

McNally Bharat Engineering Company Limited

CIN : L45202WB1961PLC025181
Corporate Office : Ecospace Campus 2B 11F/12
New Town Rajarhat North 24 Parganas Kolkata 700 160
T +91 3344591111
E mbe.corp@mbecl.co.in W www.mcnallybharat.com Registered Office : 4
Mangoe Lane Kolkata-700 001



May 02, 2022

Bombay Stock Exchange Limited
Floor 25, Phiroze Jeejeebhoy Towers
Dalal Street
Mumbai – 400001

National Stock Exchange of India Ltd.
Exchange Plaza, Plot no. C/1, G Block,
Bandra - Kurla Complex, Bandra (E), Mumbai - 400 051

Dear Madam/Sir,

Sub: Newspaper Advertisement – Results for the quarter and financial year ended March 31, 2022

Scrip Code/Symbol: 532629 / MBECL

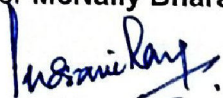
Pursuant to Regulation 33 and 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please find enclosed herewith the newspaper advertisement for the financial results of McNally Bharat Engineering Company Limited for the quarter and financial year ended March 31, 2022 published in the following newspapers:

1. Mint - English edition
2. Sukhobor - Bengali edition

This is for your information and records.

Thanking you,

Yours faithfully,
For McNally Bharat Engineering Company Limited


Indrani Ray

Company Secretary

Encl : As above

An ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 & ISO 45001:2018 Certified Company

Member  Williamson Magor Group

(McNally Bharat Engineering Company Limited is under Corporate Insolvency Resolution Process as per the provisions of the Insolvency and Bankruptcy Code, 2016. Its affairs, business and assets are being managed by the Interim Resolution Professional, Mr. Anuj Jain, appointed by the Kolkata Bench of Hon'ble National Company Law Tribunal vide order dated 29 April 2022 under the provisions of the Code)

Zoomcar expects to be profitable in India by this year-end

Car sharing platform Zoomcar on Tuesday said it expects to achieve profitability in India by this calendar year-end, on the back of strong organic growth. The company claims it has 20,000 cars on its platform. On an average, Zoomcar hosts earn more than ₹50,000 in a month, while several others have earned more than ₹3 lakh in the last six months, the platform said in a statement on Tuesday. Stating that it now also offers a selection of premium cars as well as new 7-seater vehicles, the company said luxury car hosts have earned more than ₹5-lakh on the platform in the last six months, earning on an average more than ₹70,000 a month. Hosts on the platform include owners of personal, private or non-transport vehicles. "On the back of this strong organic growth, the company expects to achieve profitability in India by the end of 2022," Zoomcar said. "We've been really excited by the pace of organic growth on our platform, for both hosts and guests. Now, we're doubling down on building more efficiencies into our marketplace, and expect to be cash-flow positive in India by the end of the year," said Greg Moran, co-founder-CEO, Zoomcar. The company said it has witnessed steady growth since its launch, with more individuals hosting their cars on the platform to earn an additional passive income.

'We are definitely on lookout for growth opportunities'

Suneera Tandon & Suchi Bansal suneera.t@htlive.com NEW DELHI

Last Friday, India's largest spirits company, United Spirits Ltd, a unit of British spirits maker Diageo Plc, said it sold 32 mass-market brands including Haywards, Old Tavern and White-Mischief to Singapore's Inbrew Beverages and franchised another 11 to the same company. In an interview, Hina Nagarajan, MD and CEO, Diageo India, said the intent is to sharply focus in premiumizing the company's portfolio with a range of Scotch whisky brands and increase its presence in emerging segment such as craft spirits. Edited excerpts:



approach to a future back where we are looking at what are the new, emerging growth opportunities in the consumer space. Whether these are global trends that are getting early traction in India, or whether these are local trends like craft. We are definitely open to looking at when these trends gain traction, what is the best way to service these opportunities, whether it is part of the Diageo global portfolio, bringing more of that in or by investing in local boutique craft brands. Whatever serves this opportunity the best, we will go for that. Which brands are you likely to bring from your international portfolio? I mentioned we are seeding Guinness (beer); depending on the response, we might make a bigger thing out of it, we'll scale it up. We've

already brought a couple of very powerful single malts. Talisker and Singleton have just come in recently and we have brought in more variants of those two brands to accelerate the development of our malts business at the very top end. We also recently brought Gordon's and Tanqueray gin and really activated them very strongly because the gin category is showing a lot of momentum. We'll continue to watch for which categories are growing and bring in more (brands). Are you seeing other white spaces in your portfolio? Other white spaces we are watching; there's nothing immediate that we see which has scale. We're seeing a lot of experimentation in whiskey, so our efforts are focused there. If we do see traction in low or no-alcohol products that are now gaining some traction globally or in ready-to-drink category in India, then we will explore what to bring. You have asked state governments to allow price increases, any success with that? We got price increases from three states already--Assam, Madhya Pradesh and Rajasthan. Assam is, you know, not bad because it's about 7-8% of our business. There's a lot of talk with various state governments and we hope that over the next two to four months, we will see some more traction. The historical rates of price increase have been very low for our industry. Our ideal state is to get price increases in line with inflation. We recognize that that may not be the case. So we'd be happy with 2-4% price increase, whatever we can get. Has the alcohol business at airport duty free revived? International travel has resumed. I've travelled fairly recently to Dubai, US, Canada and even Ireland, and the flights are going packed. We don't see a consumption reduction in domestic purchase because of that yet because of two reasons: One is that the bottled in origin (alcoholic beverages) duty price drops that states like Delhi, Maharashtra and West Bengal have taken, have brought the prices quite close to duty free. So there's no real reason for a consumer now to necessarily buy it from the duty free. And the second big intervention is that, we have, as an industry, really invested in transforming the shopping environment. If you go to the stores now in Gurugram or Delhi they look as good as any duty free in any international setting. So both factors are leading to people being very comfortable purchasing domestically.

experimentation in whiskey, so our efforts are focused there. If we do see traction in low or no-alcohol products that are now gaining some traction globally or in ready-to-drink category in India, then we will explore what to bring. You have asked state governments to allow price increases, any success with that? We got price increases from three states already--Assam, Madhya Pradesh and Rajasthan. Assam is, you know, not bad because it's about 7-8% of our business. There's a lot of talk with various state governments and we hope that over the next two to four months, we will see some more traction. The historical rates of price increase have been very low for our industry. Our ideal state is to get price increases in line with inflation. We recognize that that may not be the case. So we'd be happy with 2-4% price increase, whatever we can get. Has the alcohol business at airport duty free revived? International travel has resumed. I've travelled fairly recently to Dubai, US, Canada and even Ireland, and the flights are going packed. We don't see a consumption reduction in domestic purchase because of that yet because of two reasons: One is that the bottled in origin (alcoholic beverages) duty price drops that states like Delhi, Maharashtra and West Bengal have taken, have brought the prices quite close to duty free. So there's no real reason for a consumer now to necessarily buy it from the duty free. And the second big intervention is that, we have, as an industry, really invested in transforming the shopping environment. If you go to the stores now in Gurugram or Delhi they look as good as any duty free in any international setting. So both factors are leading to people being very comfortable purchasing domestically.

Delhivery aims to turn cash flow positive in 6-8 qtrs

Beena Parmar beena.parmar@livemint.com MUMBAI



Delhivery Ltd, a technology-based logistics firm, expects to turn cash flow positive over the next six to eight quarters, said co-founder and chief executive Sahil Barua. The Gurugram-based firm announced on Monday its first quarterly results since listing on the domestic stock exchanges. Delhivery posted adjusted Ebitda (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization) of ₹72 crore in the three months ended March. "Investors are not uncomfortable with operationally profitable companies... It was important to get to operational profitability and maintain revenue growth," Barua said in an interview post the results. Even as Delhivery reported a net loss in the March quarter, its revenue from operations doubled to ₹2,071 crore during the period from ₹1,031 crore a year earlier. Delhivery listed in May at a 10% premium following a lull of post-listing debacle of consumer-tech companies such as Zomato, Paytm and Nykaa.

Delhivery reported a net loss in the March quarter. MINT

Barua said capital markets ultimately value a good business correctly in the long-run. "Markets today are sending a signal that business models have to be long-term and robust and this is not unique to India. If companies do not demonstrate a clear path to profitability, they will be punished. We are operationally profitable and are investing in growth. We are not losing money and investors are seeing this," he said. Noting that Delhivery is often compared with consumer-tech companies, Sandeep Barua, chief business officer at Delhivery said, "If you think of us as consumer-tech company, then we are grossly undervalued. Because if you look at all those consumer-tech firms listed recently, their revenues are not growing as much as ours. Our revenues are 4x of those companies, we are growing at 65% pace along with operating profitability."

Delhivery's capital expenditure fell to 6.2% as of today from 7% a year earlier and the company expects this to further drop to 5% in the future. Delhivery was founded in 2011 by Barua, Mohit Tandon, Bhavesh Manglik, Suraj Saharan, and Kapil Bharati as a hyperlocal express logistics services firm. It became a unicorn in 2019. The firm is largest and fastest-growing fully-integrated and tech-enabled logistics services provider with a network covering over 18,000 pin codes, providing a suite of logistics services.

Delhivery listed at a 10% premium following a lull of post-listing debacle of consumer-tech companies

INTERVIEW

Is the exercise of trimming the portfolio over? What will be the focus areas for you in India?

The outright sale that we've done of 32 brands will close out by September. There are two brands which are retained--McDowell's and Director's Special--which were not part of the strategic review. With this, we complete the portfolio reshape. The strategic review gets closed and we retain whatever portfolio we have including these two brands. Our focus will be, as I outlined in our strategy announced last year, premiumization. We are looking to deliver our mission of being a top-performing CPG (consumer packaged goods company) in India with double-digit sustainable and double-digit profitable top line growth and mid-to-high teen margins. We will be focusing on accelerating our luxury and premium portfolio, which is essentially Scotch whisky, both bottled in origin and bottled in India, strengthening our participation in upper prestige, which we have started doing. You invested in Nao Spirits in March. Will there be more such investments or acquisitions? We are definitely on the lookout. We have pivoted from a present forward

NOTICE

NOTICE is hereby given that Sri Indrajit Biswas is the absolute owner of ALL THAT piece and parcel of land measuring 4.886 Decimals, be the same little more or less, lying and situated at Mouza- Chandipur, comprised in R.S. & L.R. Dag No. 4716 / 6032, corresponding to L.R. Khatian Nos. 528 & 3152, J. L. No. 11, Touzi No. 3270, within the limits of P.S. Baduria, ADRS Baduria & DSR Barasat, in the District of North 24 Parganas, West Bengal; having acquired the same from the rightful owners hereof namely Sri Sanjay Das & Sri Rajay Kumar Das, by dint of Deed of Sale, dated 25.07.2019, registered in the office of ADRS Baduria and recorded in Book No. 1, Volume No. 1513-2019, pages 54716-54730, Being No. 151302437 for the year 2019. Any person having any right, title, interest, claim or demand of any nature whatsoever in respect of the aforesaid property, is hereby required to make the same known in writing along with the documentary proof thereof, to the undersigned within 7 days from the date of publication hereof, failing which no such claim shall be entertained.

Table with columns: NIT No, Name of Work, Estimate Cost, Earnest Money (Rs.), Date of Release of tender in e-Procurement Solution, Last date/time of receipt of tender through e-procurement solution. Includes entries for Running Operation of 3rd 40 MGD plant and Repairing/Renovation of Weir side gate.

James Warren Tax Limited. Corporate Identification Number (CIN) : L15491AS2009PLC008946. Registered Office: Dhadam Teen Estate, P.O. Boudhagan, Dist. Tinsukia, Assam 786150. Tel: 03765-247222. Corporate Office: Aspirations Village, 12, Promitia Street, Kolkata 700071. Tel: 91-33-40341000. Fax: 91-33-40341016. Email: sec@jwtxl.com Website: www.jameswarrentax.com

Table showing financial performance for the quarter and year ended 31st March 2022. Columns include Particulars, 3 months ended on 31.03.2022, 9 months ended on 31.03.2021, Year ended on 31.03.2022, and Year ended on 31.03.2021.

भारतीय रिजर्व बैंक RESERVE BANK OF INDIA. Auction of Government of India Dated Securities for ₹32,000 crore on June 03, 2022.

Table of Government of India (GoI) dated securities. Columns: Sr. No, Nomenclature, Notified amount Nominal (in ₹ Crore), Earmarked for Retail Investors* (in ₹ Crore). Lists securities like 5.74% GS 2026, GOI FRB 2028, 7.54% GS 2036, 6.99% GS 2051.

Financial statement table for GE Power India Limited. Extract of Statement of Standalone and Consolidated audited Financial Results for the quarter and year ended 31 March 2022. Columns: SL No., PARTICULARS, 31 March 2022, Year ended 31 March 2022, 31 March 2021, Year ended 31 March 2021, Year ended 31 March 2022, Year ended 31 March 2021.

MADHYA PRADESH LAGHU UDYOG NIGAM LIMITED (M.P. Govt. Undertaking). Panchanan Bhawan, 4th Floor, Malviya Nagar, Bhopal-03 NO.LUN/PER/STARTUP/1004/2022/294 Bhopal, Dated : 31.05.2022. MADHYA PRADESH STARTUP CENTER, BHOPAL. Application for the post of "SUBJECT EXPERT" (Legal Affairs)-MADHYA PRADESH STARTUP CENTER, BHOPAL ON CONTRACT BASIS.

Financial statement table for McNally Bharat Engineering Company Limited. Statement of Audited Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and year ended 31 March, 2022. Columns: Particulars, 31 March 2022, 31 March 2021, 31 March 2022, 31 March 2021, 31 March 2022, 31 March 2021.

ড. বিমল বসাক



আমরা জানি সব প্রাণীরই বেঁচে থাকার জন্য নিশ্বাস - প্রশ্বাসের দরকার আছে। আমরা বাতাস থেকে অক্সিজেন নিয়ে শরীরের মধ্যে রাসায়নিক বিক্রিয়া ঘটিয়ে শক্তি উৎপন্ন করি আর কার্বন ডাই-অক্সাইড বাতাসে ছেড়ে দিই। গাছপালাও প্রাণ আছে, তাই তারাও একইভাবে অক্সিজেন নিয়ে কার্বন ডাই-অক্সাইড বাতাসে ছেড়ে দেয়। তবে গাছ-গাছালিরা আরো যা করে তা হল সূর্যের আলোতে (সবুজ) ক্লোরোফিলের সাহায্যে বাতাসের কার্বন ডাই-অক্সাইড থেকে নিজেদের শারীরিক গঠনের জন্য দরকারি কার্বন নিয়ে বাতাসে অক্সিজেন ছেড়ে দেয়। এই প্রক্রিয়াকে বলা হয় সালোক সংশ্লেষ (Photo Synthesis)। গাছ নিশ্বাস-প্রশ্বাস প্রক্রিয়ায় যে পরিমাণ কার্বন ডাই-অক্সাইড বাতাসে ছেড়ে দেয় তার থেকে অনেক গুণ বেশি কার্বন ডাই-অক্সাইড বাতাস থেকে শোষণ করে। রাতে যেহেতু সালোক সংশ্লেষ হয় না, সেহেতু রাতে গাছের তলায় কার্বন ডাই-অক্সাইড জমা হয় যা স্বাস্থ্যের পক্ষে ক্ষতিকর। তাই রাতে গাছের তলায় স্ততে বারণ করা হয়।

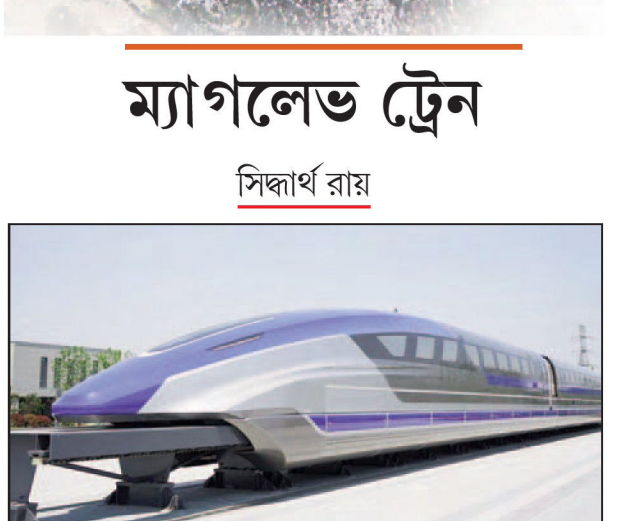
রাতে অক্সিজেনদাতা কিছু গাছ



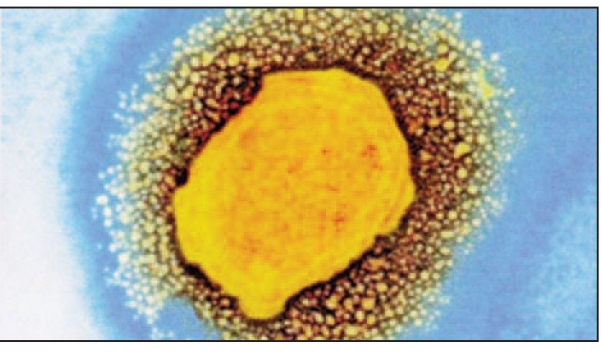
মানি প্লান্ট (Money plant Pothos): আমরা অনেকেই বিশ্বাস করি - মানি প্লান্ট বাড়িতে রাখলে অর্থশক্তি হয় আর সংসারে সমৃদ্ধি বাড়ে। কিন্তু আমরা অনেকেই হয়তো জানি না যে মানি প্লান্ট রাতেও বাতাসে অক্সিজেন ছাড়ে। এই জন্য পরিষ্কার করে। এতে রাতেও ঘুম ভালো হয়। এই উদ্ভিদ বাতাস থেকে ফরমালডিহাইড আর বেনজিন অপসারিত করে। প্রায় প্রতিটি স্বকের ও চুলের সমস্যা অ্যালার্জির শাস দিয়ে সারান যায়। অ্যালার্জিরোগীদেরকে NASA বায়ু সাইনাসের সমস্যা ভুগছেন তাঁদের জন্য বিশেষভাবে আদর্শ।

জ্ঞান বিচিত্রা

গিরগিটি রঙ বদলায় কেন
কমলবিকাশ বন্দ্যোপাধ্যায়
পরিবেশের তাপমাত্রা ও অন্যান্য বাহ্যিক উদ্দীপকের ওপর নির্ভর করে গিরগিটির দেহের রঙ বদলে যায়। কখনো সবুজ আবার কখনো ধূসর কালো অথবা হলুদে নকশা কাটা দাগ যুক্ত। গ্রীষ্মকালে প্রচণ্ড গরমের সময় অথবা খুব উত্তেজিত হলে এদের দেহের রঙ হয় সবুজ। আবার যখন পরিবেশের তাপমাত্রা কম থাকে আর এরা স্বাভাবিক অবস্থায় থাকে তখন এরা ধূসর বর্ণ ধারণ করে। প্রজনন ঋতুতে স্ত্রী-গিরগিটিকে মিলনে আকৃষ্ট করার জন্য পুরুষ গিরগিটি ঘাড়ের কাছে লাল-সবুজ রঙের উজ্জ্বল ফুটিয়ে তোলে। স্বাভাবিকভাবেই মনে হতে পারে কেন এরকম হয়? এরকম



বিষ্মের সবচেয়ে দ্রুতগামী ট্রেন যা ঘণ্টায় ৪০০ কিলোমিটারের থেকে বেশি বেগে ছুটছে সেই ট্রেন হল ম্যাগলেভ ট্রেন (Maglev) ট্রেন। ম্যাগলেভ ট্রেন বলতে এমন এক প্রকৌশলকে (technology) বোঝায় যেখানে রেল লাইনের মধ্যে একদল তড়িৎ চুম্বক বিকিরণ বন্দের সাহায্যে ট্রেনকে রেল লাইনের থেকে ঊর্ধ্ব দূরত্বে ভাসিয়ে রাখে, আর আরেকদল চুম্বক তখন ঘর্ষণমুক্ত ট্রেনটাকে খুব সহজেই সামনের দিকে গতিশীল করতে পারে। Maglev কথটা সৃষ্টি হয়েছে Magnetic levitation এই ২ শব্দর প্রথমার্ধ জুড়ে। Levitation কথার অর্থ মানে ভাসমান অবস্থা। এইভাবে খুব জোরে ট্রেন চালান সম্ভব এই ধারণাটা পুরোনো কিন্তু এই কাজের জন্য দরকারি অতি ক্ষমতাসম্পন্ন তড়িৎ চুম্বক তৈরি করা সম্ভব হয়নি অনেকদিন পর্যন্ত। ২ মার্কিন পাদার্থবিজ্ঞানী গার্ডন ড্যানিবি আর জেমস পাওয়েল পরম শূন্য তাপমাত্রার থেকে উচ্চ তাপমাত্রায় অতিপরিবাহী পদার্থ সৃষ্টি করে তা দিয়ে তৈরি তড়িৎচুম্বকের সাহায্যে ম্যাগলেভ ট্রেনের সজ্জাবনার কথা ঘোষণা করেন আর ১৯৬৮ সালে ম্যাগলেভ ট্রেন চালানোর চেষ্টা শুরু হয়। ১৯৭৬ সালে জার্মানির হামবুর্গ শহরে পরিবহণ নিয়ে এক নোয়াতে দর্শকেরা প্রথম ম্যাগলেভ ট্রেনে সীমিত দূরত্বের এক যাত্রা উপভোগ করেন। যেহেতু রেললাইনের সঙ্গে ম্যাগলেভ ট্রেনের ঘর্ষণ হয় না, এই ট্রেন চালানো যায় যথেষ্ট দ্রুত গতিতে। কোনোক্রম কম্পন ও শব্দ ছাড়াই। এখন অনেক দেশেই ম্যাগলেভ ট্রেন চালানো হচ্ছে। ২০২১ সালে চীন দেশে বিশ্বের দ্রুততম ম্যাগলেভ ট্রেন পরীক্ষামূলকভাবে চালানো হয়েছে। এই ট্রেনের গতি ঘণ্টায় ৬০০ কিলোমিটার। এখানে পর্যন্ত এটাই বিশ্বের সবচেয়ে দ্রুত গতিতে চলা যাত্রা।



ড. রণধীর চক্রবর্তী



এক বিরল ভাইরাস রোগ মাক্সিপ্পা। কিছুদিন আগে পর্যন্ত এই রোগ আফ্রিকার বাইরে খুব কমই দেখা গেছে। কিন্তু গত সপ্তাহে আফ্রিকার বাইরে অস্ত ১১টা দেশে, মাক্সিপ্পের ১২০ টারও বেশি নিশ্চিত বা সন্দেহজনক কেস রিপোর্ট করা হয়েছে। এই ভাইরাসকে মাক্সিপ্পা বলা হয় কারণ গবেষকরা প্রথম ১৯৫৮ সালে ল্যাবরেটরিতে পরীক্ষা করার জন্যে রাখা কিছু বানরের শরীরে এই ভাইরাস সনাক্ত করেন। তবে এটি ইদুরের মতো বন্য বা ওয়াইল্ড প্রাণী বা কোনো সংক্রমিত লোকদের থেকে অন্যান্য মানুষের মধ্যে সংক্রমিত হয় বলে মনে করা হয়। আফ্রিকা মহাদেশের পশ্চিম আর কেন্দ্রীয় অংশে বহুরূপে গড়ে কয়েক

মাক্সিপ্পা কতটা উদ্বেগের

হাজার মাক্সিপ্পার ঘটনা ঘটে। তবে এতদিন আফ্রিকার বাইরে সংক্রমিত হওয়ার ঘটনা কয়েকটি মুষ্টিমেয় সংক্রামিত মানুষের মধ্যে সীমাবদ্ধ ছিল। যারা আফ্রিকা যমত বা সংক্রামিত প্রাণী আমদানির সঙ্গে জড়িত, তাঁদের মধ্যেই সংক্রমণ দেখা যেত। ১৯৭০ সাল থেকে গবেষণা আফ্রিকা মহাদেশের বাইরে শনাক্ত হওয়া মোট সংখ্যাকে সাম্প্রতিক সংক্রমণের ঘটনা এর মধ্যেই ছড়িয়ে গেছে। তবে মাক্সিপ্পার জীবাণু কোভিড-১৯ মহামারির জন্য দায়ী SARS-CoV-২ এর মতো এক ব্যক্তি থেকে অন্য ব্যক্তিতে এত সহজে সংক্রমণ হয় না। যেহেতু এটি গুটিবসন্ত ভাইরাসের সঙ্গে সম্পর্কিত, তাই এর বিস্তার রোধ করার জন্য একমুখ্যেই ভ্রমচরনের হাতে চিকিৎসা আছে আর ভ্যাকসিনও রয়েছে। মাক্সিপ্পা ভাইরাস SARS-CoV-২ এর মতো আরোসল নামে ক্ষুদ্র বায়ুসঞ্চারিত ফোঁটার মাধ্যমে ছড়িয়ে পড়ে না, বরং কাশি থেকে লালার মতো শারীরিক তরলের সঙ্গে ঘনিষ্ঠ যোগাযোগ থেকে ছড়িয়ে পড়ে বলে মনে করা হয়। এর মতো হল, মাক্সিপ্পা জীবাণু SARS-CoV-২ আক্রান্ত ব্যক্তির তুলনায় অনেক কম ঘনিষ্ঠ পরিচিতির সংক্রমিত করতে পারে। এই ২ ভাইরাসই flu-র মতো উপসর্গ সৃষ্টি করতে পারে। কিন্তু মাক্সিপ্পা বর্ধিত লিম্ফ নোড আর মুখ, হাত ও পায়ে স্বতন্ত্র তরল-ভরা ক্ষত সৃষ্টি করে। বেশিরভাগ লোকই কয়েক সপ্তাহের মধ্যে চিকিৎসা ছাড়াই মাক্সিপ্পা থেকে সেরে ওঠে। পর্তুগালের গবেষকরা ১৯ মে মাক্সিপ্পা ভাইরাসের প্রথম খসড়া জিনোম জমা বা আপলোড করেন, তা এখনো খুব প্রাথমিক খসড়া আর কোনো নির্দিষ্ট সিদ্ধান্তে আসার আগে আরো কাজ করা দরকার। এই প্রাথমিক জেনোমিক ডেটা থেকে গবেষকরা যা বলতে পারেন তা হল পর্তুগালে পাওয়া মাক্সিপ্পা ভাইরাসের স্ট্রেন মূলত পশ্চিম আফ্রিকা পাওয়া এক ভাইরাসের সঙ্গে সম্পর্কিত। তবে এখন প্রাদুর্ভাবের কারণটি পশ্চিম আফ্রিকার থেকে ঠিক কতটা আলাদা আর নানা দেশে হটাৎ হটাৎ উদ্ভূতমান সব কেস একে অপরের সঙ্গে জড়িত কিনা তা অজানা রয়ে গেছে। মাক্সিপ্পা হল ভিনেত্রন ভাইরাস, সুতরাং আরএনএ ভাইরাসের তুলনায় মিউটেশনকে সনাক্ত করে মেরামত করতে পারে ভালো ভাবে। যার মতো এটা হটাৎ বদলে এক মানুষ থেকে আরেক মানুষের সংক্রমণে পারদর্শী হয়ে উঠবে এটা আশা করাটা বাড়াবাড়ি হবে। মাক্সিপ্পা উপসর্গ ছাড়াই ছড়িয়ে পড়তে পারে এমন নয়, কারণ এটি স্বক্রে ক্ষত সৃষ্টি করে। যদি মাক্সিপ্পা উপসর্গবিহীনভাবে ছড়িয়ে পড়তে পারে তবে তা বেড়ানো সমস্যার সৃষ্টি করবে।

সঙ্গিনীর খোঁজে সীমান্তবাধা মানছে না বাংলাদেশের বাঘ

শ্রীময়ী বসু



কাঁচাতারের সীমানা মানুষের তৈরি। তাতে খোড়াই কেয়ার শার্দুলকুলের। বাঘিনীর খোঁজে বাংলাদেশের বাঘ তাই হেরদমই ঢুকে পড়ছে পশ্চিমবঙ্গে। বাঘের রাজস্বে নেই কোনো সীমানা বা কাঁচাতারের বেড়া। লাগে না কোনো পাসপোর্ট, ভিসা। বাংলাদেশের সুন্দরবন অঞ্চলের বাঘ তাই অনায়াসে ঢুকে পড়ছে পশ্চিমবঙ্গের সুন্দরবনের জঙ্গলে। বাঘ্য বিশেষজ্ঞদের মতে, শিকার, সঙ্গী বা সঙ্গিনীর সংখ্যার ওপর নির্ভর করে বাঘ-বাঘিনীর রাজস্বের সীমানা। সঙ্গী বা সঙ্গিনীর খোঁজে অনেক দূর পথ পাড়ি দেওয়া বাঘ বা বাঘিনীর কাছে খুব স্বাভাবিক ঘটনা। সম্প্রতি সুন্দরবনের বনাঞ্চলে জানুয়ারি থেকে বাংলাদেশের ৪টে বাঘ ঢুকেছে বলে খবর পেয়েছেন বন কর্তারা। শুধু জঙ্গলে ঢেকাই নয়, শিকার বা খাবারের খোঁজে জঙ্গল লাগেয়া গ্রামেও হানা দিয়েছে ওপার বাংলার বাঘ। বন কর্তাদের কথায়, উপযুক্ত সঙ্গিনী বা বাঘিনীর খোঁজে ও মিলনের আকাঙ্ক্ষায় বারবার বাংলাদেশের সুন্দরবন অঞ্চলে সঙ্গী হীন বাঘ এপার বাংলার সুন্দরবনের জঙ্গলে ঢুকে পড়ছে। বন দফতরের কর্তাদের কথায়, সাধারণত নভেম্বর থেকে জানুয়ারি পর্যন্ত সময় হল বাঘদের মেটিং সিজন (mating season) বা মিলনের সময়।

হিট স্ট্রেসে মৃত্যুর আশঙ্কা বাড়ছে বিশ্বে

রোজ উষ্ণায়ন বেড়ে চলেছে। এর ফলে হিট স্ট্রেসে আক্রান্ত হয়ে মানুষের মৃত্যুর আশঙ্কা বাড়ছে। বিজ্ঞানীরা বলেন, ২১০০ সালের মধ্যে ১০২ কোটি মানুষের জীবনে এই উষ্ণায়নের প্রভাব পড়বে। এখন আমাদের জীবনে তাপমাত্রা বৃদ্ধির যা প্রভাব পড়ছে তার থেকে প্রায় ৪ গুণ বেশি পড়বে আগামী ৭-৮ দশকের মধ্যে। সম্প্রতি

বিবিসিতে প্রচারিত এক খবরে বলা হচ্ছে খোলা জায়গা ও কারখানা কাজ করা লোকদের হিট স্ট্রেসে আক্রমণে মৃত্যুর সন্তান বাড়ছে। সিঙ্গাপুরের চিকিৎসক ডাঃ জিঙলি জানান, গরম এড়াতে আমাদের যেসব সরঞ্জাম ব্যবহার করছি তার ফলে সৃষ্টি হওয়া 'মাইক্রো ক্লাইমেট' পরিষ্কারি আরো ধারাপের দিকে নিয়ে যাচ্ছে।

যেমন, একজন জানুয়ারি মাসে শীতের রাতে পীরখালি জঙ্গল লাগেয়া সুন্দরবনের মধুরাখণ্ড গ্রামে ঢুকে পড়ে ১টা পূর্ণবয়স্ক বাঘ। বাঘটি বাংলাদেশের বলে অনুমান বনকর্তাদের। একাধিক গবাদি পশুকে মারে বাঘটি। বাঘ্য বিশেষজ্ঞদের মতে, উপযুক্ত সঙ্গিনী বা বাঘিনীর ওপর আধিপত্য বিস্তার করতে জঙ্গলে হেরদমই জবলি বাঘদের মধ্যে লাড়াই হয়। যে বাঘ হেরে যায় লাড়াইয়ে তাকে এলাকা ছাড়তে হয়। খাওয়ার খোঁজে তাই সেই একাধিক

সংখ্যাটি ছিল ৭৬ আর ২০১৮ সালে তা ছিল ৮৮। গত বছরের ডিসেম্বরের প্রথম সপ্তাহ থেকে ২০২২ সালের বাঘদের গণনার কাজ শুরু হয়। বন দফতর সূত্রে খবর, বাংলাদেশের জঙ্গলে বাঘিনীর অভাব রয়েছে। তাই সঙ্গিনীর খোঁজে বারবার এপার বাংলায় সুন্দরবনের জঙ্গলে ঢুকে পড়ছে বাংলাদেশের বাঘ। সাধারণত, প্রজননের সময়ই বাঘ-বাঘিনী একসঙ্গে জঙ্গলে থাকা পছন্দ করে। প্রজননের সময়কে বলা হয় 'মধুরাস'। ২ বছর অন্তর হয় বাঘদের মধুরাস। কিন্তু 'বাঘ মামার' ক্ষেত্রে তা মানুষের তৈরি আইনকানুন খাটে না। তাই বাংলাদেশের বাঘেরা ফের এপার বাংলার সুন্দরবন ছেড়ে ওপার বাংলাদেশে ফিরে যাবে কিনা তার নিশ্চয়তা নেই। সে জন্মই চিত্রায় পড়েছেন বাংলাদেশের বনকর্তারা।

BONGAON MUNICIPALITY Supply of Hopper Dumper Tipper 3.3 cum suitable for mounting on Truck BS 6 for Conservancy Department of Bongaon Municipality. Tender reference -WBMD/13/BM/2022-23/PWD Dt. 31.05.2022. Group No.- Tender ID-2022_MAD_382981_1. 1. Bid Submission Start date - 31.05.2022 from 17.30.2 Date & Time of Pre-bid meeting- 09.06.2022 at 14.00. 3.E n d date - 15.06.2022 at 16.00. 4. Bid opening date - 17.06.2022 at 16.00. All other information will be available in the office of the Bongaon Municipality. Sd/ Chairman Bongaon Municipality

এই সপ্তাহে এ পাটার
বাগান ও খামার বিভাগ বেরোবে বৃহস্পতিবার আর সংস্কৃতি বিভাগ বেরোবে শনিবার

BONGAON MUNICIPALITY Supply of Vehicle Mounted Nano Sweeper Machine for Conservancy Department of Bongaon Municipality. Tender reference -WBMD/12/BM/2022-23/PWD Dt.31.05.2022 Group No.- Tender ID- 2022_MAD_382985_1. 1. Bid Submission Start date - 31.05.2022 from 17.30.2. Date & Time of Pre-bid meeting- 09.06.2022 at 14.00. 3.E n d date - 15.06.2022 at 16.00. 4. Bid opening date - 17.06.2022 at 16.00. All other information will be available in the office of the Bongaon Municipality. Sd/ Chairman Bongaon Municipality