

24th January, 2024
GIL/2023-24/133

To,

The BSE Limited Phiroze Jeejeebhoy Towers Dalal Street, Mumbai- 400 001 Fax No.: 022-22721919 Scrip Code- 533282	The Listing Department The National Stock Exchange of India Ltd. Exchange Plaza, C-1, Block G, Bandra- Kurla Complex Bandra(east) Mumbai- 400 051 Fax No.: 022-2659 8120 Company Code- GRAVITA
--	---

Dear Sir / Madam,

Subject: Submission of copy of Newspaper Advertisement of Financial Results

Pursuant to Regulation 47(3) of Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. We hereby enclosed copies of newspaper advertisement published regarding extract of Un-Audited Financial Results for the quarter and Nine months ended 31st December, 2023 in following newspaper:

1. Financial Express (English Edition)
2. Business Standard (English Edition)
3. Nafa Nuksan (Hindi Edition)
4. Business Remedies(Hindi edition)
5. Economic Times (English Edition)

This is for your information and record.

Yours Faithfully
For **Gravita India Limited****Nitin Gupta**
(Company Secretary)
FCS-9984**Encl: As above****Regd. Office:**

'SAURABH', Chittora Road, Diggi-Malpura Road
Tehsil: Phagi, JAIPUR- 303 904, Raj. (INDIA)
Phone: +91-141-2623266, 2622697 FAX : +91-141-2621491
Email: companysecretary@gravitaindia.com

● SECOND INSTANCE OF PREPAYMENT THIS FISCAL

Airtel prepays ₹8,325 cr for 2015 spectrum dues

JATIN GROVER
New Delhi, January 23

BHARTI AIRTEL ON Tuesday said it has prepaid ₹8,325 crore to the department of telecommunications (DoT) towards part payment for the spectrum acquired in 2015.

The same has been done to save on interest costs as the spectrum dues installments carried a higher interest rate of 10%, it said in an exchange filing. This is the second time in the current financial year (FY24) that Airtel prepaid its high cost deferred liabilities ahead of the payment schedule. In July 2023, the company had prepaid ₹8,024 crore to DoT towards part payment for the spectrum acquired in 2015.

In 2015, Bharti acquired spectrum worth ₹29,130 crore in the auctions. The company had paid around ₹7,833 crore upfront for the spectrum

CASE HISTORY

■ In 2015, Bharti acquired spectrum worth **₹29,130 crore** in the auctions

■ Airtel has so far paid around **₹32,997 cr** for the spectrum, including interest

acquired. Post that, Airtel also prepaid about ₹8,815 crore in March 2022. In total, the company has so far paid DoT about ₹32,997 crore towards 2015 spectrum dues, including the interest amount.

Earlier, Airtel had prepaid ₹15,519 crore for spectrum acquired upto 2014 auctions.

Notably, Airtel has been generating an annual operating free cash flow of ₹19,000

■ This is the second time in the current financial year that Airtel prepaid high cost deferred liabilities ahead of the payment schedule

crore, despite higher capital expenditure (capex) towards 5G rollout, Airtel CEO Gopal Vittal had said in the July-September earnings call.

In the near-to-medium term, Airtel is expected to use its cash essentially to de-leverage and reduce the cost of financing. "Going forward, we expect this (cash flows) to only improve given Arpu growth, organic customer ads, premium

isation, portfolio resilience, our focus on cost, and capex moderation, after the elevated front loading we have today," Vittal had said.

In August 2022, Airtel acquired 4G/5G spectrum worth ₹43,084 crore. The company had paid ₹312.4 crore to DoT towards dues for spectrum acquired in the recently concluded 5G auctions. "This upfront payment of four years allows us to drive 5G rollout in a concerted manner given our operating free cash flow.

Airtel also has access to ₹15,740.5 crore in capital from the rights issue which is yet to be called," Vittal had said. Prepayment of spectrum dues by telecom companies have also helped DoT to surpass its receipts targets in recent years. In FY24, the government has fixed a receipt target of ₹89,469 crore for DoT, which it expects to achieve.

Antler to step up India bets in 2024

AYANTI BERA
Bengaluru, January 23

ANTLER INDIA, THE regional arm of the global early-stage venture capital firm, is looking to make around 35-40 investments this year, more than the 25 bets they had made in 2023, said Rajiv Srivatsa, partner at the firm.

Srivatsa expects the funding environment to take a turn for the better this year, after seeing over a year of slowing deals and cautious investors.

"While generally the sentiment seems to be turning, it is still too soon to say because there are a variety of macro factors, such as the elections. So it's a bit of a wait and watch," he said.

Antler has so far backed 50 startups in India, including

RAJIV SRIVATSA,
PARTNER, ANTLER INDIA

WE EXPECT THE FUNDING ENVIRONMENT TO TAKE A TURN FOR THE BETTER THIS YEAR



companies such as Bookee, a software-as-a-service platform for fitness companies, Bold Finance, which offers credit against gold, intercity mobility platform ApniBus, social investing app Clubfolio and generative AI startup

Hexo.AI.

Earlier in September, Antler India closed commitments of ₹500 crore in its ₹600-crore maiden pre-seed fund, and is nearing its final close.

While the fund is largely sector agnostic, Srivatsa believes that startups working with AI and those building on India's digital public infrastructure such as Open Network for Digital Commerce (ONDC) or UPI will be a big focus area for the fund.

The fund has so far invested in four such startups, who are building capabilities on the ONDC platform primarily to assist seller onboarding and bolster supply chains and plans to invest in another four-five this year.

For example, last year, the company invested in a startup

called Plotch.ai that helps large and mid-scale enterprises join ONDC. As for AI, industry participants believe the sector is likely to see a surge of funding this year, even amid a weak environment. "I think there was a huge hype cycle for AI last year. When I say hype cycle, I mean the number of founders jumping on to AI was too much.

This year, I think there is some filtering on this year and understanding what are the real areas in which you can build some of these companies," Srivatsa said.

He also expects a surge of startup IPOs between this year and early next, as most of these companies have matured over the last two years of downturn and shifted gears to focus on profitability and efficiency.

RESULTS CORNER

JSW Energy's Q3 profit rises 29% to ₹231 crore

RAJESH KURUP
Mumbai, January 23

JSW ENERGY HAS posted a 28.8% rise in consolidated net profit at ₹231 crore, missing Street estimates, mainly driven by strong performance of its thermal power plants.

In comparison, the Sajjan Jindal-led company had posted a net profit of ₹180 crore during the same period a year ago. During the quarter under review, the company's revenue rose to ₹2,543 crore from ₹2,248 crore recorded during the same quarter of last fiscal, JSW Energy said in a statement.

Its EBITDA rose 77.7% to ₹1,111 crore from ₹625 crore from the December quarter of last year. A consensus estimate of Bloomberg analysts was expecting the firm to post a net profit of ₹371 crore, on revenue of ₹2,984 crore and an EBITDA of ₹1,317 crore.

Higher profitability was driven by "robust" performance at thermal power plants, it said.

The consolidated net worth and net debt as on December 31, 2023, were ₹20,976 crore and ₹26,286 crore, respectively, resulting in a net debt to equity ratio of 1.3 times.

During the reporting quar-



Havells posts 1.5% rise in Q3 net profit

HAVELLS INDIA on Tuesday reported a marginal 1.54% rise in its consolidated net profit to ₹287.91 crore for the third quarter. Its revenue from operations increased 6.93% to ₹4,413.86 crore. — PTI

Pidilite profit rises 66% to ₹510.9 crore

PIDILITE INDUSTRIES on Tuesday posted a 66% jump in its consolidated net profit at ₹510.92 crore in the December 2023 quarter. The company's net profit stood at ₹307.74 crore in the year-ago period. — PTI

ter, JSW Energy's overall net generation rose 43% to 6.1 billion units (BUs) on a year-on-year basis, driven by higher thermal generation and contribution from acquired and

greenfield renewable energy capacity additions. The company's total renewable generation rose 71% to 1.4 BUs and total thermal generation was up 37%, it said.

REC to be nodal agency for PM's rooftop solar scheme

ARUNIMA BHARADWAJ
New Delhi, January 23

THE MINISTRY OF new and renewable energy has designated REC as the nodal agency for the implementation of Pradhan Mantri Suryodaya Yojana, aimed at installing rooftop solar at 10 million households, the company's chairman and managing director Vivek Kumar Dewan said on Tuesday.

REC will be providing line of credit to the tune of ₹15,000 crore each to eight central public undertakings identified for the implementation of rooftop solar, among

other private developers and vendors, amounting to a total credit of ₹120,000 crore.

"Today, in our board meeting, the board has authorised management of REC to issue a line of credit to central public sector undertakings which are going to act as renewable energy service company (for the scheme) to the tune of about ₹15,000 crore," Dewan said. "There are eight CPSUs who are going to implement the solar roofing. We are committed that we will be able to give LoC up to ₹120,000 crore for rooftop solar mission," he added.

Prime Minister Narendra Modi on Monday had announced the launch of Pradhan Mantri Suryodaya Yojana with an aim to install rooftop solar power systems at 10 million households across the country. The chairman said that the government is in the process of revising the National Rooftop Policy and will come out with the guidelines soon, adding that the policy was already at bay.

REC, a 'maharatna' Central PSU, recorded a 13.5% increase in its consolidated net profit for quarter under review at ₹3,308.42 crore from ₹2,915.33 crore in the same period last year.

Ericsson India sales fall 40% to ₹4,560 cr

JATIN GROVER
New Delhi, January 23

TELECOM EQUIPMENT MAKER Ericsson on Tuesday reported a 40% quarter-on-quarter (q-o-q) fall in revenue from India operations to ₹4,560 crore in the October-December quarter, according to the company's earnings.

Ericsson, which till the July-September quarter was witnessing record sales from India operations, said its sales from the region during the reported quarter declined sequentially as the market has started seeing normalised investment levels from telecom operators following an unprecedented 5G network rollout pace.

On a year-on-year basis, the company's sales from India rose 14% in October-December, owing to higher sales of telecom equipment as Airtel and Jio deployed 5G. During the same period in 2022, 5G was only introduced in India and pace of network rollout was slow.

"The mobile network industry remains challenging," said Börje Ekholm, president and CEO, Ericsson, in the earnings statement. "We expect the current market uncertainties to prevail into 2024 with a further decline of the RAN (radio access network) market outside China as our customers remain cautious and the investment pace is normalising in India," Ekholm added.

According to the company, a reduction in capital expenditure, largely from telecom operators in India, was expected in the beginning of 2024 but that occurred earlier than anticipated. Even as India continues to remain the second biggest market for Ericsson, the country's share in Ericsson's total sales during the quarter fell to 8% from 15% in the preceding quarter. Compared to the same period last year, India's share rose by 2%.

From January to December 2023, India's contribution to Ericsson's global sales rose to 12% from 4% in 2022.

GRAVITA

AN INDIAN MULTINATIONAL COMPANY



GLOBAL FOOTPRINT

Network Spread Over 70+ Countries Across 6 Continents



12 ECO CONSCIOUS

State-of-the-art Manufacturing Facilities



RECYCLING DNA

31 Years | 5 Business Verticals | Providing Turnkey Solutions & Consultancy for Recycling Industry

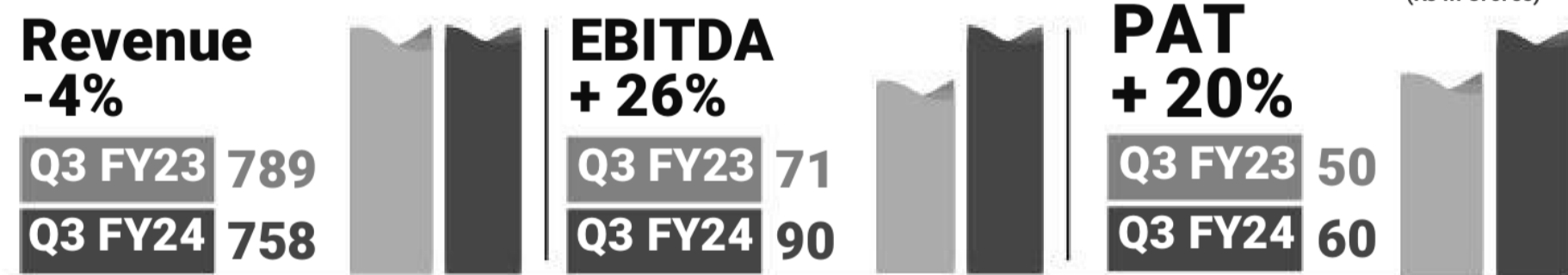
Recycling

For A Better Tomorrow

At Gravita, we understand that responsible recycling not only creates sustainable value for the green economy but also for all our stakeholders. We have maintained a growth trajectory and are confident to keep progressing on our vision:

"To be the most valuable company in the recycling space globally."

We recycle to save environment



Statement of Consolidated Unaudited Financial Results for the Quarter and Nine Months Ended 31 st December, 2023 (Rs. in Crores)							
S.no	Particulars	Quarter Ended 31.12.2023	Quarter Ended 30.09.2023	Quarter Ended 31.12.2022	Nine Months Ended 31.12.2023	Nine Months Ended 31.12.2022	Year Ended 31.03.2023
		(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
1	Total Income from operations (Net)	773.21	850.31	784.06	2,350.26	2,121.62	2893.68
2	Net Profit/(Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items, Share of Loss of Associate)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
3	Net Profit/(Loss) for the period before Tax (After Exceptional items and/or Extraordinary Items)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
4	Net Profit/(Loss) for the period After Tax (After Exceptional and/or Extraordinary Items)	61.47	58.84	50.47	172.86	140.10	204.09
5	Total Comprehensive Income for the period	61.88	53.63	68.33	165.70	151.20	203.75
6	Equity Share Capital (Face value per share Rs 2/-)	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)						575.12
8	Earnings Per Share (After Tax & minority interest) (of Rs 2/- each)						
	(a) Basic:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72
	(b) Diluted:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72

Key Numbers of Unaudited Standalone Financial Results (Rs. in Crores)						
		31.12.2023	30.09.2023	31.12.2022	31.12.2022	31.03.2023
1	Turnover (Net Sales)	599.03	705.31	706.76	1,958.21	1,828.03
2	Profit Before Tax	59.82	50.63	22.41	158.39	63.41
3	Profit After Tax	50.46	43.51	17.32	132.69	50.08

- NOTES:**
- The above is an extract of the detailed format of quarter / 9 Months ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the quarter / 9 Months ended results are available on the websites of the Stock Exchanges viz. www.bseindia.com and www.nseindia.com. The same is also available on the website of the company viz. www.gravitaindia.com
 - Exception and/or Extraordinary items adjusted in the Statement of Profit and Loss in accordance with Ind-AS Rules.
 - The above results have been reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on 23rd January, 2024

Place : Jaipur
Date : 23rd January, 2024
Gravita India Limited
CIN: L29308RJ1992PLC006870
Registered Office: Saurabh, Chittora Road, Harsulia Mod, Diggi Malpura Road, Tehsil - Phagi, Jaipur 303904 (Raj.)
Telephone: +91-141-4057700 | Email: companysecretary@gravitaindia.com
Website: www.gravitaindia.com

For Gravita India Limited
Sd/-
Yogesh Malhotra
Whole-time Director & CEO
DIN : 05332393

zensar

An RPG Company

Zensar Technologies Limited

CIN No. L72200PN1963PLC012621

Registered Office: Zensar Knowledge Park, Plot # 4, MIDC, Kharadi, Off Nagar Road, Pune - 411014, Maharashtra, India
Tel. No.: +91 20 6605 7500 Fax No.: +91 20 6605 7888 E-mail: investor@zensar.com | Website: www.zensar.com

Zensar reports 111.3% YoY PAT growth.

Statement of Consolidated Unaudited Financial Results for the Quarter and Nine Months Ended December 31, 2023

(Amount in INR Mn.)						
Particulars	Quarter Ended			Nine Months Ended		Year Ended
	31-Dec-2023	30-Sep-2023	31-Dec-2022	31-Dec-2023	31-Dec-2022	31-Mar-2023
	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Audited
1 Total Income	12,462	12,771	12,235	37,789	37,112	49,510
2 Net Profit before tax	2,121	2,249	1,035	6,472	2,826	4,441
3 Net Profit after tax (before share of non controlling interests)	1,617	1,739	765	4,917	2,084	3,276
4 Total Comprehensive Income (before share of non controlling interests)	1,600	1,710	1,061	5,025	2,517	3,877
5 Equity Share Capital	453	453	453	453	453	453
6 Other equity (excluding Revaluation Reserve)						29,309
7 Earnings Per Share (Face value INR 2 each) (not annualised):						
a) Basic:	7.14	7.68	3.38	21.71	9.21	14.47
b) Diluted:	7.08	7.61	3.36	21.53	9.15	14.40

- Notes:**
- These unaudited results have been prepared in accordance with the recognition and measurement principles laid down in the Indian Accounting Standard 34 "Interim Financial Reporting" ("Ind AS 34"), prescribed under Section 133 of the Companies Act, 2013 read with relevant rules issued there under as amended from time to time. The above financial results were reviewed and recommended by the Audit Committee and taken on record by the Board of Directors at their meeting held on 22 January 2024.
 - Standalone Financial Information:

(Amount in INR Mn.)						
Particulars	Quarter Ended			Nine Months Ended		Year Ended
	31-Dec-2023	30-Sep-2023	31-Dec-2022	31-Dec-2023	31-Dec-2022	31-Mar-2023
	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Audited
Revenue from Operations	5,010	5,139	4,496	15,041	13,464	18,234
Profit before tax	1,318	1,575	795	4,727	2,195	4,034
Net profit for the period	1,010	1,145	589	3,642	1,566	3,084

- The Board of Directors at its meeting held on January 22, 2024 declared an interim dividend of INR 2.00 per equity share of the Company for the Financial Year 2023-24. The Record Date for the aforesaid interim dividend will be February 02, 2024.
- The above is an extract of the detailed format of Quarterly Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the standalone and consolidated quarterly financial results are available on stock exchange websites (www.nseindia.com and www.bseindia.com) and on Company's website (www.zensar.com).



Scan this QR code to download
Unaudited Financial Results for
the Quarter and Nine Months Ended December 31, 2023

Mumbai
Date: 22nd January, 2024

For and on behalf of the Board

Manish Tandon
CEO and Managing Director
DIN : 07559939



New Delhi

Colgate's volume woes need to be brushed off

Q3 domestic sales were led by double-digit growth in toothpaste vertical

RAM PRASAD SAHU
Mumbai, 23 January

The stock of Colgate-Palmolive, India's largest oral care company, slipped 3.8 per cent on Tuesday amid the lack of traction on the volume front and downgrades over valuation concerns after the recent rally.

Colgate-Palmolive (India) has been one of the top gainers in the consumer space since June 2023, enriching investors by 53 per cent in this period.

While revenue growth for the company in the quarter at 8 per cent was led by pricing, the volume trend continues to be uninspiring. Overall, the volumes were down as compared to the expectations of a 2 per cent growth.

On the domestic front, sales growth of 8.8 per cent included a slight improvement in volumes as compared to the year-ago period. The domestic sales growth was led by a double-digit improvement in toothpaste, which was offset by the decline in toothbrushes in this period.

Analysts led by Mehul Desai of JM Financial Research believe that there is no material acceleration in sales performance. Normalised sales growth over the last four years stood at 5.1 per cent during the December quarter and this is in the same 4-5 per cent ballpark as seen in recent quarters.

Volume growth, too, has been sluggish. Kotak Research says while Colgate's revenue growth in Q3 is likely among the best in the staples pack, we note that its volume growth continues to lag peers — Hindustan Unilever, Godrej Consumer Products, and Dabur.

Similarly, Motilal Oswal Research points out that toothpaste volumes in the quarter were flat to positive. Despite numerous product innovations and marketing efforts, the rebound in volume remains uninspiring, it adds.

Analysts led by Naveen Trivedi of the brokerage point out that sales, operating profit, and net profit for the 10 years ending FY23 stood at 9 per cent and 8 per cent respectively.



GROWTH TREND

Figures in %

	Volume growth	Net sales growth	Gross margin	Operating profit margin
Q4FY22	-4.0	1.4	66.8	33.0
Q1	-4.0	2.6	66.3	27.2
Q2	-2.5	2.6	63.8	29.4
Q3	-2.5	0.9	65.9	28.0
Q4FY23	0.0	3.8	66.9	33.5
Q1	3.0	10.6	68.4	31.6
Q2	-1.0	6.0	68.8	32.8
Q3FY24	-1.0	8.1	72.2	33.6

Source: Motilal Oswal Research

The overall growth seems stagnant with anticipated volume growth expected to be muted in the future.

Additionally, due to the high oral care penetration and competition from herbal players, the company has struggled to achieve volume growth for several years.

Moreover, the premiumisation in general trade and traction in personal care has been slow, they add.

Though the volume growth was not impressive, the company registered strong profit growth and margins in the quarter.

Its gross margins expanded by 639 basis points year-on-year (Y-o-Y) and 341 basis points sequentially to all-time high levels of 72 per cent.

This was over 300 basis points better than what brokerages were working

with. The gains came on the back of soft input costs and price hikes taken by the company on the premium portfolio during the quarter.

While advertising expenses were up by 150 basis points at 14.6 per cent of sales, other expenses were down 90 basis points at 16.1 per cent. This has helped the company retain the bulk of the margins at the operating level. Operating profit margins expanded by 550 basis points to 33.6 per cent. While operating profit was up 30 per cent Y-o-Y, the margin base is expected to catch up from the March quarter onwards.

We expect profit growth momentum to slow to high single-digit or at best low double-digit, which, in our view, could start to cap stock performance from here on, says JM Financial Research.

Most brokerages have a cautious view of the stock given the 24 per cent gains on the stock post the September quarter results and valuations, which are higher than its five-year average.

Most brokerages have a cautious view of the stock, given the 24% gains after Q3 results and high valuations

PARTIAL WITHDRAWAL FROM NPS

Ambit of reasons for withdrawal expanded; use facility cautiously

Withdrawal made during tenure for other goals will erode retirement corpus

BINDISHA SARANG

The Pension Fund Regulatory and Development Authority (PFRDA) came out with a master circular on January 12 regarding the new rules that will govern partial withdrawal from the National Pension System (NPS). These rules will come into force on February 1.

Current rules

A subscriber can withdraw a part of their NPS corpus before retirement. Up to 25 per cent of the amount accumulated can be withdrawn. Here the amount accumulated refers to the employee's contribution. Withdrawal cannot be made from the portion of the corpus contributed by the employer.

Subscribers can only make a partial withdrawal after having completed three years in NPS. Altogether, they can make only three partial withdrawals throughout their entire tenure in NPS.

According to Amit Kumar Nag, partner, AQUILAW, "The permitted reasons for withdrawal include children's higher education, children's marriage, purchase or construction of a residential house, and treatment of critical illnesses."

What will change

Housing: If a subscriber makes a partial withdrawal for the purchase or construction of a residential house or flat, then money can be withdrawn from NPS for the purchase of the first house only. An inherited house will not count for this purpose.

"An ancestral property is not considered a house or flat purchased or constructed by the subscriber," says Suma R V, partner, King Stubb and Kasiva. **Children:** A subscriber can make a partial withdrawal for their children's education or marriage. PFRDA has clarified that children include legally adopted children.

Reskilling and startup: The regulator has widened the ambit of purposes for which partial withdrawal can be done.

LUMP SUM WITHDRAWAL: PROS AND CONS

A recently introduced facility subscribers can opt for is Systematic Lump Sum Withdrawal (SLW), which allows periodic withdrawal of up to 60 per cent of their corpus at retirement

PROS

Withdrawals can be made monthly, quarterly, half-yearly, or annually, giving subscribers flexibility

in receiving their pension funds

The facility can be used until the age of 75, providing an extended period for regular withdrawals

Subscribers can automate periodic withdrawals, eliminating the need to repeatedly apply and get approvals for periodic withdrawals

CONS

During the SLW period, subscribers are restricted from contributing to their Tier-I account

Partial withdrawals are also not permitted during the SLW period

ADVICE

Avoid excess withdrawal and early depletion of the lump sum corpus

These now include skill development or reskilling, and also to establish one's venture or startup.

Use withdrawal facility with caution

NPS is meant to be a retirement savings tool. The purpose of providing the partial withdrawal facility is to allow some flexibility. Says Suma: "Partial withdrawal helps members meet specific financial exigencies."

However, using this facility runs the risk of eroding the final retirement corpus.

Therefore, it should be utilised with utmost caution. As Vanshika Ahlawat, associate, PSL Advocates & Solicitors, says: "Ensure withdrawals do not compromise the primary goal of building a robust retirement corpus."

Partial withdrawal of up to 25 per cent is tax-free and hence does not carry any tax implication.

Should you opt for NPS?

NPS is a cost-efficient investment mechanism that allows investors flexibility in choosing their asset allocation (allocation to equities and debt) based on their risk appetite. As it

offers equity exposure, returns over the long term are likely to be higher than from other long-term, fixed-income alternatives like Public Provident Fund.

Through NPS, subscribers can also get an additional tax deduction of ₹50,000 under Section 80CCD(1B). This deduction is exclusive to NPS. It is over and above the Section 80C deduction of ₹1.5 lakh. Upon retirement, subscribers can withdraw 60 per cent of the corpus as a lump sum. This amount is tax-free.

On the downside, NPS has a long lock-in period until retirement. If a subscriber withdraws from NPS prior to retirement, 80 per cent of the money must be invested in an annuity and only 20 per cent is received as a lump sum.

Upon retirement, subscribers must use 40 per cent of the corpus to buy an annuity. The interest payouts by annuity plans can sometimes be low and are taxable at slab rate. NPS is well suited for higher-income people who are unlikely to need the money invested in NPS before retirement. It may not be ideal for someone who may need the money for emergencies before retirement.

Those who want equity exposure, tax benefits (under Section 80C) and anytime liquidity may consider equity-linked savings schemes.



AN INDIAN MULTINATIONAL COMPANY

GLOBAL FOOTPRINT
Network Spread Over 70+ Countries Across 6 Continents

12 ECO CONSCIOUS
State-of-the-art Manufacturing Facilities

RECYCLING DNA
31 Years | 5 Business Verticals | Providing Turnkey Solutions & Consultancy for Recycling Industry

Recycling
For A Better Tomorrow

At Gravita, we understand that responsible recycling not only creates sustainable value for the green economy but also for all our stakeholders. We have maintained a growth trajectory and are confident to keep progressing on our vision:

"To be the most valuable company in the recycling space globally."

We recycle to save environment

Revenue
-4%

Q3 FY23 789
Q3 FY24 758

EBITDA
+26%

Q3 FY23 71
Q3 FY24 90

PAT
+20%

Q3 FY23 50
Q3 FY24 60

S.no	Particulars	Quarter Ended 31.12.2023	Quarter Ended 30.09.2023	Quarter Ended 31.12.2022	Nine Months Ended 31.12.2023	Nine Months Ended 31.12.2022	Year Ended 31.03.2023
		(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
1	Total Income from operations (Net)	773.21	850.31	784.06	2,350.26	2,121.62	2893.68
2	Net Profit/(Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items, Share of Loss of Associate)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
3	Net Profit/(Loss) for the period before Tax (After Exceptional Items and/or Extraordinary Items)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
4	Net Profit/(Loss) for the period After Tax (After Exceptional and/or Extraordinary Items)	61.47	58.84	50.47	172.86	140.10	204.09
5	Total Comprehensive Income for the period	61.88	53.63	68.33	165.70	151.20	203.75
6	Equity Share Capital (Face value per share Rs 2/-)	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)						575.12
8	Earnings Per Share (After Tax & minority interest) (of Rs 2/- each)						
	(a) Basic:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72
	(b) Diluted:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72

	31.12.2023	30.09.2023	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2022	31.03.2023
1 Turnover (Net Sales)	599.03	705.31	706.76	1,958.21	1,828.03	2,524.39
2 Profit Before Tax	59.82	50.63	22.41	158.39	63.41	116.25
3 Profit After Tax	50.46	43.51	17.32	132.69	50.06	101.15

NOTES:

a) The above is an extract of the detailed format of quarter / 9 Months ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the quarter / 9 Months ended results are available on the websites of the Stock Exchanges viz. www.bseindia.com and www.nseindia.com. The same is also available on the website of the company viz. www.gravitaindia.com

b) Exception and/or Extraordinary items adjusted in the Statement of Profit and Loss in accordance with Ind-AS Rules.

c) The above results have been reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on 23rd January, 2024

Place : Jaipur
Date : 23rd January, 2024

Gravita India Limited
CIN: L29308RJ1992PLC006870
Registered Office: Saurabh, Chittora Road, Harsulia Mod, Diggi Malpura Road, Tehsil - Phagi, Jaipur 303904 (Raj.)
Telephone: +91-141-4057700 | Email: companysecretary@gravitaindia.com
Website: www.gravitaindia.com

For Gravita India Limited
Sd/-
Yogesh Malhotra
Whole-time Director & CEO
DIN : 05323393

MAN Industries (India) Ltd
the line pipe people

CIN : - L99999MH1988PLC047408
Registered office : Man House, 101, S. V. Road, Opp. Pawan Hans, Vile Parle (W), Mumbai - 400 056
Website: www.mangroup.com, Email: cs@manindia.org

STANDALONE

35% Revenue from Operations
Rs. 830.28 Crores (YoY)

19% EBITDA
Rs. 85.27 Crores (YoY)

Rs. 37.15 Crores PAT

CONSOLIDATED

27% Revenue from Operations
Rs. 833.02 Crores (YoY)

9% EBITDA
Rs. 79.07 Crores (YoY)

Rs. 30.60 Crores PAT

Sr. No	Particulars	STANDALONE			CONSOLIDATED		
		Quarter Ended	Nine Month Ended	Quarter Ended	Quarter Ended	Nine Month Ended	Quarter Ended
		31.12.2023	31.12.2023	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2023	31.12.2022
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited
1	Total Income from Operations	83,028	2,30,201	61,276	83,302	2,33,150	65,811
2	Net Profit / (Loss) for the period (before Tax, Exceptional and/or Extraordinary items)#	4,978	12,323	4,848	4,323	11,186	4,934
3	Net Profit / (Loss) for the period before Tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)#	4,978	12,323	4,848	4,323	11,186	4,934
4	Net Profit / (Loss) for the period after Tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)#	3,715	9,250	3,634	3,060	8,101	3,720
5	Total Comprehensive Income for the period (Comprising Profit / (Loss) for the period (after tax) and other Comprehensive Income (after Tax)	3,741	9,358	3,768	3,098	8,209	3,854
6	Paid up Equity Share Capital	3,005	3,005	3,005	3,005	3,005	3,005
7	Earning Per Share (of Rs. 5/- each)						
	Basic (Rs.)	6.18	15.39	6.06	5.09	18.61	6.20
	Diluted (Rs.)	5.93	14.78	6.06	4.89	17.87	6.20

Notes

1 The above is an extract of the detailed format of the Quarter ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of Quarter & Nine Month ended Unaudited Financial Results as reviewed by the Audit Committee on January 23, 2024, and subsequently approved by the Board of Directors on same date are available on the Company's website i.e. http://www.mangroup.com and also available on the websites of Stock Exchanges viz BSE Limited (www.bseindia.com) and National Stock Exchange of India Limited (www.nseindia.com).

2 The above results are in accordance with the Indian Accounting Standards (Ind AS) as prescribed under section 133 of the Companies Act, 2013, read with the relevant Rules issued there under and other accounting principles generally accepted in India. Accordingly, previous period's figures have been reclassified / regrouped/ restated, whenever necessary.

3 The outstanding order book position as on date is approx. Rs. 1300/- crs to be executed in 5 to 6 months.

4 The company has filed settlement application with Securities Exchange Board of India (SEBI) and in accordance with discussion with SEBI, Company has consolidated financial statement of Merino Shelters Private Limited (wholly owned subsidiary) with financial statement of Holding Company and has given the necessary effects in financial year 2022-23. The Previous periods figures are not comparable due to the necessary effects of consolidation has been since quarter ended 30th September 2023.

For Man Industries (India) Limited
Sd/-
R C Mansukhani
Chairman
DIN - 00120333

THE MAN GROUP
Globally Committed

Place : Mumbai
Date : January 23, 2024

Opinion, Insight Out

Opinion, Monday to Saturday

To book your copy, sms reachbs to 57575 or email order@bsmail.in

Business Standard
Insight Out

पैसेंजर व्हीकल सेगमेंट में 2023-24 में रिकॉर्ड 18-20 प्रतिशत की ग्रोथ का अनुमान



मुंबई/एजेंसी

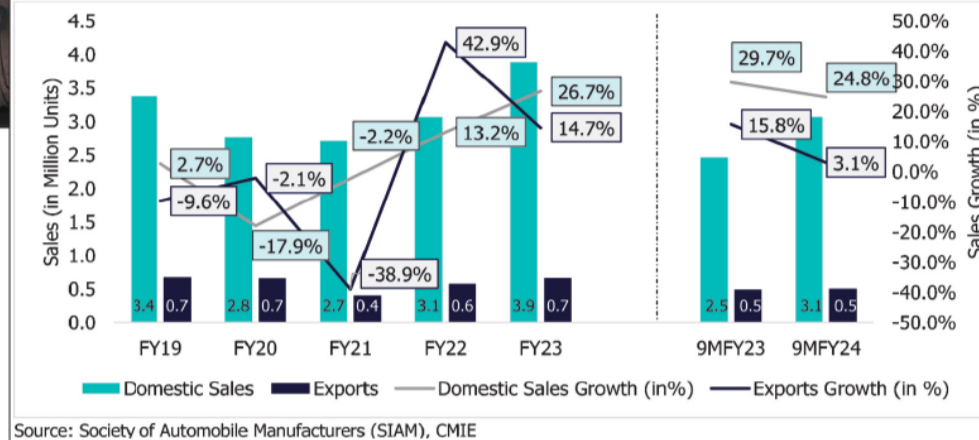
पैसेंजर व्हीकल (पीवी) सेगमेंट में चालू वित्त वर्ष 2023-24 में 18 से 20 प्रतिशत की वृद्धि का अनुमान है। 'केयरएज' ने अपनी एक रिपोर्ट में यह बात कही। क्रेडिट रेटिंग एजेंसी के अनुसार, मजबूत ऑर्डर बुक और सप्लाय चैन में सुधार जैसे फेक्टर्स के दम पर अगले वित्त वर्ष में वृद्धि जारी रहने की संभावना है। केयरएज के अनुसार,

प्रिमियम सेगमेंट की डिमांड अच्छी रहने की उम्मीद है, जबकि उच्च ब्याज दरों और मुद्रास्फीति की वजह से सस्ती कारों की मांग कम हो सकती है। इलेक्ट्रिक फोर-व्हीलर (ई4डब्ल्यू) सेगमेंट में पिछले कुछ वर्षों में सेल्स में काफी वृद्धि हुई है। कुल ईवी बाजार

की सेल्स में इसका करीब छह प्रतिशत योगदान है। केयरएज रिसर्च की निदेशक तन्वी शाह ने कहा, "वित्त वर्ष 2023-24 में पैसेंजर व्हीकल (पीवी) उद्योग में करीब 18-20 प्रतिशत की वृद्धि दर्ज होने की संभावना है। व्हीकल की कीमतों में बढ़ोतरी के बीच दबी मांग समाप्त होना इसकी वजह है।" वित्त वर्ष 2022-24 में पैसेंजर

व्हीकल (पीवी) उद्योग 27 प्रतिशत की वार्षिक वृद्धि के साथ उच्चतम घरेलू सेल्स दर्ज की थी। उन्होंने कहा कि मजबूत ऑर्डर बुक, आपूर्ति श्रृंखला में सुधार, नए मॉडल पेश होने और यूटिलिटी व्हीकल (यूवी) सेगमेंट में बढ़ती मांग से 18-20 प्रतिशत की यह बढ़ोतरी वित्त वर्ष 2024-25 में भी जारी रहने की संभावना है।

Trend of Domestic Sales and Exports of Passenger Vehicle Industry in India



Source: Society of Automobile Manufacturers (SIAM), CMIE

भारत के निम्न कार्बन अर्थव्यवस्था बनने में ईवी का रुख करना अहम : डीपीआईआईटी सचिव

नयी दिल्ली/एजेंसी। उद्योग और आंतरिक व्यापार संवर्धन विभाग (डीपीआईआईटी) में सचिव राजेश कुमार सिंह ने कहा कि 2047 तक भारत के एक विकसित राष्ट्र बनने की दिशा में कर प्रोत्साहन, उत्पादन से जुड़ी प्रोत्साहन योजनाओं और चार्जिंग बुनियादी ढांचे के अनिवार्य प्रावधान द्वारा समर्थित विभिन्न खंडों में इलेक्ट्रिक व्हीकल्स की ओर एक बड़ा बदलाव शामिल है। सिंह ने कहा कि इलेक्ट्रिक व्हीकल्स (ईवी) का विकास और उन्हें अपनाता भारत के निम्न-कार्बन अर्थव्यवस्था में बड़े बदलाव में महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। सचिव ने कहा, "2047 के लिए व्यापक दृष्टिकोण में कर प्रोत्साहन, उत्पादन से जुड़ी प्रोत्साहन (पीएलआई) योजनाओं और चार्जिंग बुनियादी ढांचे के अनिवार्य प्रावधान द्वारा समर्थित विभिन्न खंडों में इलेक्ट्रिक व्हीकल्स की ओर एक बड़ा बदलाव शामिल है।" उन्होंने कहा कि सरकार से रेल तक माल ढुलाई के 'मॉडल शेर' में बदलाव माल परिवहन क्षेत्र को कार्बन मुक्त करने के लिए एक प्रभावी कदम होगा। अधिकारी ने कहा कि सरकार द्वारा नवीकरणीय ऊर्जा परियोजनाओं के लिए 100 प्रतिशत प्रत्यक्ष विदेशी निवेश (एफडीआई) को मंजूरी देना सतत विकास के प्रति देश के समर्पण को रेखांकित करता है। 'विकसित भारत@2047' का उद्देश्य आजादी के 100वें वर्ष यानी 2047 तक भारत को एक विकसित राष्ट्र बनाना है। इसमें आर्थिक वृद्धि, सामाजिक प्रगति, पर्यावरणीय स्थिरता और सुशासन सहित विकास के विभिन्न पहलुओं को शामिल किया गया है। सिंह ने कहा कि उन्होंने दावों में हाल ही में संपन्न विश्व आर्थिक मंच (डब्ल्यूईएफ) की बैठक में 'भविष्य के औद्योगिक परिवेश के वित्तपोषण' पर एक सत्र में इन बातों पर चर्चा की थी। सरकार ने 18,100 करोड़ रुपये के परियोजना के साथ एडवांस्ड केमिस्ट्री सेल (एसीसी) बैटरी स्टोरेज के लिए पीएलआई योजनाएं और मोटर व्हीकल, मोटर व्हीकल उपकरण तथा ड्रोन उद्योगों के लिए 26,058 करोड़ रुपये की पीएलआई योजना शुरू की हैं।

सीजी मोटर्स के साथ नेपाल में असेंबली संयंत्र लगाएगी हीरो मोटोकॉर्प

नयी दिल्ली/एजेंसी। हीरो मोटोकॉर्प ने कहा कि वह सीजी मोटर्स के साथ मिलकर नेपाल में असेंबली इकाई स्थापित करेगी। कंपनी ने नेपाल में हाल ही में सीजी मोटर्स को वितरक नियुक्त किया है। देश की सबसे बड़ी टू-व्हीलर्स विनिर्माता कंपनी ने बयान में कहा कि यह संयंत्र नेपाल के नवलपुर जिले में लगाया जाएगा और इसकी क्षमता 75,000 यूनिट प्रति वर्ष होगी। इसमें कहा गया है कि परिचालन मार्च 2024 में शुरू होगा। हीरो मोटोकॉर्प ने वर्ष 2014 में नेपाल में कदम रखा। पिछले कुछ वर्षों में, कंपनी ने खुद को देश में एक अग्रणी कंपनी के रूप में स्थापित किया है। हीरो मोटोकॉर्प के वैश्विक व्यापार विभाग के प्रमुख संजय भान ने कहा, "अपनी विशाल विशेषज्ञता और विविध व्यावसायिक ज्ञान के साथ, चौधरी ग्रुप (सीजी) यहां हमारे परिचालन को बढ़ावा देगा।" उन्होंने कहा कि निकट भविष्य में, कंपनी की योजना देश भर में अपने परिचालन को और मजबूत करने और कई नए उत्पाद पेश करने की है। इससे कंपनी के व्हीकल्स के लिए बाजार को बढ़ाने में मदद मिलेगी। हीरो मोटोकॉर्प नेपाल में सुपर स्प्लेंडर, ग्लैमर, एचएफ डीलक्स और एक्सप्लस 200 मोटोसाइकिल जैसे मॉडल बेचती है।



महाराष्ट्र : दुर्घटना में मारे गए किशोर के माता-पिता को 13.6 लाख रुपये का मुआवजा देने का आदेश...

ठाणे/एजेंसी। मोटर दुर्घटना दावा न्यायाधिकरण (एमएसीटी) ने महाराष्ट्र राज्य सड़क परिवहन निगम (एमएसआरटीसी) को आदेश दिया है कि वह ठाणे जिले में चार साल पहले एक सड़क दुर्घटना में मारे गए 18 वर्षीय ईट भट्टा मजदूर के माता पिता को 13.6 लाख रुपये का भुगतान करे। ठाणे मोटर दुर्घटना दावा न्यायाधिकरण के अध्यक्ष एस वी अग्रवाल का यह आदेश 10 जनवरी को पारित किया गया था, जिसकी एक प्रति हाल ही में उपलब्ध कराई गई है। मृत व्यक्ति सचिन सुरेश वाघे के माता-पिता का प्रतिनिधित्व करने वाले वकील सतीश तिवारी ने न्यायाधिकरण को बताया कि 20 जनवरी, 2019 को किशोर टू-व्हीलर्स पर पीछे बैठ कर कहीं जा रहा था। इसी दौरान महाराष्ट्र राज्य सड़क परिवहन निगम की एक बस ने मुंबई-गोवा राजमार्ग पर व्हीकल को टक्कर मार दी थी, जिससे उसकी मौत हो गई थी। पीड़ित के माता-पिता ने मोटर व्हीकल अधिनियम की धारा 166 के तहत एक याचिका दायर की, जिसमें उन्होंने मुआवजे की मांग की थी। पुलिस की रिपोर्ट और गवाहों की गवाही की जांच करने के बाद, मोटर दुर्घटना दावा न्यायाधिकरण अध्यक्ष ने महाराष्ट्र राज्य सड़क परिवहन निगम को बस चालक की लापरवाही के कारण दुर्घटना के लिए जिम्मेदार पाया गया। न्यायाधिकरण ने याचिकाकर्ताओं को 13.6 लाख रुपये का मुआवजा देने का आदेश दिया, जिसमें संपत्ति के नुकसान, अंतिम संस्कार का खर्च और पारिवारिक नुकसान के लिए मुआवजा शामिल था। याचिकाकर्ताओं को मुआवजा राशि पर 7.5 प्रतिशत प्रति वर्ष का ब्याज देने की व्यवस्था भी दी गई। न्यायाधिकरण ने निर्देश दिया कि मुआवजा का एक हिस्सा याचिकाकर्ताओं के लिए सावधि जमा में रखा जाए, जबकि बाकी का भुगतान चेक के माध्यम से किया जाएगा।

PERSONAL FINANCE

बच्चे को जेब खर्च कब और कितना दें, क्या यह बच्चों को वित्तीय हुनर सिखाता है?



गोल्ड कोस्ट (ऑस्ट्रेलिया)/एजेंसी

बच्चों को जेब खर्च (पॉकेट मनी) देना परिवारों के लिए वास्तव में एक चुनौतीपूर्ण निर्णय हो सकता है। यह सवाल उठता है कि बच्चों को जेब खर्च देना कब शुरू करना चाहिए और कितना देना चाहिए। एक अहम सवाल यह भी है कि क्या बच्चों को घरेलू कामकाज करने के एवज में जेब खर्च देना चाहिए।

एक वित्त शोधकर्ता और अभिभावक के रूप में, जेब खर्च को एक शैक्षिक अवसर के रूप में देखना भी महत्वपूर्ण है। आप इसका उपयोग बच्चों को सोच-समझकर वित्तीय निर्णय लेने, सार्थक लक्ष्य निर्धारित करने और खर्च के दौरान जिम्मेदारी भरा रवैया अपनाने की आदतें विकसित करने के लिए कर सकते हैं। यहां बताया गया है कि आप इस संबंध में कैसे उचित निर्णय ले सकते हैं।

आपको कब शुरू करना चाहिए : जेब खर्च के लिए कोई "सही उम्र" नहीं है, लेकिन जब

बच्चे स्कूल जाना शुरू करते हैं और जोड़ना व घटाना सीखना शुरू करते हैं, तो आप उन्हें जेब खर्च के रूप में थोड़े पैसे देने पर विचार कर सकते हैं। इसका मतलब है कि आपका बच्चा इतना बड़ा हो जाएगा कि वह बचत और खर्च जैसे अवधारणाओं को समझना शुरू कर देगा। जैसे-जैसे आपका बच्चा बड़ा होता है, आप बुनियादी अंकगणित से आगे बढ़ सकते हैं और पता लगा सकते हैं कि आपका बच्चा गणित में क्या सीख रहा है।

जेब खर्च कितना होना चाहिए : आप बच्चे को कितना जेब खर्च देते हैं यह आपकी पारिवारिक और वित्तीय स्थिति पर निर्भर करेगा।

एक उपयोगी प्रारंभिक बिंदु यह पता लगाना है कि जेब खर्च का उपयोग किस लिए किया जाएगा। क्या यह बस आपके बच्चे को खर्च करने में थोड़ी स्वायत्तता देने के लिए है (उदाहरण के लिए, कैटिन से मनपसंद आइसक्रीम खरीदना)? क्या यह किसी विशेष चीज के

लिए बचत करने का प्रयास है? या क्या इसका उपयोग मनोरंजन, कपड़ों या गैजेट खरीदने के लिए किया जाना है?

एक लंबे समय से चला आ रहा नियम यह है कि आपके बच्चे की उम्र के आधार पर प्रति सप्ताह एक डॉलर दिया जाता है (इसलिए पांच साल के बच्चे के लिए पांच अमेरिकी डॉलर), लेकिन निश्चित रूप से जेब खर्च को बच्चे की उम्र से जोड़ना आज की आर्थिक परिस्थितियों से मेल नहीं खा सकता है। तीन साल पहले की तुलना में आज 10 अमेरिकी डॉलर में बहुत कम खरीदारी होती है।

जेब खर्च तय करते समय निःसंदेह आपको अपने घरेलू बजट को भी ध्यान में रखना चाहिए।

जेब खर्च नकद दें या ऑनलाइन : जब आपका बच्चा छोटा होता है, तो उसे नकद में जेब खर्च देना उसे पैसे को समझने में मदद करने का एक अच्छा तरीका है। यह कुछ ऐसा है जिसे वे देख सकते हैं और अपने हाथों में पकड़ सकते हैं।

जैसे-जैसे उनकी उम्र बढ़ती है और रकम बड़ी हो जाती है, ऑनलाइन माध्यम से अधिक सुविधाजनक होगा और यह उनमें पैसे का ऑनलाइन लेखा-जोखा रखने की समझ विकसित करने में मददगार होगा।

जेबखर्च को कामकाज से जोड़ने के बारे में क्या ख्याल है : कई माता-पिता काम के बदले जेब खर्च देना पसंद करते हैं क्योंकि उन्हें लगता है कि इससे उनके बच्चों में काम करने की आदत विकसित होगी और उनमें यह विचार पनप सकता है कि बिना कुछ किए पैसे नहीं मिलते। यदि आप जेब खर्च को काम के बदले दे रहे हैं, तो इस बारे में बहुत स्पष्ट रहें कि किस काम के लिए कितने पैसे दिए जाएंगे और कब कामों की समीक्षा करने की आवश्यकता है।

महालक्ष्मी मशीन्स
108, विण्डसर प्लाजा, संसार घन्ट रोड, जयपुर, फोन : 0141-4038738, 93145-29309
पैकिंग सम्बन्धित सभी मशीनें, गैटैरियल व रिपेयरिंग सुविधा उपलब्ध है।

GRAVITA
AN INDIAN MULTINATIONAL COMPANY

GLOBAL FOOTPRINT
Network Spread Over 70+ Countries Across 6 Continents

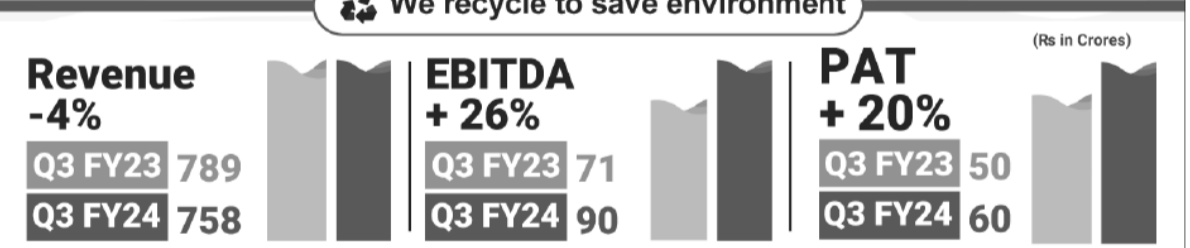
12 ECO CONSCIOUS
State-of-the-art Manufacturing Facilities

RECYCLING DNA
31 Years | 5 Business Verticals | Providing Turnkey Solutions & Consultancy for Recycling Industry

Recycling
For A Better Tomorrow

At Gravita, we understand that responsible recycling not only creates sustainable value for the green economy but also for all our stakeholders. We have maintained a growth trajectory and are confident to keep progressing on our vision :
"To be the most valuable company in the recycling space globally."

We recycle to save environment



Statement of Consolidated Unaudited Financial Results for the Quarter and Nine Months Ended 31 st December, 2023 (Rs. in Crores)						
S.No	Particulars	Quarter Ended 31.12.2023 (Unaudited)	Quarter Ended 30.09.2023 (Unaudited)	Quarter Ended 31.12.2022 (Unaudited)	Nine Months Ended 31.12.2023 (Unaudited)	Nine Months Ended 31.03.2023 (Audited)
1	Total Income from operations (Net)	773.21	850.31	784.06	2,350.26	2,121.62
2	Net Profit/(Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items, Share of Loss of Associate)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82
3	Net Profit/(Loss) for the period before Tax (After Exceptional Items and/or Extraordinary Items)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82
4	Net Profit/(Loss) for the period After Tax (After Exceptional and/or Extraordinary Items)	61.47	58.84	50.47	172.86	140.10
5	Total Comprehensive Income for the period	61.88	53.63	68.33	135.70	151.20
6	Equity Share Capital (Face value per share Rs 2/-)	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)					575.12
8	Earnings Per Share (After Tax & minority interest) (of Rs 2/- each)					
(a) Basic:		8.74	8.52	7.42	24.96	20.29
(b) Diluted:		8.74	8.52	7.42	24.96	20.29
Key Numbers of Unaudited Standalone Financial Results (Rs. in Crores)						
1	Turnover (Net Sales)	599.03	705.31	706.76	1,958.21	1,828.03
2	Profit Before Tax	59.82	50.63	22.41	158.39	118.25
3	Profit After Tax	50.46	43.51	17.32	132.69	50.08

NOTES:
The above is an extract of the detailed format of quarter / 9 Months ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the quarter / 9 Months ended results are available on the website of the Stock Exchanges viz. www.bseindia.com and www.nseindia.com. The same is also available on the website of the company viz. www.gravitaindia.com
b) Exception and/or Extraordinary items adjusted in the Statement of Profit and Loss in accordance with Ind-AS Rules.
c) The above results have been reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on 23rd January, 2024

Place : Jaipur
Date : 23rd January, 2024

Gravita India Limited
CIN: L29308RJ1992PLC006870
Registered Office: Saurabh, Chittora Road, Harsulia Mod, Diggi Malpura Road, Tehsil - Phagi, Jaipur 303904 (Raj.)
Telephone: +91-141-4057700 | Email: companysecretary@gravitaindia.com
Website: www.gravitaindia.com

For Gravita India Limited
Sd/-
Yogesh Malhotra
Whole-time Director & CEO
DIN : 05332393

284 करोड़ रुपयों का त्रैमासिक शुद्ध लाभ और 537 करोड़ रुपयों की शुद्ध ब्याज आय

तमिलनाडु मर्केटाइल बैंक लिमिटेड के 2023-24 की तीसरी तिमाही के अनऑडिटेड वित्तीय परिणाम

बिजनेस रेमेडीज

निजी क्षेत्र की, नामचीन पुरानी बैंकों में से एक, थुथुकुडी में मुख्यालय वाली, तमिलनाडु मर्केटाइल बैंक लिमिटेड (टीएमबी) ने मजबूत बुनियादी ढांचे और उद्योग में निरंतर लाभ कमाने के उल्लेखनीय ट्रैक रिकॉर्ड के साथ 100+ वर्षों का स्पष्ट इतिहास स्थापित किया है। पूरे भारत भर में 17 राज्यों और 4 केंद्र शासित प्रदेशों में टीएमबी की 547 शाखाएं और 12 क्षेत्रीय कार्यालय हैं, 5 मिलियन से अधिक संतुष्ट ग्राहक इस बैंक की सेवाओं का लाभ ले रहे हैं।

तमिलनाडु मर्केटाइल बैंक लिमिटेड के निदेशक मंडल ने 22 जनवरी 2024 को थुथुकुडी में आयोजित बैठक में वित्त वर्ष 2024 की तीसरी तिमाही के बैंक के अनऑडिटेड

परिणामों को रिकॉर्ड पर लिया। बैंक के प्रबंध निदेशक और सीईओ एस. कृष्णन ने नतीजों की घोषणा की। इस अवसर पर बैंक के मुख्य वित्तीय अधिकारी, महाप्रबंधक और अन्य वरिष्ठ अधिकारी भी उपस्थित थे।

31 दिसंबर 2023 को समाप्त हुई तिमाही के प्रदर्शन की मुख्य विशेषताएं :

बैंक का नेटवर्क साल-दर-साल 6741 करोड़ से बढ़कर 7668 करोड़ हो गया है।

शेयर का बुक वैल्यू साल-दर-साल 426 से बढ़कर 484 हो गया है।

कुल आय साल-दर-साल 1173 करोड़ से बढ़कर 1387 करोड़ हो गई है।

शुद्ध लाभ साल-दर-साल 280 करोड़ से बढ़कर 284 करोड़ हो गया है।

रिटेल, कृषि और एमएसएमई सेगमेंट एडवांस 89 प्रतिशत से



बढ़कर 91 प्रतिशत हो गया है। सकल एनपीए साल-दर-साल 1.70 प्रतिशत से घटकर 1.69 प्रतिशत हो गया है। सकल अग्रिमों का कुल एसएमए 8.41 प्रतिशत से घटकर 5.34 प्रतिशत हो गया।

31 दिसंबर 2023 तक प्राथमिकता और एमएसएमई क्षेत्र को ऋण : बैंक कृषि, एमएसएमई, शिक्षा, आवास आदि जैसे प्राथमिकता वाले क्षेत्रों को 40 प्रतिशत की नियामक आवश्यकता से ऊपर, एडवांसेस देने पर लगातार जोर दे रहा है। यह क्षेत्र बैंक की एनबीसी का 75 प्रतिशत हिस्सा है। प्राथमिकता क्षेत्र को एडवांसेस की राशि 12.05 प्रतिशत की वृद्धि दर के साथ बढ़कर 28,725 करोड़ (पीवाई 25,636 करोड़) हो गई है। कृषि क्षेत्र के लिए बैंक की

एडवांसेस की राशि 13,338 करोड़ थी। कृषि क्षेत्र को एडवांसेस की राशि कुल एडवांसेस का 34.75 प्रतिशत है, जो 18 प्रतिशत की नियामक आवश्यकता से अधिक है।

1.51 प्रतिशत की वृद्धि दर के साथ एमएसएमई क्षेत्र को ऋण बढ़कर 12,851 करोड़ (पीवाई 12,870 करोड़) हो गया है।

साल-दर-साल प्रदर्शन :

31 दिसंबर 2023 तक साल-दर-साल आधार पर 1,014 करोड़ से बढ़कर 12,851 करोड़ से 13,865 करोड़ हो गया है। बैंक की जमा राशि बढ़कर 46,799 करोड़ (पीवाई 43,440 करोड़) हो गई है।

साल-दर-साल आधार पर 10.30 प्रतिशत की वृद्धि दर के साथ बैंक का अग्रिम स्तर बढ़कर 38,386 करोड़ हो गया

है। वित्त वर्ष 2023 की तीसरी तिमाही में शुद्ध लाभ 280 करोड़ था, जो 2024 की तीसरी तिमाही में बढ़कर 284 करोड़ हुआ। 13.75 प्रतिशत की वृद्धि दर के साथ बैंक की कुल संपत्ति 927 करोड़ से बढ़ते हुए 7668 करोड़ (पीवाई 6741 करोड़) हो गई है।

वित्त वर्ष 2024 की तीसरी तिमाही के दौरान नई पहल:

वित्त वर्ष 2024 की तीसरी तिमाही में 6 शाखाएं खोलीं। बिल्डरों और भूमि डेवलपर्स/प्रमोटरों के लिए रियल एस्टेट क्षेत्र के व्यवसाय के लिए नई चालू खाता योजना 'टीएमबी रेरा चालू खाता' लॉन्च की गई।

नया ऋण उत्पाद - 'टीएमबी होम एलीट' लॉन्च किया गया। नया ऋण उत्पाद - 'टीएमबी मिनी लैप' लॉन्च किया गया।

'सिर्फ शून्य उत्सर्जन कारों ही वायु प्रदूषण घटाने, तेल आयात कम करने में मददगार'

बिजनेस रेमेडीज/नई दिल्ली

सुधार करने और उत्सर्जन-संबंधी नियामकीय अनुपालन को पूरा करने में मदद करती हैं लेकिन इसकी तुलना शुद्ध बैटरी इलेक्ट्रिक वाहनों से नहीं की जा सकती।

चंद्रा ने कहा कि सरकार पहले से ही कम कराधान के जरिए हाइब्रिड वाहनों को समर्थन दे रही है और इन्हें इलेक्ट्रिक वाहनों के समान लाने की कोई जरूरत नहीं है। उन्होंने कहा कि हाइब्रिड कारों की तुलना इलेक्ट्रिक वाहनों (ईवी) से नहीं की जा सकती क्योंकि वे अनिवार्य रूप से प्रदूषण फैलाने वाले 'जीवाश्म ईंधन' पर चलती हैं। चंद्रा ने कहा कि ईवी की तुलना में हाइब्रिड को 'अनावश्यक दर्जा' देने पर जोर दिया जा रहा है। उन्होंने कहा कि सरकार हलाकई ईवी को समर्थन देने के मामले में बहुत सहयोगी और दृढ़ रही है। देश में हाइब्रिड वाहनों पर कुल कर 43 प्रतिशत है, जिसमें माल एवं सेवा कर (जीएसटी) भी शामिल है। वहीं बैटरी इलेक्ट्रिक वाहनों पर लगभग पांच प्रतिशत कर लगता है। टाटा मोटर्स और महिंद्रा एंड महिंद्रा जैसी घरेलू वाहन

कंपनियां बैटरी इलेक्ट्रिक वाहनों पर ध्यान केंद्रित कर रही हैं, जबकि टोयोटा, सुजुकी और होंडा जैसे जापानी वाहन विनिर्माता घरेलू बाजार में हाइब्रिड प्रौद्योगिकी पर दांव लगा रहे हैं। चंद्रा ने कहा कि हाइब्रिड वास्तव में एक जीवाश्म ईंधन वाहन है जिसे ईवी के रूप में प्रस्तुत किया जा रहा है क्योंकि यह एक मोटर और एक छोटे बैटरी पैक का उपयोग करती है। मूलतः यह ऊर्जा स्रोत के रूप में जीवाश्म ईंधन का उपयोग करती है। उन्होंने आगे कहा कि जीवाश्म ईंधन आधारित प्रौद्योगिकी के लिए एक अलग व्यवहार क्यों होना चाहिए। उन्होंने कहा कि वायु प्रदूषण को कम करने, ईंधन आयात घटाने और शुद्ध शून्य लक्ष्य को पाने में वाहन उद्योग सिर्फ शुद्ध शून्य-उत्सर्जन प्रौद्योगिकी के जरिये समर्थन दे सकता है। चंद्रा ने कहा कि हमें (ईवी निर्माताओं को) समर्थन की आवश्यकता है, जो प्रौद्योगिकी की बहुत ऊंची लागत को वजह से दिया जा रहा है। आपूर्ति के लिए पूर्ण पारिस्थितिकी तंत्र और चार्जिंग ढांचे की कमी है। हमें लंबा रास्ता तय करने के लिए इनका विकास करने की जरूरत है।

हिंदुजा परिवार ने प्रतिष्ठित स्पीयर्स अवार्ड्स 2023 में एंटरप्रेन्योर ऑफ द ईयर का पुरस्कार हासिल किया

बिजनेस रेमेडीज/मुंबई

हिंदुजा परिवार और अरबों डॉलर के कारोबार वाले 110 साल पुराने बहुराष्ट्रीय समूह हिंदुजा समूह के अध्यक्ष गोपीचंद हिंदुजा को स्पीयर्स अवार्ड्स 2023 में एंटरप्रेन्योर ऑफ द ईयर का पुरस्कार प्रदान किया गया। लंडन के भव्य बॉलरूम में आयोजित भव्य कार्यक्रम में पिछले वर्ष की उत्कृष्ट उपलब्धियों का सम्मान करने के लिए धन प्रबंधन (वैल्यू मैनेजमेंट), निजी बैंकिंग और संपत्ति (प्रॉपर्टी) क्षेत्रों के दिग्गज एकजुट हुए। हिंदुजा परिवार को दिया गया यह पुरस्कार उसकी उद्यमशीलता की भावना, उत्कृष्टता के प्रति प्रतिबद्धता और

गोपीचंद हिंदुजा के दूरदर्शी नेतृत्व में, हिंदुजा परिवार ने आतिथ्य, ऑटोमोटिव, वित्त, ऊर्जा और स्वास्थ्य सेवा में उद्यमों के साथ न केवल वैश्विक उद्योगों को नया आकार दिया है, बल्कि

ओडब्ल्यूओ रैंजिडेंस में इतिहास और आधुनिक विलासिता के सशक्त मेल की सफलता को रेखांकित करता है।



सफलता के अभूतपूर्व स्तर भी स्थापित किए हैं। उनके रणनीतिक मार्गदर्शन ने वैश्विक अर्थव्यवस्था पर एक स्थायी प्रभाव छोड़ा है,

विभिन्न क्षेत्रों में उद्योग मानकों को पुनर्परिभाषित किया है। इस उपलब्धि के लिए अपना आधार व्यक्त करते हुए, हिंदुजा समूह के अध्यक्ष गोपीचंद हिंदुजा की बहु शालिनी हिंदुजा ने कहा कि हम एंटरप्रेन्योर ऑफ द ईयर (साल के सर्वश्रेष्ठ उद्यमी) का पुरस्कार दिए जाने के लिए बहुत आभारी हैं। मेरा मानना है कि उद्यमी वह

होता है, जो व्यवसाय में जोखिम लेता है और बाधाओं के परे जाने को तैयार रहता है। यदि अर्थव्यवस्था के संदर्भ में इस प्रक्रिया को देखें तो ओल्ड वॉर ऑफिस का अधिग्रहण बिल्कुल वैसा ही प्रयास था। हमारी प्रारंभिक टैगलाइन थी- 'इतिहास का सम्मान करना और गढ़ना भविष्य।' हमें इमारत के इतिहास

के साथ संबंध बनाए रखते हुए इसे काम के लायक बनाने और एक हद तक आधुनिकता का स्तर हासिल करने की जरूरत थी। शालिनी हिंदुजा ने इस महत्वाकांक्षी उद्यम को आगे बढ़ाने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाई है और इस परिवार ने आतिथ्य क्षेत्र में प्रवेश किया। बेहद एहतियात से चली छह

साल की नवीकरण परियोजना के बाद, ओडब्ल्यूओ, जो अब यूके का पहला रैफ्लेस होटल है, ने पिछली गर्मियों में जनता के लिए अपने दरवाजे खोल दिए। इस होटल में 85 विशिष्ट रूप से डिजाइन किए गए आवास और नौ रेस्तरां हैं, जो लंदन के केंद्र में समृद्धि के नए मानक स्थापित करते हैं।

फार्मले ने मखानों से बने मंचीज के साथ चिप्स और क्रिस्प को दिया नया आयाम; अपने प्रोडक्ट पोर्टफोलियो का किया विस्तार

बिजनेस रेमेडीज/नई दिल्ली

मंचिंग को सेहतमंद बनाने के प्रयास में हेल्दी सैकिंग ब्राण्ड फार्मले जो ड्राय फ्रूट्स और नट्स में विशेषज्ञ है, ने मखानों से बने सैकिंग-मंचीज के साथ अपनी हेल्दी सैकिंग रेंज का विस्तार किया है। वर्ल्ड ओबेसिटी फाउंडेशन द्वारा जारी रिपोर्ट के मुताबिक दुनिया की 51 फीसदी आबादी 2035 तक मोटापे से पीड़ित होगी, ऐसे में सेहतमंद जीवनशैली को चुनना समय की मांग बन चुकी है। मंचीज के साथ फार्मले सेहतमंद सैक्स का ऐसा विकल्प लेकर आया है, जो



स्वाद के साथ समझौता किए बिना पौष्टिक सैकिंग का अनुभव प्रदान करेगा।

फार्मले के नैतिक मूल्यों और समर्पण पर आधारित ये मंचीज पौष्टिक और सेहतमंद सैकिंग का आधुनिक संयोजन है। पारम्परिक तले सैक्स एवं पाम ऑयल में तले पेटेटो चिप्स के विपरीत इन्हें मखाने के आटे, ऑलिव ऑयल और सीजनिंग मिक्स से बनाया जाता है। 2 स्वादिष्ट फ्लेवर्स- मसाला मंचीज और अचारी मंचीज- में

ये रु30 प्रति पैक की कीमत पर उपलब्ध हैं, जो सेहतमंद और आसान मंचिंग का अनुभव प्रदान करेंगे। अपने प्रोडक्ट पोर्टफोलियो के विस्तार पर बात करते हुए आकाश शर्मा, संस्थापक, फार्मले ने कहा कि मंचीज सिर्फ एक सैक नहीं है; यह सैकिंग के तरीके को बदलने की हमारी प्रतिबद्धता को दर्शाता है। हम इन्वेंशनस के साथ निरंतर ऐसे प्रोडक्ट्स लाने के लिए प्रयासरत हैं तो सेहतमंद सैकिंग और पौष्टिक सैकिंग के

बीच की रेखा को मिटा दें। मंचीज के साथ हमने इस दिशा में एक और कदम बढ़ाया है। नए साल के स्वागत के साथ, हम निरंतर इन्वेंटे करते रहेंगे और हर किसी के लिए सैकिंग को पौष्टिक बनाने के प्रयास जारी रखेंगे। मंचीज अब एमर्जान, फिलपकार्ट, ब्लिंकिट, जेपटो और इंस्टामार्ट जैसे प्लेटफॉर्म तथा आपके नजदीकी राशन की दुकानों पर उपलब्ध है। यह लॉन्च ऐसे सैक्स बनाने की फार्मले की प्रतिबद्धता को दर्शाता है जो न सिर्फ स्वादिष्ट बल्कि पौष्टिक भी हों, तो क्या आप सेहतमंद सैक्स चुनने के लिए तैयार हैं।

अंबुजा सीमेंट्स को सीआईआई स्केल अवार्ड्स 2023 में सुपीरियर सप्लाइ चैन एफिशिएंसी के लिए सम्मानित किया

बिजनेस रेमेडीज/अहमदाबाद

विविध क्षेत्र में काम करने वाले अदाणी समूह की सीमेंट और निर्माण सामग्री कंपनी अंबुजा सीमेंट्स को सीआईआई स्केल अवार्ड्स चैन एंड लॉजिस्टिक्स एक्सीलेंस (स्केल) अवार्ड्स 2023 में सीमेंट श्रेणी में प्रतिष्ठित 'एक्सीलेंट पोजिशन' पुरस्कार से सम्मानित किया गया है। अंबुजा ने अपने संचालन के हर पहलू, विशेष रूप से लॉजिस्टिक्स और सप्लाइ चैन मैनेजमेंट के जटिल परिदृश्य में उत्कृष्टता लाने की प्रतिबद्धता प्रदर्शित करके यह मान्यता अर्जित की है। कंपनी ने प्रतिस्पर्धी सीमेंट उद्योग में लगातार एक दूरदर्शी दृष्टिकोण का प्रदर्शन किया है, जो लॉजिस्टिक्स और सप्लाइ चैन में सर्वोत्तम प्रथाओं और अग्रणी समाधानों का उदाहरण है।



इन्वेंशन को अपनाने और इस दिशा में बेहतर काम करने के कारण हमें यह मान्यता मिली है और हमें इस पर गर्व है। यह उपलब्धि कार्य संचालन में अपनी क्षमता को बढ़ाने के प्रति हमारी प्रतिबद्धता को उजागर करती है। मानकों को स्थापित करके और उनसे आगे बढ़कर, हम न केवल प्रतिस्पर्धी सीमेंट

उद्योग में दूसरों से आगे रहते हैं, बल्कि पूरे क्षेत्र के लिए एक सराहनीय बेंचमार्क भी स्थापित करते हैं। हम कुशल लॉजिस्टिक्स और आपूर्ति श्रृंखला प्रबंधन के माध्यम से अपने ग्राहकों को गुणवत्तापूर्ण उत्पाद प्रदान करने के लिए प्रतिबद्ध हैं, और यह पुरस्कार इस दिशा में हमारी कोशिशों को

मान्यता प्रदान करता है। सीआईआई इंस्टीट्यूट ऑफ लॉजिस्टिक्स स्केल अवार्ड्स 2023 उद्योग के खिलाड़ियों के लिए एक बेंचमार्क के रूप में कार्य करता है, जो निरंतर सुधार को प्रोत्साहित करता है और लॉजिस्टिक्स और सप्लाइ चैन डोमेन में उत्कृष्टता के लिए नए मानक स्थापित करता है।

GRAVITA
AN INDIAN MULTINATIONAL COMPANY

GLOBAL FOOTPRINT
Network Spread Over 70+ Countries Across 6 Continents

12 ECO CONSCIOUS
State-of-the-art Manufacturing Facilities

RECYCLING DNA
31 Years | 5 Business Verticals | Providing Turnkey Solutions & Consultancy for Recycling Industry

Recycling
For A Better Tomorrow

At Gravita, we understand that responsible recycling not only creates sustainable value for the green economy but also for all our stakeholders. We have maintained a growth trajectory and are confident to keep progressing on our vision :

"To be the most valuable company in the recycling space globally."

We recycle to save environment

Revenue
-4%

Q3 FY23 789
Q3 FY24 758

EBITDA
+26%

Q3 FY23 71
Q3 FY24 90

PAT
+20%

Q3 FY23 50
Q3 FY24 60

(Rs. in Crores)

Statement of Consolidated Unaudited Financial Results for the Quarter and Nine Months Ended 31 st December, 2023						
S.no	Particulars	Quarter Ended	Quarter Ended	Quarter Ended	Nine Months	Nine Months
		31.12.2023	30.09.2023	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2022
		(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
1	Total Income from operations (Net)	773.21	850.31	784.06	2,350.26	2,121.62
2	Net Profit/(Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items, Share of Loss of Associate)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82
3	Net Profit/(Loss) for the period before Tax (After Exceptional Items and/or Extraordinary Items)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82
4	Net Profit/(Loss) for the period After Tax (After Exceptional and/or Extraordinary Items)	61.47	58.84	50.47	172.86	140.10
5	Total Comprehensive Income for the period	61.88	53.63	68.33	165.70	151.20
6	Equity Share Capital (Face value per share Rs 2/-)	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)					575.12
8	Earnings Per Share (After Tax & minority interest) (of Rs 2/- each)					
	(a) Basic:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29
	(b) Diluted:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29

Key Numbers of Unaudited Standalone Financial Results (Rs. in Crores)

	599.03	705.31	706.76	1,958.21	1,828.03	2,524.39
1 Turnover (Net Sales)	59.82	50.63	22.41	158.39	63.41	116.25
2 Profit Before Tax	50.46	43.51	17.32	132.69	50.08	101.15
3 Profit After Tax						

NOTES:

a) The above is an extract of the detailed format of quarter / 9 Months ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the quarter / 9 Months ended results are available on the websites of the Stock Exchanges viz. www.bseindia.com and www.nseindia.com. The same is also available on the website of the company viz. www.gravitaindia.com

b) Exception and/or Extraordinary items adjusted in the Statement of Profit and Loss in accordance with Ind-AS Rules.

c) The above results have been reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on 23rd January, 2024

Place : Jaipur
Date : 23rd January, 2024
Gravita India Limited
CIN: L29308RJ1992PLC006870
Registered Office: Saurabh, Chittora Road, Harsulia Mod, Diggi Malpura Road, Tehsil - Phagi, Jaipur 303904 (Raj.)
Telephone: +91-141-4057700 | Email: companysecretary@gravitaindia.com
Website: www.gravitaindia.com

For Gravita India Limited
Sd/-
Yogesh Malhotra
Whole-time Director & CEO
DIN : 0532393

Cold & Poor Air Leading to a Surge in Respiratory Illness: Docs

Teena Thacker

New Delhi: Cases of respiratory illnesses such as asthma, chronic obstructive pulmonary disease (COPD), bronchitis, and pneumonia are increasing amid poor air quality and severe cold conditions in many parts of the country.

Even after patients recover from the acute phase, the cough seems to persist for days and weeks in many cases, doctors said.

Sandeep Budhiraja, group medical director at Max Healthcare, said the Delhi-headquartered chain's hospitals are seeing an increase in the number of patients coming with various types of respiratory illnesses, viral illnesses, and flu-like symptoms. "This year it has been more because of harsh conditions which are persistent for a longer period of time and a persistent poor air quality."

People facing respiratory problems this season mostly include those who are asthmatic, those having chronic bronchitis, COPD, diabetics, heart diseases and liver and kidney diseases, cancer patients, smokers, and elderly, Budhiraja said.

"People with pneumonias requiring admissions are also there, but that's the normal usual trend we see every winter," he said.

According to market research firm Pharmarack, the respiratory segment of medicines is currently valued at Rs 16,115 crore, growing at a compounded annual rate of 11% in the past five years.

The anti-asthma and COPD products have grown to ₹5,538 crore MAT (moving annual total, or in the previous 12 months) value in December 2023 from ₹5,842 crore in December 2019, it said. Likewise, the cough and cold market has grown to ₹4,466 crore MAT value from ₹3,073 crore during the same period. "The respiratory segment usually sees an upward trend in the second half," said Sheetal Sapale, vice president, commercial, at Pharmarack.

Doctors advise wearing masks as many are suffering from prolonged cough, lasting 15-20 days.

teena.thacker@timesgroup.com

Govt Asks Cos to Cut Cooking Oil Prices

Our Bureau

Pune: The government has asked cooking oil companies to reduce prices of their products in line with the fall in international rates, according to an association of solvent extractors, but manufacturers said an immediate reduction may not be possible. Industry executives said a re-

duction in retail prices may not be possible till March, when mustard crop harvest begins.

"The ministry of consumer affairs has expressed that the MRP on oils like soybean, sunflower and palm oil have not been reduced to the extent of decrease in international prices," said Ajay Jhunjhunwala, president of Solvent Extractors' Association of India, in a letter addressed to association

members on Tuesday.

However, industry executives said there is little scope for an immediate reduction in prices. "Cooking oil prices have been very stable. There was no steep increase or decrease in prices. Our MRP is corrected every month in line with the prevailing price trends. We do not foresee immediate correction in prices," said Anshu Mallick, CEO of Adani Wilmar,

which sells cooking oil under the 'Fortune' brand. "However, we keep on watching the international commodity prices and will take action based on that."

Sandeep Bajoria, CEO of vegetable oil brokerage Sunvin Group, said, "Prices had declined by about 10% in December and have again increased by 8% in January."

Executives said most firms would be able to cut prices by only 3-4%.

JSW Energy Q3 Profit Rises 24%

Mumbai: Sajjan Jindal-led JSW Energy on Tuesday reported a 24.3% jump in consolidated net profit for the third quarter of the current fiscal, on the back of higher power demand and lower fuel costs.

Consolidated net profit came in at ₹232.2 crore against ₹186.7 crore over the same period last year.

Higher profitability was driven by robust performance at thermal power plants, the company said.

Revenue rose to ₹2,661 crore in Q3 from ₹2,350 crore a year earlier. Ebitda increased 69% to ₹1,229 crore from ₹727 crore. —Our Bureau

India's power demand during Q3 FY24 stood at 382 billion units, an increase of 10% year-on-year. For the nine months to FY24, power demand increased by 8% YoY, driven by a surge in economic activities.

In line with demand, overall power generation increased by 9% YoY to 410 billion units in Q3 FY24, said the company.

FINANCING INDIA'S POWER & PROGRESS STORY

REC Limited (A Maharatna Company)

Extract of Unaudited Financial Results (Standalone & Consolidated) for the quarter and period ended 31-12-2023 Highest ever 9M Profit at ₹10,003 Crore

Sl. No.	Particulars	Standalone						Consolidated					
		Quarter Ended		Period Ended		Year Ended	Quarter Ended		Period Ended		Year Ended		
		31/12/2023	30/09/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/03/2023	31/12/2023	30/09/2023	31/12/2022	31/12/2022	31/03/2023	
	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)	
1.	Total Income from Operations	11,981.65	11,575.94	9,694.89	34,533.16	29,094.79	39,208.06	12,051.77	11,688.24	9,781.76	34,827.57	29,235.20	39,478.26
2.	Net Profit for the period (before Tax and Exceptional items)	4,114.25	4,806.67	3,558.96	12,632.87	9,927.55	13,738.77	4,171.69	4,837.61	3,610.23	12,730.46	9,996.44	13,897.67
3.	Net Profit for the period before tax (after Exceptional items)	4,114.25	4,806.67	3,558.96	12,632.87	9,927.55	13,738.77	4,171.69	4,837.61	3,610.23	12,730.46	9,996.44	13,897.67
4.	Net Profit for the period after tax (after Exceptional items)	3,269.31	3,772.87	2,878.08	10,002.91	8,053.73	11,054.64	3,308.42	3,789.90	2,915.33	10,066.37	8,101.61	11,166.98
5.	Total Comprehensive Income for the period [Comprising Profit for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	2,549.00	4,188.26	2,748.96	9,880.44	6,438.80	10,083.60	2,588.11	4,205.29	2,786.21	9,943.90	6,486.68	10,195.94
6.	Equity Share Capital (Face Value ₹ 10 per share)	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22	2,633.22
7.	Other Equity	62,153.87	60,484.10	52,206.62	62,153.87	52,206.62	55,046.45	62,658.18	60,949.29	52,582.99	62,658.18	52,582.99	55,487.29
8.	Securities Premium Account	1,577.53	1,577.53	1,577.53	1,577.53	1,577.53	1,577.53						
9.	Net Worth	64,787.09	63,117.32	54,839.84	64,787.09	54,839.84	57,679.67						
10.	Paid up Debt Capital/ Outstanding Debt	4,32,555.53	4,13,542.23	3,53,578.93	4,32,555.53	3,53,578.93	3,74,616.42						
11.	Debt Equity Ratio *	6.65	6.46	6.44	6.65	6.44	6.49						
12.	Earnings per Share (of ₹ 10 each) (for continuing and discontinued operations) (in ₹)												
	Basic	12.42	14.33	10.93	37.99	30.59	41.86	12.56	14.39	11.07	38.23	30.77	42.28
	Diluted	12.42	14.33	10.93	37.99	30.59	41.86	12.56	14.39	11.07	38.23	30.77	42.28

* Debt/Equity Ratio = Net Debt / Net Worth (Net debt represents principal outstanding less cash and cash equivalents available.)

Notes:

- The above standalone financial results of the Company were reviewed by the Audit Committee and approved and taken on record by the Board of Directors at the meeting held on 23rd January, 2024. These results have been subject to limited review by the Statutory Auditors of the Company.
- The above is an extract of the detailed format of Quarterly and Period ended Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 & 52 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the financial results is available on the Stock Exchange websites (www.bseindia.com and www.nseindia.com) and also on the Company's website (www.recindia.nic.in).
- For other applicable disclosure as required under regulation 52(4) of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, refer detailed format of the financial results filed with the Stock Exchange (www.bseindia.com and www.nseindia.com) and can also be accessed on the Company's website (www.recindia.nic.in).

Place: New Delhi
Date: 23rd January 2024

REC Limited
(A Maharatna Government of India Enterprise)

Corporate Office: Plot No. I-4, Sector 29, Gurugram, Haryana -122001 | Tel: +91-124-4441300
Registered Office: Core - 4, SCOPE Complex, 7, Lodhi Road, New Delhi -110003 | Tel: +91-11-43091500
E-mail: contactus@rec.in Website: www.recindia.nic.in, CIN: L40101DL1969G01005095

Follow us on:

Scan this QR code to download the Financial Results

For REC Limited
(Vivek Kumar Dewangan)
Chairman & Managing Director
DIN - 01377212

The Government of Sri Lanka intends to divest all or majority of its shareholding of Sri Lanka Insurance Corporation Life Limited and Sri Lanka Insurance Corporation General Limited

Invitation to Express Interest in the acquisition of the Life and General businesses of Sri Lanka Insurance Corporation

Life Insurance (2022)

- \$65Mn Gross Written Premiums
- 3rd Largest Life Insurer
- 01 Mn Total Policyholders
- Most Loved Insurance Brand (Last 5 years)

General Insurance (2022)

- \$63Mn Gross Written Premiums
- 2nd Largest General Insurer
- 1.2 Mn Total Policyholders
- Most Valuable Insurance Brand (Last 5 years)

The divestiture will follow a two-stage competitive bidding process. Commencing the first stage, interested parties are invited to submit an Expression of Interest via the QR code.

For more information please contact:

Nabiha Mohamed
State-Owned Enterprise Restructuring Unit
slc@sru.gov.lk

Nandini Chopra
Alvarez & Marsal
nchopra@alvarezandmarsal.com

Ministry of Finance Economic Stabilization & National Policies

GRAVITA

AN INDIAN MULTINATIONAL COMPANY

GLOBAL FOOTPRINT
Network Spread Over 70+ Countries Across 6 Continents

12 ECO CONSCIOUS
State-of-the-art Manufacturing Facilities

RECYCLING DNA
31 Years | 5 Business Verticals | Providing Turnkey Solutions & Consultancy for Recycling Industry

Recycling
For A Better Tomorrow

At Gravita, we understand that responsible recycling not only creates sustainable value for the green economy but also for all our stakeholders. We have maintained a growth trajectory and are confident to keep progressing on our vision:

"To be the most valuable company in the recycling space globally."

We recycle to save environment

Revenue
-4%

Q3 FY23 789
Q3 FY24 758

EBITDA
+26%

Q3 FY23 71
Q3 FY24 90

PAT
+20%

Q3 FY23 50
Q3 FY24 60

(Rs. in Crores)

S.No	Particulars	Quarter Ended 31.12.2023 (Unaudited)	Quarter Ended 30.09.2023 (Unaudited)	Quarter Ended 31.12.2022 (Unaudited)	Nine Months Ended 31.12.2023 (Unaudited)	Nine Months Ended 31.12.2022 (Unaudited)	Year Ended 31.03.2023 (Audited)
1	Total Income from operations (Net)	773.21	850.31	784.06	2,350.26	2,121.62	2893.68
2	Net Profit/(Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items, Share of Loss of Associate)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
3	Net Profit/(Loss) for the period before Tax (After Exceptional Items and/or Extraordinary Items)	73.77	67.00	57.67	201.93	157.82	227.59
4	Net Profit/(Loss) for the period After Tax (After Exceptional and/or Extraordinary Items)	61.47	58.84	50.47	172.86	140.10	204.09
5	Total Comprehensive Income for the period	61.88	53.63	68.33	165.70	151.20	203.75
6	Equity Share Capital (Face value per share Rs 2/-)	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81	13.81
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)						575.12
8	Earnings Per Share (After Tax & minority interest) (of Rs 2/- each)						
	(a) Basic:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72
	(b) Diluted:	8.74	8.52	7.42	24.96	20.29	29.72

Key Numbers of Unaudited Standalone Financial Results (Rs. in Crores)

	31.12.2023 (Unaudited)	30.09.2023 (Unaudited)	31.12.2022 (Unaudited)	31.12.2022 (Unaudited)	31.03.2023 (Audited)
1 Turnover (Net Sales)	599.03	705.31	706.76	1,958.21	1,828.03
2 Profit Before Tax	59.82	50.63	22.41	158.39	63.41
3 Profit After Tax	50.46	43.51	17.32	132.69	50.08

NOTES:

- The above is an extract of the detailed format of quarter / 9 Months ended results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the quarter / 9 Months ended results are available on the websites of the Stock Exchanges viz. www.bseindia.com and www.nseindia.com. The same is also available on the website of the company viz. www.gravitaindia.com
- Exception and/or Extraordinary items adjusted in the Statement of Profit and Loss in accordance with Ind-AS Rules.
- The above results have been reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their respective meetings held on 23rd January, 2024

Place : Jaipur
Date : 23rd January, 2024

Gravita India Limited
CIN: L29308RJ1992PLC006870
Registered Office: Saurabh, Chittora Road, Harsulia Mod, Diggai Malpura Road, Tehsil - Phagi, Jaipur 303904 (Raj.)
Telephone: +91-141-4057700 | Email: companysecretary@gravitaindia.com
Website: www.gravitaindia.com

For Gravita India Limited
Sd/-
Yogesh Malhotra
Whole-time Director & CEO
DIN : 05332393