



MAYUR UNIQUOTERS LIMITED

Manufacturers of Artificial Leather/PVC Vinyl

Ref: MUL/SEC/2021-22/80

Date: September 17, 2021

To,

National Stock Exchange of India Limited
Exchange Plaza, C-1, Block G,
Bandra Kurla Complex
Bandra(E), Mumbai – 400051
Trading Symbol: MAYURUNIQ

BSE Limited,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street,
Mumbai – 400001
Scrip Code: 522249

Subject: Newspaper advertisement - Notice of transfer of equity shares of the Company to IEPF demat account

Dear Sir/Madam,

Pursuant to Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements), Regulations, 2015, please find enclosed herewith newspaper clipping published in all edition of Financial Express and Nafa Nuksan on September 17, 2021.

You are kindly requested to take the same on record.

Thanking you,

Yours Truly,

For Mayur Uniquoters Limited

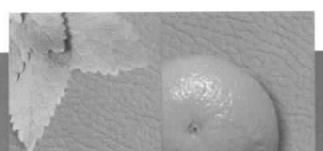
Rahul Joshi
Company Secretary and Compliance Officer
Membership No: ACS33135



A Texture For Every Idea

Correspondence Address:

28, 4th Floor, Lakshmi Complex, MI Road, Jaipur-302001 (Rajasthan) India • Tel: +91-141-2361132 • Fax: +91-141-2365423
Regd. Office & Works: Village Jaitpura, Jaipur-Sikar Road, Jaipur-303704 (Rajasthan) India • Tel: +91-1423-224001 • Fax: +91-1423-224420
Email: info@mayur.biz • www.mayuruniquoters.com



● CASE FOR BOOSTER

Moderna says Covid-19 vaccine protection wanes over time

JULIE STEENHUYSEN
Chicago, September 16

NEW DATA FROM Moderna's large Covid-19 vaccine trial shows that the protection it offers wanes over time, supporting the case for booster doses, the company said in a news release on Wednesday.

"This is only one estimate, but we do believe this means as you look toward the fall and winter, at minimum we expect the estimated impact of waning immunity would be 600,000 additional cases of Covid-19," Moderna President Stephen Hoge said on a conference call with investors.

Hoge did not project how many of the cases would be severe, but said some would require hospitalisation.

The data stands in stark contrast with data from several recent studies that suggested Moderna's vaccine protection lasts longer than a similar shot from Pfizer and German partner BioNTech.

Experts said the difference is likely due to Moderna's higher dose of messenger RNA.



(mRNA) and the slightly longer interval between the first and second shots.

Both vaccines proved to be exceedingly effective at preventing illness in their large Phase III studies.

Wednesday's analysis, however, showed higher rates of infection among people vaccinated roughly 13 months ago compared with those vac-

cinated roughly eight months ago. The study period was from July-August, when Delta was the predominant strain. It has yet to undergo peer review.

Moderna on September 1 submitted its application to the US Food and Drug Administration seeking authorisation for a booster shot.

Hoge said data from its booster studies shows the vac-

Briefing documents from the FDA's analysis of Pfizer's booster application, released earlier on Wednesday, suggest that a key issue the agency will consider is whether vaccine protection is waning.

In its analysis, Moderna compared the vaccine's performance in more than 14,000 volunteers vaccinated between July and October of 2020 with some 11,000 volunteers originally in the placebo group who were offered the shot between December 2020 and March 2022 following its US emergency use authorisation.

In the two-month period from July-August, researchers identified 88 Covid-19 cases among those who got the two shots more recently, compared with 162 cases among those vaccinated last year. Overall, only 19 cases were considered "severe," a key benchmark in assessing waning protection.

Moderna said there was a trend toward a lower rate of severe cases among the more recently vaccinated, although the funding was not statistically significant. —REUTERS

Job mkt disconnect raises concerns over eco recovery

DAMIAN J TROISE
September 16

THE GULF BETWEEN record job openings and a lack of people taking those jobs is forcing Wall Street to reassess the pace of the economic recovery.

Jobs were gutted during the pandemic and employment growth has been a closely watched gauge for investors. Increasing employment eventually results in increased consumer spending, which is the biggest driver of economic growth. Without the former, analysts have said, it will take longer than

expected for the economy to operate at some semblance of a pre-pandemic normal.

"That time horizon keeps getting extended," said Rob Haworth, senior investment strategist at US Bank Wealth Management.

The Labor Department has reported that job openings reached 10.9 million in July, the most on record dating to 2000. Yet, there were roughly 8.7 million people considered unemployed during that same month, which is the biggest gap of its kind between available jobs and the unemployed since the



Labor Department started keeping track of job openings in 2000.

Typically, the gap is much wider the other way, with

more people unemployed than there are job openings. Rising Covid-19 cases are one of the biggest culprits driving the job void. People are hesitant to head back to work because of health concerns as the highly contagious delta variant spreads, analysts have said. Many are also concerned about child-care schools open for a new year with a high level of unpredictability because of the virus.

More than 22 million jobs were lost between March and April of 2020 when the pandemic prompted widespread

business shutdowns. Roughly 16.8 million of those jobs have returned through July of 2021 in a seemingly swift recovery, but the employment crisis still remains more severe than the recessions of 1974, 1981, 1990 and 2001 were at their worst, according to Ross Mayfield, investment strategist at Baird.

"The developments in the labor market are among the more important in the world today," Mayfield said, in a note to investors. "A lagging recovery will keep the Federal Reserve on the sidelines, but also limit economic growth." —AP

Virat Kohli to quit national T20 captaincy after World T20, Rohit set to take over

VIRAT KOHLI ON Thursday announced he will step down as India's T20 skipper after the T20 World Cup in UAE but will continue to lead the side in ODIs and Test cricket, a decision that paves the way for Rohit Sharma to captain in the shortest format.

"I've decided to step down as the T20 captain after this T20 World Cup in Dubai in October," the 32-year-old Kohli, who is here to compete in the IPL that resumes on Sunday, said in a statement posted on his Twitter page.



"Understanding workload is very important thing and considering my immense workload over the last 8-9 years playing all three formats and captaining regularly for last five to six years, I feel I need to give myself space to be fully ready to lead Indian

team in Test and ODI cricket," Kohli explained.

For some time, there has been speculation surrounding Kohli's future as white-ball captain especially in the backdrop of Rohit's brilliant track record of winning five IPL titles for Mumbai Indians. The 34-year-old Rohit is Kohli's deputy in the white-ball formats and is most likely to take up the leadership role when India clashes with New Zealand in a home series in November that will feature three T20 Internationals along with two Test matches. —PTI

M Mayur Uniquoters Limited

Corporate Identification Number (CIN): L18101RJ1992PLC008652
Regd. Office & Works: Village-Jaljura, Jagarp-Sikar Road, Tehsi-Chomu, Dist. Jaipur-302004 (Raj.) India
Website: www.mayruniquoters.com Email: sscr@mayruniquoters.com Tel: 91-1423-224001 Fax: 91-1423-224200

NOTICE

(For the attention of the Equity Shareholders of the Company) Transfer of Equity Shares of the Company to Investor Education and Protection Fund ('IEPF') Demat Account

Notice is hereby given that pursuant to the provisions of Section 124 of the Companies Act, 2013 and the Investor Education and Protection Fund Authority (Accounting, Audit, Transfer and Refund) Rules, 2016 (the "Rules") as amended, the equity shares of the company in respect of which dividends had not been paid or claimed by the shareholders for seven (7) consecutive years or more, one is required to be transferred by the company to the Demat Account of the IEFPF Authority.

The Company has sent individual communication to the concerned shareholders whose shares are liable to be transferred to IEFPF Authority under the said rules, for taking appropriate actions. This communication is addressed to those whose shares are liable to be transferred to the IEFPF Authority during Financial Year 2021-22 for taking appropriate action.

The Company has also uploaded complete details of the concerned shareholders whose dividends are lying unclaimed for seven consecutive years and whose shares are due for transfer to IEFPF Demat Account on its website at <https://www.mayruniquoters.com/pdf/details-of-shares-for-the-transfer-to-iepf.pdf>. Shareholders are requested to follow the details of the shares liable to be transferred to IEFPF Demat Account.

The concerned shareholders holding equity shares in physical form and whose shares are liable to be transferred to the IEFPF Authority, may note that the Company would be issuing duplicate share certificate(s) in lieu of the original share certificate(s) for converting the said shares into demat form, after following the procedures as prescribed by the Ministry of Corporate Affairs, thereafter the said shares would be transferred in favour of the IEFPF Authority. The original share certificate(s) which stand registered in the name of the shareholder(s) will stand automatically cancelled.

For equity shares held in demat form, the Company would inform respective Depository of the shareholders by way of corporate action for transfer of such shares in favour of the IEFPF Authority.

In case the Company does not receive any communication from the concerned shareholder by December 17, 2021 the company shall have a view to comply with the Rules, transfer such shares to the Authority without any further notice.

The shareholders holding equity shares in physical form and whose shares are liable to be transferred to the IEFPF Authority, may note that the Company would be issuing duplicate share certificate(s) in lieu of the original share certificate(s) for converting the said shares into demat form, after following the procedures as prescribed by the Ministry of Corporate Affairs, thereafter the said shares would be transferred in favour of the IEFPF Authority. The original share certificate(s) which stand registered in the name of the shareholder(s) will stand automatically cancelled.

For equity shares held in demat form, the Company would inform respective Depository of the shareholders by way of corporate action for transfer of such shares in favour of the IEFPF Authority.

In case the shareholders have any queries or require any assistance on the subject matter, they may contact the Company's Registrar and Transfer Agents, W's Best Financial and Computer Services Private Limited, "Bestia House" 3rd Floor, 99 Madanpur, Behind Local Shopping Centre, Near Dada Harsudha's Manor, New Delhi-110062, Phone: 91-11-29861281, 91-11-29961282, Fax: 91-11-29961284.

For Mayur Uniquoters Limited
Rahul Joshi
Company Secretary & Compliance Officer
(Notary Officer)

DESIGNED FOR LUXURY. BUILT FOR SUSTAINABLE MOBILITY.

THE NEW VELLFIRE



ATTRACTIVE EMI OF
₹77 777*/-



*Terms & Conditions apply



DLI/H: Esprit Toyota (Mathura Road) Ph: 7290095001, 9654999635, 1800 103 5686, Galaxy Toyota (Moti Nagar) Ph: 011-41877777, 8448293658, Galaxy Toyota (Lajpat Nagar) Ph: 9599788514, 011-46577777, Galaxy Toyota (Shalimar Place) Ph: 9599788514, 011-40011111, Galaxy Toyota (Chattarpur) Ph: 9870191014, 011-6673666, Galaxy Toyota (Dwarka) Ph: 7838193103, 011-43477777, Ultam Toyota (Patparganj) Ph: 9810907071, Faridabad: Thirty Six Toyota (Main Mathura Road) Ph: 0129-4293636, 880024568, Gurugram: MG Toyota (MG Mega City Mall, M G Road, Gurugram) Ph: 9910607020, 9818899964, 8527371515, MG Toyota Ph: 9810907071, Ghaziabad: Ultam Toyota (Meerut Road) Ph: 9810907071, Gr Noida: Esprit Toyota Ph: 7290095001, 9654999635, 1800 103 5686, Palwal: Thirty six Toyota (Delhi Mathura Road) Ph: 0129-4293636, 8800333636, 8800294568, Rewari: Ultam Toyota (511, Near Sector-3, South City bypass Road) Ph: 9810907071.

न्यू प्रोडक्ट्स...

रियलमी के ब्रांड डीजो ने पेश की स्मार्टवॉच

नई दिल्ली/एजेंसी। स्मार्टफोन कंपनी रियलमी के ब्रांड डीजो ने दो नई स्मार्टवॉच - डीजो वॉच 2 और डीजो वॉच प्रो का अनावरण किया, जिनकी कीमत क्रमशः 2,999 रुपये और 4,999 रुपये



निर्धारित की गई है। 1.69.इंच डीजो वॉच 2 में 600 निर्धारित है। 2.5डी ग्लास और प्रीमियम तथा

मजबूत मेटल फ्रेम दिया गया है, जिसका यूजस पहले बार अनुभव करने जा रहे हैं। यह डिवाइस हृदय गति, नींद, एसपीओ 2 के साथ ही मिलाइओं के मासिक धर्म चक्र को ट्रैक और मॉनिटर कर सकता है और 15 अलग-अलग स्पोर्ट्स मोड के साथ साथ ब्रीटिंग एक्सरसाइड में भी मदद करता है। डीजो इंडिया के सीईओ ने एक बयान में कहा कि भारत सबसे तेजी से बढ़ते स्मार्टवॉच बाजारों में से एक है और डीजो वॉच 2 और डीजो वॉच प्रो उपभोक्ताओं के लिए उनकी जरूरतों को पूरा करने के लिए उपलब्ध है।

एप्ल आईपैड 30900 रुपये की शुरुआती कीमत पर हुआ लॉन्च

नई दिल्ली/एजेंसी। तकनीकी दिग्गज एप्ल ने अपने आईपैड लाइनअप का विस्तार करते हुए दो नए आईपैड - आईपैड और आईपैड मिनी पेश किए हैं, जो एडवास फाईर्स की कीमत 30,900 रुपये से शुरू होती है। आईपैड मिनी के वाई-फाई मॉडल सिल्वर और स्पेस ग्रे पिन्फ्रेश में 30,900 रुपये की शुरुआती कीमत के साथ उपलब्ध हैं और वाई-फाई फ्लास सेल्युलर मॉडल 42,900 रुपये से शुरू होते हैं। नया आईपैड 64 जीबी स्टोरेज से शुरू होता है, जो कि पिछली पीढ़ी यानी जनरेशन के स्टोरेज से दोगुना है। आईपैड मिनी के वाई-फाई मॉडल 46,900 रुपये की शुरुआती कीमत के साथ उपलब्ध हैं और वाई-फाई फ्लास सेल्युलर मॉडल 60,900 रुपये से शुरू होते हैं। यह आईपैड मिनीए 64 जीबी और 256 जीबी कॉर्प्सरेशन में, गुलाबी, स्टारलाइट, पर्फल और स्पेस ग्रे पिन्फ्रेश में आता है।

- इंडियन इंटरनेट यूजर्स की संख्या वर्ष 2025 में 622 मिलियन से बढ़कर 900 मिलियन होने की सम्भावना है
- गत तीन माह में अमेजॉन, पिलपार्कट और मिंट्रा टॉप तीन ऑनलाइन शॉपिंग डेस्टीनेशन के रूप में आगे आये हैं

नई दिल्ली/एजेंसी

वर्तमान में देश में ऑनलाइन शॉपर्स की संख्या करीब 150 मिलियन है। देश में जिस प्रकार से इंटरनेट का प्रसार हो रहा है, उसे देखते हुए यह अनुमान है कि वर्ष 2030 तक यह संख्या 500 मिलियन पर होगी। मोबाइल मार्केटिंग एसोसिएशन(एमएसए) और मीडिया एजेंसी ग्रुप एम इंडिया की जोड़ से रिपोर्ट में कहा गया है कि इन्डियन इंटरनेट यूजर्स की संख्या वर्ष 2025 में 622 मिलियन से बढ़कर 900 मिलियन होने की सम्भावना है। अपोडेक्ट डेटा प्राइस के कारण कन्ज्यूमर्स डिस्ट्रिक्ट का प्रसार हो रहे हैं। इसका असर यह है कि वे ऑनलाइन शॉपिंग के तरिकों देने लगे हैं। ऑनलाइन ट्रांजेक्शन्स करने लगे हैं। रिपोर्ट के अनुसार ऑनलाइन रिटेल मार्केट अपने वाले तीन-चार वर्षों में तीन गुना बढ़ने की उम्मीद है। विशेष रूप से यांसी, एज्यूकेशन और हैल्थ जैसी अंडर पेनीट्रेटेड केटेगरीज आगे रहने



वाली है। टोटल ऑनलाइन रिटेल मार्केट करीब 50 से 60 बिलियन डॉलर का है और इसमें से 60 प्रतिशत हिस्सेदारी प्रोडक्ट्स की ओर शेष सर्विसेज की है। ड्रेवल, ट्रांसपोर्ट एंड ट्रॉफिक्स का कन्ज्यूमर एस्लाइसेज और इलेक्ट्रॉनिक्स बिजनेस में 50 से 60 प्रतिशत का योगदान कर रहे हैं और इन केटेगोरियों को हाईएस्ट ई-कॉमर्स पेनीट्रेशन है। ओपनआल ऑनलाइन रिटेल पाइ में से ग्रासरी, एज्यूकेशन, वॉइस सर्च का सहाया ले रहे हैं।

हैल्थ, होम एंड लिविंग 9-13 बिलियन डॉलर का योगदान करते हैं।

युप एम साथ एशिया के एक अधिकारी ने कहा है कि इंटरनेट यूजर्स की बढ़ती संख्या, डेटा एप्लाइसेज और चैंजिंग कान्ज्यूमर बिहेवियर देश में ई-कॉमर्स को बढ़ावा देने में अहम योग दाता कर रहे हैं। अपने वाले तीन-चार वर्षों में ऑनलाइन रिटेल मार्केट तीन गुना बढ़ने की सम्भावना है।

कोविड के दौरान इसमें विस्तार हुआ है और यह लोगों की हैबिट में शुगर होने लगा है। रिपोर्ट के अनुसार ऑनलाइन रिटेल अब इलेक्ट्रॉनिक्स से ग्रासरी पर शिष्ट हो रहा है। गत 12 महीने में 73 प्रतिशत कस्टमर्स ने ऑनलाइन शॉपिंग प्लेटफॉर्म से शॉपिंग की है। डिसाइडेंट विकल्प की बात करें तो प्रोडक्ट क्वालिटी(63 प्रतिशत), प्राइस एंड प्रोडक्ट इन्कॉर्पोरेशन, रिटर्ट एंड कैंसेलेशन पॉलिसी और प्रोडक्ट्स वारंटी (55 प्रतिशत) प्रमुख हैं।

रिटेल ट्रेंड में डायरेक्ट ट्रॉ कन्ज्यूमर सबसे ज्यादा लोकप्रिय रहा है। मिडलमैन की भूमिका कम हो रही है और डीजीसी मॉडल अपनाने वाले ब्राइड्स सीधे कनेक्ट कर पर रहे हैं। स्पेशलिस्ट डिस्काउंट, लॉयलटी प्रोग्राम्स, प्रोमोशंस के माध्यम से डायरेक्ट रिलेशनशिप डबलप्रत रहा है। गत तीन माह में अमेजॉन, पिलपार्कट और मिंट्रा टॉप तीन ऑनलाइन शॉपिंग डेस्टीनेशन के रूप में आगे आये हैं। ग्रासरी, फैशन, हैल्थ, ब्यूटी एंड पर्सनल केयर सबसे ज्यादा सर्च की गई केटेगोरी में से है।

रिपोर्ट के अनुसार प्रोडक्ट रिसर्च के लिए शहरी उपभोक्ता ऑनलाइन प्लेटफॉर्म पर ट्रॉस्ट कर रहा है। ऑनलाइन या ऑफलाइन शॉपिंग करने होते हैं। 60 प्रतिशत शहरी यूजर्स प्रोडक्ट्स पर ऑनलाइन रिसर्च करते हैं। ई-कॉमर्स स्ट्रेटेजी डबलप्रत करने के लिए ब्राइड्स वर्च्यूअल रियेलिय, आईपैट्ट रियेलिय, वांडियो स्ट्रीमिंग, कृष्णसेशनल कॉम्पैस, वॉइस सर्च का सहाया ले रहे हैं।

ई-कॉर्सेज के प्रति एट्रेक्ट हो रही हैं महिलाएं



को संख्या करीब बीस प्रतिशत थी, अब यह तीस प्रतिशत हो गई है। मासांस्कूल में पार्ट टाइम कर्सेज करने वाली की संख्या 20 से 25 प्रतिशत पर पहुंच गई है। अप्रैल, 2020 में यह 15 प्रतिशत थी। अप्रैल के को-फॉर्डंड के अनुसार यूनिवर्सिटीज ने अनेक महिलाओं में ई-कॉर्सेज में प्रवेश लेने का ट्रैंड देखा गया है। इस प्रकार से वे स्वयं को टेक्नोलॉजी रिलेटेड क्षेत्रों के लिए अपग्रेड कर रहे हैं। सॉफ्टवेयर डबलप्रैंट एस्सीफैल्ड है, जिसमें पार्ट टाइम ऑनलाइन किये जा रहे हैं। अनेक अपस्ट्रिलिंग फर्म जैसे स्पिरलीन, ग्रेट लॉनिंग आदि ने महिलाओं में इस ट्रैंड का खुलासा किया है। इंडस्ट्री स्पेशलिस्टिंग के अनुसार महिलाओं ने कोविडकाल में जॉब लॉस ज्यादा देखा है और अपस्ट्रिलिंग के साथ वे अपना जॉब रोल मजबूत करना चाहती है। नये जॉब में इस प्रकार की स्टेटेकली स्ट्रॉग कर रही हैं। जो महिलाएं वर्क फ्रॉम होम कर रही हैं, उन्हें भी लॉर्सी का चास है। कम्पनियों में महिलाओं को टेक रोल्स के लिए हायर करने के प्रति अपग्रेड कर रही हैं। इसके बाद यह अपस्ट्रिलिंग के अनुसार उनके पास महिलाओं के द्वारा एप्लीकेशंस और एडमीनिस्ट्रेशंस की संख्या बढ़ी है।

ए ग्रेट लॉनिंग के पास प्री-कोविड फोर्मेल लर्निंस

को संख्या करीब बीस प्रतिशत थी, अब यह तीस प्रतिशत हो गई है। मासांस्कूल में पार्ट टाइम कर्सेज करने वाली की संख्या 20 से 25 प्रतिशत पर पहुंच गई है। अप्रैल, 2020 में यह 15 प्रतिशत थी। अप्रैल के को-फॉर्डंड के अनुसार यूनिवर्सिटीज की जूरूत होनी और इसलिये वे स्वयं को टेक्नोलॉजी रिलेटेड क्षेत्रों के लिए अपग्रेड कर रहे हैं। सॉफ्टवेयर डबलप्रैंट एस्सीफैल्ड है, जिसमें पार्ट टाइम ऑनलाइन किये जा रहे हैं। अनेक अपस्ट्रिलिंग फर्म जैसे स्पिरलीन, ग्रेट लॉनिंग आदि ने महिलाओं में इस ट्रैंड का खुलासा किया है। इंडस्ट्री स्पेशलिस्टिंग के अनुसार महिलाओं ने कोविडकाल में जॉब लॉस ज्यादा देखा है और अपस्ट्रिलिंग के साथ वे अपना जॉब रोल मजबूत करना चाहती है। नये जॉब में इस प्रकार की स्टेटेकली स्ट्रॉग कर रही हैं। जो महिलाएं वर्क फ्रॉम होम कर रही हैं, उन्हें भी लॉर्सी का चास है। कम्पनियों में महिलाओं को टेक रोल्स के लिए हायर करने के प्रति अपग्रेड कर रही हैं। इसके बाद यह अपस्ट्रिलिंग के अनुसार उनके पास पार्ट टाइम करना उनके लिए काफित है कि वे ई-कॉर्सेज के प्रति आकर्षित हो रही हैं। इक्विलिंग कम्पनियों के अनुसार उनके पास महिलाओं के द्वारा एप्लीकेशंस और एडमीनिस्ट्रेशंस की संख्या बढ़ी है।

ई-कॉर्सेज को महत्व दिया जा रहा है।

इसलिये ई-कॉर्सेज को महत्व दिया जा रहा है।

छोटे शहरों में वेयरहाउस डिमांड बढ़ी

बैंगलुरु/एजेंसी। टीयर टू शहर वेयरहाउस डिमांड में बढ़ोत्तरी दर्शा रहे हैं। अमेजॉन, पिलपार्कट, उड़ान, रिलायंस आदि बड़ी ई-कॉमर्स कम्पनियां अपने वेयरहाउसेज को विस्तार दे रहे हैं। बड़ी बन्धनी सीधे कनेक्ट कर पर रहे हैं। लोगों की जीवनशैली बदलाव के कारण डिमांड बढ़ा रही है। लोगों में वेयरहाउसेज के कारण एक्स्प्रेस सेवायें को बढ़ाती रही हैं। ड्रेवल, ट्रांसपोर्ट एंड ट्रॉफिक्स की बढ़ती संख्या देखा जा रहा है। ई-कॉमर्स को बढ़ावा देने में अहम योग दाता आदा रहा है। अ