [www.tatatechnologies.com](http://www.tatatechnologies.com) या संकेतस्थळावर भेट द्या किंवा ताज्या अद्यतनांसाठी आमहाला [इंस्टाग्राम](#), [लिंकडइन](#), [ट्विटर](#), [फेसबुक](#) आणि [यूट्यूब](#) वर फॉलो करा.

---

टाटा टेक्नोलॉजीज मीडिया संपर्क:

प्रियंका भाटिया (+९१ ९१६७९ ३१९३४, Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com)



## ಪ್ರೆಸ್ ರಿಲೀಸ್

ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಗ್ರಾಹಕರ ಸಹಕಾರವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸಲು ಮತ್ತು ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ನಿರ್ಧಾರಿತ ಯುಗದಲ್ಲಿ ನಾವಿನ್ಯತೆಯನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸಲು ವೃದ್ಧಿ ತಂತ್ರ ಮತ್ತು ಸಂಸ್ಕೃತಕ ಬದಲಾವಣೆಗಳನ್ನು ಘೋಷಿಸಿದೆ.



- ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ತನ್ನ "ಒನ್ ಟೀಮ್ ವಿತ್ ಕಸ್ಟಮರ್" ತತ್ವಶಾಸ್ತ್ರವನ್ನು ಉನ್ನತ ಜಾಗತಿಕ ಗ್ರಾಹಕರೊಂದಿಗೆ ಮೀಸಲಾದ ಖಾತೆ ತಂಡಗಳ ಮೂಲಕ ಏಕೀಕರಣವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವ ಮೂಲಕ ಬಲಪಡಿಸುತ್ತದೆ.
- ಟಾಟಾ ಮೋಟಾರ್ಸ್ ಗ್ರೂಪ್ ಜೊತೆಗೆ ಸಂಬಂಧವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸಲು ಮತ್ತು ಟಾಟಾ ಮೋಟಾರ್ಸ್ ಮತ್ತು ಜೆಎಲ್‌ಆರ್ ನಡುವಿನ ಸಿನರ್ಜಿಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಾತ್ಮಕ ನಾಯಕತ್ವದ ನೇಮಕಾತಿ.
- ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್ ಮತ್ತು SDV ವ್ಯಾಪಾರದ ನಾಯಕತ್ವವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸಲಾಗಿದ್ದು, ಮಾರಾಟ, ಪರಿಹಾರ ಮತ್ತು ವಿತರಣೆ ವಿಭಾಗಗಳ ಸಂಪೂರ್ಣ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯನ್ನು ಹೊತ್ತು, ನವೀನತೆ ಮತ್ತು ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸಲಾಗುವುದು.
- ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಮತ್ತು ಇಂಡಸ್ಟ್ರಿಯಲ್ ಹೆವಿ ಮೆಷಿನರಿ (IHM) ಉದ್ಯಮಗಳಿಗೆ ಸಮರ್ಪಿತ ನಾಯಕತ್ವ, ಉದ್ಯಮ-ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ನವೀನತೆಗಳನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸಲು ಮತ್ತು ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸಲು.

**ಪುಣೆ, ಮುಂಬೈ, ದೆಹಲಿ, ಬೆಂಗಳೂರು, ಭಾರತ, 11 ಮಾರ್ಚ್ 2025:** ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್, ಜಾಗತಿಕ ಉತ್ಪನ್ನ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಡಿಜಿಟಲ್ ಸೇವೆಗಳ ಕಂಪನಿಯಾಗಿ, ತನ್ನ ನವೀಕೃತ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ ಮತ್ತು ಪ್ರಮುಖ ನಾಯಕತ್ವ ಬದಲಾವಣೆಗಳನ್ನು ಇಂದು ಘೋಷಿಸಿದೆ. ಇದು "ಒನ್ ಟೀಮ್ ವಿತ್ ಕಸ್ಟಮರ್ಸ್" ತತ್ವವನ್ನು ಮತ್ತಷ್ಟು ಬಲಪಡಿಸಲು ಮತ್ತು ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ನಿರ್ಧಾರಿತ ಯುಗದಲ್ಲಿ ಆಯ್ಕೆಯ ಪಾಲುದಾರನಾಗಲು ಉದ್ದೇಶಿತವಾಗಿದೆ. ಈ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಾತ್ಮಕ ಪುನರ್‌ಸಂರಚನೆ ಚುರುಕುತನ, ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಮತ್ತು ಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ವೃದ್ಧಿಸಿ, ಆಟೋಮೋಟಿವ್, ಇಂಡಸ್ಟ್ರಿಯಲ್ ಹೆವಿ ಮೆಷಿನರಿ ಮತ್ತು ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಕ್ಷೇತ್ರಗಳಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರ ಪರಿವರ್ತನೆ ಪ್ರಯಾಣಕ್ಕೆ ಬೆಂಬಲ ನೀಡುತ್ತದೆ.

ಜಾಗತಿಕ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್, ಸಂಶೋಧನೆ ಮತ್ತು ಅಭಿವೃದ್ಧಿ (ER&D) ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯು ದೀರ್ಘಕಾಲಿಕವಾಗಿ ಗಮನಾರ್ಹ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಿದ್ದು, ಆಟೋಮೋಟಿವ್, ಕೈಗಾರಿಕಾ ಭಾರೀ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳು (IHM) ಮತ್ತು ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಕ್ಷೇತ್ರಗಳಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು \$260-300 ಬಿಲಿಯನ್ ವಿಳಾಸ ಮಾಡಬಹುದಾದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ (TAM) ಇದೆ. ವಿದ್ಯುದೀಕರಣ, ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿತ ವಾಹನಗಳು (SDV) ಮತ್ತು ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಉತ್ಪಾದನೆ ನಿರೂಪಿಸುವ ಈ ಉದ್ಯಮಗಳು ತೀವ್ರ ರೂಪಾಂತರವನ್ನು ಅನುಭವಿಸುತ್ತಿವೆ. ಪ್ರಸ್ತುತ \$60-70 ಶತಕೋಟಿ ಮೌಲ್ಯದ ಹೊರಗುತ್ತಿಗೆ ER&D ಮಾರುಕಟ್ಟೆ 10-12% CAGR ದರದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಯುತ್ತಿದೆ. ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ಚಾಲಿತ ಪರಿಹಾರಗಳ ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ಬೇಡಿಕೆ, ಕಡಿಮೆಯಾದ ಸಮಯ-ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಒತ್ತಡಗಳು ಮತ್ತು ವಿಶೇಷ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಪ್ರತಿಭೆಯ ಲಭ್ಯತೆ ಈ ಬೆಳವಣಿಗೆಗೆ ಮುನ್ನೋಟ ನೀಡುತ್ತಿದೆ. ಆಟೋಮೋಟಿವ್ ಕ್ಷೇತ್ರವು \$35-40 ಶತಕೋಟಿ ಹೊರಗುತ್ತಿಗೆ ವೆಚ್ಚದೊಂದಿಗೆ ಅತಿದೊಡ್ಡ ವಿಭಾಗವಾಗಿದ್ದು, BEV ಗಳು, SDV ಗಳು ಮತ್ತು ಪೂರ್ಣ-ವಾಹನ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳ ತ್ವರಿತ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಸಾಕ್ಷಿಯಾಗಿದೆ. ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಮತ್ತು IHM ಕ್ಷೇತ್ರಗಳು ಮುಂದಿನ ಪೀಳಿಗೆಯ ಪ್ರೊಪಲ್ಷನ್, MRO ಪರಿಹಾರಗಳು, ಪರ್ಯಾಯ ಇಂಧನಗಳು ಮತ್ತು ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಕಾರ್ಖಾನೆಗಳ ಮೂಲಕ ವಿಕಸನಗೊಳ್ಳುತ್ತಿದ್ದು, ಇದು \$16-18 ಶತಕೋಟಿ ಮೌಲ್ಯದ ಬೆಳೆಯುತ್ತಿರುವ ಹೊರಗುತ್ತಿಗೆ ER&D ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್‌ನ ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಕೇಂದ್ರಬಿಂದುವಿನಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕ-ಕೇಂದ್ರಿತ ನವೀನತೆ, ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಶ್ರೇಷ್ಠತೆ, ಮತ್ತು ಡಿಜಿಟಲ್ ಪರಿವರ್ತನೆಯ ನಿರಂತರ ಅನ್ವೇಷಣೆ ಇದೆ-ಇವು ಎಲ್ಲವೂ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿತ ಭವಿಷ್ಯಕ್ಕಾಗಿ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಎಂಜಿನಿಯರ್ ಮಾಡಲು ವಿನ್ಯಾಸಗೊಳಿಸಲಾಗಿದೆ. ಗ್ರಾಹಕರ ಯಶಸ್ಸನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ಮತ್ತು ಉದ್ಯಮ ಪರಿವರ್ತನೆಯನ್ನು ತ್ವರಿತಗೊಳಿಸಲು, ಕಂಪನಿಯು ನಾಲ್ಕು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಾತ್ಮಕ ಸ್ತಂಭಗಳ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸಿದೆ:

- ಉನ್ನತ ಗ್ರಾಹಕರೊಂದಿಗೆ ಆಳವಾದ ನಿಶ್ಚಿತಾರ್ಥಗಳು: ಕ್ಲೈಂಟ್ ಪಾಲುದಾರರು, ವಿತರಣಾ ಪಾಲುದಾರರು, ಮತ್ತು ಟ್ರಾನ್ಸ್‌ಫರ್ಮೇಷನ್ ಪಾಲುದಾರರನ್ನು ಒಳಗೊಂಡ ಮೀಸಲಾದ ಖಾತೆ

ತಂಡಗಳ ಮೂಲಕ ಟಾಟಾ ಮೋಟಾರ್ಸ್, ಜಿಎಲ್ಆರ್, ಪ್ರಮುಖ ಜಾಗತಿಕ ಒಳವಲಯಗಳು ಮತ್ತು ಟೈರ್-1 ಪೂರೈಕೆದಾರರೊಂದಿಗೆ ಸಂಬಂಧಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವುದು. ಈ ಕ್ರಮವು ಹೆಚ್ಚಿನ ಸ್ಪಂದಿಸುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಸಹ-ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿ, ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ಚಾಲಿತ, AI-ನೀತಿಯ ಜಗತ್ತಿನಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರು ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ನೈಜ-ಪುಪಂಚದ ಸವಾಲುಗಳಿಗೆ ವೇಗವಾದ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚು ಸೂಕ್ತವಾದ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಸಕ್ರಿಯಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ.

- ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಮಯ ನೀಡುವುದನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸುವುದು: ಸಂಪರ್ಕ, ಸ್ವಾಯತ್ತತೆ ಮತ್ತು IoT-ಚಾಲಿತ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಪೂರ್ಣ-ವಾಹನ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್, ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಿಸ್ಟಮ್‌ಗಳು, ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಉತ್ಪಾದನಾ ಪರಿಹಾರಗಳು ಮತ್ತು ಹಾರ್ಡ್‌ವೇರ್-ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್ ಒಮ್ಮುಖವನ್ನು ತಲುಪಿಸುವುದು.
- ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಮತ್ತು ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ಚಾಲಿತ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸುವುದು: ಯಾಂತ್ರಿಕ ಮತ್ತು ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಿಸ್ಟಮ್‌ಗಳನ್ನು ಸಂಯೋಜಿಸಲು AI, ಡಿಜಿಟಲ್ ಸೇವೆಗಳು ಮತ್ತು SDV ನಾವೀನ್ಯತೆಯನ್ನು ಸ್ಕೇಲಿಂಗ್ ಮಾಡುವುದು, ಸಾಟಿಯಿಲ್ಲದ ಅಂತ್ಯದಿಂದ ಅಂತ್ಯದ ಉತ್ಪನ್ನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದು.
- ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಹೋಗುವ ವಿಧಾನವನ್ನು ಪರಿವರ್ತಿಸುವುದು: AI-ಸಕ್ರಿಯಗೊಳಿಸಿದ ಜಾಗತಿಕ ವಿತರಣಾ ಶ್ರೇಷ್ಠತೆಯನ್ನು ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವಾಗ ದೊಡ್ಡ-ಡೀಲ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳು, ಮಾರಾಟ ಸಕ್ರಿಯಗೊಳಿಸುವಿಕೆ, ಪರಿಹಾರ ವೇಗವರ್ಧಕಗಳು ಮತ್ತು ಉತ್ಪನ್ನ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್ ಮತ್ತು ಸೆಮಿಕಂಡಕ್ಟರ್ ಪ್ಲೇಯರ್‌ಗಳೊಂದಿಗೆ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಪಾಲುದಾರಿಕೆಗಳನ್ನು ಸಾಂಸ್ಥಿಕಗೊಳಿಸುವುದು.

ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಕಾರ್ಯಗತಗೊಳಿಸುವಿಕೆಯನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸಲು, ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಬದಲಾವಣೆಗಳನ್ನು ಮಾಡುತ್ತಿದೆ:

- ಫೆಬ್ರವರಿ 28, 2025 ರಂದು ತಿಳಿಸಿದಂತೆ, ಅನೀಶ್ ರಘುನಂದನ್ ಅವರನ್ನು TML ಗ್ರೂಪ್‌ನ ಅಧ್ಯಕ್ಷ ಮತ್ತು ಕ್ಲೌಂಟ್ ಪಾಲುದಾರರಾಗಿ ನೇಮಿಸಲಾಗಿದೆ. ಅನೀಶ್ ಅವರು ಟಾಟಾ ಮೋಟಾರ್ಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ (TML) ಮತ್ತು ಜಾಗ್ವಾರ್ ಲ್ಯಾಂಡ್ ರೋವರ್ (JLR) ಜೊತೆ ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್‌ನ ನಿಶ್ಚಿತಾರ್ಥವನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸಲಿದ್ದಾರೆ, TML ಗ್ರೂಪ್ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದೊಂದಿಗೆ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಜೋಡಣೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ಟಿಎಂಎಲ್ ಮತ್ತು ಜಿಎಲ್ಆರ್ ಒಳಗೆ ಸಿನರ್ಜಿಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತಾರೆ.
- ನಚಿಕೇತ್ ಪರಾಂಜಪೆ ತಮ್ಮ ನಾಯಕತ್ವದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸುತ್ತಾರೆ, ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್ ಮತ್ತು ಎಸ್‌ಡಿವಿ ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ರೂಪಾಂತರವನ್ನು ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವಾಗ ಟಿಎಂಎಲ್ ಗ್ರೂಪ್‌ನ ಹೊರಗೆ ಆಟೋಮೋಟಿವ್ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಬೆಳೆಸುವುದನ್ನು ಮುಂದುವರಿಸುತ್ತಾರೆ. ಅವರ ಪಾತ್ರವು ಮಾರಾಟ, ಪರಿಹಾರ ಮತ್ತು ವಿತರಣೆಯ ಸಂಪೂರ್ಣ ಜೀವನಚಕ್ರ ಮಾಲೀಕತ್ವವನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿರುತ್ತದೆ, ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಎಸ್‌ಡಿವಿ ಮತ್ತು ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್ ನಾವೀನ್ಯತೆಯ ಮುಂಚೂಣಿಯಲ್ಲಿದೆ ಎಂದು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

- ಕೀತ್ ಮ್ಯಾಥ್ಯೂಸ್ ಅವರನ್ನು ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ವ್ಯವಹಾರದ ಮುಖ್ಯಸ್ಥರನ್ನಾಗಿ ಬಡ್ಡಿ ನೀಡಲಾಗಿದೆ, ಇದು ತಕ್ಷಣದಿಂದ ಜಾರಿಗೆ ಬರುತ್ತದೆ. ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ವಲಯದಲ್ಲಿ 30+ ವರ್ಷಗಳ ಅನುಭವದೊಂದಿಗೆ, ಕೀತ್ ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್‌ನ ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಸ್ವೇಲಿಂಗ್ ಮಾಡುವುದು, ಏರ್‌ಫೇಮ್, ಪ್ರೊಪಲ್ಸನ್, ಉತ್ಪಾದನೆ, MRO ಮತ್ತು ಡಿಜಿಟಲ್ ರೂಪಾಂತರದಲ್ಲಿ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಅನ್ಲಾಕ್ ಮಾಡುವುದು ಮತ್ತು ಏರ್‌ಬಸ್ ಸೇರಿದಂತೆ ಉನ್ನತ ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಕ್ಲೈಂಟ್‌ಗಳೊಂದಿಗೆ ಪಾಲುದಾರಿಕೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವತ್ತ ಗಮನಹರಿಸುತ್ತಾರೆ.
- ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ ಮತ್ತು M&A ಕಾರ್ಯವನ್ನು ಈ ಹಿಂದೆ ಮುನ್ನಡೆಸಿದ್ದ ಕೋಮಲ್ ಛಾಬ್ರಾ ಅವರನ್ನು IHM ವ್ಯವಹಾರದ ಮುಖ್ಯಸ್ಥರಾಗಿ ತಕ್ಷಣದಿಂದ ಜಾರಿಗೆ ಬರುವಂತೆ ನೇಮಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ ಮತ್ತು ಈ ನಿರ್ಣಾಯಕ ವಲಯದಲ್ಲಿ ನಾವೀನ್ಯತೆಗೆ ನಮ್ಮ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಮೂಲಕ ಕೈಗಾರಿಕಾ ಹೆವಿ ಮೆಷಿನರಿ ವರ್ಟಿಕಲ್ ಅನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸಲಿದ್ದಾರೆ.

ಕಳೆದ ಕೆಲವು ವರ್ಷಗಳಿಂದ ನಮ್ಮ ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಮತ್ತು IHM ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸುವಲ್ಲಿ ಅಲೋಕ್ ಪಾಲಿಸ್ಕರ್ ಅವರ ನಾಯಕತ್ವಕ್ಕಾಗಿ ನಾವು ಅವರಿಗೆ ನಮ್ಮ ಪ್ರಾಮಾಣಿಕ ಕೃತಜ್ಞತೆಯನ್ನು ಸಲ್ಲಿಸುತ್ತೇವೆ. ಅವರು ಮಾರ್ಚ್ 31, 2025 ರಿಂದ ಜಾರಿಗೆ ಬರುವಂತೆ ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್‌ನಿಂದ ನಿವೃತ್ತರಾಗಿ ವಿದಾಯ ಹೇಳುತ್ತಿರುವುದರಿಂದ, ಅವರ ಭವಿಷ್ಯದ ಪ್ರಯತ್ನಗಳಿಗೆ ನಾವು ಶುಭ ಹಾರೈಸುತ್ತೇವೆ.

ಕಂಪನಿಯ ರೂಪಾಂತರ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಕುರಿತು ಮಾತನಾಡಿದ **ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್‌ನ CEO ಮತ್ತು MD ಶ್ರೀ ವಾರೆನ್ ಹ್ಯಾರಿಸ್** ಅವರು ಹೇಳಿದರು, "ಹೊಸ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್-ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿತ ಯುಗದಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಲು ನಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಅಧಿಕಾರ ನೀಡುವ ನವೀನ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವಲ್ಲಿ, ಉತ್ತಮ ಜಗತ್ತನ್ನು ಎಂಜಿನಿಯರ್ ಮಾಡುವ ನಮ್ಮ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ ಇನ್ನಷ್ಟು ಬೇರೂರಿದೆ. ಹೊಸ ಗೋ-ಟು-ಮಾರ್ಕೆಟ್ ವಿಧಾನವು ಗ್ರಾಹಕ-ಕೇಂದ್ರಿತ ನವೀನತೆ, ಚುರುಕುತನ ಮತ್ತು AI-ನೀತಿಯ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಶ್ರೇಷ್ಠತೆಗೆ ನಮ್ಮ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುತ್ತದೆ. ನಮ್ಮ ನಾಯಕತ್ವ ತಂಡವನ್ನು ದೃಢಗೊಳಿಸುವುದರೊಂದಿಗೆ, ಎಂಬೆಡ್ಡ್ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್, SDV ಗಳು, ಏರೋಸ್ಪೇಸ್ ಮತ್ತು IHM ಮೇಲಿನ ನಮ್ಮ ಗಮನವನ್ನು ತೀಕ್ಷ್ಣಗೊಳಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಮತ್ತು ನಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರ ಮುಂದಿನ ಹಂತದ ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸಲು ನಾವು ನಮ್ಮನ್ನು ಸಿದ್ಧಗೊಳಿಸುತ್ತಿದ್ದೇವೆ. IP-ನೀತಿಯ, ಮೌಲ್ಯ-ಚಾಲಿತ ವಿಧಾನಕ್ಕೆ ನಮ್ಮ ಬದಲಾವಣೆಯು ಗ್ರಾಹಕರ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ, ಪ್ರೀಮಿಯೀಕರಣವನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಷೇರುದಾರರು ಸೇರಿದಂತೆ ಎಲ್ಲಾ ಪಾಲುದಾರರಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ರೂಪಿಸುತ್ತದೆ."

ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಶುದ್ಧ ಸೇವಾ ಮಾದರಿಯಿಂದ IP-ನೀತಿಯ, ಮೌಲ್ಯ-ಚಾಲಿತ ವಿಧಾನಕ್ಕೆ ತಿರುಗುತ್ತಿದೆ ಮತ್ತು ಗ್ರಾಹಕರ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಸ್ವಾಮ್ಯದ AI-ನೀತಿಯ ಡಿಜಿಟಲ್ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು

ಬಳಸುತ್ತಿದೆ. AI, ಎಂಬೆಡೆಡ್ ಸಾಫ್ಟ್‌ವೇರ್, ಕ್ಲೌಡ್-ಸಕ್ರಿಯ ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಉತ್ಪಾದನೆ ಮತ್ತು ಪೂರ್ಣ-ಜೀವನಚಕ್ರ SDV ಪರಿಹಾರಗಳಲ್ಲಿನ ಹೂಡಿಕೆಗಳೊಂದಿಗೆ, ಕಂಪನಿಯು ತನ್ನ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ವೇಗವಾದ ಉತ್ಪನ್ನ ಬಿಡುಗಡೆಗಳು, ಕಡಿಮೆ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ವೆಚ್ಚಗಳು ಮತ್ತು ವಿಕಸನಗೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ಸು ಸಾಧಿಸಲು ಅಗತ್ಯವಾದ ನವೀನತೆಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸಲು ತನ್ನ ಪರಿಹಾರ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೊವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುತ್ತಿದೆ. ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹ ಜಾಗತಿಕ ಪಾಲುದಾರನಾಗಿ, ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ವ್ಯಾಪಾರಗಳು ಮತ್ತು ಸಮುದಾಯಗಳಿಗೆ ನೈಜ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಸಹ-ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಮಾಡಲು ಒತ್ತಾಯಿಸುತ್ತಿದೆ ಹಾಗೂ ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬರಿಗಾಗಿ ಉತ್ತಮ ಜಗತ್ತನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಕಟಿಬದ್ಧವಾಗಿದೆ.

### ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಬಗ್ಗೆ:

ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ (ಬಿಎಸ್‌ಇ: 544028, ಎನ್‌ಎಸ್‌ಇ: TATATECH) ಜಾಗತಿಕ ಉತ್ಪನ್ನ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಡಿಜಿಟಲ್ ಸೇವೆಗಳ ಕಂಪನಿಯಾಗಿದೆ, ನಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಲು ಮತ್ತು ಉತ್ತಮ ಅನುಭವಗಳನ್ನು ನೀಡಲು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ನೆರವಾಗುವ ಮೂಲಕ ಜಗತ್ತನ್ನು ಚಾಲನೆ, ಹಾರಾಟ, ನಿರ್ಮಾಣ ಮತ್ತು ಕೃಷಿ ಮಾಡಿಸಲು ಸಹಾಯಿಸುವ ನಮ್ಮ ಮಿಷನ್ ಅನ್ನು ನೆರವೇರಿಸಲು ಕೇಂದ್ರೀಕೃತವಾಗಿದೆ. ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಉತ್ತಮವಾಗಲು ಇಚ್ಛಿಸುವ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ತಿರುಗುವ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಪಾಲುದಾರರಾಗಿದ್ದಾರೆ. ತಯಾರಿಕಾ ಕಂಪನಿಗಳು ನಮ್ಮ ಮೇಲೆ ಅವಲಂಬಿತರಾಗಿವೆ, ತಾವು ಉತ್ತಮ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಕಲ್ಪಿಸಲು, ಅಭಿವೃದ್ಧಿಪಡಿಸಲು ಮತ್ತು ಯಥಾರ್ಥಗೊಳಿಸಲು, ಸುರಕ್ಷಿತ, ಶುದ್ಧ, ಮತ್ತು ಎಲ್ಲಾ ಹಿತರಕ್ಷಣಾ ಸದಸ್ಯರ ಜೀವನದ ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು, #EngineeringABetterWorld ನಮ್ಮ ದೃಷ್ಟಿಯನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಸಹಾಯಮಾಡಲು. ಹೆಚ್ಚಿನ ಮಾಹಿತಿಗಾಗಿ, <https://www.tatatechnologies.com> ನಲ್ಲಿ ನಮಗೆ ಭೇಟಿನೀಡಿ ಅಥವಾ [ಇಲ್ಲಿಯಲ್ಲಿಯೇ](#) ಇನ್ನಷ್ಟು ತಿಳಿಯಿರಿ. [ಇನ್‌ಸ್ಟ್ರಾಗ್ರಾಮ್](#), [ಲಿಂಕ್ಡ್‌ಇನ್](#), [ಟ್ವಿಟರ್](#), [ಫೇಸ್‌ಬುಕ್](#) ಮತ್ತು [ಯೂಟ್ಯೂಬ್‌ನಲ್ಲಿ](#) ತಾಜಾ ನವೀನೀಕರಣಗಳಿಗೆ ನಮಗೆ ಅನುಸರಿಸಿ.

### ಟಾಟಾ ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಮಾಧ್ಯಮ ಸಂಪರ್ಕಗಳು -

ಪ್ರಿಯಾಂಕಾ ಭಾಟಿಯಾ (+91 91679 31934, [Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com](mailto:Priyanka.Bhatia@adfactorspr.com))