

**May 3, 2022**

**वैशाख –शुक्लपक्ष - तृतीया  
विक्रम सम्वत् २०७९**

**National Stock Exchange of India Limited**  
“Exchange Plaza”  
Bandra – Kurla Complex,  
Bandra (E), Mumbai – 400 051  
**NSE Code: GHCL**

**BSE Limited**  
Corporate Relationship Department,  
1<sup>st</sup> Floor, New Trading Ring, Rotunda Building,  
P.J. Towers,  
Dalal Street, Fort, Mumbai – 400 001  
**BSE Code: 500171**

**Dear Sir / Madam,**

**Sub: Filing of Published copy of Advertisement released for audited financial results of the company for the quarter/year ended on March 31, 2022**

In continuation to our earlier communication dated April 30, 2022 and pursuant to requirement of Listing Regulations read with other applicable provisions, if any, please find enclosed herewith copy of advertisement released in The Hindu - Business Line (English) dated May 2, 2022, The Economics Times (English) - Ahmedabad edition dated May 2, 2022, and Jai Hind (Gujarati) dated May 2, 2022.

Please note that copy of this communication shall also be available on the website of the company ([www.ghcl.co.in](http://www.ghcl.co.in)), BSE Limited ([www.bseindia.com](http://www.bseindia.com)) and National Stock Exchange of India Limited ([www.nseindia.com](http://www.nseindia.com)). You are requested to kindly take note of the same and disseminate the information on your website.

Thanking you

Yours faithfully

**For GHCL Limited**

**Bhwneshwar Mishra  
Sr. GM-Sustainability & Company Secretary**

# 'From payments bank to neobank, Zerodha's options are open'

CEO Nithin Kamath talks about the forces shaping the market and what lies ahead

**YATTISONI VENKATESHA BABU**  
Bengaluru, May 1

Zerodha, owned by the Kamath brothers, is India's largest discount brokerage house with FY22 revenues of ₹4,300 crore and profits at ₹1,800 crore. It has more than 6.2 million active clients and clocks about 8-10 million orders daily. In an interview with BusinessLine, Nithin, 42, the elder Kamath brother and the CEO, talked about growth, investments and future plans. Excerpts:

When markets are volatile, it leads to more trading, which means more brokerage.

Now with a combination of factors — many IPOs, lots of first timers, many men trying to give trading a shot — the volatility has led to a big trading turnover as well.

**What's the progress on launching the asset management company (AMC)?**

AMC is still awaiting final approval. We've set up the team and infra, so whenever the final approval comes through, within two-three months, we should go live. We're hoping to do it by the year-end.

**Will the number of retail investors grow at the same pace as it did in the last two years?**

The retail inflow is like a mir-

If you spend ₹3,000-5,000 to acquire a customer, it's tough to generate that much revenue. The lifetime value of a customer at a very deep discounted pricing model isn't ₹3,000, which is what our competition is spending. They claim to have as many users as us, but in terms of AUM or revenue, they are still far behind.



**NITHIN KAMATH** CO-FOUNDER, CEO ZERODHA

ror image of the market's underlying performance. So will this time be different somehow? I'd say no.

I think the active participation, interest, all of it may drop off the cliff quite fast. But for sure, this time the audience has expanded, and maybe in the right category because they are mostly 20 to 30 year olds. These customers won't go away, they'll stick around.

**On the competitive landscape, do you see the broking business getting more consolidated?**

Today, everyone has got similar products which are getting commoditised. The competition may have done well in acquiring users but not really in terms of acquiring business. Some claim to have as many users as us, but in terms of AUM (assets under management) or revenue, they are still far away.

Our competitors get measured on user growth. If you spend ₹3,000-₹5,000 acquiring a customer, it's very tough to generate that revenue.

The lifetime value of a customer at a very deep discount-

ed pricing model isn't ₹3,000, which is what most of our competition is spending.

**So how will this play out?**

Essentially, the long tail is slowly and steadily reducing. Our average revenue per user is reducing because we are adding many users or just investors.

If we had a million customers for only equity investing, they will not generate any revenue for us when they invest in the markets.

**What about the portfolio of investments through Rainmatter Fintech?**

There are two things: Rainmatter Fintech (RF) and Rainmatter Climate (RC). RF started in 2016, tries to do moonshots, where we partner with startups, collaborate with them.

So, we gave away this thing called the Kite connect APIs, which allowed startups to build on top of us and we also provided funding. Under RF, I think there are 20 investments where we have put in between ₹1 crore to ₹10 crore.

In Rainmatter Climate, we have allocated \$100 million. We are trying to support both for-profits and non-profits who work around climate change and creation of livelihoods. Here too, we've invested more than \$10 million plus. Here, any profit goes back to our foundation.

**Any areas of business adjacencies which you can get into?**

Biggest adjacency for all FinTech companies in India is around lending. I'm constantly urging everyone to not borrow to buy stuff they don't need. It goes against the philosophy, so we'll probably never get into luring people to borrow.

That said, we do have a loan against securities business, but we don't actively promote it. Insurance is something which is adjacent.

We partnered with a startup for this, a great newsletter platform called fishnets, which also has an insurance business called Ditto in which we have a majority stake of 50 per cent or so.

**Will you get into payment bank, web 3 ventures like Crypto, NFT's etc? Where do you invest?**

Today, if you are our customer and have money in your trading account, you can use it to buy stocks.

But if you want to use it to pay for something, you have to

withdraw, wait for it to hit your bank account and then use it. We would love to offer a solution where you can potentially just withdraw instantly and use it for whatever you want.

So does it need for us to become a payment bank, or can we become like a neobank on top of our existing banks?

That is something we've been thinking about but it is still not a priority. Maybe in six to 12 months we'll have more clarity. We are still debating the merits, pros and cons of these two different approaches.

On cryptocurrency and NFTs — personally, I don't understand what these things solve. But as a platform, as a broker, if tomorrow regulations allow us to do it, and there's demand from customers for it, we will offer it.

Our personal money is managed by my brother. We have a public market portfolio, and also hold a bit of gold and many government bonds.

**FY22 has been spectacular with more than 60 per cent jump in revenue and profits of Zerodha...**

The last two years have been large outliers. There are many new users entering into the market. For brokers, the money comes from volatility.



## Centre keeping eye on edible oil prices as palm oil rate jumps 5% in 3 weeks

Special teams constituted by Centre and States to prevent hoarding, profiteering

**PRABHUJYOTI MISHRA**  
New Delhi, May 1

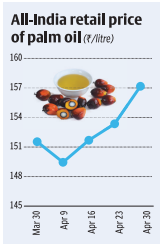
The country has 21 lakh tonnes (1t) of edible oils in stock and with 12t that are in transit expected to arrive this month, there will be sufficient availability in the lean period, the government said on Sunday.

Nevertheless, it is keeping a close watch on the prices of cooking oils and will take necessary measures when required, the Food Ministry said. As per official data, the price of palm oil (all-India average) in the retail market has increased to ₹157/litre as on April 30, up 2.5 per cent from a week earlier, and in the wholesale market, the hike is over 3 per cent. When current rates are compared with prices a fortnight ago, the hike is 3.6 per cent in retail markets and 4.4 per cent in wholesale markets.

After some flip-flops, Indonesia on April 27 announced a ban on export of crude palm, RBD palm oil and used cooking oil effective from the very next day, making it clear that the restriction will last until domestic cooking oil prices ease.

"The Department of Food and Public Distribution is monitoring the price and availability situation. Meetings are also held regularly with major edible oil processing associations to discuss further reduction in domestic prices and maximum retail price (MRP) to give relief to consumers," the statement said.

**Weekly meetings held**  
A close watch is being kept on a day-to-day basis on prices of edible oils so that appropriate measures can be taken to keep



a check on prices to ensure stability of rates, it said.

"The Inter-Ministerial Committee, held weekly on agricultural commodities, closely monitors the prices and availability of agricultural commodities including edible oil, keeping in view the interest of the farmers, industry and consumers," the ministry said. Special teams have also been constituted by both

Central and State governments to prevent hoarding and profiteering. Surprise checks by these teams shall continue to check unscrupulous elements, it said.

Palm oil (crude and refined) constitutes roughly around 62 per cent of the total edible oils imported by the country and is imported mainly from Indonesia and Malaysia. Soybean oil, with a 22 per cent share in import basket of cooking oils, is imported mainly from Argentina and Brazil, and Sunflower oil, with a 15 per cent share, used to come from Ukraine and Russia before the war.

International prices of edible oils are under pressure due to a shortfall in global production and an increase in export tax/levies by the exporting countries. The estimated production of 37.14 million tonnes (mt) of oilseeds during 2021-22 (July-June) includes 12.61 mt of soyabean and 11.4 mt of mustard.

## Industry meets call to import coal with lukewarm response

Inability to pass on high costs to consumers cited as key reason

**SHOBHA ROY RISHIRANJAN KALA**  
Kolkata/New Delhi, May 1

Despite pulling all strings to enhance coal supplies, the government may find itself in a tricky situation as its move to allow imports to the extent of 10 per cent for blending is likely to evoke a lukewarm response — particularly from private power producers and states — due to high international coal prices.

Due to fewer rakes being available to ferry coal, the Union Power Ministry had asked genscos to mix 10 per cent imported coal in their feed stock, up from the earlier four per cent. Based on the requirement of 10 per cent imported coal for blending, Gencos have been advised to import about 60.7 million tonnes (MT) coal. However, not all are game for it.

In addition to this, there is growing concern that once monsoon breaks, transporting domestic fuel may also become a challenge.

A senior government official said that so far, four-to-five states have placed orders while others have been advised to do so by May 2022. States have also been advised to sort out their commercial issues. Action is awaited from Punjab, Rajasthan, Tamil Nadu, and others. This delay is putting undue pressure on domestic coal sup-

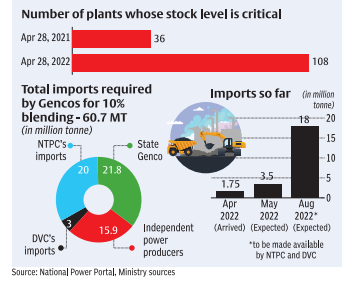
plies, the official added. Besides this, though cost pass-through is allowed, for states which do not have a monthly fuel cost adjustment mechanism, it typically takes 18-24 months to realise the cost increase through the annual true-up mechanism, as per an industry official.

"Many plants that operate on cost-plus model have the mechanism to pass cost increases periodically. But there is a political angle to it and many players may not be allowed to do it, at least not immediately. It will take at least 18-24 months to realise it and there may be a difference between what the actual increase is and what has been permitted as pass-on," another official told BusinessLine.

**Viability concerns**  
According to Ritabrata Ghosh, Assistant Vice President, ICRA, while coal is available in international markets, pricing remains a challenge. If international coal prices are double or triple the price (same time last year) it is not commercially viable.

"Blending of imported coal with domestic is likely to ease some pressure from domestic supplies to the tune of around 50-60 MT. This will add to buffer stock and, coupled with an anticipated increase in production by Coal India, during the first quarter, it is likely to ease the situation," he said.

However, the private sector in particular might not resort to imports as it may not be commercially viable.



While Coal India claims to have ramped up production and is hopeful of achieving production of around 125-130 MT during the first quarter, it might not be sufficient to fulfil demand unless imports pick up. For example, out of Adani Power's 12.4 Gigawatts (GW) of thermal power capacities, 4.6 GW or 4,620 megawatts (MW) at Mundra are based on imported coal source. The Fuel Supply Agreement for imported coal is for 16.4 MT per annum for the 75 per cent PLE. The plant also uses a mix of domestic and imported coal. For domestic supplies, it has FSA for 6.4 mtpa with Coal India subsidiaries.

**Renewables lag**  
According to Toresh Dasgupta, Whole time Director of India Power Corporation, one of the key reasons for the current crisis lies in the fact that the country has not been

able to ramp up its renewable capacity as per the projected estimates. "We are not even able to achieve 10 per cent of our estimated projection under renewable energy. PPA's are not coming properly and hence, discoms are facing a challenge in getting renewable energy," he said.

"Nearly 72,000 MW capacity plants were closed during the crisis, mostly due to non-availability of fuel; 20,000 MW gas-based plants are closed. Against the requirement of about 22 MT domestic coal for thermal power plants, only 16.4 MT coal is available every day. Inventory of coal has reached a critical position," Shalendra Dubey, Chairman of All India Power Engineers Federation, said.

With inputs from Richa Mishra in Hyderabad and Rutam Vora in Ahmedabad

## Centre allocates 22.5 lakh tonnes sugar as May quota

**OUR BUREAU**  
Pune, May 1

The Centre has allocated 22.5 lakh tonnes (1t) as the monthly sugar quota for May, up 0.5 t over the May 2021 quota. In a notification issued by the Directorate of Sugar and Vegetable Oils, the Ministry of Consumer Affairs, Food and Public Distribution has allocated the quota to 531 sugar mills across the coun-

try. The May 2022 stockholding limit has been worked out on the basis of giving 100 per cent weightage to the month-end notional stock this month.

Market players expect seasonal demand for the commodity as States have relaxed Covid-19 norms.

From October 1 till April 15 (2022), sugar mills across the

329.91 t of sugar, 38.09 t higher than the 291.82 t produced during the same period a year ago, as per Indian Sugar Mills Association (ISMA) data.

India is the world's second-largest sugar producer after Brazil. Since 2010-11, India has consistently produced surplus sugar, comfortably exceeding domestic requirements. The International

Sugar Organization (ISO) in its March Market report said sugar futures rose in early March in line with higher commodity prices, especially oil and wheat due to the conflict in Ukraine.

India's sugar exports witnessed a growth of 291 per cent from \$1.18 billion in FY14 to \$4.6 billion in FY22. India exported sugar to 121 countries across the globe.

## Summer sowing up 7%

**OUR BUREAU**  
New Delhi, May 1

The sowing area under summer crops, which is higher by 7.2 per cent from year-ago levels, as on April 29, will be aided by pre-monsoon precipitation in the past month as the rainfall deficit has narrowed. Besides, a better position of water levels in reservoirs will also help farmers sustain crops this summer.

levels in 113 reservoirs having irrigation facilities reported water levels at 41 per cent of their total capacity of 129.76 billion cubic metre (BCM) as on April 28, as against 36 per cent a year ago and 29 per cent considered normal during this time.

As per Union Agriculture Ministry data, area under pulses has increased 40.4 per cent to 19.15 lh.

Rice planting, on the other hand, was down 5 per cent on only 29.14 lh (as against 30.73 lh). Total area under oilseeds is marginally higher at 10.82 lh from 10.46 lh. But coarse cereals are higher by only 41,000 hectares to reach 10.65 lh, so far. Among the coarse cereals, maize area trails by 4 per cent at 6.38 lh from 6.63 lh in the year-ago period.

According to India Meteorological Department (IMD), rainfall in the first two months of the pre-monsoon season was 32 per cent lower than long period average (LPA) of 69.7 mm, while the deficit was as high as 86 per cent in north-west region and 71 per cent in central India. The southern region has received 21 per cent above normal rains, and east and north-east India 3 per cent more than average. The pan India rainfall deficit was 72 per cent during March 1-30. On the other hand, water

# GHCL Limited

Registered Office : GHCL House, Opp. Punjabi Hall, Nr. Navrangpura Bus Stand, Navrangpura, Ahmedabad-380009, Gujarat. Ph. 079-26434100, Fax : 079-26423623, Email : ghclinfo@ghcl.co.in, secretarial@ghcl.co.in, Website: www.ghcl.co.in, (CIN : L24100GJ1983PLC006513)

**EXTRACT OF AUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2022** (₹ in Crores)

Sr. No.	Particulars	STANDALONE			CONSOLIDATED		
		Quarter Ended	Year Ended	Quarter Ended	Quarter Ended	Year Ended	Quarter Ended
		31.03.2022	31.03.2022	31.12.2021	31.03.2022	31.03.2022	31.12.2021
1	Total Income from continuing operations	1,278.80	3,789.17	723.11	1,279.13	3,790.50	723.11
2	Net Profit from ordinary activities after finance costs but before exceptional items from continuing operations	363.58	811.94	148.79	361.75	810.80	148.80
3	Net Profit before tax from continuing operations(after Exceptional and/or Extraordinary Items)	338.61	786.97	148.79	361.75	810.80	148.80
4	Net Profit after tax from continuing operations(after Exceptional and/or Extraordinary Items)	244.16	574.47	108.17	267.32	598.30	108.18
5	Net Profit before tax from discontinued operations	21.93	81.46	(5.37)	10.22	70.37	1.58
6	Net Profit after tax from discontinued operations	15.62	59.47	(3.98)	3.95	48.40	2.96
7	Total Profit for the period from continuing & discontinued operations	259.80	633.94	104.19	271.27	646.70	111.14
8	Other Comprehensive Income	(0.37)	1.65	3.84	0.13	1.79	(0.59)
9	Total Comprehensive Income (after tax)	259.43	635.59	108.03	271.40	648.49	110.55
10	Paid Up Equity Share Capital (face value of Rs. 10/- each)	95.35	95.35	95.01	95.35	95.35	95.01
11	Other Equity excluding Revaluation Reserve as per the audited balance sheet	-	2,994.90	-	-	2,990.22	-
12	Earnings per Share (face value of Rs. 10/-each)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)
(a)	Basic-continuing operations	25.63	60.31	12.08	28.07	62.81	11.39
(b)	Diluted-continuing operations	25.56	60.13	12.05	27.98	62.61	11.36
(c)	Basic-discontinued operations	1.64	6.24	(0.44)	0.41	5.08	0.31
(d)	Diluted-discontinued operations	1.63	6.22	(0.44)	0.41	5.07	0.31
(e)	Basic-continuing & discontinued operations	27.27	66.55	11.64	28.48	67.89	11.70
(f)	Diluted-continuing & discontinued operations	27.19	66.35	11.61	28.39	67.68	11.67

**Note :** The Above is an extract of the detailed format of Quarterly / Annual financial results filed with the stock exchange under regulation 33 of the SEBI (listing obligations and disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly / Annual financial results are available on the website of BSE Limited (URL: www.bseindia.com/corporates), the National Stock Exchange of India Limited (URL: www.nseindia.com/corporates) and on the company's website (URL: http://ghcl.co.in/investors/performance-reports).

ISO 9001 ISO 14001 OHSAS 18001

New Delhi  
April 30, 2022

A Dalmia Brothers Enterprise

For and on behalf of Board of Directors of GHCL Limited  
R. S. JALAN Managing Director  
RAMAN CHOPRA CFO & Executive Director (Finance)  
DIN-00121260 DIN-00954190



## AMW Motors' Lenders Approve Resolution Plan by US Co Triton

₹210-cr offer is at over 94% haircut, but is higher than liquidation value

Joel Rebello & Ketan Thakkar

Mumbai: Lenders to Mumbai-based bankrupt truck-maker AMW Motors have approved a resolution plan by US electric vehicle manufacturer Triton EV by an overwhelming majority in a vote completed over the heads of four persons aware of the details said.

Lenders led by IDBI Bank and Indian Overseas Bank (IOB) approved Triton's plan by a 94% vote majority or 95.60%, but with a deep haircut to the total outstanding loans. Triton has offered ₹210 crore in cash to creditors of AMW Motors at more than 94% haircut to lenders who have total admitted claims of ₹5,756 crore.

IDBI Bank, with 24% or ₹90 crore of dues from AMW, is the bank with the highest exposure followed by IOB with ₹684 crore of loans due constituting 18.50% of total dues.

"This loan account has been overdue for more than six years. It was taken to the bankruptcy court in 2020 and was just about to be liquidated when this offer came about. Yes, the haircut is steep, but it is still higher than the liquidation value and much better than going through liquidation, which sometimes takes 10-12 years, with no guarantee of any recovery," said a person involved in the process.

The Aniruddh Bhuvalka-promoted company Asia Motor Works or AMW Motors first rolled out trucks from its 50,000 units factory in Bhuj in 2008.

In a short span of time, AMW started moving up the ranks. At its peak, the company sold over 10,000 trucks in FY12 and had grabbed 25% market share in the growing tipper truck segment in the country. For a brief while, it was also the third largest medium and heavy truck maker in the country, ahead of VE Commercial Vehicles. The decision to expand the business further and a prolonged downturn in the economy between 2012 and 2015 derailed AMW Motors. For a significant time, the company was struggling to even secure working capital to make trucks. Bhuvalka also reached out to multiple global truck makers like Kamaz and Paccar to help him out of the tough situation, but nothing fructified.

In its last year of operation, AMW incurred a loss of ₹289 crore in FY19 at a revenue of ₹44 crore. It had accumulated losses of ₹1,292 crore on its books, according to information on the corporate affairs ministry website accessed through business information platform Tofler.

Bankers said Triton's offer was the best on the table for a company struggling to survive. The full-cash payment was also an incentive to settle despite such a huge haircut. "We have tried to find a buyer for this company many times in the last six years, but nothing worked out. The truth is there was nothing else on the table and we don't take this, then we will also not take what we have now," said another person explaining the rationale for the overwhelming vote.

Other lenders to AMW Motors include Bank of India, Central Bank of India, UCO Bank, Punjab National Bank, Bank of Baroda and State Bank of India.

## India-UAE Trade Pact Comes Into Force

Our Bureau

New Delhi: The Comprehensive Economic Partnership Agreement (CEPA) between India and the UAE came into effect on Sunday, allowing most of the country's exports duty-free access to the Emirates.

The CEPA, which was signed in February, is expected to increase the total value of bilateral trade in goods to over \$100 billion and trade in services to over \$15 billion within five years. In a symbolic gesture for operationalising the agreement, commerce secretary BVR Subrahmanyam handed over Certificates of Origin to three exporters from the gems and jewellery sector here. These consign-

ments to Dubai will not attract any customs duty under the pact. "Today, the CEPA is coming into force. We are sending the first consignment from India to UAE, which will benefit from this agreement," Subrahmanyam said, adding that the UAE is a gateway to the middle east, North Africa, Central Asia and sub-Saharan Africa.

The Central Board of Indirect Taxes and Customs and the Directorate General of Foreign Trade also issued the relevant notifications for the operationalisation of the agreement from May 1. The trade pact will help in taking the two-way trade to \$100 billion in five years from the existing \$60 billion. "₹100 billion is just a starter. As we go along, it will become

### BREAKING BARRIERS

\$100 billion is just the beginning... 99% of our exports will go under zero duty to the UAE

BVR SUBRAHMANYAM, commerce secretary

Overall, India will benefit from preferential market access provided by the UAE on over 97% of its tariff lines (or goods), which account

for 99% of Indian exports to the UAE in value terms particularly from labour-intensive sectors such as textiles, leather, footwear, sports goods, plastics, furniture, and engineering products.

"The government is analysing a lot of trade pacts and trying to correct them."

"We are planning to summarise, simplify the agreement (with UAE for the industry) and put them in easy bundles so that everybody can know where do I have the benefit if I go through this FTA. We will do that before the end of May," he said. Subrahmanyam said that exports of goods and services account for about 22-23% of India's GDP and the vision is to take it up to 25-30%.

## upGrad Buys INSOFE in \$33 m Share-swap Deal

This is upGrad's seventh acquisition in the last couple of years

Vinod Mahanta@timesgroup.com

Mumbai: Edtech platform upGrad has acquired the International School of Engineering (INSOFE), one of the top data science institutes in India, in a \$33 million share-swap deal.

This is upGrad's seventh acquisition in the last couple of years. As part of the transaction, INSOFE's management and investors will take a little under 1% equity in upGrad's new listing.

ing courses, INSOFE offers blended offline-online courses with two big facilities in Hyderabad and Bengaluru. "INSOFE is based out of India but stands for global excellence in data science, machine learning (ML), and artificial intelligence (AI). The data and analytics courses do very well for upGrad. So, with this acquisition, we go into the next level of specialisation," said Ronnie Screwvala, co-founder and chairperson, upGrad. To supplement organic growth, upGrad has also taken to pursue acquisitions, carefully handpicking a bunch of companies to help create a meaningful bouquet of courses that will cater to customers' education needs throughout their life stages.

"upGrad will be a lifelong partner for anyone after K12. Whether it is undergrad or postgrad, a diploma or short course, a degree from a top global institute or a doctorate, we want to be the destination of choice. We believe people will be in and out of courses throughout their lives in the future," Screwvala said.

The acquisition will give upGrad an edge in AI and ML courses, which are becoming very popular in India due to rising demand for talent with these skills from corporates and startups.

"INSOFE's depth in AI and ML coupled with upGrad's partner and student base makes a powerful combination to assume a leadership position in AI education and research worldwide," said Dohshin-murthy V Kalluru, co-founder and CEO, INSOFE.

## Mumbai Property Registrations Scale Yet Another Peak

Kailash Babar@timesgroup.com

Mumbai: Property registration in Mumbai, the country's biggest and most expensive real estate market, has continued its record-setting spree as it scaled a new peak with the highest-ever monthly deals in April despite the hike in ready reckoner and stamp duty rates.

The country's financial capital witnessed the registration of 11,744 property deals in April, making it one of the highest performances ever, showed data from the Inspector General of Registration, Maharashtra.

While registration numbers rose 16% from a year ago, the state exchequer fetched 43% higher revenue at ₹738 crore, a 10-year high for the month of April.

"Uptick in sales velocity and record high property registration even in the absence of fiscal incentive is an indicator of real sustainable housing demand from end-users. Additionally, the stamp duty waiver on capital gains for up to 3 years has revived investment sentiment in residential real estate. The need to arrest commodity inflation is signalled to continue this momentum," said Niranjan Hirani, vice chairman of National Real Estate Development Council. Interestingly, the performance was driven by mid-income and affordable housing segments that maintained buoyancy despite the state government implementing a hike in ready reckoner values and stamp duty rates from April 1, which has increased the cost of transactions. Luxury properties, valued at over ₹10 crore and more, stood at 1% of total deals.

"Even while outflows towards property purchases have increased due to metro cess, other factors like prices, home loan rates, household income and savings, financial security, etc, have remained stable, encouraging buyers to conclude their purchases. We expect these sentiments to continue despite cautions of rising inflation and geopolitical challenges, as home ownership is considered a safety net against such challenges," said Shishir Bajaj, CMD, Knight Frank India.

## Taking Steps to Improve Margins: Vedanta CEO

Nehal Chaliawala@timesgroup.com

Mumbai: From increasing its portfolio of value-added products to sourcing raw material from captive mines, mining firm Vedanta is taking multiple steps to improve its margins in the next 18 months. The firm reported an EBIT-DA margin of nearly 35% for 2021-22.

Vedanta recently won two iron ore mines in Odisha through an auction. Once these mines become operational, they will not only secure its iron ore supplies for its steel arm ESL Steel and reduce the raw material cost but also provide a consistent quality, according to Sunil Duggal, the chief executive of Vedanta Limited.

The company has three coal mines, which will become operational one after the other over the next year. On operational, these mines will handle all of Vedanta's coal requirements. With captive mines, the cost of coal will move from half to a quarter of the cost, said Duggal. It will also help reduce inefficiencies arising from delays in coal shipment at a time when India is facing an impending power crisis due to bottlenecks in coal logistics.

The company is working on growing its value-added alumina business to generate over 90% of revenues from 40-42% now, said Duggal. It is also working on increasing its alumina refinery capacity to 5 million tonnes per annum. Alumina is an intermediate in the production of aluminium from its ore called bauxite. This will eliminate the need to import alumina, helping reduce its cost of aluminium production by up to \$150 per tonne.

The company also has a long-term contract with the Gamsberg Mining Corporation, which has received permission to increase its production.

With locally sourced ore, the company can reduce the aluminium production cost by up to \$300 per tonne, said the Vedanta CEO.

"So, with these measures and the value-added capacity being added, our margins are going to be hefty from now on," said Duggal.

The oil and gas-to-metals maker is also looking to increase production capacities across its vast portfolio of businesses. This will help achieve better cost efficiencies.

"All the projects are in pipeline; all clearances are there, all contracts are awarded. For many of these projects the work has already begun," Duggal told ET. "Starting from the next quarter onwards, these projects will get commissioned and will take our total capacity up."

About \$67 million will be invested in Cairn towards increasing volume through additional wells, called infill wells in industry parlance, at existing oil fields. Funds will also be used towards exploration.

Vedanta Zinc International will be investing \$466 million to expand its capacity at Gamsberg, making it the largest zinc producer in South Africa.

Meanwhile, about \$348 million will be invested in ESL Steel to increase its manufacturing capacity with the addition of a blast furnace, coke ovens, a pellet plant and an oxygen plant, among other related infrastructure.

## BLISS GVS PHARMA LIMITED

CIN No. - L24230MH1984PLC034771

Registered Office: 102, Hyde Park, Sakinaka Road, Andheri (East), Mumbai - 400 072.  
• Tel: 022-42160000 • Fax: 022-28563930 • Email: info@blissgvs.com • Website: www.blissgvs.com

### EXTRACT OF STATEMENT OF AUDITED STANDALONE AND CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2022

Particulars	STANDALONE					CONSOLIDATED				
	QUARTER ENDED		YEAR ENDED		QUARTER ENDED		YEAR ENDED			
	31.03.2022	31.12.2021	31.03.2021	31.03.2022	31.03.2021	31.03.2022	31.12.2021	31.03.2021	31.03.2022	31.03.2021
	AUDITED	UN-AUDITED	AUDITED	AUDITED	AUDITED	AUDITED	UN-AUDITED	AUDITED	AUDITED	AUDITED
Total Income from Operations (net)	15,073.71	19,690.67	10,953.12	66,898.46	48,319.56	17,925.18	22,229.42	13,838.01	77,894.60	59,742.98
Profit before Tax & Exceptional Item	2,617.28	3,366.80	1,407.50	12,365.52	9,118.67	2,645.42	3,473.33	1,658.15	12,775.98	10,412.70
Profit before Tax	2,617.28	3,641.31	1,407.50	12,640.03	9,118.67	2,645.42	(3,886.12)	1,658.15	5,416.53	10,412.70
Net Profit for the period	1,910.48	2,717.38	916.14	9,266.40	6,750.08	2,346.69	(4,853.10)	815.25	2,312.65	7,397.16
Total Comprehensive Income for the period	1,928.30	2,728.82	927.84	9,296.67	6,802.48	1,582.56	(4,771.15)	1,128.21	1,571.79	7,345.87
Equity Share Capital	1,036.78	1,036.78	1,031.47	1,036.78	1,031.47	1,036.78	1,036.78	1,031.47	1,036.78	1,031.47
Other Equity	84,106.29	82,059.84	74,533.27	84,106.29	74,533.27	80,833.39	79,511.26	79,793.88	80,833.39	79,793.88
Earnings Per Share (Net annualised)										
i. Basic (₹)	1.85	2.62	0.89	8.97	6.54	1.90	(4.83)	0.61	1.46	6.64
ii. Diluted (₹)	1.82	2.57	0.87	8.81	6.40	1.87	(4.74)	0.59	1.43	6.49

**Note:**  
 (1) The above is an extract of the detailed format of the Standalone and Consolidated financial results for the Quarter and Year ended March 31, 2022 and Annual Result for the Year ended March 31, 2021 are filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The figures for the quarter ended March 31, 2022 are the balancing figures between audited figures in respect of the full financial year ended March 31 and the year to date published figures for the nine months ended December 31, 2021.  
 (2) The full format of the Standalone and Consolidated financial results for the Quarter and Year ended March 31, 2022 and Annual Result for the Year ended March 31, 2021 are available on the Stock Exchange websites- www.bseindia.com and www.nseindia.com and on the Company's website www.blissgvs.com.  
 (3) The results have been prepared in accordance with the Indian Accounting Standards (Ind AS) as prescribed under section 133 of the Companies Act read with relevant rules issued there under.  
 (4) During the year ended March 31, 2022, with respect to consolidated financials statements, exceptional items represent impairment of trade receivable pertaining to a wholly owned subsidiary Bliss GVS Clinic Health Care Pvt. Ltd, Singapore. The said subsidiary has been sold by the Company for a consideration of USD 3,75,000 vide agreement dated 25th Nov, 2021 and is derecognised in the current year, though the consideration is received on January 5, 2022 and the concerned shares were transferred on January 12, 2022.  
 (5) During the year ended March 31, 2022, standalone financials statements includes exceptional item of ₹ 274.51 Lakh, being profit on sale of a wholly owned subsidiary namely, Bliss GVS Clinic Health Care Pvt. Ltd, Singapore.

**For BLISS GVS PHARMA LIMITED**  
SD/-  
**GAGAN HARSH SHARMA**  
MANAGING DIRECTOR  
Din No : 07939421

Place : Mumbai  
Date : April 30, 2022

## Godrej Properties Buys 58-acre Land Parcel in Nagpur

Kailash Babar@timesgroup.com

Mumbai: Godrej Properties, the real estate development arm of Godrej Group, has acquired 58 acres of land in Nagpur to develop primarily plotted residential units. "This fits with our strategy of strengthening our presence in key residential markets across the country," said Mohit Malhotra, CEO of Godrej Properties.

The company did not provide financial and other details of the deal. The land parcel has good connectivity to Nagpur Airport and the Nagpur-Hyderabad highway with well-established social infrastructure in the vicinity. It will offer estimated saleable area of 1.5 million square feet, company officials said.

Nagpur has many prominent infrastructure projects including a metro rail project, information technology and manufacturing facilities in MIHAN Special Economic Zone, and Airport Cargo Hub, along with the upcoming Samruddhi Mahamarg expressway between Mumbai and Nagpur that will further boost national connectivity and related demand for housing. Godrej Properties is looking to leverage its brand and financial position to tap consolidation opportunities through distress situations arising in the real estate sector.

Earlier this month, the developer extended its existing arrangements with Mumbai-based promoter-developer Shivam Realty to develop a residential group housing project in Kandivali suburb of Mumbai. This project is an extension of Godrej Tranquil and Godrej Nest and will offer around 700,000 sq ft of saleable area, estimated to have booking value potential of around ₹1,000 crore.

In March, the company had acquired a nine-acre land parcel in the residential micro-market of Pimpri-Chinchwad in Pune. The project with saleable potential of around 7 million sq ft of saleable area has an estimated revenue potential of around ₹1,400 crore based on the current business assumptions, officials said.

# GHCL Limited

Registered Office : GHCL House, Opp. Punjabi Hall, Nr. Navrangpura Bus Stand, Navrangpura, Ahmedabad-380009, Gujarat. Ph. 079-26434100, Fax : 079-26423623, Email : ghclinfo@ghcl.co.in, secretarial@ghcl.co.in, Website: www.ghcl.co.in, (CIN : L24100GJ1983PLC006513)

### EXTRACT OF AUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2022

Sr. No.	Particulars	STANDALONE			CONSOLIDATED		
		Quarter Ended	Year Ended	Quarter Ended	Quarter Ended	Year Ended	Quarter Ended
		31.03.2022	31.03.2022	31.12.2021	31.03.2022	31.03.2022	31.12.2021
	Audited	Un-audited	Audited	Audited	Audited	Un-audited	
1	Total Income from continuing operations	1,278.80	3,789.17	723.11	1,279.13	3,790.50	723.11
2	Net Profit from ordinary activities after finance costs but before exceptional items from continuing operations	363.58	811.94	148.79	361.75	810.80	148.80
3	Net Profit before tax from continuing operations (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	338.61	786.97	148.79	361.75	810.80	148.80
4	Net Profit after tax from continuing operations (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	244.18	574.47	108.17	267.32	598.30	108.18
5	Net Profit before tax from discontinued operations	21.93	81.46	(5.37)	10.22	70.37	1.58
6	Net Profit after tax from discontinued operations	15.62	59.47	(3.98)	3.95	48.40	2.96
7	Total Profit for the period from continuing & discontinued operations	259.80	633.94	104.19	271.27	646.70	111.14
8	Other Comprehensive Income	(0.37)	1.65	3.84	0.13	1.79	(0.59)
9	Total Comprehensive Income (after tax)	259.43	635.59	108.03	271.40	648.49	110.55
10	Paid Up Equity Share Capital (face value of Rs. 10/- each)	85.35	85.35	85.01	85.35	85.35	85.01
11	Other Equity excluding Revaluation Reserve as per the audited balance sheet	-	2,994.90	-	-	2,990.22	-
12	Earnings per Share (face value of Rs. 10/- each)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)	(Not Annualised)
(a)	Basic-continuing operations	25.83	60.31	12.08	28.07	62.81	11.39
(b)	Diluted-continuing operations	25.56	60.13	12.05	27.98	62.61	11.39
(c)	Basic-discontinued operations	1.64	6.24	(0.44)	0.41	5.08	0.31
(d)	Diluted-discontinued operations	1.63	6.22	(0.44)	0.41	5.07	0.31
(e)	Basic-continuing & discontinued operations	27.27	66.55	11.64	28.48	67.89	11.70
(f)	Diluted-continuing & discontinued operations	27.19	66.35	11.61	28.39	67.68	11.67

**Note :** The Above is an extract of the detailed format of Quarterly / Annual financial results filed with the stock exchange under regulation 33 of the SEBI (listing obligations and disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly / Annual financial results are available on the website of BSE Limited (URL: www.bseindia.com/corporates), the National Stock Exchange of India Limited (URL: www.nseindia.com/corporates) and on the company's website (URL: http://ghcl.co.in/investors/performances-reports).

ISO 9001 ISO 14001 OHSAS 18001  
  
 For and on behalf of Board of Directors of GHCL Limited  
**R. S. JALAN** RAMAN CHOPRA  
 Managing Director CFO & Executive Director (Finance)  
 DIN-00121260 DIN-00954190



# ICMRના એડિશનલ ડિરેક્ટર જનરલે જણાવ્યું કેટલાક જિલ્લામાં કેસ વધ્યા છે આ ચોથી લહેરનું કારણ નથી

પુણે, તા. ૧ નથી. કોરોનાના નવા કેસમાં ફરી એકવાર મોટો ઉછાળો નોંધાવવાનો શરૂ થયો છે. પાંડા કોરોનાના નવા કેસની સાથે મૃત્યુઆંકમાં પણ ઉછાળો નોંધાયો છે. આ સાથે જ ચોથી લહેરની

પાંડાએ એ પણ જણાવ્યું કે, "માત્ર કેટલાક જિલ્લાઓમાં નવા કેસમાં સામાન્ય ઉછાળો નોંધાયો છે. આપણે જે ઉછાળો જોઈ રહ્યા છે તે સામાન્ય છે, કોઈ નવા વેરિયન્ટના કારણે શરૂ થયેલી નવી લહેર નથી. આ વધારો હાલમાં કેટલાક વિસ્તારોમાં જોવા મળી રહ્યો છે, આ ઉછાળો કોઈ રાજ્ય કે દેશભરમાં જોવા નથી મળ્યો." આગળ તેમણે કહ્યું કે, આ સાથે હજુ સુધી ચોથી લહેરના કોઈ સંકેત હજુ સુધી મળ્યા નથી. ભારતમાં પાછલા કેટલાક દિવસથી જે કોરોનાના કેસ ૧૦૦૦ની અંદર આવી ગયા હતા તે ફરી વધી રહ્યા છે. પાછલા ૨૪ કલાકમાં દેશમાં નવા ૩,૩૨૪ કેસ નોંધાયા છે. જ્યારે ૪૦ દર્દીઓના મોત થઈ ગયા છે. ભારતમાં કોરોનાના કુલ કેસની સંખ્યા વધીને ૪,૩૦,૭૮,૧૮૮ થઈ ગઈ છે, જ્યારે કુલ મૃત્યુઆંક ૫,૨૩,૮૪૩ પર પહોંચી ગયો છે. ભારતમાં સપ્ટેમ્બર ૨૦૨૦માં કોરોનાની પહેલી લહેર પીક પર પહોંચી હતી. આ પછી મે ૨૦૨૧માં બીજી અને જાન્યુઆરી ૨૦૨૨માં ત્રીજી લહેર પીક પર પહોંચી હતી.

## કેટલાક ભાગોમાં કોરોનાનો પોઝિટિવિટી રેટ ઊંચો આવ્યો છે, પરંતુ આ વધારો ટેસ્ટિંગમાં થયેલા ઘટાડાનું કારણ છે

ચર્ચાઓ પણ શરૂ થઈ ગઈ છે, એવી પણ ચર્ચાઓ થવા લાગી છે કે ચોથી લહેરની શરૂઆત પણ થઈ ગઈ છે. જોકે, આ અંગે એક્સપર્ટ દ્વારા મહત્વની વાત કરવામાં આવી છે. ICMR (Indian Council of Medical Research)ના અધિકારીએ વાત કરી હતી. જેમાં તેમણે કેટલાક મહત્વના મુદ્દા રજૂ કર્યાં હતા. કોરોનાના નવા કેસમાં વધારો થવાના મુદ્દે ICMRના એડિશનલ ડિરેક્ટર જનરલ ડૉ. સમિરાન પાંડાએ જણાવ્યું કે, તાજેતરમાં કોરોનાના કેસમાં વધારો થયો છે તે માત્ર કેટલાક જિલ્લાઓમાં વધ્યા છે આ કોરોનાની ચોથી લહેરનું કારણ

આપતા જણાવ્યું કે દિલ્હીમાં ટેસ્ટિંગ વધવાની સાથે જ પોઝિટિવિટી રેટ (૭થી) વધીને પ થઈ ગયો છે. તેમણે કહ્યું કે, "પોઝિટિવિટી રેટની ગણતરી ત્યારે થવી જોઈએ જ્યારે કોઈ જિલ્લા કે રાજ્યમાં પુરતા પ્રમાણમાં પરીક્ષણ થતું હોય અને તેની સામે વસ્તી પ્રમાણે જે આંકડો મળે તેના આધારે પોઝિટિવિટીનો રેટ નક્કી કરવો જોઈએ." એટલે કે ટેસ્ટિંગની સંખ્યા ઘટી હોય અને કેસમાં વધારો થાય તે સ્વાભાવિક છે અને આમ થવાથી તેને ચોથી લહેરની ગણતરીમાં ના લઈ શકાય. ICMRના એડિશનલ ડિરેક્ટર જનરલ ડૉ. સમિરાન



નવી દિલ્હીમાં દિલ્હી યુનિવર્સિટીની શતાબ્દીની ઉજવણી નિમિત્તે યુનિવર્સિટીના નોર્થ કેમ્પસ ખાતેના એક કાર્યક્રમમાં ઉપસ્થિત ઉપરાષ્ટ્રપતિ એમ. વેકેયા નાયડુ સ્મૃતિમાં ૧૦૦ રૂપિયાનો સિક્કા રીલીઝ કરી રહ્યા છે. સાથે કેન્દ્રીય શિક્ષણ મંત્રી ધર્મેન્દ્ર પ્રધાન અને દિલ્હી યુનિવર્સિટીના વાઈસ ચાન્સેલર યોગેશ સિંઘ પણ નજરે પડે છે.

## પડકારો વચ્ચે આ પ્રવાસ મહત્વનો : નરેન્દ્ર મોદી

# પ્રધાનમંત્રી મોદી જર્મની, ડેનમાર્ક અને ફાન્સના પ્રવાસે

નવી દિલ્હી, તા. ૧ પહોંચશે. પ્રધાનમંત્રી નરેન્દ્ર મોદી આજે જર્મની, ડેનમાર્ક અને ફાન્સના પ્રવાસે રવાના થતા પહેલા તેમણે કહ્યું કે તેમનો આ યુરોપ પ્રવાસ એવા સમયે થઈ રહ્યો છે કે જ્યારે કોવિડ અનેક પડકારોનો સામનો કરી રહ્યો છે. આ સાથે જ પ્રધાનમંત્રીએ કહ્યું કે તેઓ ભારતના યુરોપીયન ભાગીદારો સાથે સહયોગની ભાવના મજબૂત કરવા માંગે છે

પ્રધાનમંત્રીએ કહ્યું કે તેઓ ભારતના યુરોપીયન ભાગીદારો સાથે સહયોગની ભાવના મજબૂત કરવા માંગે છે. આ સાથે જ પ્રધાનમંત્રીએ કહ્યું કે તેઓ ભારતના યુરોપીયન ભાગીદારો સાથે સહયોગની ભાવના મજબૂત કરવા માંગે છે. આ સાથે જ પ્રધાનમંત્રીએ કહ્યું કે તેઓ ભારતના યુરોપીયન ભાગીદારો સાથે સહયોગની ભાવના મજબૂત કરવા માંગે છે.

# Amazon ને પણ હવે ભૂલી જશો તમે! ભારત સરકાર લાવે છે મેડ-ઈન-ઈન્ડિયા ઈ-કોમર્સ પ્લેટફોર્મ

નવી દિલ્હી, તા. ૧ આજના જમાનામાં મોટાભાગનું કામ ઓનલાઈન થાય છે, જેમાં શોપિંગ પણ સામેલ છે. ઓનલાઈન શોપિંગ માટે ભારતમાં ઘણા બધા પ્લેટફોર્મ ઉપલબ્ધ છે. જેનો લોકો ઉપયોગ કરે છે. લોકપ્રિય પ્લેટફોર્મનું નામ લઈએ તો અમેઝોન જેવા નામ મનમાં આવે છે. પરંતુ એક ભારતીય સરકારે નિર્ણય કર્યો છે કે તે જલદી એક ઈ-કોમર્સ પ્લેટફોર્મ લોન્ચ કરવા જઈ રહી છે જે દેશમાં અમેઝોન-વોલમાર્ટના દબદબાને ઓછો કરી દેશે. તમને જણાવી દઈએ કે ભારતીય સરકાર ટૂંક સમયમાં એક નવું પ્લેટફોર્મ, ઓપન નેટવર્ક ફોર ડિજિટલ કોમર્સ-ઓએનટીસી લોન્ચ કરવા જઈ રહી છે. સરકારનો ઉદ્દેશ્ય છે કે ભારતના વિકેતા અનેઝોન અને

વોલમાર્ટ જેવા વિદેશી પ્લેટફોર્મને બદલે ભારતીય પ્લેટફોર્મને પ્રાથમિકતા આપે. ONDC દ્વારા સરકાર એક એવું પ્લેટફોર્મ તૈયાર કરવા માંગે છે જેનાથી ઈલેક્ટ્રિક નેટવર્કના સરકાર એક ઈ-કોમર્સ પ્લેટફોર્મ લોન્ચ કરવા જઈ રહી છે જે દેશમાં અમેઝોન-વોલમાર્ટના દબદબાને ઓછો કરી દેશે. જોકે થોડા સમય પહેલાં અમેઝોન અને વોલમાર્ટના ફિલિપાઈના કેટલાક ભારતીય સેલર્સ વિરુદ્ધ એક 'એન્ટી-ટ્રસ્ટ' રેડ કરવામાં આવી હતી. તેના લીધે સરકારે ભારતનું પોતાનું પ્લેટફોર્મ લોન્ચ કરવાનો નિર્ણય કર્યો છે.

પીએમ મોદીએ કહ્યું કે 'પેરિસમાં તેઓ તેમના મિત્ર અને હમણા જ ચૂંટાઈ આવેલા રાષ્ટ્રપતિ ઈમેન્યુઅલ મકોનને મળશે. પીએમ મોદીએ કહ્યું કે મારો યુરોપ પ્રવાસ એવા સમયે થઈ રહ્યો છે કે જ્યારે આ ક્ષેત્ર અનેક પડકારોનો સામનો કરી રહ્યો છે. પ્રવાસના માધ્યમથી, હું

ટવીટમાં 'પેરિસમાં તેઓ તેમના મિત્ર અને હમણા જ ચૂંટાઈ આવેલા રાષ્ટ્રપતિ ઈમેન્યુઅલ મકોનને મળશે. પીએમ મોદીએ કહ્યું કે મારો યુરોપ પ્રવાસ એવા સમયે થઈ રહ્યો છે કે જ્યારે આ ક્ષેત્ર અનેક પડકારોનો સામનો કરી રહ્યો છે. પ્રવાસના માધ્યમથી, હું

## અમેરિકાના મિસિસિપીમાં અંધાધૂંધ ફાયરિંગ : એકનું મોત

વોશિંગ્ટન તા. ૧ અમેરિકાના મિસિસિપી શહેરમાં એક ફૂડ ફેસ્ટિવલ દરમિયાન ફાયરિંગની ઘટના સામે આવી છે. જેમાં એક વ્યક્તિનું ઘટના સ્થળે મોત નિપજ્યું છે. ફાયરિંગમાં ૫ લોકો ગંભીર રીતે ઘાયલ થયા છે. જેને હોસ્પિટલમાં દાખલ કરવામાં આવ્યા છે. આ ફેસ્ટિવલ ૨૭ એપ્રિલથી ૧ મે સુધી ચાલવાનું હતું. મિસિસિપીમાં ફાયરિંગ પછી તાત્કાલિક લોકલ પોલીસ પહોંચી અને તેમને બે આરોપીઓની ધરપકડ કરી જેમની પૂછપરછ કરવામાં આવી રહી છે. ઓફિસર ટાઈર જોન્સે જણાવ્યું કે આ ઘટના તે સમયે થઈ જ્યારે લોકો ૧ મે ની પુશીમાં ત્યાં જામ મનાવી રહ્યાં હતાં. તેમને વધુમાં જણાવ્યું કે આ ઘટનામાં અનેક અપરાધી સંડોવાયેલા હતા. જેની તપાસ ચાલી રહી છે.

વોશિંગ્ટન તા. ૧ અમેરિકાના મિસિસિપી શહેરમાં એક ફૂડ ફેસ્ટિવલ દરમિયાન ફાયરિંગની ઘટના સામે આવી છે. જેમાં એક વ્યક્તિનું ઘટના સ્થળે મોત નિપજ્યું છે. ફાયરિંગમાં ૫ લોકો ગંભીર રીતે ઘાયલ થયા છે. જેને હોસ્પિટલમાં દાખલ કરવામાં આવ્યા છે. આ ફેસ્ટિવલ ૨૭ એપ્રિલથી ૧ મે સુધી ચાલવાનું હતું. મિસિસિપીમાં ફાયરિંગ પછી તાત્કાલિક લોકલ પોલીસ પહોંચી અને તેમને બે આરોપીઓની ધરપકડ કરી જેમની પૂછપરછ કરવામાં આવી રહી છે. ઓફિસર ટાઈર જોન્સે જણાવ્યું કે આ ઘટના તે સમયે થઈ જ્યારે લોકો ૧ મે ની પુશીમાં ત્યાં જામ મનાવી રહ્યાં હતાં. તેમને વધુમાં જણાવ્યું કે આ ઘટનામાં અનેક અપરાધી સંડોવાયેલા હતા. જેની તપાસ ચાલી રહી છે.

## ૨૦૨૪ની ચુંટણીમાં કોઈ પણ ત્રીજા મોરચાને જીત મળશે નહીં : પ્રશાંત કિશોર

નવીદિલ્હી, તા. ૧ ચુંટણી રણનીતિકાર પ્રશાંત કિશોરે કહ્યું છે કે ચુંટણીમાં ભાજપને કોઈ પણ ત્રીજા ક્રમે ચોથો મોરચો ચુંટણીમાં હરાવી શકશે નહીં. જો ભાજપને પરાજય આપવો હોય તો આવો કોઈ મોરચો જ કોઈ મોરચો હશે. આથી ભાજપને હરાવવા માટે બીજા મોરચાને મજબૂતીથી બહાર આવવું પડશે તેમણે એક પાનગી ન્યુઝ ચેનલની સાથે વાતચીત કરતા આ વાત કહી હતી.

કિશોરને સવાલ કરવામાં આવ્યો હતો કે શું તે પશ્ચિમ બંગાળના મુખ્યમંત્રી મમતા બેનર્જની પાર્ટી ટીએમસીને ૨૦૨૪ની સામાન્ય ચુંટણીમાં ત્રીજા મોરચાના રૂપમાં ઉભરવામાં મદદ કરી રહ્યાં છે પીકેએ જવાબ આપ્યો કે મેં ક્યારેય માન્યું નથી કે આ દેશમાં કોઈ ત્રીજા કે ચોથો મોરચો ચુંટણી જીતી શકે. જો આપણે ભાજપને પહેલો મોરચો માની લઈએ તો તેને હરાવવા માટે બીજા મોરચો હોવો જોઈએ જો કોઈ પાર્ટી ભાજપને હરાવવા ઈચ્છે છે તો તેને બીજા મોરચાના રૂપમાં મજબૂતીથી બહાર આવવું પડશે ત્યારે વાત બનશે તેમને પુછવામાં આવ્યું કે શું તેઓ કોંગ્રેસને બીજા મોરચો માને છે તો તેમણે કહ્યું કે નહીં, તેમણે કહ્યું કે કોંગ્રેસ દેશની બીજી સૌથી મોટી પાર્ટી છે પરંતુ તેઓ તેને બીજા મોરચો માનતા નથી આ પહેલા તેમણે કહ્યું હતું કે કોંગ્રેસ નેતૃત્વ અને મેં પાર્ટીના ભવિષ્યની યોજનાને લઈ અનેક વાતો પર સહમત થયા પરંતુ તે તેને પોતાના દમ પર કરી શકે છે. તેમની પાસે એટલા મોટા નેતા છે તેને મારી જરૂર નથી તેમણે પાર્ટીમાં સામેલ થવા માટે પેશકશ કરી હતી પરંતુ તેના માટે તૈયાર થયો નહીં

## વિજળી સંકટ : સરકાર સમસ્યાનું કારણ બતાવવા માટે નહીં નિવારણ માટે હોય છે : અભિલેશ યાદવ

લખનૌ, તા. ૧ સમાજવાદી પાર્ટીના અધ્યક્ષ અને પૂર્વ મુખ્યમંત્રી અભિલેશ યાદવે પ્રદેશના ઉર્જા મંત્રીનું નામ લીધા વિના વિજળી સંકટનો મુદ્દો ઉઠાવવા કહ્યું કે સરકાર સમસ્યાનું કારણ બતાવવા માટે નહીં નિવારણ કરવા માટે હોય છે.

અભિલેશ યાદવે ઉર્જામંત્રી એ કે શર્મા દ્વારા કેટલાક વિદ્યુત ઉત્પાદન એકમોના ટેકનીકી કારણોથી બંધ કરવાની માહિતી ટ્વિટર પર આપવાના અંશને સંલગ્ન કરતા એક ટવીટ કર્યું છે. આ ટવીટમાં તેમણે કહ્યું કે સરકાર સમસ્યાનું કારણ બતાવવા માટે નહીં નિવારણ કરવા માટે હોય છે. શર્માએ એક દિવસ પહેલા ટ્વિટ કર્યું હતું કે યુપીના કેટલાક વિદ્યુત ઉત્પાદન એકમો ટેકનીકી કારણોથી અનંક અઠવાડિયાથી બંધ છે જેમાં હરદુઆંગલ હૈદો મેગાવોટ, મેંજા હૈદો મેગાવોટ અને બારા હૈદો મેગાવોટ સામેલ છે. ત્યારબાદ સપા પ્રમુખે ટીપ્પણી કરતા કહ્યું કે સરકાર સમસ્યાનું કારણ બતાવવા માટે નહીં નિવારણ માટે હોય છે આ પહેલા અભિલેશે વિજળી સંકટને લઈ એક નિવેદનમાં સત્તાઢભ ભાજપ પર નિશાન સાંધતા આરોપ લગાવ્યો હતો કે ભીપણ ગરમીની વચ્ચે અજાહેર વિજળી કાપથી પ્રદેશની જનતા પરેશાન છે.

આધાર હાઉસિંગ ફાઇનાન્સ લિમિટેડ		Aadhar Housing Finance Ltd	
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.
કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં. ૮૦૨, નટરાજ રૂસ્મજી, વેસ્ટર્ન એક્સપ્રેસ હાઇવે અને એમ. વી. રોડ, અંધેરી (પૂર્વ) મુંબઈ-૪૦૦૦૬૯.	કોર્પોરેટ ઓફિસ: યુનિટ નં