IPO Syrma SGS Technology

Good prospects appear priced in

At the current valuation, the offer leaves little wiggle room if risks to the business play out

HARI VISWANATH
BL Research Bureau

The IPO of Syrma SGS Technology (Syrma) opened for subscription on August 12. The issue is open till August 18 and at the time of publishing this, it was subscribed 0.37 times. The issue mainly consists of a primary issue of ₹766 crore and smaller offer for sale by the promoter of ₹74 crore, for a total issue size of ₹840 crore. The company intends to use the issue proceeds for mainly funding expansion of manufacturing and R&D facilities (₹480 crore), meeting working capital requirements (₹132 crore) and general corporate purposes (₹154 crore). The market-cap of the company at issue price (price band of ₹209-220) will be around ₹3,800 crore. The promoters will own around 47 per cent of the company post IPO. It also worth noting that the company had done a pre-IPO placement to a financial investor at ₹290 per share a few months ago, and that the IPO has been priced lower than that due to volatile market conditions since then.

Business and prospects

Syrma is an electronic system design and manufacturing (ESDM) company with a focus on technology-based solutions and original design manufacturing (ODM). This business, which is globally classified under the electronic manufacturing services (EMS) sector, encompasses large-scale efficient manufacturing for original brands, and is globally a well-established and mature business for multiple decades. A popular example in this case is that of Apple and Foxconn. While Apple develops and owns all the intellectual property pertaining to the iPhone, it outsources the manufacturing to companies like Foxconn. Syrma is a company similar to Foxconn, but at much smaller scale with focus on different segments.

In India, EMS is a fast-growing sector following thrust for domestic manufacturing and re-strategising of global supply chains with a China plus one strategy. The range of services offered by EMS companies extends from partnering with end-customer from product design/prototyping to manufacturing and providing after-sales service. The exact involvement of the EMS company in the product cycle will, however, vary from a case-to-case basis depending on the customers' requirement. As per a report by Frost and Sullivan (F&S) included in the prospectus, globally the EMS sector is expected to growth at CAGR of 4.5 per cent between CY20 and CY25 and reach a size of $1 trillion by CY25. However it is expected to witness much faster growth in India.

According to the F&S report, the EMS sector in India is expected to grow at a CAGR of 30.3 per cent between FY21 and FY26 and reach a size of $135 billion by FY26. Import substitution, incentives for domestic manufacturing (production-linked incentives/PLI schemes), policies aimed at promoting make in India and China plus one strategy are tailwinds for the sector in India. Further, secular factors like solid growth prospects for consumption of electronic goods in India in the long term, India being viewed by the rest of the world as not just a low-cost manufacturing alternative but as a destination for high-quality design work and manufacturing, also work in favour of the industry. The sector in India is currently dominated by manufacturing of mobile phones (65.5 per cent of industry size). This is followed by consumer electronics and appliances with 12.7 per cent, telecom with 4.6 per cent and lighting with 4 per cent market share. Automotive, industrial, IT, medical and others account for the balance 13 per cent.

Within the EMS sector, Syrma is a leader in high-mix, low-volume segment with presence in most industrial verticals. Currently, it is focused on automotive, consumer, healthcare, industrial and IT verticals. Products currently manufactured by Syrma include Printed Circuit Board Assembly|(PCBA) for electronic products used in different industry verticals; box products like set-top boxes, POS printers, home automation controllers; RFID (tags), magnetic and electro-mechanical products (coils, inductors, magnetic filters). Besides its current focus, some of the end-user industries where the company sees more opportunities and plans to focus on are in lighting, medical electronics, and aerospace and defence.

Syrma operates through 11 manufacturing facilities located in North and South India. Some of its marquee customers are TVS Motors, Eureka Forbes, Hindustan Unilever, Robert Bosch Engineering and Business Solutions. Exports accounted for 43.6 per cent of FY22 revenue (53 per cent in FY21).

Financials and valuation

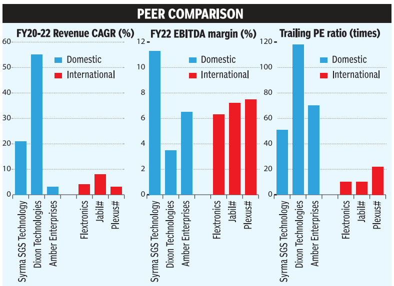
For FY22, Syrma reported revenue of ₹1,284.4 crore, EBITDA of ₹143.7 crore and PAT of ₹76.5 crore. This represented year-on-year growth of 42, 23 and 16 per cent respectively. EBITDA margins declined nearly 200 basis points to 11.3 per cent. According to the management, this was due to productivity being impacted in FY22 due to supply chain issues and expenses relating to ramp up of new products. The growth in revenue the company witnessed in FY22 was after a flattish revenue trend in FY21. For the period FY20-22, the revenue, EBITDA and PAT CAGR was 21 per cent, -1 per cent and -9 per cent respectively. According to the management, FY20 had a boost from a few of the projects that resulted in much higher margins in the year, which, to some extent, explains the decline in EBITDA/PAT since. It needs to be noted that the company had made acquisitions in FY22 and the comparison of revenue, EBITDA and profits is based on proforma financials (assuming the acquisition had happened prior to the times considered here).

At IPO price of ₹220 and based on its post-issue market-cap, Syrma is priced at a trailing PE of around 51 times. On a pre-issue basis it is priced at 40 times. While this is cheaper than listed peers in India like Dixon Technologies and Amber Industries, which trade at 118 times and 70 times respectively, the peers appear to be highly overvalued on a fundamental basis and hence it is hard to use that as justification.

The lofty valuations that the peers command in India is usually unheard of in global markets for the EMS sector. Scarcity premium may be a factor playing out in India. Hence value-conscious investors need not subscribe to the IPO and can wait and watch for now.

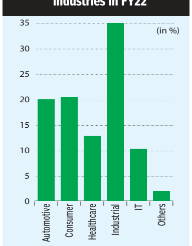
EMS sector is a low-margin/high-turnover business and hence can face out-sized benefits (during boom times) and out-sized contraction in profits during down cycles in business as operating leverage plays out in both ways. The current valuation does not appear to offer sufficient margin of safety for risks that may play out.

PEER COMPARISON



Source: Red Herring Prospectus and Bloomberg *Includes around 1 per cent benefit from forex gain pertaining to export sales #FY19-21

Revenue from end-user industries in FY22



IPO RATING

Syrma SGS Technology

Business	★★★
Financials	★★★
Valuation	★★
Management	★★★
Overall	★★½

Rankings 1 to 5, 1 denoting lowest and 5 highest

Offer period	Aug 12 - 18, 2022
Price band	₹209 - 220
Market cap	₹3,728 - 3,877 crore

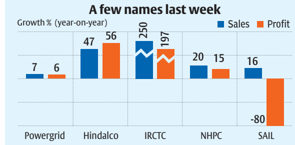
BusinessLine's editorial policy prohibits analysts from having positions in the stocks they recommend
— Editor

EARNINGS TRACKER

2022-23 Q1 results declared so far: 2,770 companies

Growth % (year-on-year) SALES ▲42% PROFIT* ▲13%

A few names last week



*growth in 1713 companies that reported profits in both quarters
Note: As of August 12, 2022
Source: Capitaline

WHO AM I?

Are you an avid investor? How well do you know corporate India?

Here's a challenge. Using the five clues below, identify the company that is being being talked about here

1 My founder has two children and two listed companies, each named after his children.

2 I have delivered more than five times return to shareholders over the last five years. Inspite of FIIs reducing stake in Indian stocks, I am one of the few companies where they have been increasing their stake.

3 My biggest client, a global MNC brand, chose me as the best in my category globally. The MNC's founder gave the award in the presence of past president of the United States.

4 My founder, who maintains high governance standards and has been awarded for corporate governance, accepted a board invitation at one of his friend's companies that got him into trouble with regulator. He promptly resigned from that board and settled with the regulator.

5 Over the last several decades, I have been tripling my topline and bottomline every five years and I am confident of repeating that growth rate again.

Send your answers by Wednesday 6 p.m. to **who-am-i@thehindu.co.in**, with your full name, postal address and phone number.

A lucky winner in each week will get a book sponsored by UNIFI Capital as a reward.

Last week's winner: Munish Agarwal

Last week's answer: Sun Pharma

Contributed by UNIFI Capital

POWER GENERATION NTPC ₹158.55

Power play for your portfolio

Assured return model from regulated projects and reasonable valuation augur well

PARV SHAH
BL Research Bureau

India's power sector is marking a major shift with the government's proposed target of 50 per cent of installed power capacity from non-fossil fuel based energy resources by 2030, a significant part of which will be from renewable energy. .Indian power major NTPC (National Thermal Power Corporation) is eyeing 60 GW of renewable energy capacity and 130 GW of total installed capacity by 2032. At a group level, NTPC has an installed capacity of about 69,134 MW.

At the current market price (CMP) of ₹158 level, the stock of NTPC trades at a trailing P/E of 9.4 times against its three-year average P/E of 9.8 times; and P/B of 1.11 times compared to three-year average of 0.9 times. Based on expected earnings, the stock trades at a one-year forward P/E of 8.2 times. The company also trades with a decent dividend yield of around 4.5 per cent at CMP. Hence, in the current environment of market volatility, long-term investors can look forward to accumulating the shares of NTPC on account of its assured return model from regulated projects, reasonable valuation along with a good dividend yield and consistent payout.

About business

NTPC, a PSU with Maharatna status, generates 24 per cent of India's electricity with a share of 17 per cent of the country's installed capacity. The company is majorly involved in the business of electricity generation along with other business such as consultancy, project management, power trading and supervision services. A majority of the electricity generated by the company is through coal, other sources being gas, hydro, wind and solar. The company earns a bulk of its revenue from regulated projects through the sale of thermal power to distribution companies under long-term PPA (Power Purchase Agreement), wherein tariff structure is such that it ensures complete pass-through of costs such as plant capacity charge, supplementary capacity charge (emission control system cost), interest on loan, interest on working capital and energy cost (fuel) and allows ROE (Return on equity) of 15.5 per cent over and above these costs.

The company uses multiple means to source coal. One, company has long-term FSA (Fuel Supply Agreement) with CIL (Coal India Ltd) for supply of coal based on ACQ (Annual Contracted Quantity). Two, NTPC has captive coal mines for its own exclusive use. Due to the shortage of coal in the recent times, NTPC also imported coal following government guidelines for power generation companies to import 10 per cent of the coal needed for building stocks and blend it with domestic supply, which proved to be a costly affair as global coal prices were five times of CIL-notified coal prices. However, the issue appears to be behind now, as the government has withdrawn the mandatory blending order on account of adequate stocks at power plants before annual rise in coal demand post monsoon when electricity demand picks up.

In the renewable space, the projects are being awarded on a competitive tariff basis, which means that the company will be competing with various private players to win bids. Down the line, ~10 years from now, the company looks forward to making renewables a substantial part of its portfolio but currently, the segment accounts for only 2.02 GW of installed capacity against 57 GW of coal-based thermal installed capacity.

Recent performance

For the regulated projects, the company's capacity charges are mainly based on PAF (Plant availability factor), a metric indicating capacity available for generation (power that can be supplied at any time). NTPC's PAF for coal and gas plants for Q1 FY23 was 90 per cent and 73 per cent, which was lower compared to 93 per cent and 97 per cent for coal and gas respectively for Q1 FY22 due to maintenance led closure of two plants. NTPC scores on the capacity utilisation front, as the company's coal plants achieved PLF (Plant load factor) of about 80 per cent, which is more than that of industry average PLF of 69.5 per cent and it has improved on a year-on-year basis backed by higher electricity demand. If the PLF for a generating station is above 85 per cent, the company would earn incentives over and above the capacity charge.

The company with revenue of ₹43,177 crore for Q1 FY23 clocked a growth of about 47 per cent on a year-on-year basis, while the same was 17 per cent on a quarter-on-quarter basis. Net profit for the period has increased only about 17 per cent on a year-on-year basis and decreased 23 per cent on a quarter-on-quarter basis. Margin pressure has been on account of lower late payment surcharge (interest payable by distribution companies on account of delay in payment) due to Power Ministry scheme recently allowing distribution companies repay overdue in up to 48 monthly instalments and under recovery of fixed costs to the tune of ₹500 crore at two generating stations which can be recovered in the coming quarters.

NTPC's debt-to-equity ratio has remained stable at around 1.55 times. It has been able to raise debt at an average cost as low as 5.94 per cent due to its assured return model. Receivables, being at around 45 days, have been under control. Further, the company has provided investors with a dividend of ₹7 per share resulting in a dividend yield of 4.5 per cent at CMP with payout ratio of around 40 per cent for FY2021-22 which has been consistent over time.

Renewables strategy

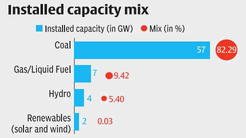
In the renewables energy (RE) space, around 4.09 GW of capacity is under construction and the company has recently won bids for 2.2 GW. To keep up pace with the target of 60 GW of renewable energy installed capacity in the next 10 years, the management has guided for commercialisation of around 6 GW of total capacity during FY23, which includes 1.5 GW of solar capacity addition. For RE projects, the company is looking for avenues beyond PPAs such as selling power directly to corporates and industrial customers, which the company believes can give better returns. Further, the company is consolidating its RE assets under the subsidiary NTPC Green Energy Ltd and plans for monetisation of these assets during FY23.

While there have been some concerns in the power generation space such as shortage of coal, increase in price of solar modules and competition from private players in renewables space, investors can accumulate the stock with a long-term perspective. The risk-reward is favourable, given its defensive characteristics such as strong foothold in power generation sector, reasonable valuation, stable dividend payouts and earnings visibility. Renewable energy project pipeline also bodes well for the long term. Monetisation of renewable assets can act as a catalyst for further upside.

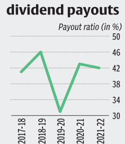
ACCUMULATE

Why
- Decent dividend yield
- Renewables strategy can add value
- Leading player in the power sector

Installed capacity mix



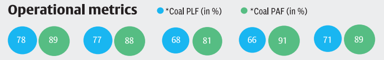
Consistent dividend payouts



Consistent growth in financials (₹ cr)

Financials	FY22	FY21	FY20	FY19	FY18
Revenue	1,34,994.31	1,15,546.83	1,12,373	1,02,533	89,642
EBITDA	42,605	37,990	34,445	28926	23,988
EBITDA margin (%)	32	33	31	28	27
PAT	16,960	14,969.40	11,902	14034.49	10,502
PAT margin (%)	13	13	11	14	12

Operational metrics



*PLF- Plant load factor, PAF-Plant availability factor

KITEX
Kitex Garments Limited
CIN: L18101KL1992PLC006528
Regd.Office:PBNo.5, Kizhakkambalam, Alwaye,Kerala,Web:www.kitexgarments.com,E-mail:sect@kitexgarments.com,Tel.04844142000,Fax:04842680604
STATEMENT OFUNAUDITED STANDALONE/CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER ENDED JUNE 30, 2022
Rupees in lakhs; except EPS and unless otherwise stated

SL No.	Particulars	Standalone Quarter Ended 30.06.2022 (Unaudited)	Standalone Quarter Ended 30.06.2021 (Unaudited)	Standalone Year Ended 31.03.2022 (Audited)	Consolidated Quarter Ended 30.06.2022 (Unaudited)	Consolidated Quarter Ended 30.06.2021 (Unaudited)	Consolidated Year Ended 31.03.2022 (Audited)
1.	Total Income from operations	26,403.60	16,055.82	81,829.23	26,400.63	15,904.28	81,521.91
2.	Net Profit for the period (before tax Exceptional and/or Extraordinary items)	4,974.33	2,967.90	17,578.18	4,953.31	2,813.67	17,258.29
3.	Net Profit for the period before tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)	4,974.33	2,967.90	17,578.18	4,953.31	2,813.67	17,258.29
4.	Net Profit / (Loss) for the period after tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)	3,678.37	2,197.19	12,828.30	3,657.34	2,051.27	12,512.14
5.	Total Comprehensive Income for the period (Comprising Profit/(Loss) for the period (after tax) and other Comprehensive Income (after tax)	3,678.06	2,197.49	12,951.19	3,657.03	2,051.57	12,635.03
6.	Equity Share Capital	665.00	665.00	665.00	665.00	665.00	665.00
7.	Reserves (excluding Revaluation Reserve) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year.	-	-	84,807.74	-	-	80,550.03
8.	Earnings Per Share (of Rs.1/- each) (for continuing and discontinued operations):-						
	Basic:	5.53	3.30	19.29	5.50	3.08	18.82
	Diluted:	5.53	3.30	19.29	5.50	3.08	18.82

Note:-
1.The above is an extract of the detailed format of Quarterly Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly Financial Results are available on the Stock Exchange websites- www.nseindia.com, www.bseindia.com and on the company's website:-www.kitexgarments.com
2.The above unaudited financial results of the Company for the quarter ended June 30, 2022 were reviewed and recommended by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at their meeting held on August 13, 2022. These results have been subjected to limited review by Statutory Auditors.

Place : Kizhakkambalam
Date : Aug 13, 2022
By order of the Board
Sabu M Jacob
Managing Director
DIN:00046016

Coffee Day
Brewing new possibilities.
COFFEE DAY ENTERPRISES LTD.
Registered and Corporate Office: 23/2, Coffee Day Square, Vittal Mallya Road, Bengaluru - 560 001, Karnataka, India
Tel: + 91 80 4001 2345; **Fax:** + 91 80 4001 2650;
Website: www.coffeeday.com
Corporate Identification Number: L55101KA2008PLC046866

Financial Results for the Quarter ended 30th June, 2022
(₹ in Crores except per share data)

Particulars	Quarter ended 30th June, 2022 (Un-Audited)	Quarter ended 31st March, 2022 (Audited)	Quarter ended 30th June, 2021 (Un-Audited)	Year ended 31st March, 2022 (Audited)
Total income from operations (net)	213.34	226.79	87.98	657.88
Net Loss from ordinary activities after tax	(18.00)	58.67	(117.28)	130.73)
Net Loss for the period after tax (after extraordinary items)	(18.00)	58.67	(117.28)	(130.73)
Equity Share Capital	211.25	211.25	211.25	211.25
Reserves (excluding Revaluation Reserve as shown in the Balance Sheet of previous year)				3,393.27
Earnings Per Share (before extraordinary items) (of ₹ 10/- each)				
Basic :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Diluted :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Earnings Per Share (after extraordinary items) (of ₹ 10/- each)				
Basic :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Diluted :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)

Notes:
1. The above is an extract of the detailed format of Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Financial Results are available on the website of BSE (www.bseindia.com) and NSE (www.nseindia.com) and on the Company's website www.coffeeday.com
2. The above results were reviewed by the Audit Committee and thereafter approved by the Board of Directors in their meeting held on 12th August, 2022 and have been subjected to 'Limited review' by the Statutory Auditors of the Company.
3. **Un-Audited financial results of Coffee Day Enterprises Limited (Standalone Information)** *(₹ in Crores)*

Particulars	Quarter ended 30th June, 2022 (Un-Audited)	Quarter ended 31st March, 2022 (Audited)	Quarter ended 30th June, 2021 (Un-Audited)	Year ended 31st March, 2022 (Audited)
Total income from operations (net)	5.00	4.05	0.93	13.72
Loss before tax and exceptional items	(2.24)	(1.17)	(19.81)	(3.49)
Profit/ (Loss) after tax and exceptional items	(2.24)	(1.17)	(19.81)	(3.49)

Place : Bengaluru
Date : 12th August, 2022
For and on behalf of Board of Directors
S.V Ranganath
Interim Chairman and Independent Director

ಸಾಲ ತೀರಿಸಲು ಸ್ನೇಹಿತೆ ಬಳಸಿಕೊಂಡು ಕೃತ್ಯ: ₹9 ಲಕ್ಷ ನಗದು ಜಪ್ತಿ

ಉದ್ಯಮಿ ಹನಿಟ್ರ್ಯಾಪ್: ನಟ ಬಂಧನ

ಪ್ರಜಾವಾಣಿ ವಾರ್ತೆ

ಬೆಂಗಳೂರು: ಉದ್ಯಮಿಯೊಬ್ಬರನ್ನು ಹನಿಟ್ರ್ಯಾಪ್ ಜಾಲಕ್ಕೆ ಸಿಲುಕಿಸಿ ₹ 14.90 ಲಕ್ಷ ಸುಲಿಗೆ ಮಾಡಿದ್ದ ಪ್ರಕರಣದಲ್ಲಿ ಯುವರಾಜ್ ಅಲಿಯಾಸ್ ಯುವ (24) ಎಂಬಾತನನ್ನು ಹಲಸೂರು ಗೇಟ್ ಠಾಣೆ ಪೊಲೀಸರು ಬಂಧಿಸಿದ್ದಾರೆ.

'ಜೆ.ಪಿ. ನಗರ ನಿವಾಸಿ ಯುವರಾಜ್, ವೃತ್ತಿಯಲ್ಲಿ ಜಿಮ್ ಸಲಕರಣೆ ಮಾರಾಟಗಾರ. ಕನ್ನಡ, ತೆಲುಗು, ತಮಿಳು ಹಾಗೂ ಹಿಂದಿ ಭಾಷೆಯಲ್ಲಿ ನಿರ್ಮಾಣವಾಗುತ್ತಿರುವ 'ಮಿಸ್ಟರ್ ಭೀಮರಾವ್' ಸಿನಿಮಾದಲ್ಲೂ ನಾಯಕನಾಗಿ ಯುವರಾಜ್ ನಟಿಸುತ್ತಿದ್ದನೆಂದು ಹೇಳಲಾಗುತ್ತಿದೆ.

ಯುವರಾಜ್

ಈತನನ್ನು ಬಂಧಿಸಿ ನ್ಯಾಯಾಲಯಕ್ಕೆ ಹಾಜರುಪಡಿಸಿ, ಕಸ್ಟಡಿಗೆ ಪಡೆದು ವಿಚಾರಣೆ ನಡೆಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ' ಎಂದು ಹಲಸೂರು ಗೇಟ್ ಠಾಣೆ ಪೊಲೀಸರು ಹೇಳಿದರು.

'ಎಚ್‌ಎಸ್‌ಆರ್ ಲೇಔಟ್ ನಿವಾಸಿಯಾಗಿರುವ 72 ವರ್ಷದ ಉದ್ಯಮಿ ದೂರು ನೀಡಿದ್ದರು. ಯುವತಿಯರು ಸೇರಿ ನಾಲ್ವರ ವಿರುದ್ಧ ಪ್ರಕರಣ ದಾಖಲಿಸಿಕೊಳ್ಳಲಾಗಿತ್ತು. ಇದೀಗ, ಪ್ರಕರಣದ ಪ್ರಮುಖ ಆರೋಪಿ ಯುವರಾಜ್‌ನನ್ನು ಬಂಧಿಸಲಾಗಿದೆ. ₹ 9 ಲಕ್ಷ ನಗದು ಜಪ್ತಿ ಮಾಡಲಾಗಿದೆ' ಎಂದು ತಿಳಿಸಿದರು.

ಸ್ನೇಹಿತೆ ಬಳಸಿಕೊಂಡು ಕೃತ್ಯ: 'ತಯಾರಿಕಾ ಕಂಪನಿಗಳಿಂದ ಸಲಕರಣೆಗಳನ್ನು ಖರೀದಿಸಿ ಜಿಮ್‌ಗಳಿಗೆ ಮಾರುತ್ತಿದ್ದ ಯುವರಾಜ್, ವ್ಯವಹಾರದಲ್ಲಿ ನಷ್ಟ ಅನುಭವಿಸಿದ್ದ. ಹಲವರ ಬಳಿ ಲಕ್ಷಾಂತರ ರೂಪಾಯಿ ಸಾಲ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದ. ಸಾಲ ತೀರಿಸುವುದಕ್ಕಾಗಿಯೇ ಉದ್ಯಮಿಯನ್ನು ಬ್ಲ್ಯಾಕ್‌ಮೇಲ್ ಮಾಡಲು ಸಂಚು ರೂಪಿಸಿದ್ದ' ಎಂದು ಪೊಲೀಸರು ಹೇಳಿದರು.

'ಯುವರಾಜ್‌ನ ಸ್ನೇಹಿತೆ ವಿಮೆ ಕಂಪನಿಯೊಂದರ ಪ್ರತಿನಿಧಿ. ಆಕೆಯು ಉದ್ಯಮಿ ಜೊತೆ ಸಂಪರ್ಕದಲ್ಲಿದ್ದರು. ನಿತ್ಯವೂ ವಾಟ್ಸ್‌ಆ್ಯಪ್ ಚಾಟಿಂಗ್ ಹಾಗೂ ವಿಡಿಯೊ ಕರೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಇದನ್ನು ತಿಳಿದಿದ್ದ ಆರೋಪಿ, ಸ್ನೇಹಿತೆಯನ್ನೇ ಬಳಸಿಕೊಂಡು ಹನಿಟ್ರ್ಯಾಪ್ ಮಾಡಲು ಮುಂದಾಗಿದ್ದ.'

'ಸ್ನೇಹಿತೆ ಮೊಬೈಲ್ ಮೂಲಕ ತಾನೇ ಉದ್ಯಮಿ ಜೊತೆ ಚಾಟಿಂಗ್ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದ. ಲೈಂಗಿಕವಾಗಿ ಮಾತನಾಡಿ ಪ್ರಚೋದಿಸುತ್ತಿದ್ದ. ಸ್ನೇಹಿತೆಯಿಂದಲೇ ವಿಡಿಯೊ ಕರೆ ಮಾಡಿಸಿ, ಚಿತ್ರೀಕರಿಸಿಟ್ಟುಕೊಂಡಿದ್ದ' ಎಂದೂ ತಿಳಿಸಿದರು.

ಸಿಸಿಬಿ ಪೊಲೀಸರ ಸೋಗು

'ಸ್ನೇಹಿತೆ ಮೊಬೈಲ್‌ನಿಂದ ಸಂದೇಶ ಕಳುಹಿಸಿ ಆಗಸ್ಟ್ 3ರಂದು ಉದ್ಯಮಿಯನ್ನು ಹೊಸೂರು ರಸ್ತೆಗೆ ಕರೆಸಿದ್ದ ಆರೋಪಿ, ವಾಟ್ಸ್‌ಆ್ಯಪ್ ಚಾಟಿಂಗ್ ಹಾಗೂ ವಿಡಿಯೊ ತೋರಿಸಿ ಬೆದರಿಸಿದ್ದ. ಸಿಸಿಬಿ ಪೊಲೀಸರೆಂದು ಹೇಳಿ ಹಂತ ಹಂತವಾಗಿ ₹ 14.90 ಲಕ್ಷ ಸುಲಿಗೆ ಮಾಡಿದ್ದ' ಎಂದು ಪೊಲೀಸರು ಹೇಳಿದರು.

'ಯುವರಾಜ್ ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೇ ಮತ್ತಷ್ಟು ಮಂದಿ ಪ್ರಕರಣದಲ್ಲಿ ಭಾಗಿಯಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಅವರನ್ನು ಪತ್ತೆ ಮಾಡಬೇಕಾಗಿದೆ. ಸ್ನೇಹಿತೆಯ ವಿಚಾರಣೆ ನಡೆಸಲಾಗುವುದು' ಎಂದು ತಿಳಿಸಿದರು.

ನಿವೃತ್ತ ಪೊಲೀಸ್ ಅಧಿಕಾರಿ ಪತ್ನಿ: ಸಿಬ್ಬಂದಿ ಮೇಲೆ ಅನುಮಾನ

ಮನೆಗೆ ನುಗ್ಗಿ ವೃದ್ಧೆ ಹತ್ಯೆ: ನಗದು, ಚಿನ್ನಾಭರಣ ದೋಚಿ ಪರಾರಿ

ಪ್ರಜಾವಾಣಿ ವಾರ್ತೆ

ಬೆಂಗಳೂರು: ಎಚ್‌ಎಸ್‌ಆರ್ ಲೇಔಟ್ ಠಾಣೆ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯಲ್ಲಿ ಜಯಶ್ರೀ (80) ಎಂಬುವರನ್ನು ಹತ್ಯೆ ಮಾಡಲಾಗಿದ್ದು, ನಗದು ಹಾಗೂ ಚಿನ್ನಾಭರಣ ದೋಚಿಕೊಂಡು ಆರೋಪಿಗಳು ಪರಾರಿಯಾಗಿದ್ದಾರೆ.

'13ನೇ ಅಡ್ಡರಸ್ತೆಯ ನಿವಾಸಿ ಜಯಶ್ರೀ, ಒಂಟಿಯಾಗಿ ವಾಸವಿದ್ದರು. ಶುಕ್ರವಾರ ರಾತ್ರಿ ಮನೆಗೆ ನುಗ್ಗಿದ ಆರೋಪಿಗಳು ಉಸಿರುಗಟ್ಟಿಸಿ ಕೊಲೆ ಮಾಡಿ ಪರಾರಿಯಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಬಗ್ಗೆ ಪ್ರಕರಣ ದಾಖಲಿಸಿಕೊಂಡು, ಆರೋಪಿಗಳ ಪತ್ತೆಗೆ ನಾಲ್ಕು ವಿಶೇಷ ತಂಡ ರಚಿಸಲಾಗಿದೆ' ಎಂದು ಆಗ್ನೇಯ ವಿಭಾಗದ ಡಿಸಿಪಿ ಸಿ.ಕೆ. ಬಾಬಾ ತಿಳಿಸಿದರು.

'ಜಯಶ್ರೀ, ನಿವೃತ್ತ ಪೊಲೀಸ್ ಅಧಿಕಾರಿ ಶ್ರೀನಿವಾಸ್ ಅವರ ಪತ್ನಿ. ಕೆಲ ವರ್ಷಗಳ ಹಿಂದೆ ಶ್ರೀನಿವಾಸ್ ತೀರಿಕೊಂಡಿದ್ದರು. ಅವರ ಮಗ, ಕಮ್ಮನಹಳ್ಳಿಯಲ್ಲಿ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾಗಿ ವಾಸವಿದ್ದಾರೆ. ಮಗಳು, ಕೆನಡಾದಲ್ಲಿದ್ದಾರೆ. ಜಯಶ್ರೀ ಅವರಿಗೆ ನಾಲ್ಕು ಮನೆಗಳಿದ್ದು, ಮೂರು ಮನೆಗಳನ್ನು ಬಾಡಿಗೆ ನೀಡಿದ್ದಾರೆ. ಕೆಳ ಮಹಡಿಯ ಮನೆಯಲ್ಲಿ ಒಂಟಿಯಾಗಿ ಅವರು ವಾಸವಿದ್ದರು.'

ಜಯಶ್ರೀ

'ರಾತ್ರಿ 10 ಗಂಟೆಯಿಂದ 12 ಗಂಟೆ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಮನೆ ನುಗ್ಗಿದ್ದ ದುಷ್ಕರ್ಮಿಗಳು, ಕೊಲೆ ಮಾಡಿರುವುದು ಗೊತ್ತಾಗಿದೆ. ಮಹಡಿಯಲ್ಲಿ ವಾಸವಿದ್ದ ನಿವಾಸಿಯೊಬ್ಬರು, ಮೆಟ್ಟಿಲು ಮೂಲಕ ತಮ್ಮ ಮನೆ ಹೊರಟಿದ್ದರು. ಜಯಶ್ರೀ ಮನೆ ಬಾಗಿಲು ತೆರೆದಿದ್ದನ್ನು ಗಮನಿಸಿ, ಇಣುಕಿ ನೋಡಿದ್ದರು. ಇದೇ ವೇಳೆಯೇ ಅವರಿಗೆ ಮೃತದೇಹ ಕಂಡಿತ್ತು. ಪೊಲೀಸ್ ನಿಯಂತ್ರಣ ಕೊಠಡಿಗೆ ಮಾಹಿತಿ ನೀಡಿದ್ದರು' ಎಂದು ಹೇಳಿದರು.

ಪರಿಚಯಸ್ಥರಿಂದಲೇ ಕೃತ್ಯ: 'ನಗದು, ಚಿನ್ನಾಭರಣ ದೋಚುವ ಉದ್ದೇಶದಿಂದಲೇ ಜಯಶ್ರೀ ಅವರನ್ನು ಪರಿಚಯಸ್ಥರೇ ಕೊಲೆ ಮಾಡಿರುವುದು ಮೇಲ್ನೋಟಕ್ಕೆ ಗೊತ್ತಾಗುತ್ತಿದೆ. ಜಯಶ್ರೀ ಅವರ ಬಳಿ ಕೆಲಸಕ್ಕಿದ್ದ ನೇಪಾಳದ ಭದ್ರತಾ ಸಿಬ್ಬಂದಿ ನಾಪತ್ತೆಯಾಗಿದ್ದು, ಆತನ ಮೇಲೆಯೇ ಸಂಶಯವಿದೆ' ಎಂದು ಪೊಲೀಸರು ತಿಳಿಸಿದರು.

'ಮೃತದೇಹವನ್ನು ಮರಣೋತ್ತರ ಪರೀಕ್ಷೆಗೆಂದು ಆಸ್ಪತ್ರೆಗೆ ಸಾಗಿಸಲಾಗಿದೆ. ಮನೆ ಕೆಲಸಗಾರರು ಹಾಗೂ ಸ್ಥಳೀಯರನ್ನು ವಿಚಾರಣೆ ನಡೆಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ' ಎಂದೂ ಹೇಳಿದರು.

ಕದ್ದ ಬೈಕ್‌ನಲ್ಲಿ ಸುತ್ತಾಟ: ಡೆಲಿವರಿ ಬಾಯ್ ವಶಕ್ಕೆ

ಬೆಂಗಳೂರು: ಹೀರೊ ಹೋಂಡಾ ಸ್ಪ್ಲೆಂಡರ್ ಬೈಕ್ ಕದ್ದು, ಅದರಲ್ಲೇ ಆಹಾರ ಪೂರೈಕೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದ ಡೆಲಿವರಿ ಬಾಯ್ ಒಬ್ಬರನ್ನು ಕೆ.ಆರ್. ಪುರ ಸಂಚಾರ ಪೊಲೀಸರು ವಶಕ್ಕೆ ಪಡೆದಿದ್ದಾರೆ.

'ಠಾಣೆ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯಲ್ಲಿ ಪೊಲೀಸರು ಕರ್ತವ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿದ್ದರು. ಇದೇ ವೇಳೆಯೇ ಡೆಲಿವರಿ ಬಾಯ್ ಮೊಬೈಲ್‌ನಲ್ಲಿ ಮಾತನಾಡುತ್ತ ಬೈಕ್ ಚಲಾಯಿಸಿಕೊಂಡು ಹೊರಟಿದ್ದರು. ಅದನ್ನು ಗಮನಿಸಿದ್ದ ಸಿಬ್ಬಂದಿ ತಡೆದು ನಿಲ್ಲಿಸಿ ವಾಹನಗಳ ದಾಖಲೆ ಪರಿಶೀಲನೆ ನಡೆಸಿದ್ದರು' ಎಂದು ಪೊಲೀಸ್ ಮೂಲಗಳು ಹೇಳಿವೆ.

'ಡೆಲಿವರಿ ಬಾಯ್ ಬಳಿ ಸೂಕ್ತ ದಾಖಲೆಗಳು ಇರಲಿಲ್ಲ. ಬೈಕ್ ನೋಂದಣಿ ಸಂಖ್ಯೆ ಆಧರಿಸಿ ಮಾಹಿತಿ ಸಂಗ್ರಹಿಸಲಾಗಿತ್ತು. ಮಾದನಾಯಕನಹಳ್ಳಿ ಠಾಣೆ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯಲ್ಲಿ ಕದ್ದಿದ್ದ ಬೈಕ್ ಎಂಬುದು ಗೊತ್ತಾಗಿದೆ. ಡೆಲಿವರಿ ಬಾಯ್‌ನನ್ನು ವಶಕ್ಕೆ ಪಡೆದು ಸಂಬಂಧಪಟ್ಟ ಠಾಣೆ ಪೊಲೀಸರ ಸುಪರ್ದಿಗೆ ನೀಡಲಾಗಿದೆ' ಎಂದೂ ತಿಳಿಸಿವೆ.

'ಬೈಕ್ ಯಾರದ್ದು? ಅದನ್ನು ಹೇಗೆ ಕದ್ದರು ? ಎಂಬುದು ತನಿಖೆಯಿಂದ ತಿಳಿಯಬೇಕಿದೆ' ಎಂದು ಹೇಳಿವೆ.

ಪತಿ, ಪೊಲೀಸರಿಂದ ಕಿರುಕುಳ ಆರೋಪ

ಮಾಜಿ ಮೇಯರ್ ಆತ್ಮಹತ್ಯೆಗೆ ಯತ್ನ

ಪ್ರಜಾವಾಣಿ ವಾರ್ತೆ

ಬೆಂಗಳೂರು: 'ಪತಿ ಅನ್ವರ್ ಪಾಷಾ ಹಾಗೂ ಕೆ.ಆರ್. ಪುರ ಠಾಣೆ ಪೊಲೀಸರು ನನಗೆ ಕಿರುಕುಳ ನೀಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ' ಎಂದು ಆರೋಪಿಸಿ ಮಾಜಿ ಮೇಯರ್ ಶಹತಾಜ್ ಬೇಗಂ, ಪ್ರಧಾನಿ ನರೇಂದ್ರ ಮೋದಿ ಅವರಿಗೆ ವಿಡಿಯೊ ಸಂದೇಶ ಕಳುಹಿಸಿ ಆತ್ಮಹತ್ಯೆಗೆ ಯತ್ನಿಸಿದ್ದಾರೆ.

ಕುತ್ತಿಗೆಗೆ ಸೀರೆಯಿಂದ ನೇಣು ಹಾಕಿಕೊಂಡ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಫೇಸ್‌ಬುಕ್‌ನಲ್ಲಿ ವಿಡಿಯೊ ಅಪ್‌ಲೋಡ್ ಮಾಡಿರುವ ಶಹತಾಜ್, 'ನಾನು ಆತ್ಮಹತ್ಯೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದ್ದೇನೆ. ಮೋದಿ ಅವರೇ ಅನುಮತಿ ಕೊಡಿ. ಇಲ್ಲ, ನನಗೆ ರಕ್ಷಣೆ ಕೊಡಿ' ಎಂದು ಹೇಳಿದ್ದಾರೆ.

ನೇಣು ಹಾಕಿಕೊಂಡ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಫೇಸ್‌ಬುಕ್‌ನಲ್ಲಿ ವಿಡಿಯೊ ಅಪ್‌ಲೋಡ್ ಮಾಡಿರುವ ಶಹತಾಜ್ ಬೇಗಂ

'ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿ ಜನಸೇವೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೇನೆ. ಸಂಬಂಧಿಕರೇ ಆದ ಅನ್ವರ್ ಪಾಷಾ ಜೊತೆ ನನ್ನ ಮದುವೆ ಮಾಡಿದ್ದರು. ಮದ್ಯ ವ್ಯಸನಿಯೂ ಆದ ಪತಿ, ಹಲವು ಯುವತಿಯರ ಜೊತೆ ಸಂಬಂಧವಿಟ್ಟುಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ. ಆಸ್ತಿ ಮೇಲೂ ಸಾಲ ಮಾಡಿ, ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನಿಂದ ನೋಟಿಸ್ ಕೊಡಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಇದನ್ನು ಪ್ರಶ್ನಿಸಿದ್ದಕ್ಕೆ ನನ್ನ ಮೇಲೆ ಹಲ್ಲೆ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ. 2011ರಲ್ಲಿ ಪತ್ರಿಕೆಯೊಂದರಲ್ಲಿ ಜಾಹೀರಾತು ನೀಡಿ ತಲಾಖ್ ನೀಡಿದ್ದರು.'

'ತಲಾಖ್ ಪ್ರಶ್ನಿಸಿ ನ್ಯಾಯಾಲಯದಲ್ಲಿ ಮೊಕದ್ದಮೆ ಹೂಡಿದ್ದೆ. ನನ್ನ ಪರ ತೀರ್ಪು ಬಂದಿತ್ತು. ಇಷ್ಟಾದರೂ ಪತಿಯ ಕಿರುಕುಳ ತಪ್ಪಿಲ್ಲ. ಕೆ.ಆರ್. ಪುರ ಠಾಣೆಗೆ ದೂರು ನೀಡಿದರೆ, ರಕ್ಷಣೆ ನೀಡಲು ಇನ್‌ಸ್ಪೆಕ್ಟರ್ ನಂದೀಶ್ ಹಣ ಕೇಳಿದರು. ಜೊತೆಗೆ ಠಾಣೆಯ ಪಿಎಸ್‌ಐ ಅನಿತಾ, 'ನೀನು ಮಾಜಿ ಮಾತ್ರ. ಹೆಚ್ಚು ಮಾತನಾಡಬೇಡ' ಎಂದು ಅವಾಚ್ಯ ಶಬ್ದಗಳಿಂದ ನಿಂದಿಸಿದರು. ಮದ್ಯ ಕುಡಿದು ಮನೆಗೆ ಬಂದಿದ್ದ ಕೆಲ ಪೊಲೀಸರು, ಸಂಬಂಧಿಕರ ಮೇಲೆ ಹಲ್ಲೆ ಸಹ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ' ಎಂದು ಶಹತಾಜ್ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ.

'ಮಾಜಿ ರಾಜಕಾರಣಿಗಳು ಬದುಕಬಾರದೇ? ಮೋದಿ ಅವರೇ ನೀವು ಕೆಲ ವರ್ಷಗಳ ನಂತರ ಮಾಜಿ ಆಗುತ್ತೀರಿ, ಅವಾಗ ನಿಮಗೂ ಹೀಗೆಯೇ ಆದರೆ? ಪೊಲೀಸರು ಮಾತ್ರ ಸಾರ್ವಭೌಮರೇ? ನನಗಾದ ಅನ್ಯಾಯದ ಬಗ್ಗೆ ವೈಟ್‌ಫೀಲ್ಡ್ ಡಿಸಿಪಿ ಗಿರೀಶ್ ಅವರಿಗೂ ತಿಳಿಸಿದ್ದೇನೆ. ಆದರೂ ನ್ಯಾಯ ಸಿಗಲಿಲ್ಲ' ಎಂದೂ ಹೇಳಿದ್ದಾರೆ.

ಪುಣೆ ರೇಸ್

ಐರನ್ ಏಜ್ ಗೆಲ್ಲುವ ನಿರೀಕ್ಷೆ

ಅಕ್ಕಸಾಹೇಬ್ ಮಹಾರಾಜ್ ಟ್ರೋಫಿ ಭಾನುವಾರದ ಪುಣೆ ರೇಸ್‌ಗಳ ಪ್ರಧಾನ ಆಕರ್ಷಣೆಯಾಗಿದ್ದು, ಐರನ್ ಏಜ್ ಈ ರೇಸ್‌ನಲ್ಲಿ ಗೆಲ್ಲುವ ನಿರೀಕ್ಷೆ ಇದೆ. ಮಧ್ಯಾಹ್ನ 1.30ಕ್ಕೆ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗಲಿರುವ ದಿನದ ಎಂಟು ರೇಸ್‌ಗಳಿಗೆ ನಮ್ಮ ಆಯ್ಕೆ ಈ ಕೆಳಕಂಡಂತಿದೆ:

1ನೇ ರೇಸ್: ಕ್ಯಾಂಪೇನ್ 3, ಬೀಮರ್ 1, ಪವರ್ ಆಫ್ ಥೋರ್ 4
2ನೇ ರೇಸ್: ಆರ್ಕ್ ಡೆ ಟ್ರಯಾಂಪ್ 5, ಕಮಿಲಾ 1, ಬೋಲ್ಡ್ ಲೆಜೆಂಡ್ 2
3ನೇ ರೇಸ್: ಸೂಪರ್‌ಲೆಟಿವ್ 6, ಎಕ್ಸಲೇಟರ್ 4, ಸೆಲ್ಲಿನಿ 1
4ನೇ ರೇಸ್: ಥನ್‌ಬರ್ಗ್ 8, ಫಿಯರಿ ರೆಡ್ 5, ಲಿಬರೇಷನ್ 7
5ನೇ ರೇಸ್: ದಿ ಅವೇಕನಿಂಗ್ 8, ಬರ್ಕಿನ್ ಬ್ಲೋವರ್ 2, ಲಾರ್ಡ್ ವೇಡರ್ 5
6ನೇ ರೇಸ್: ಐರನ್ ಏಜ್ 2, ಎನಿಗ್ಮಾ 1, ಜೋಲಕ್ಷ್ಮಿನ್ 7
7ನೇ ರೇಸ್: ಮೆಜೆಸ್ಟಿಕ್ ವಾರಿಯರ್ 2, ಸಿಫರ್ 5, ಬ್ಲೇಜಿಂಗ್ ಬೇ 3
8ನೇ ರೇಸ್: ಸೆನ್ಸಿಬಿಲಿಟಿ 5, ಎಮ್ರೀಸ್ 8, ಸಿಮ್ ಸಿಮ್ 7

ಉತ್ತಮ ಬೆಟ್: ಥನ್‌ಬರ್ಗ್

ಜಾಕ್‌ಪಾಟ್	1ನೇ ಟ್ರಿಬಲ್	2ನೇ ಟ್ರಿಬಲ್
4,5,6,7,8	5,6,7	6,7,8

10ನೇ ಮಹಡಿಯಲ್ಲಿ ಪಾರ್ಟಿ: ಆಯತಪ್ಪಿ ಬಿದ್ದು ಸಾವು

ಬೆಂಗಳೂರು: ಬೆಳ್ಳಂದೂರು ಠಾಣೆ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯ ವಸತಿ ಸಮುಚ್ಚಯವೊಂದರ 10ನೇ ಮಹಡಿಯಿಂದ ಬಿದ್ದು ತ್ರಿದೀಪ್ ಕೋನ್ವಾರ್ (28) ಎಂಬುವರು ಶನಿವಾರ ನಸುಕಿನಲ್ಲಿ ಮೃತಪಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ.

'ಅಸ್ಸಾಂನ ತ್ರಿದೀಪ್ ಖಾಸಗಿ ಕಂಪನಿಯೊಂದರಲ್ಲಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಬೆಳ್ಳಂದೂರಿನ ಗ್ರೀನ್ ಗ್ಲೇನ್ ಬಡಾವಣೆಯಲ್ಲಿರುವ ಶೋಭಾ ಡಾಲಿಯಾ ಅಪಾರ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್‌ನಲ್ಲಿ ನೆಲೆಸಿದ್ದರು' ಎಂದು ಪೊಲೀಸರು ಹೇಳಿದರು.

'ಶುಕ್ರವಾರ ರಾತ್ರಿ ಪಾರ್ಟಿ ಮಾಡಲೆಂದು ತ್ರಿದೀಪ್ ಮನೆಯಿಂದ ಹೊರಗೆ ಹೋಗಿದ್ದರು. ಪಾರ್ಟಿ ಮುಗಿಸಿ ತಡರಾತ್ರಿ ಅಪಾರ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್‌ಗೆ ವಾಪಸು ಬಂದಿದ್ದರು. ಇದೇ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲೇ ಕೆಲ ನಿವಾಸಿಗಳು, 10ನೇ ಮಹಡಿಯಲ್ಲೂ ಮದ್ಯದ ಪಾರ್ಟಿ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು.'

'ಪಾರ್ಟಿಯಲ್ಲಿ ಪಾಲ್ಗೊಳ್ಳುವಂತೆ ತ್ರಿದೀಪ್ ಅವರನ್ನು ನಿವಾಸಿಗಳು ಆಹ್ವಾನಿಸಿದ್ದರು. ಅದಕ್ಕೆ ಒಪ್ಪಿದ್ದ ತ್ರಿದೀಪ್, 10ನೇ ಮಹಡಿಗೆ ಹೋಗಿದ್ದರು. ಮದ್ಯ ಕುಡಿದಿದ್ದ ಅವರು, ಅದರ ಅಮಲಿನಲ್ಲೇ ಮಹಡಿಯಲ್ಲಿ ಓಡಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಇದೇ ವೇಳೆಯಲ್ಲೇ ಆಯತಪ್ಪಿ ನೆಲಮಹಡಿಗೆ ಬಿದ್ದು ಮೃತಪಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ' ಎಂದು ಪೊಲೀಸರು ತಿಳಿಸಿದರು.

'ಅಸಹಜ ಸಾವು ಪ್ರಕರಣ ದಾಖಲಿಸಿಕೊಂಡು, ತನಿಖೆ ಮುಂದುವರಿಸಲಾಗಿದೆ' ಎಂದೂ ಹೇಳಿದರು.

ನೈರುತ್ಯ ರೈಲ್ವೆ

ಟೆಂಡರ್ ಸೂಚನೆ ಸಂ. B/TRD.2022-23/04

ದಿನಾಂಕ: 10.08.2022

ರೂ. 1,78,84,907.08/-

ಬಿಡ್‌ಗಳನ್ನು ಸಲ್ಲಿಸಲು ಕೊನೆಯ ದಿನಾಂಕ: 01-09-2022, 15:00 ಗಂಟೆಯವರೆಗೆ

www.ireps.gov.in

PUB/298/A/KV/PRB/SWR/2022-23

S.W.Railways SWRRLY SWRRLY

ನಕಲಿ ನೋಂದಣಿ ಫಲಕ: ಡಾಟಾ ಎಂಟ್ರಿ ಆಪರೇಟರ್ ವಶಕ್ಕೆ

ಬೆಂಗಳೂರು: ದ್ವಿಚಕ್ರ ವಾಹನಕ್ಕೆ ನಕಲಿ ನೋಂದಣಿ ಫಲಕ ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡು ಸುತ್ತಾಡುತ್ತಿದ್ದ ಆರೋಪಿ ರಾಮ್ ಗೋಪಾಲ್ ಎಂಬುವರನ್ನು ಮಾಗಡಿ ರಸ್ತೆ ಸಂಚಾರ ಪೊಲೀಸರು ವಶಕ್ಕೆ ಪಡೆದಿದ್ದಾರೆ.

'ಚೋಳರಪಾಳ್ಯ ನಿವಾಸಿ ರಾಮ್‌ಗೋಪಾಲ್, ಕಂಪನಿಯೊಂದರಲ್ಲಿ ಡಾಟಾ ಎಂಟ್ರಿ ಆಪರೇಟರ್ ಆಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಬದ್ರಿಪ್ರಸಾದ್ ಎಂಬುವರ ಹೆಸರಿನಲ್ಲಿ ನೋಂದಣಿ ಹಾಕಿದ್ದ ಸಂಖ್ಯೆಯನ್ನು ತಮ್ಮ ವಾಹನಕ್ಕೆ ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡು ಆರೋಪಿ ಸುತ್ತಾಡುತ್ತಿದ್ದ' ಎಂದು ಸಂಚಾರ ಪೊಲೀಸ್ ಮೂಲಗಳು ಹೇಳಿವೆ.

'ಮಾಗಡಿ ರಸ್ತೆಯಲ್ಲಿ ಆರೋಪಿ ವಾಹನ ತಡೆದು ಪರಿಶೀಲಿಸಲಾಗಿತ್ತು. ದಾಖಲೆಗಳಲ್ಲಿ ವ್ಯತ್ಯಾಸ ಕಂಡುಬಂದಿತ್ತು. ಅಸಲಿ ಮಾಲೀಕ ಬದ್ರಿಪ್ರಸಾದ್ ಅವರನ್ನು ಪತ್ತೆ ಮಾಡಿ, ಅವರ ದಾಖಲೆ ಪರಿಶೀಲಿಸಲಾಯಿತು. ಅವಾಗಲೇ ರಾಮ್‌ಗೋಪಾಲ್ ಕೃತ್ಯ ಬಯಲಾಯಿತು. ಈತನ ಕೃತ್ಯದ ವಿರುದ್ಧ ಮಾಲೀಕರು ಕೆ.ಪಿ. ಅಗ್ರಹಾರ ಠಾಣೆಗೆ ದೂರು ನೀಡಿದ್ದಾರೆ. ಅಲ್ಲಿಯ ಪೊಲೀಸರ ಸುಪರ್ದಿಗೆ ಆರೋಪಿಯನ್ನು ಒಪ್ಪಿಸಲಾಗಿದೆ' ಎಂದೂ ತಿಳಿಸಿವೆ.

₹ 11 ಸಾವಿರ ದಂಡ: 'ತಮ್ಮ ದ್ವಿಚಕ್ರ ವಾಹನ ಕಳ್ಳತನವಾಗಿರುವುದಾಗಿ ಹೇಳಿ ಸಿಟಿ ಮಾರ್ಕೆಟ್ ಠಾಣೆಗೆ 2018ರಲ್ಲಿ ದೂರು ನೀಡಿದ್ದ ಆರೋಪಿ ರಾಮ್‌ಗೋಪಾಲ್, ವಿಮೆ ಸಹ ಡ್ರಾ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದರು. 2018ರಲ್ಲಿ ದ್ವಿಚಕ್ರ ವಾಹನ ಪತ್ತೆಯಾಗಿತ್ತು. ಈ ವಿಷಯವನ್ನು ಮುಚ್ಚಿಟ್ಟಿದ್ದ ಆರೋಪಿ, ಅದೇ ವಾಹನಕ್ಕೆ ನಕಲಿ ನೋಂದಣಿ ಫಲಕ ಹಾಕಿಕೊಂಡಿದ್ದ' ಎಂದು ಪೊಲೀಸ್ ಮೂಲಗಳು ಹೇಳಿವೆ.

'ಆರೋಪಿ, ಹಲವು ಬಾರಿ ಸಂಚಾರ ನಿಯಮ ಉಲ್ಲಂಘಿಸಿದ್ದ. ₹ 11 ಸಾವಿರ ದಂಡ ವಾಹನದ ಮೇಲಿತ್ತು. ನೋಂದಣಿ ಸಂಖ್ಯೆ ಆಧರಿಸಿ ಅಸಲಿ ಮಾಲೀಕ ಬದ್ರಿಪ್ರಸಾದ್ ಅವರಿಗೆ ಪೊಲೀಸರು ದಂಡದ ನೋಟಿಸ್ ಕಳುಹಿಸಿದ್ದರು' ಎಂದೂ ತಿಳಿಸಿವೆ.

ಪತ್ನಿ ಕತ್ತು ಕೊಯ್ದು ಕೊಲೆ: ಪತಿ ಬಂಧನ

ಹೊಳೆನರಸೀಪುರ (ಹಾಸನ): ತಾಲ್ಲೂಕಿನ ತಟ್ಟೇಕೆರೆ ಗ್ರಾಮದ ಶಿವಕುಮಾರ ಎಂಬುವರು ಇಲ್ಲಿನ ನ್ಯಾಯಾಲಯದ ಹೊರ ಆವರಣದ ಶೌಚಾಲಯದಲ್ಲಿ ಶನಿವಾರ ಪತ್ನಿ ಚೈತ್ರಾ (24) ಅವರ ಕತ್ತು ಕೊಯ್ದು ಕೊಲೆ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ.

ಚನ್ನರಾಯಪಟ್ಟಣ ತಾಲ್ಲೂಕಿನ ಅವ್ವಾರಹಳ್ಳಿಯ ಚೈತ್ರಾ ಹಾಗೂ ಶಿವಕುಮಾರ 6 ವರ್ಷಗಳ ಹಿಂದೆ ಮದುವೆಯಾಗಿದ್ದು, ದಂಪತಿಗೆ ಇಬ್ಬರು ಹೆಣ್ಣು ಮಕ್ಕಳಿದ್ದಾರೆ. 3 ವರ್ಷಗಳಿಂದ ದಂಪತಿ ನಡುವೆ ಜಗಳ ನಡೆಯುತ್ತಿತ್ತು. ವಿಚ್ಛೇದನ ಬಯಸಿ ಲೋಕ ಅದಾಲತ್‌ನಲ್ಲಿ ರಾಜಿ ಸಂಧಾನಕ್ಕಾಗಿ ಅರ್ಜಿ ಸಲ್ಲಿಸಿದ್ದರು.

ಇಲ್ಲಿನ ನ್ಯಾಯಾಲಯದಲ್ಲಿ ಶನಿವಾರ ವಿಚಾರಣೆ ನಡೆಸಿ ಮುಂದಿನ ದಿನಾಂಕ ನೀಡಲಾಗಿತ್ತು. ಮಧ್ಯಾಹ್ನ 12.30ರ ಸುಮಾರಿಗೆ ನ್ಯಾಯಾಲಯದಿಂದ ಹೊರಗೆ ಬಂದ ಚೈತ್ರಾ, ತನ್ನ ಎರಡು ವರ್ಷದ ಪುತ್ರಿಯೊಂದಿಗೆ ಶೌಚಾಲಯಕ್ಕೆ ಹೋಗಿದ್ದರು. ಅವರನ್ನು ಹಿಂಬಾಲಿಸಿದ ಶಿವಕುಮಾರ ಪತ್ನಿಯ ಕತ್ತು ಕೊಯ್ದು ಓಡಿ ಹೋಗುತ್ತಿದ್ದಾಗ ಪೊಲೀಸರು ಬಂಧಿಸಿದರು.

ಚೈತ್ರಾ ಅವರಿಗೆ ಇಲ್ಲಿನ ಆಸ್ಪತ್ರೆಯಲ್ಲಿ ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಚಿಕಿತ್ಸೆ ನೀಡಿ ಹಾಸನ ಜಿಲ್ಲಾ ಆಸ್ಪತ್ರೆಗೆ ದಾಖಲಿಸಲಾಗಿತ್ತು. ಚಿಕಿತ್ಸೆಗೆ ಸ್ಪಂದಿಸದೆ ಅಸುನೀಗಿದರು.

ವಿಶೇಷ ಉಪನ್ಯಾಸ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಆಂತರಿಕ ಭದ್ರತಾ ವಿಭಾಗದ ಎಸ್‌ಪಿ ಜಿನೇಂದ್ರ ಖಣಗಾವಿ, ಪ್ರಾಂಶುಪಾಲರಾದ ಡಾ.ಪದ್ಮಿನಿ ನಾಗರಾಜು ಇದ್ದರು

'ಕನಸುಗಳ ಬೆನ್ನತ್ತಿ'

ಬೆಂಗಳೂರು: 'ಪದವಿ ಪಡೆಯುವುದಷ್ಟೇ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳ ಗುರಿಯಾಗಬಾರದು. ಉನ್ನತ ಹುದ್ದೆಗಳಿಗಾಗಿ ದೊಡ್ಡ ಕನಸುಗಳ ಬೆನ್ನುಹತ್ತಬೇಕು. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಶ್ರಮಪಡಬೇಕು' ಎಂದು ಆಂತರಿಕ ಭದ್ರತಾ ವಿಭಾಗದ ಎಸ್‌ಪಿ ಜಿನೇಂದ್ರ ಖಣಗಾವಿ ಸಲಹೆ ನೀಡಿದರು.

ರಾಣಿ ಸರಳಾದೇವಿ ಪಿಯು ಹಾಗೂ ಪದವಿ ಕಾಲೇಜಿನಲ್ಲಿ ಆಯೋಜಿಸಿದ್ದ ವಿಶೇಷ ಉಪನ್ಯಾಸ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಅವರು ಮಾತನಾಡಿದರು.

'ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸುವ ಜಾಣ್ಮೆಯನ್ನು ಪದವಿ ಹಂತದಿಂದಲೇ ಮೈಗೂಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಯುಪಿಎಸ್‌ಸಿ, ಕೆಪಿಎಸ್‌ಸಿ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳನ್ನು ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಯೂ ಬರೆಯಬೇಕು. ಶ್ರಮಪಟ್ಟರೆ ಸರ್ಕಾರದ ಇಂತಹ ಉನ್ನತ ಹುದ್ದೆ ದೊರೆಯುತ್ತದೆ. ಅಂತಹ ಆಸೆ ಕೈಗೂಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ನಿತ್ಯವೂ ತಮ್ಮ ಸುತ್ತಮುತ್ತಲ ವಿದ್ಯಮಾನಗಳನ್ನು ಸೂಕ್ಷ್ಮವಾಗಿ ಗ್ರಹಿಸಬೇಕು' ಎಂದು ಕಿವಿಮಾತು ಹೇಳಿದರು.

ಸೆಂಟಮ್ ಎಲೆಕ್ಟ್ರಾನಿಕ್ಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ CENTUM

(CIN): L85110KA1993PLC013869 ನೋಂದಾಯಿತ ಕಚೇರಿ: ನಂ.44 ಕೆ.ಎಚ್.ಬಿ. ಕೈಗಾರಿಕಾ ಪ್ರದೇಶ, ಯಲಹಂಕ ನ್ಯೂಟೌನ್, ಬೆಂಗಳೂರು – 560 106.
ದೂರವಾಣಿ: +91-80-41436000 ಫ್ಯಾಕ್ಸ್: +91-80-41436005
ಇ–ಮೇಲ್: investors@centumelectronics.com ವೆಬ್‌ಸೈಟ್: www.centumelectronics.com

30ನೇ ಜೂನ್ 2022ರ ಮೊದಲನೆಯ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ ಅವಧಿಗೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ಅಪರಿಶೋಧಿತ ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸಿದ ಹಣಕಾಸಿನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ರೂಪ

(₹. ಮಿಲಿಯನ್ಸ್‌ಗಳಲ್ಲಿ)

ಕ್ರ. ಸಂ.	ವಿವರಗಳು	ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 30 ಜೂನ್ 2022 (ಅಪರಿಶೋಧಿತ)	ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 30 ಜೂನ್ 2021 (ಅಪರಿಶೋಧಿತ)	ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 31 ಮಾರ್ಚ್ 2022 (ಪರಿಶೋಧಿತ)
1.	ನಿರ್ವಹಣೆಯಿಂದ ಬಂದ ಒಟ್ಟು ವರಮಾನ	2,110.58	1,761.29	7,879.64
2.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಅವಧಿಗೆ (ತೆರಿಗೆಯ ಮುಂಚೆ, ವಿನಾಯಿತಿ ಪಡೆದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ವಿಶೇಷ ವಸ್ತುಗಳು)	(29.94)	(71.49)	81.52
3.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಅವಧಿಗೆ ತೆರಿಗೆಯ ಮುಂಚೆ, (ವಿನಾಯಿತಿ ಪಡೆದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ವಿಶೇಷ ವಸ್ತುಗಳು)	(29.94)	(518.00)	(522.02)
4.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಅವಧಿಗೆ ತೆರಿಗೆಯ, (ವಿನಾಯಿತಿ ಪಡೆದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ವಿಶೇಷ ವಸ್ತುಗಳ ನಂತರ)	(25.71)	(485.04)	(534.65)
5.	ಸಂಪೂರ್ಣ ಸಮಗ್ರ ಅವಧಿಯ ಆದಾಯ [ಒಳಗೊಂಡಿರುವ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) (ತೆರಿಗೆಯ ನಂತರ) ಅವಧಿಗೆ ಹಾಗೂ ಇತರೆ ಸಮಗ್ರ ಆದಾಯ (ತೆರಿಗೆಯ ನಂತರ)]	(4.12)	(485.58)	(510.43)
6.	ಈಕ್ವಿಟಿ ಷೇರು ಬಂಡವಾಳ (ಮುಖ ಬೆಲೆ ರೂ.10 ಪ್ರತಿ ಷೇರಿಗೆ)	128.85	128.85	128.85
7.	ಮೀಸಲು (ಪುನರುಜ್ಜೀವನ ಮೀಸಲು ಹೊರತುಪಡಿಸಿ)			1,910.83
8.	ಪ್ರತಿ ಷೇರಿನ ಗಳಿಕೆ (ಪ್ರತಿ ರೂ. 10 ಕ್ಕೆ)			
	ಎ) ಮೂಲಭೂತ:	(1.67)	(26.59)	(23.70)
	ಬಿ) ಡೈಲ್ಯೂಟೆಡ್:	(1.67)	(26.59)	(23.70)

ಸೂಚನೆ :

1. 30ನೇ ಜೂನ್ 2022ರ ಮೊದಲನೆಯ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದ ಅವಧಿಗೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸಿದ ಅಪರಿಶೋಧಿತ ಹಣಕಾಸಿನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ರೂಪ.

(₹ ಮಿಲಿಯನ್‌ಗಳಲ್ಲಿ)

ವಿವರಗಳು	ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 30 ಜೂನ್ 2022 (ಅಪರಿಶೋಧಿತ)	ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 30 ಜೂನ್ 2021 (ಅಪರಿಶೋಧಿತ)	ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ 31 ಮಾರ್ಚ್ 2022 ಪರಿಶೋಧಿತ
ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಗಳಿಂದ ಬಂದ ಒಟ್ಟು ಆದಾಯ	994.11	614.00	3,538.17
ಲಾಭ ತೆರಿಗೆಯ ಮುಂಚೆ	1.00	(109.56)	153.76
ಲಾಭ ತೆರಿಗೆಯ ನಂತರ	(0.12)	(82.25)	117.66

2. ಮೇಲಿನ ಅಪರಿಶೋಧಿತ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾದ ಮತ್ತು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸಿದ ಹಣಕಾಸಿನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ಕಂಪನಿಯ ಲೆಕ್ಕಪರಿಶೋಧಕ ಸಮಿತಿಯು 11ನೇ ಆಗಸ್ಟ್, 2022 ರಂದು ಪರಿಶೀಲಿಸಿದ್ದು ಹಾಗೂ ನಿರ್ದೇಶಕ ಮಂಡಳಿಯು 12ನೇ ಆಗಸ್ಟ್, 2022 ರಂದು ನಡೆದ ಸಭೆಯಲ್ಲಿ ಅನುಮೋದಿಸಿದೆ.
3. ಈ ಮೇಲಿನವು ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ಅಪರಿಶೋಧಿತ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾದ ಮತ್ತು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸಿದ ಸಮಗ್ರ ಹಣಕಾಸಿನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ರೂಪವಾಗಿದ್ದು, 2015ರ ಸೆಬಿ (ಪಟ್ಟಿ ಕರಾರು ಮಾಡುವುದು ಮತ್ತು ಬಹಿರಂಗಗೊಳಿಸುವಿಕೆ ಅಗತ್ಯಗಳು) ನಿಯಮಾವಳಿಗಳ ನಿಯಮಾವಳಿ 33 ರಂತೆ ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ನಲ್ಲಿ ದಾಖಲು ಮಾಡಲಾಗಿದೆ. ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾದ ಮತ್ತು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸಿದ ಸಮಗ್ರ ಹಣಕಾಸಿನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳು ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ನ ಜಾಲತಾಣದಲ್ಲಿ www.nseindia.com, www.bseindia.com ಮತ್ತು ನಮ್ಮ ಕಂಪನಿಯ ಜಾಲತಾಣದಲ್ಲಿ www.centumelectronics.com ಲಭ್ಯವಿದೆ.

ಸೆಂಟಮ್ ಎಲೆಕ್ಟ್ರಾನಿಕ್ಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ ಪರವಾಗಿ
ಸಹಿ/–
ಅಪ್ಪಾರಾವ್ ವಿ ಮಲ್ಲವರಪು
ಅಧ್ಯಕ್ಷರು ಮತ್ತು ನಿರ್ವಾಹಕ ನಿರ್ದೇಶಕರು

ದಿನಾಂಕ : ಆಗಸ್ಟ್ 12, 2022
ಸ್ಥಳ : ಬೆಂಗಳೂರು

COFFEE DAY ENTERPRISES LTD.

Coffee Day — Brewing new possibilities.

Registered and Corporate Office: 23/2, Coffee Day Square, Vittal Mallya Road, Bengaluru - 560 001, Karnataka, India
Tel: + 91 80 4001 2345; **Fax:** + 91 80 4001 2650;
Website: www.coffeeday.com
Corporate Identification Number: L55101KA2008PLC046866

Financial Results for the Quarter ended 30th June, 2022

(₹ in Crores except per share data)

Particulars	Quarter ended 30th June, 2022 (Un-Audited)	Quarter ended 31st March, 2022 (Audited)	Quarter ended 30th June, 2021 (Un-Audited)	Year ended 31st March, 2022 (Audited)
Total income from operations (net)	213.34	226.79	87.98	657.88
Net Loss from ordinary activities after tax	(18.00)	58.67	(117.28)	130.73)
Net Loss for the period after tax (after extraordinary items)	(18.00)	58.67	(117.28)	(130.73)
Equity Share Capital	211.25	211.25	211.25	211.25
Reserves (excluding Revaluation Reserve as shown in the Balance Sheet of previous year)				3,393.27
Earnings Per Share (before extraordinary items) (of ₹ 10/- each)				
Basic :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Diluted :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Earnings Per Share (after extraordinary items) (of ₹ 10/- each)				
Basic :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)
Diluted :	(0.79)	2.48	(5.14)	(5.71)

Notes:

1. The above is an extract of the detailed format of Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing and other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Financial Results are available on the website of BSE (www.bseindia.com) and NSE (www.nseindia.com) and on the Company's website www.coffeeday.com
2. The above results were reviewed by the Audit Committee and thereafter approved by the Board of Directors in their meeting held on 12th August, 2022 and have been subjected to 'Limited review' by the Statutory Auditors of the Company.
3. **Un-Audited financial results of Coffee Day Enterprises Limited (Standalone Information)** *(₹ in Crores)*

Particulars	Quarter ended 30th June, 2022 (Un-Audited)	Quarter ended 31st March, 2022 (Audited)	Quarter ended 30th June, 2021 (Un-Audited)	Year ended 31st March, 2022 (Audited)
Total income from operations (net)	5.00	4.05	0.93	13.72
Loss before tax and exceptional items	(2.24)	(1.17)	(19.81)	(3.49)
Profit/ (Loss) after tax and exceptional items	(2.24)	(1.17)	(19.81)	(3.49)

For and on behalf of Board of Directors
S.V Ranganath
Interim Chairman and Independent Director

Place : Bengaluru
Date : 12th August, 2022

TIMKEN

ಟಿಮ್‌ಕೆನ್ ಇಂಡಿಯಾ ನಿಯಮಿತ

CIN - L29130KA1996PLC048230

ನೋಂದಣಿ ಕಛೇರಿ: 39–42, ಎಲೆಕ್ಟ್ರಾನಿಕ್ ಸಿಟಿ, ಫೇಸ್ II, ಹೊಸೂರು ರಸ್ತೆ, ಬೆಂಗಳೂರು–560 100
ದೂರವಾಣಿ : 080 41362000 ಫ್ಯಾಕ್ಸ್ : 080 41362010 ಇ–ಮೇಲ್ : tilinvestor@timken.com
ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ : www.timken.com/en-in

ಸೆಕ್ಯೂರಿಟಿಸ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್ ಬೋರ್ಡ್ ಆಫ್ ಇಂಡಿಯ ನಿಬಂಧನೆ 33 (ಲಿಸ್ಟಿಂಗ್ ಅನಿವಾರ್ಯತೆ ಹಾಗೂ ತೆರೆದ ದಾಖಲಾತಿ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳು) ರ ಅನ್ವಯ ನಿಬಂಧನೆ 2015 ರ ಆದೇಶದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ನಲ್ಲಿ ದಾಖಲಿಸಿದ ಜೂನ್ 30, 2022ಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ ಅವಧಿಯ ಪರಿಶೋಧಿತವಲ್ಲದ ಆರ್ಥಿಕ ಫಲಿತಾಂಶದ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾದ ಸಾರಾಂಶ

(ರೂ. ದಶಲಕ್ಷಗಳಲ್ಲಿ)

ಕ್ರಮ ಸಂಖ್ಯೆ	ವಿವರಗಳು	30/06/2022 ಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ (ಪರಿಶೋಧಿತವಲ್ಲದ)	30/06/2021 ಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ಕಳೆದ ವರ್ಷದ ತ್ರೈಮಾಸಿಕಕ್ಕೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ (ಪರಿಶೋಧಿತವಲ್ಲದ)	31/03/2022 ಕ್ಕೆ ಕೊನೆಗೊಂಡ ವಾರ್ಷಿಕ (ಪರಿಶೋಧಿತವಾದ)
1.	ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯಿಂದ ಒಟ್ಟು ಆದಾಯ (ನಿವ್ವಳ)	7,098	4,707	22,175
2.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಈ ಅವಧಿಗೆ (ತೆರಿಗೆ, ಅಸಾಮಾನ್ಯವಾದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ಅಸಾಧಾರಣ ಬಾಬ್ತುಗಳ ಮುನ್ನ)	1,600	753	4,382
3.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಈ ಅವಧಿಯ ತೆರಿಗೆ ಮುನ್ನ (ಅಸಾಮಾನ್ಯವಾದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ಅಸಾಧಾರಣ ಬಾಬ್ತುಗಳ ನಂತರ)	1,600	753	4,382
4.	ನಿವ್ವಳ ಲಾಭ / (ನಷ್ಟ) ಈ ಅವಧಿಯ ತೆರಿಗೆ ನಂತರ (ಅಸಾಮಾನ್ಯವಾದ ಮತ್ತು / ಅಥವಾ ಅಸಾಧಾರಣ ಬಾಬ್ತುಗಳ ನಂತರ)	1,181	567	3,271
5.	ಈ ಅವಧಿಯ ಒಟ್ಟು ಸಮಸ್ತ ಆದಾಯ {ಲಾಭ/(ನಷ್ಟ) ಒಳಗೊಂಡಂತೆ ಈ ಅವಧಿಗೆ (ತೆರಿಗೆ ನಂತರ) ಹಾಗೂ ಇತರೆ ಸಮಸ್ತ ಆದಾಯ (ತೆರಿಗೆ ನಂತರ)}	1,189	554	3,247
6.	ಈಕ್ವಿಟಿ ಷೇರು ಬಂಡವಾಳ	752	752	752
7.	ಪ್ರತಿ ಷೇರಿನ ಗಳಿಕೆಗಳು (ಪ್ರತಿ ರೂ.10/– ರಂತೆ) (ನಿರಂತರ ಹಾಗೂ ಮುಂದುವರಿಸದ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಗಳಿಗೆ) ಮೂಲತವಾದ ಮತ್ತು ದುರ್ಬಲಗೊಳಿಸಿದ *ವಾರ್ಷಿಕವಲ್ಲದ	15.70*	7.54*	43.49*

ಮೇಲೆ ತಿಳಿಸಿರುವ ಫಲಿತಾಂಶವು ಸೆಕ್ಯೂರಿಟಿಸ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್ ಬೋರ್ಡ್ ಆಫ್ ಇಂಡಿಯ ನಿಬಂಧನೆ 33 (ಲಿಸ್ಟಿಂಗ್ ಅನಿವಾರ್ಯತೆ ಹಾಗೂ ತೆರೆದ ದಾಖಲಾತಿ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳು) ರ ಅನ್ವಯ ನಿಬಂಧನೆ 2015 ರ ಆದೇಶದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ನಲ್ಲಿ ದಾಖಲಿಸಿದ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ ಅವಧಿಯ ಪರಿಶೋಧಿತವಲ್ಲದ ಆರ್ಥಿಕ ಫಲಿತಾಂಶದ ಸಂಪೂರ್ಣವಾದ ನಮೂನೆಯ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾದ ಸಾರಾಂಶ. ತ್ರೈಮಾಸಿಕದ ಆರ್ಥಿಕ ಫಲಿತಾಂಶದ ಪೂರ್ಣ ನಮೂನೆಯು ಸ್ಟಾಕ್‌ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿದೆ (BSE: www.bseindia.com & NSE: www.nseindia.com) ಮತ್ತು ಕಂಪನಿ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ www.timken.com/en-in ನಲ್ಲಿ ವೀಕ್ಷಿಸಬಹುದು.

ಮಂಡಳಿಯ ಆದೇಶದಂತೆ
ಸಹಿ/– ಅವಿಶ್ರಾಂತ್ ಕೇಶವ್
ವ್ಯವಹಾರ ನಿಯಂತ್ರಕರು–ಭಾರತ
ಸಿಎಫ್‌ಒ ಮತ್ತು ಪೂರ್ಣಾವಧಿ ನಿರ್ದೇಶಕರು
DIN : 05159352

ಬೆಂಗಳೂರು
13 ಆಗಸ್ಟ್, 2022