



Ref/No/HDFCAMC/SE/2020-21/11

Date – May 11, 2020

National Stock Exchange of India Limited Exchange Plaza, Plot C/1, Block G, Bandra Kurla Complex, Bandra (East) Mumbai – 400051	BSE Limited Sir PJ Towers, Dalal Street, Mumbai – 400001
Kind Attn: Head – Listing Department	Kind Attn: Sr. General Manager – DCS Listing Department

Dear Sirs,

Subject – **Publication of Notice in newspaper containing Audited Financial Statement of the Company for the quarter and year ended March 31, 2020**

Pursuant to the captioned subject, please find enclosed herewith copies of newspaper clippings published by the Company.

The said newspaper clippings are also available on website of the Company, www.hdfcfund.com

This is for your information and records.

Thanking You,

Yours Faithfully,

For **HDFC Asset Management Company Limited**

Sylvia Furtado
Company Secretary

Encl: a/a

HDFC Asset Management Company Limited

A Joint Venture with Standard Life Investments

CIN: L65991MH1999PLC123027

Registered Office : "HDFC House", 2ndFloor, H.T. Parekh Marg, 165-166, Backbay Reclamation, Churchgate, Mumbai-400 020

Tel.: 022 - 6631 6333 Fax: 022 - 6658 0203 Website: www.hdfcfund.com email: shareholders.relations@hdfcfund.com

Electronics majors rush to reboot biz

Firms ready retail plans to align with changing consumer pattern, revive offline trade

ARNAB DUTTA
New Delhi, 10 May

Webinars and videoconferences may have replaced glitzy launch events for most electronics majors — albeit temporarily — but the significance of their physical presence in the retail space remains crucial as ever.

Despite e-commerce deliveries resuming in all green and orange zones in the country, leading consumer electronics makers are leaving no stone unturned to recharge offline trade.

From top smartphone firms, such as Xiaomi, Vivo, and Oppo, to leading consumer durables makers Samsung and LG, jump-starting retail network is the first box to be ticked on their checklist. As consumers alter their buying patterns, manufacturers are once again relying on the traditional trade channel for a revival in sales. The country's largest electronics firm Samsung India has effected a comprehensive plan, activating physical stores in integration with online and digital platforms, to resume business in all zones.

In a tie-up with digital marketing solutions firm Benov, the new scheme — internally called O2O — will ensure seamless integration of digital and online platforms with physical outlets in any region. Unlike the usual omnichannel strategy, where consumers used to access the online sales network for any product at physical stores, the new O2O scheme generates leads from online and serves

them through offline stores.

While Benov will identify demand from willing buyers through artificial intelligence tools on digital and social media platforms, any local store that registers on the network will be able to serve consumers, depending on their locations. The plan is to turn the outlet into mini-warehouses, so that even if they are not allowed to open, they can survive by registering sales, while consumers — even in red zones — get served.

"This is part of our broader online-to-offline (O2O) strategy and is aimed at providing benefits of both offline and online platforms to the consumer. This will ensure our consumers do not have to step out to a physical store at a time when social distancing is the new normal. At the same time, the new platform enables thousands of physical retailers to connect with local customers online," said Mohandeep Singh, senior vice-president (V-P), Samsung India.

Rival Xiaomi India, that replaced Samsung from the top spot in the smartphone market a few years ago, has come up with a similar hyperlocal retail plan — Mi Commerce.

To generate leads, Xiaomi has dedicated a business number on WhatsApp, apart from its mobile application, through which consumers can place their orders, which will be delivered by their nearest retailer. It plans to introduce a WhatsApp bot that will guide consumers through intuitive features like locating a nearby store, while individual retailers will be able to promote their sites to reel in consumers. "This is



GEARING UP

- Leading firms prepare all-inclusive plans to revive offline channel to deliver in red zones
- Reverse integration with online platform

- brings life to offline stores that are now mini-warehouses
- Data mining, AI tools on digital & social media augment retailers' supply

- initiatives
- The share of online channel in the smartphone market has grown to 40% by end-2019, from 20% in 2016

a future-ready experience enabling our users and retail partners in a post-Covid world. We hope the solution would be a game-changer in enabling offline retail business to grow," said Murali Krishnan B, chief operating officer, Xiaomi India. The changing tack is in contrast to Xiaomi's tried-and-tested online-only formula that helped it gain share in the early days.

According to Manu Kumar Jain, V-P, Xiaomi, it is also ensuring credit facilities to its retailers through the in-house Mi Credit business. Like its rivals, executives at Vivo India are burning midnight oil to operationalise its Vivo Smart Retail Solution programme that it hopes will revive the faltering offline trade.

The firm has initiated an integrated lead management system that includes activating tools on social and digital media to identify potential buyers and dedicated mobile numbers through which consumers can place orders or enquire about products via SMS. To ensure smooth transaction, Vivo has activated its 30,000-dealer level brand ambassadors, who will remotely assist potential consumers in finishing their purchasing process. "This is a win-win for consumers unable to purchase, and retail partners who need to kick-start their businesses. To begin with, we have activated 20,000 retailers pan-Indian under the scheme," said Nipun Marya, chief marketing officer, Vivo India. Oppo Mobile, the largest smart-

phone player after Samsung, is resuming business through 10,000 outlets, and has activated 17 per cent of its store consultants. However, for now its plan is restricted to orange and green zones only, where leads generated through its pages on Twitter, Facebook, and WhatsApp will be served through local stores. LG India is wooing consumers with offers worth up to ₹10,000, against pre-orders placed on its site.

In a tie-up with banks like ICICI, HDFC, Standard Chartered, and State Bank of India, among others, the firm is also offering cashback up to 12.5 per cent of the purchase value. Four years of extended warranty and flexi-equated monthly instalment schemes against zero down payment are on the table as well. The changing focus of leading players is not without rationale.

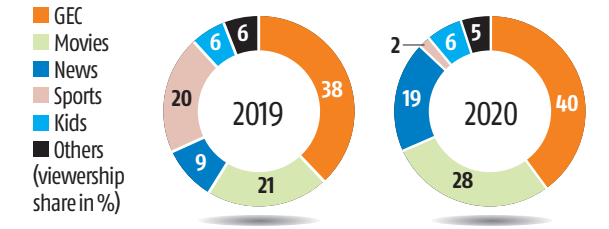
In the initial days, the network of over 50,000 physical retail outlets — selling mobile handsets to television sets — had been the key growth avenue for leading players like Samsung, LG, Vivo, and Oppo.

In the past three years, the online channel has grown by leaps and bounds. The share of online channel in the smartphone market, for example, has grown to 40 per cent by end-2019, from 20 per cent in 2016, thanks to infusion of funds by their global parents in billions of dollars.

However, with red zones excluded from e-commerce delivery of non-essential items, all firms are in a quandary. Industry estimates suggest over 75 per cent of total sales comes from areas marked red. Manufacturers have already lost over 65 per cent of the ₹23,000-crore sales from durables that happen in March and April.

With IPL wait getting longer, viewers switch to films, news

VIEWING BEHAVIOUR OF CORE OR HEAVY IPL VIEWERS OF '19



Source: BARC-Nielsen for weeks 13-16, when IPL is usually scheduled

SURAJEET DAS GUPTA
New Delhi, 10 May

Core viewers of the Indian Premier League (IPL), which has been postponed indefinitely, are shifting from sports channels to other genres.

And the big gainers from this are movie and news channels. The core or heavy viewers are the top 33 per cent of the audience for the IPL season of 2019 (the IPL was slated to be held in April-May this year). They are the ones who generally see a match every day.

According to the data from the Broadcast Audience Research Council (BARC) of India, with Nielsen, during week 13-16 (the 16th week started April 18), the core viewers made a 20 per cent viewership contribution to sports channels last year but that fell to a mere 2 per cent in the same weeks this year.

However, during the same period, core IPL viewers were still spending long hours on television every day (after all you are at home).

That number went up from 4.48 hours last year in the weeks when the IPL was on to 5.28 hours now.

Sunil Lulla, chief executive of BARC, said: "What we are seeing is that with the suspension of the IPL and very little or no live sports pro-

gramming, core viewers are shifting to watching other genres."

However, their contribution to the movie genre shot up from 21 per cent last year in week 13-16 to 28 per cent this year. And even news saw an upsurge, going up from 9 per cent to 19 per cent, thanks to focused news on the pandemic.

Lulla, however, pointed to the importance of the IPL. Sports channels' share of TV viewership was estimated at around 3.5 per cent in 2019 against 3.2 per cent in 2018.

But when the IPL happens, their share shoots up in those weeks to 5.1 per cent. Without the IPL there is no advertising because there are no viewers to reach.

Looking at it from another perspective, the share of cricket in sports viewership is still a staggering 81 per cent. Kabaddi and wrestling account for 15 per cent.

Advertisers have estimated the loss in commercials could be ₹6,000-7,000 crore in April and May. The loss includes ad revenues from IPL.

The loss in advertising revenues is nearly a fourth or fifth of the TV advertising pie of ₹32,000 crore, which was expected this year. Advertisers point out around ₹5,000 crore comes from the IPL.

Steel demand: Back to normal still months away

ISHITA AVAN DUTT
Kolkata, 10 May

Demand for domestic steel is clawing back with end-users taking the first steps in restarting operations. However, a return to normalcy may still be months away. Over the past few days, a number of automakers, including Maruti Suzuki, Hero MotoCorp, Mercedes-Benz India, Eicher Motors, TVS Motor, and Isuzu Motors India have got clearance from the government to resume operations. Construction activities, too, have

resumed, albeit in a staggered manner, in some pockets. There is demand for yellow goods as well. No doubt, between lockdown 1.0 and 3.0, there is an improvement in demand, but steel companies say, it's too little.

Typically, construction accounts for 60-62 per cent of end-use and auto 15-16 per cent. The demand that is coming back is mostly from auto components, fabricators and some government projects, said steel producers. But they pointed out that it's not just a restart of activity at the end-user level that is required; the value



chain, which has completely collapsed, needs to be reconstructed for a significant pick-up in demand. ArcelorMittal Nippon Steel India

(AM/NS) India has restarted many of its production units, including Corex, Conarc, hot strip mill and compact strip mill to ramp up production. Production at the blast furnace, too, has been ramped up in line with demand.

But a further increase in output level was riddled with challenges. A spokesperson for AM/NS India cited normalising supply chain and production ramp up at customer end as major challenges.

Steel Authority of India (SAIL) officials said things were starting to

move. Customer meets were being held. But most of the demand, currently, is from government segments. "Availability of labour remains a challenge," they said.

Jindal Steel & Power Managing Director V R Sharma pointed out that steel markets were still closed. "Micro, small and medium enterprises need to be allowed to function without permission," he said. With labour and supply chain pangs being felt across industries after more than a month and half of lockdown, the chorus for easing curbs is getting louder.

'With revival, strong sales to bounce back'

The Covid-19 lockdown is expected to eliminate smaller brands and hasten consolidation in the real estate sector. Godrej Properties will benefit out of the consolidation due to its strong balance sheet and sales capabilities, Managing Director MOHIT MALHOTRA tells Raghavendra Kamath. Edited excerpts:

You did good sales in Q4 despite lockdown. How did you manage it?

We did good numbers before the lockdown. We would have done better numbers if the lockdown was not here. We did bookings of around ₹800 crore during lockdown. During lockdown, we used videoconferencing and Zoom call effectively. We actually reworked sales by leveraging technology. Actually, we digitised the sales process one and half years ago.



How does FY21 look like and what are you doing to bring back customers?

It is too early to comment. We have to wait for the lockdown to end. We are not doing anything special. We are in touch with customers through technology. We are using new ways of selling. A lot of innovations are going on.

Will you defer launches scheduled for this quarter?

There are a lot of projects in the final stages of approval. Depending on the stage of approval and lockdown, we will take a call.

How will Godrej Properties benefit out of the consolidation?

People with balance sheet strength and sales capabilities will partner other developers in the coming quarters. We are already sitting on a cash pile of ₹2,500 crore and have a strong brand name. So, we will benefit from the consolidation.

Are you seeing a surge in joint venture/joint

development proposals?
We are getting proposals. But there is no dramatic increase. Once things open up, we will get to assess the situation.

Do you have any plans of slashing apartment prices to boost sales?

We do not have any plans of slashing prices. The industry has been reeling from a slowdown for the last eight years. There is a limited scope to cut prices. Barring South Mumbai, a very few places have significant completed stock.

Do you think the entire Covid-19 issue will delay the recovery in residential real estate?

It depends on how long the lockdown continues and what will be the impact of the lockdown on the economy. If the lockdown has low impact on the economy, recovery will be faster. Otherwise, it will push recovery by one more year. Whenever revival happens, there will be strong recovery in sales.

Pune labour office notice to Tech Mahindra on salary cuts

IT Services firm Tech Mahindra has been issued a notice by the office of the Labour Commissioner, Pune, in Maharashtra on a complaint that the company had reduced salaries of its employees to maintain 'profitability' in the midst of the pandemic. A similar notice was issued earlier this month to another IT firm, Wipro, on a complaint alleging that the firm was benching its employees. "The firm had also notified its staff through an email on May 6 that the shift allowance, which is between ₹5,000 and ₹10,000 per employee, will be stopped from May 1," the complaint letter from National Information Technology Employees Senate reads. PTI

RAIN INDUSTRIES LIMITED
REGD. OFF: "Rain Center", 34, Srinagar Colony, Hyderabad-500 073, Telangana State, India. Ph.No.: 040-4041234 Email: secretarial@rain-industries.com; website: www.rain-industries.com CIN: L26942TG1974PLC001693

NOTICE
Notice is hereby given that a Meeting of the Board of Directors of the Company will be held on Thursday, the May 28, 2020 at the Registered Office of the Company, inter-alia to approve the Unaudited Financial Results (Standalone, Consolidated and Segment) of the Company for the first quarter ended March 31, 2020. Further, the Trading Window for dealing in the shares of the Company shall remain closed for the period from April 1, 2020 to June 1, 2020 (both days inclusive).
for RAIN INDUSTRIES LIMITED Sd/- S.Venkat Ramana Reddy Company Secretary Place : Hyderabad Date : May 7, 2020

GNA
G N A AXLES LIMITED
CIN: L29130PB1993PLC013684
Regd. Office : GNA HOUSE, 1-C Chhoti Baradari Part - II, Opposite Medical College, Garha Road Jalandhar 144001. Tel No.: +91-181-4630477, Fax: +91-181-4630477 E-mail : gjain@gnagroup.com; Website : www.gnagroup.com,

NOTICE
Notice is hereby given that a meeting of the Board of Directors of the Company has been scheduled to be held on Tuesday, 19th May, 2020, at 12:30 PM at the Corporate Office of the Company at VPO Mehtiana Dist. Hoshiarpur, Inter alia, to consider and approve the Audited Financial Results of the Company for the Quarter & Financial Year ended 31st March, 2020. The Notice is also available at Company's website www.gnagroup.com and corporate announcement section of www.bseindia.com and www.nseindia.com.
For G N A Axles Limited Gourav Jain Company Secretary Place : Mehtiana Date : May 7, 2020

PUNJAB STATE POWER CORPORATION LIMITED
GURU HARGOBIND THERMAL PLANT, LEHRA MOHABBAT
DISTT. BATHINDA (PUNJAB) - 151 111
e-tendering website- <http://eproc.punjab.gov.in>
NOTICE INVITING TENDER
(Through E-tendering)
Tender Enquiry No.: 62/CHP/OP-302/GHTP/2020-21 Dated 07/05/2020
SHORT DESCRIPTION: General housekeeping/ cleaning & reclamation of spilled coal etc. from all locations of coal handling plant as per scope of work on Stage-I & II at 2x210 MW + 2x250 MW, GHTP, Lehra Mohabbat
Last Date & Time for bid submission 26/05/2020 upto 17:00 hrs.
Date & Time of opening of Fee stage bid 28/05/2020 upto 10:00 hrs.
Detailed NIT and tender specification can be downloaded from PSPCL website <http://eproc.punjab.gov.in> from dated 08/05/2020 onwards.
Note:
1. The prospective bidders can obtain clarification regarding tender specifications from this office. For registration of digital signatures and uploading of tender, information may be sought from <http://eproc.punjab.gov.in>
2. It is informed that in case the tender process is not completed due to any reason no corrigendum will be published in newspapers. Detail regarding corrigendum may be seen on PSPCL official website i.e. <https://pspl.in>.
-Sd-
Dy. Chief Engineer, Mechanical Mtc. Circle-II, O&M, GHTP, PSPCL, Lehra Mohabbat, Distt. Bathinda (Pb.)-151111.

HDFC
ASSET MANAGEMENT COMPANY LIMITED

HDFC Asset Management Company Limited
A Joint Venture with Standard Life Investments
CIN: L65991MH1999PLC123027

Registered Office: HDFC House, 2nd Floor, H.T. Parekh Marg, 165-166, Backbay Reclamation, Churchgate, Mumbai - 400 020. Phone: 022 6631 6333 • Fax: 022 6658 0203
E-mail: shareholders.relations@hdfcfund.com • Website: www.hdfcfund.com

EXTRACT OF AUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2020

Particulars	Quarter Ended March 31, 2020	Year Ended March 31, 2020	Quarter Ended March 31, 2019	Year Ended March 31, 2019
	(Audited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
Total income from operations	476.13	2,003.25	486.50	1,915.18
Net profit for the period (before tax, exceptional and/or extraordinary items)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
Net profit for the period before tax (after exceptional and/or extraordinary items)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
Net profit for the period after tax (after exceptional and/or extraordinary items)	249.83	1,262.41	276.17	930.60
Total comprehensive income for the period [comprising profit for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	250.33	1,259.33	276.44	930.20
Equity share capital	106.40	106.40	106.29	106.29
Earnings per share (of ₹ 5 each)				
Basic (₹):	11.74	59.37	12.99	43.87
Diluted (₹):	11.72	59.24	12.97	43.78
Other Equity (excluding revaluation reserve) as at March 31		3,922.86		2,964.43

Notes:

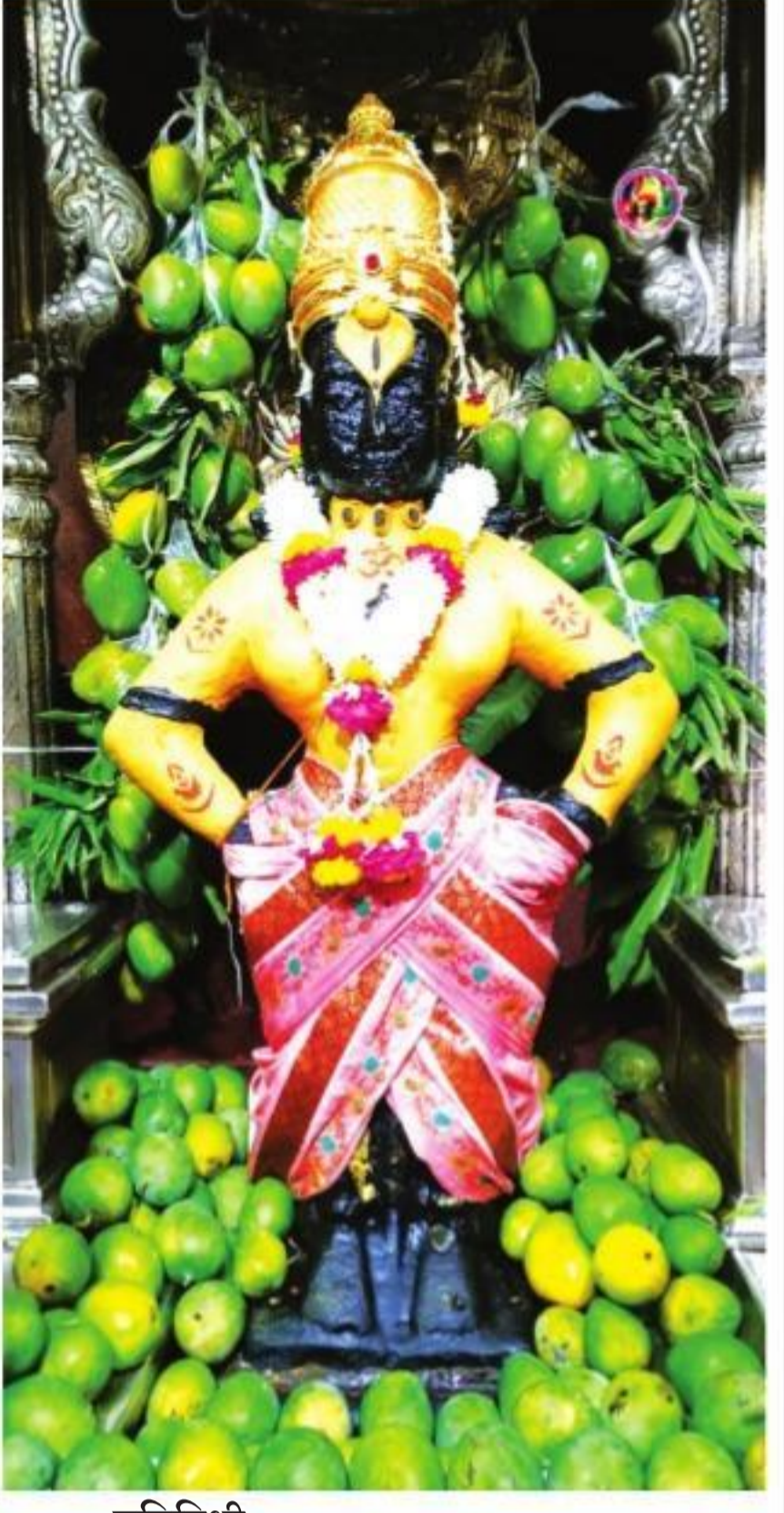
- The above results of the Company have been reviewed and recommended by the Audit Committee and approved by the Board of Directors of the Company at their meeting held on May 09, 2020. The results have been subject to audit by the Statutory Auditors of the Company.
- Effective April 01, 2019, the Company has adopted Ind AS 116 - Leases and applied it to all lease contracts existing on April 01, 2019 using the modified retrospective method. Consequently, the cumulative adjustment has been taken to retained earnings on the date of initial application i.e. April 01, 2019. Based on the same and as permitted under the specific transitional provisions in the standard, the Company is not required to restate the comparative figures.
On transition, the adoption of the new standard resulted in recognition of Right-of-Use asset (ROU) of ₹ 114.93 Crore (including ₹ 2.96 Crore reclassified from other non-financial assets) and a lease liability of ₹ 125.23 Crore. The cumulative effect of applying the standard resulted in ₹ 8.63 Crore (net of taxes) being debited to retained earnings. The effect of this adoption is not material to the profit for the year and earnings per share.
- The above is an extract of the detailed format of Quarterly / Annual Financial Results filed with the National Stock Exchange of India Limited and BSE Limited under Regulation 33 of SEBI (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly / Annual Financial Results are available on www.bseindia.com, www.nseindia.com and www.hdfcfund.com.

Milind Barve | Managing Director
DIN Number: 00087639

Place: Mumbai | Date: May 09, 2020

आमराईत नटली पंढरीची विदू-रखुमाई

तीन हजार हापूस आंब्यांची नेत्रदीपक आरास



प्रतिनिधी

सोलापूर, दि. १० - वैशाख संकष्टी चतुर्थी निमित्ताने पंढरपूरच्या श्री विठ्ठल रक्षिणी मंदिरामध्ये रविवारी हापूस आंब्यांची नेत्रदीपक आरास करण्यात करण्यात आली आहे. रत्नागिरी येथून खास मागवण्यात आलेल्या ३ हजार १०० हापूस आंब्यांनी श्री विठ्ठलाचे गाभारा, चौखांबी आदी ठिकाणी आंब्याची आरास करण्यात आल्याने श्री विठ्ठल आमराईत उभा असल्याचा भास होत असून देवाचे हे लोभस रुप आज अधिकच खुलून दिसत आहे.

श्री विठ्ठलाप्रमाणे श्री रक्षिणीमातेच्या गाभार्यातही आंब्यांची मनमोहक आरास करण्यात आली आहे. कोरोनाचे विश्वावर ओढावलेले संकट दूर करण्यासाठी विठ्ठलाच्या चरणी श्री विठ्ठल भक्त हरीश बैजल (अतिरिक्त पोलीस महानिरीक्षक महाराष्ट्र सायबर सेल) अजय साळुंखे (उद्योगपती पुणे), उमेश भुवा (सांगली) दीपक शहा (सांगली) आणि सुनील उंबरे (पंढरपूर) या भक्तांनी आंब्यांची पूजा अर्पण केली आहे.

राष्ट्रीय अन्नसुरक्षा योजनेच्या लाभार्थ्यांना मोफत डाळवाटप

अन्न, नागरी पुरवठा मंत्री छगन भुजबळ



नागरी पुरवठा विभागाच्या वतीने विविध योजना राबवण्यात येत असून अन्नधान्याचे वाटप करण्यात येत आहे.



पंतप्रधान गरीब कल्याण योजनेअंतर्गत राज्यातील अंत्योदय व प्राधान्य कुटुंब लाभार्थ्यांना तीन महिन्यांसाठी प्रति व्यक्ती ५ किलो मोफत तांदूळ देण्याचा निर्णय घेण्यात आला असून त्याचे वाटप नियमित करण्यात येत आहे.

त्याच पार्श्वभूमीवर या लाभार्थ्यांना तीन महिन्यांसाठी मोफत डाळवाटप करण्याचा निर्णय घेण्यात आला

असल्याची माहिती अन्न, नागरी पुरवठा खात्याचे मंत्री छगन भुजबळ यांनी दिली आहे. राष्ट्रीय अन्नसुरक्षा योजनेतील पात्र रेशन कार्डधारकांने नियमित स्वस्त धान्य खरेदी केल्यानंतर कार्डधारकाला १ किलो चणाडाळ किंवा तूरडाळ मोफत देण्यात येणार आहे. यासाठी केंद्र शासनाकडून राज्याला प्रति माह १६ हजार मेट्रिक टन चणाडाळ व तूरडाळ उपलब्ध करून देण्यात आली आहे. या योजनेचा लाभ राज्यातील ७ कोटी लाभार्थ्यांना मिळणार असल्याचे त्यांनी सांगितले.

स्थलांतरीत मजुरांसाठी विश्रांतीगृह व इतर सुविधा देणार

वृत्तसंस्था

पुणे, दि. १० - कोरोनाच्या पार्श्वभूमीवर इतर राज्यातील, जिल्हातील मजुरांचे पुणे जिल्हातील राष्ट्रीय महामार्गावरून मोठ्या प्रमाणावर पायी स्थलांतर होत आहे. सद्यस्थितीत उन्हाळ्याचे दिवस असून पायी अथवा अन्य साधनांने प्रवास करताना त्यांना विश्रांती त्याचप्रमाणे नाष्टा, जेवण, शौचालय तसेच अनुषंगीक सर्व सुविधा उपलब्ध करून देणे आवश्यक आहे. या सर्व बाबींचा विचार करून पुणे जिल्हातील पुणे-बंगलोर, पुणे-सोलापूर, पुणे-अहमदनगर, पुणे-मुंबई व पुणे-नाशिक या महामार्गावर संबंधित तहसिलदार यांच्याकडील राज्य आपत्ती व्यवस्थापन निधीतून स्थानिक ग्रामपंचायतीच्या मदतीने मजुरांची व्यवस्था करण्याचे निदेश जिल्हाधिकारी नवल किशोर राम यांनी दिले आहेत.

देशातील विविध राज्यांत, जिल्हांत अडकलेले विस्थापित कामगार, मजूर यांना जिल्हात येण्यासाठी किंवा जिल्हातून बाहेर जाण्यासाठी विहित कार्यपद्धतीचा अवलंब करण्यास परवानगी देण्यात आली आहे. सद्यस्थितीत उन्हाळ्याचे दिवस असून पायी अथवा अन्य साधनांने प्रवास करताना त्यांना विश्रांती त्याचप्रमाणे नाष्टा व जेवण या नाष्टा, भोजन तसेच स्वच्छतागृह व विश्रांतीची सोय करण्यात यावी. या विश्रांतीगृहाच्या ठिकाणी मजुरांना हात धुण्याची सोय, सॅनिटायझर तसेच शारीरिक अंतराच्या नियमांचे पालन होईल, याची दक्षता घ्यावी. या विश्रांतीगृहाच्या ठिकाणी स्थानिक पोलीस स्टेशनच्या मदतीने आवश्यकतेप्रमाणे पोलीस बंदोबस्त ठेवावा, अशा सूचनाही जिल्हाधिकारी राम यांनी दिल्या आहेत.

विश्रांतीगृहाच्या ठिकाणी येणाऱ्या प्रत्येक मजुराची स्वतंत्र रजिष्टरमध्ये नोंद देवावी. तसेच संबंधित मजुराचा संपर्क क्रमांक, स्वाक्षरी, पत्ता या बाबी रजिष्टरमध्ये समाविष्ट असणे आवश्यक राहिल. याशिवाय विश्रांतीगृहाविषय, तारीखनिहाय विश्रांतीगृहावरील मजूर उपस्थितीचा दैनंदिन अहवाल संबंधित ग्रामपंचायतीने तहसिलदार व गट विकास अधिकारी यांना सादर करण्याबाबत सूचना देण्यात आल्या आहेत. या विश्रांतीगृहांना उपविभागीय अधिकारी, तहसिलदार व गट विकास अधिकारी यांनी वेळोवेळी भेटी देत या ठिकाणी मजुरांना दर्जेदार सुविधा दिल्या जातील याबाबतची दक्षता घ्यावी, असेही जिल्हाधिकारी राम यांनी दिलेल्या आदेशात म्हटले आहे.

पुण्याचे जिल्हाधिकारी नवल किशोर राम यांची ग्वाही

या महामार्गावर ठराविक अंतरावर आवश्यकतेप्रमाणे विविध टप्प्यांवर उपलब्ध असलेले मंगल कार्यालय, दाबा अथवा अन्य सार्वजनिक ठिकाणी सोय करण्यात यावी. तसेच या विश्रांतीगृहांचा प्रस्ताव संबंधित ग्रामपंचायतीने (विश्रांतीगृह ज्या ग्रामपंचायतीच्या हद्दीत होणार आहे अशा ग्रामपंचायतीने) गट विकास अधिकारी यांच्या शिफारशीने तहसिलदार यांच्याकडे राज्य आपत्ती व्यवस्थापन निधी अंतर्गत सादर कराव्या आहे. त्यास तहसिलदार यांनी तात्काळ मान्यता द्यावी. प्रस्तावाला मान्यता मिळताच संबंधित ग्रामपंचायतीने उपरोक्त सूचनांप्रमाणे विश्रांतीगृह तात्काळ सुरू करावे. या विश्रांतीगृहात चहा,

नाशिकमध्ये कोरोनामुळे पोलिसांचा मृत्यू

वृत्तसंस्था

नाशिक, दि. १० - मालेगाव येथे बंदोबस्ताची जबाबदारी सांभाळून परतलेल्या पोलीस कर्मचाऱ्यांच्या शनिवारी कोरोनामुळे मृत्यू झाला. शहरातील कोरोनाचा हा दुसरा, तर जिल्हातील २० वा मृत्यू ठरला आहे. कोरोना रुग्णांची संख्या वाढत असून शनिवारी प्राप्त झालेल्या अहवालात नव्याने ५० जणांची भर पडली. यातील ४९ रुग्ण हे मालेगाव तर एक रुग्ण नाशिकच्या कोणार्कनगर भागातील आहे. आतापर्यंत जिल्हात ६२२ सकारात्मक रुग्ण आढळले. यात मालेगाव महापालिका क्षेत्रातील ४९५, नाशिक ग्रामीण ६९ आणि जिल्हाबाहेरील ११ जणांचा समावेश आहे.

मालेगावच्या बंदोबस्तावरून शहरात २५ प्रतिबंधित क्षेत्रे

शहरातील वाढत्या रुग्णांमुळे प्रतिबंधित क्षेत्रांची संख्या २५ वर पोहचली आहे. महापालिकेने कोरोनामुळे मृत्यू झालेल्या पोलीस कर्मचाऱ्यांचे घर असलेल्या कोणार्कनगर-२ येथे प्रतिबंधित क्षेत्र जाहीर केले. शुक्रवारी सायंकाळी प्राप्त झालेल्या अहवालानुसार तारवाला नगर, इंदिरानगर, धात्रक फाटा येथे प्रतिबंधित क्षेत्र तयार करण्यात आले. तत्पूर्वी हिरावाडी, श्रीकृष्णनगर (सातपूर), जाधव संकुल (अशोकनगर), हनुमान चौक (सिडको), पाटीलनगर (सिडको) हे कोरोना रुग्ण आढळलेले भाग प्रतिबंधित करण्यात आले आहेत.

परतलेल्या आडगावजवळील कोणार्कनगर येथील ५९ वर्षांच्या पोलीस कर्मचाऱ्याचे संस्थात्मक विलगीकरण करण्यात आले होते. दोन मे रोजी सौम्य लक्षणे असल्याने त्यांना जिल्हा रुग्णालयात दाखल करण्यात आले होते. शनिवारी त्यांना अचानक श्वसनाचा त्रास होऊ लागला. शरीरातील प्राणवायूचे प्रमाणही कमी होऊ लागले. त्यांना व्हेंटिलेटरवर ठेवण्यात आले. परंतु, उपचारसंस्थाने प्रतिसाद दिला नाही. आणि त्यांचा मृत्यू झाल्याचे जिल्हा शल्य चिकित्सक डॉ. एस. पी. जगदाळे यांनी जाहीर केले.

दरम्यान, शनिवारी सकाळी २५५ अहवाल प्राप्त झाले. त्यात ५० जणांचे अहवाल सकारात्मक, तर २०५ नाशिक महापालिका क्षेत्रात आतापर्यंत कोरोनाचे ४५ रुग्ण आढळले. यात ३८ जण शहरातील असून उर्वरित शहरबाहेरील आहेत. आतापर्यंत कोरोनामुळे मृत्यू झालेल्यांची संख्या २० वर पोहचली आहे. तर कोरोनामुक्त होऊन ४६ जण घरी परतले.

मध्य प्रदेशातील खांडवासाठी आणखी एक विशेष रेल्वे

औरंगाबाद, दि. १० - मध्य प्रदेशातील १६ मजूर रेल्वेखाली चिरडले गेल्यानंतर स्थलांतरितांचा प्रश्न ऐरणीवर आला. त्यामुळे मध्य प्रदेशातील खांडवा येथे पुन्हा १२०० मजुरांना रेल्वेने पोचवले जाणार आहे. शनिवारी सायंकाळी एका विशेष रेल्वेची व्यवस्था केल्याची माहिती उपजिल्हाधिकारी आप्पासाहेब शिंदे यांनी दिली. मात्र, झारखंड, ओरिसा, पश्चिम बंगाल या राज्य सरकारांकडून प्रतिसाद मिळत नसल्यामुळे मजुरांच्या अडचणी लगेच सुटण्याची शक्यता नाही. वेगवेगळ्या राज्यांशी समन्वय साधला जात असल्याचे प्रशासनाने सांगितले.

वेगवेगळ्या राज्यातच चालत जाणारे अनेक मजूर औरंगाबाद जिल्हातून रात्री प्रवास करतात. वैजापूर तालुक्यातील काही गावकऱ्यांनी रात्री चालत जाणाऱ्या या प्रवासाना जेवणाची आणि पाण्याची सोय केली आहे. मजुरांच्या लहान मुलांना दूध पुरवले जात आहे. त्यासाठी दोन गावकरी गावाबाहेर चार-पाच किलोमीटरपर्यंत जातात. किती मजूर आहेत, याचा अंदाज घेतात. त्यानंतर गावातील काहीजणांकडून जेवण तयार केले जाते. याशिवाय बुस्कीट्टे आणि लहान मुलांसाठी दुधाची पिशवीही दिली जाते. मात्र, ही मदत पुरेशी नसल्याचे दिसून येत आहे.

मुरूडमधील वाळवंटी गावाला टँकरने पाणीपुरवठा

मुहुड जंजिरा, दि. १० - मुरूड उसरौली ग्रामपंचायत हद्दीतील वाळवंटी गावाला गेले सहा दिवसांपासून पाण्याचा तुटवडा सहन करावा लागल्याने पाणीपुरवठा समिती, ग्रामपंचायतीच्या वतीने मुरूड पंचायत समितीकडे तिसरं अर्थ केला होता. या अर्जाची दखल अलिबाग प्रांत अधिकाऱ्यांनी घेतली व वाळवंटी गावाला टँकरने पाणीपुरवठा सुरू करण्यात आला.

वाळवंटी गावाला नेहमीच पाण्याची समस्या असते. येथे उन्हाळ्यात टँकरच्या साहाय्याने पाणीपुरवठा करण्यात येतो. मात्र, मागच्या वर्षी तालुक्यात चांगला पाऊस पडल्याने धरणे पूर्ण क्षमतेने भरली. त्यामुळे संपूर्ण तालुक्यातील गावांना, वाड्यांना वाळवंटी सोडून एकाही गावात पाणीटंचाईची तीव्रता यावर्षी कमी प्रमाणात जाणवत आहे. परंतु वाळवंटी गावाला दरवर्षीप्रमाणे यावेळीही पाणी टंचाईने त्रासले असून यावेळीही टँकरने पाणी पुरवठा सुरू करण्यात आला आहे. दरम्यान, एप्रिल महिन्यात उन्हाची तीव्रता वाढल्याने वाळवंटी गावांचे पाण्याचे स्रोत कोरडे आहेत. त्यामुळे वाळवंटी गावाला पाणीटंचाई भासू लागली आहे.

ASSET MANAGEMENT COMPANY LIMITED

एचडीएफसी असेट मॅनेजमेंट कंपनी लिमिटेड

स्टॉक एक्सचेंज इन्व्हेस्टमेंट्स सोबत एक संयुक्त उपक्रम
CIN: L65991MH1999PLC123027

नोंदणीकृत कार्यालय : एचडीएफसी हाऊस, 2रा मजला, एच. टी. पारेख मार्ग, 165-166, बँकने रेक्लेमेशन, चर्चगेट, मुंबई - 400 020. फोन: 022 6631 6333 • फॅक्स: 022 6658 0203
ई-मेल: shareholders.relations@hdfcfund.com • वेबसाईट: www.hdfcfund.com

31 मार्च 2020 रोजी संपलेल्या तिमाही व वर्षाच्या लेखापरीक्षित वित्तीय निष्कर्षांचा सारांश.

₹ (कोटीमध्ये)

तपशिल	31 मार्च 2020 रोजी संपलेली तिमाही (लेखापरीक्षित)	31 मार्च 2020 रोजी संपलेले वर्ष (लेखापरीक्षित)	31 मार्च 2019 रोजी संपलेली तिमाही (लेखापरीक्षित)	31 मार्च 2019 रोजी संपलेले वर्ष (लेखापरीक्षित)
प्रचलनाद्वारे एकूण मिळकत	476.13	2,003.25	486.50	1,915.18
कालावधीतील निव्वळ नफा (कर, अपवाददात्मक आणि/किंवा असाधारण मुद्दे पूर्व)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
कालावधीतील करपूर्व निव्वळ नफा (अपवाददात्मक आणि/किंवा असाधारण मुद्दे पहात)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
कालावधीतील करपश्चात निव्वळ नफा (अपवाददात्मक आणि/किंवा असाधारण मुद्दे पहात)	249.83	1,262.41	276.17	930.60
कालावधीतील एकूण सर्वसमावेशक मिळकत [कालावधीसाठी नफा (करपश्चात) आणि इतर सर्वसमावेशक मिळकतीसह (करपश्चात)]	250.33	1,259.33	276.44	930.20
इन्व्हेस्टी समभाग भांडवल	106.40	106.40	106.29	106.29
प्रति समभाग मिळकत (प्रत्येकी ₹ 5)				
मूळ (₹)	11.74	59.37	12.99	43.87
लघुवर्धित (₹)	11.72	59.24	12.97	43.78
इतर समभाग (31 मार्च अनुसार पुनर्मूल्यांकन राखीव काळ)		3,922.86		2,964.43

टीपा:

- लेखापरीक्षण समित्याने कंपनीच्या वरील परिणामांचा आढावा घेतला असून त्यांची शिफारस केली आहे आणि संचालक मंडळाने त्यांच्या दिनांक 9 मे 2020 रोजी झालेल्या सभेत त्यास मंजुरी दिली आहे. कंपनीच्या वैधानिक लेखापरीक्षाद्वारा या निष्कर्षांचे लेखापरीक्षण करण्यात आले आहे.
- कंपनीने 1 एप्रिल 2019 पासून आयपनडी एस-लीजेस यांचा अंगिकार केला आहे आणि 1 एप्रिल 2019 रोजी अस्तित्वात असलेल्या सर्व लीज कराराना ते लागू केले आहे. परिणामस्वरूप, प्रथम लागू करण्याच्या तारखेला म्हणजे 1 एप्रिल 2019 रोजी असलेल्या कायम ठेवलेल्या मिळकतीला संबंधित समायोजन लागू केले आहे. त्यानुसार आणि मानकातील विशिष्ट स्थित्यंतरासंबंधी तरतुदीमधील परवानगीनुसार, कंपनीला तोलनिक आकडेवारीचे पुनर्निर्देश करण्याची आवश्यकता नाही.
- स्थित्यंतरानंतर, नवीन मानकांचा स्वीकार केल्यामुळे परिणामस्वरूप वापरण्याचे अधिकार असलेली (राईट-ऑफ-युज) ₹ 114.93 कोटीची मालमत्ता (इतर अतिवृत्तीय मतेतील पुनर्वर्णिकृत ₹ 2.96 कोटी सह) आणि ₹ 125.23 कोटी लीज दायित्व यांना मान्यता देण्यात आली आहे. मानके लागू करण्यामुळे झालेल्या संबंधित परिणामांमुळे कायम राखलेल्या मिळकतीतून ₹ 8.63 कोटी (कर वगळता) वजा करण्यात येत आहेत. ह्या स्वीकृतीचा ह्या वर्षातील नफा आणि प्रति समभाग मिळकत ह्यावर काहीही परिणाम होणार नाही.

सिंहव्यंतरानंतर, नवीन मानकांचा स्वीकार केल्यामुळे परिणामस्वरूप वापरण्याचे अधिकार असलेली (राईट-ऑफ-युज) ₹ 114.93 कोटीची मालमत्ता (इतर अतिवृत्तीय मतेतील पुनर्वर्णिकृत ₹ 2.96 कोटी सह) आणि ₹ 125.23 कोटी लीज दायित्व यांना मान्यता देण्यात आली आहे. मानके लागू करण्यामुळे झालेल्या संबंधित परिणामांमुळे कायम राखलेल्या मिळकतीतून ₹ 8.63 कोटी (कर वगळता) वजा करण्यात येत आहेत. ह्या स्वीकृतीचा ह्या वर्षातील नफा आणि प्रति समभाग मिळकत ह्यावर काहीही परिणाम होणार नाही.

सेबी (लिस्टिंग) जबाबदारी आणि प्रगटिकरणाची आवश्यकता) नियम, 2015 मधील नियम 33 अंतर्गत नॅशनल स्टॉक एक्सचेंज ऑफ इंडिया लिमिटेड आणि बीएसई लिमिटेड यांचेकडे सादर करण्यात आलेल्या तपशिलवार तिमाही/वार्षिक वित्तीय परिणामांचा संक्षिप्त आढावा वर सादर करण्यात आला आहे. संपूर्ण स्वरूपातील तिमाही/वार्षिक वित्तीय परिणाम www.bseindia.com, www.nseindia.com आणि www.hdfcfund.com या वेबसाईटवर उपलब्ध आहे.

मिनिंग बॉर्ड | मेनेजिंग डायरेक्टर
डीआयएन क्रमांक: 00087839
ठिकाण: मुंबई | दिनांक: 9 मे 2020

महिंद्रा ईपीसी इरिगेशन लिमिटेड
(पूर्वीचे नाव ईपीसी इंडस्ट्री लिमिटेड)

रजिस्टर्ड ऑफिस: प्लॉट नं. एच-१०९, एम आय डी सी अंबेड, नाशिक - ४२२ ०१०
दोस्त: ९९ २५३ २३६९०८१/८२ फॅक्स: ९९ २५३ २३६२९७५
CIN No. - L25200MH1981PLC025731
वेबसाईट: www.mahindrairrigation.com, ईमेल: info@mahindrairrigation.com

सूचना

सेबी (लिस्टिंग) ऑब्लिगेशन्स अॅण्ड डिस्क्लोजर रिकॉमंडेशन) रेग्युलेशन्स २०१५ च्या नियम २९ तसेच नियम ४७ व इतर लागू नियमानुसार सूचना देण्यात येते की, इतर कामकाजासह महिंद्रा ईपीसी इरिगेशन लिमिटेड दि. ३१ मार्च, २०२० रोजी संपलेल्या तिमाही/ वार्षिक लेखापरीक्षित वित्तीय निष्कर्षांचा विचार घेण्यासाठी तसेच मंजुरीसाठी संचालक मंडळाची बैठक गुरुवार, १४ मे, २०२० रोजी घेण्यात येणार आहे. सदर सूचना देखील कंपनीची वेबसाईट www.mahindrairrigation.com, www.bseindia.com व www.nseindia.com येथे उपलब्ध आहे.

महिंद्रा ईपीसी इरिगेशन लिमिटेड
रत्नाकर नवधरे
कंपनी सचिव

Samridhi
A Mahindra Group Company

PUBLIC NOTICE

For kind attention of the Shareholders/Creditors/Depositors of **AGORA MICRO FINANCE INDIA LIMITED** (hereinafter referred to as "Company") having its Registered Office at Unit No 710, 7th Floor, Vashi Infotech Park, Plot No. 16, Sector 30 A, Vashi Navi Mumbai Thane MH 400703 IN.

Notice is hereby given that pursuant to Circular No. DNBS (PD). CC. No. 344./03.02.00112013-14 dated 01.07.2013 of Reserve Bank of India that, we Agora Microfinance NV, a Company duly incorporated under the laws of Netherlands and having Registered Office at Amsterdam, Netherlands and principal place of business at Strawinskylaan 3127, 8th Floor 1077 ZX Amsterdam (hereinafter referred to as "Investor") agreed, to make a further round of investment of INR 3,00,00,000/- (Rupees Three Crore Only) in the Company. The Company is a non-deposit taking public company under Section 45-IA of the Reserve Bank of India Act, 1934.

Upon completion of such further infusion of Funds into the Company by the Investors, the Company will allot the Equity Shares to the Investor at share price not higher than mentioned in the Valuation Report. The aforementioned issuance of Equity shares by the Company shall not result in any change in control or management of the Company. Any person including any Creditor or Depositor having any objection to the proposed equity infusion of the Company may write to the Company at Unit No 710, 7th Floor Vashi Infotech Park, Plot No. 16, Sector 30 A, Vashi, Navi Mumbai Thane, MH-400703 IN within 30 (Thirty) days from the date of publication of this Notice and also to the concerned Regional Office of the Department of Non-Banking Supervision, Reserve Bank of India at Mumbai. Sd/-

Date : 11.05.2020
Place : Navi Mumbai

For 1) Agora Microfinance India Limited
2) Agora Microfinance NV