Manaksia Limited
Corporate Identity Number : L74950WB1984PLC038336

Registered Office
'Turner Morrison Building' 6 Lyons Range,
Mezzanine Floor, North-west Corner
Kolkata - 700001, INDIA
Phone : +91 33 2231 0055
E-mail : info@manaksia.com
Website : www.manaksia.com

Sec/Share/046/FY 2021-22

Date: 16.02.2022

The Secretary
BSE Limited
New Trading Wing,
Rotunda Building,
PJ Tower, Dalal Street,
Mumbai - 400 001
Security Code: 532932

The Manager
National Stock Exchange of India Limited
Exchange Plaza, C-1, Block "G"
5th Floor, Bandra Kurla Complex,
Bandra (East),
Mumbai - 400 051
Symbol: MANAKSIA

Sir,

Sub: Newspaper publication of Financial Results under Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015.

With reference to the captioned subject, we would like to inform you that in accordance with Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements), Regulation, 2015, the Company has published its Un-audited Financial Results for the quarter and nine months ended 31st December, 2021 in all editions of Business Standard (English) and Ekdin (Bengali) Newspapers on 16th February, 2022.

We are enclosing herewith a copy of each of the aforesaid newspaper publications.

Thanking you,
Yours faithfully,
For **Manaksia Limited**

Pradip Kumar Kandar
Company Secretary

MANAKSIA LTD. ★ KOLKATA ★

Encl.: as above

SEZ exports lag overall rate in Apr-Nov

India's overall exports rose nearly 36% YoY, while those from SEZs posted 31% growth in this period

SHREYA NANDI
New Delhi, 15 February

Exports from special economic zones (SEZs) grew at a slower pace as compared to the growth of overall outbound shipments from the country during the first eight months of the current fiscal year, government data showed.

India exported goods and services worth $418.56 billion during April-November, up nearly 36 per cent as compared to a year earlier, while exports from SEZs witnessed a 31 per cent rise to $87.95 billion.

This is a reversal in trend in at least six years. SEZ exports comprised a fifth of India's total exports during the same time period.

Growth in outbound shipments since the beginning of the fiscal year indicates that impact of the first wave of the pandemic has waned, and demand from the external market has picked up due to opening up of economies, some of which can also be attributed to pent-up demand.

A look into the details of SEZ exports this year show that software and service exports account for the lion's share at 64 per cent followed by merchandise exports that comprises manufacturing.

Software and service exports grew 17 per cent, to $51.46 billion, while merchandise exports grew 62 per cent on year to $31.61 billion, signalling a recovery in manufacturing after a pandemic-induced recovery and some impact of a low base as well as commodity price increase.

EVEN AS CONTRIBUTION OF EXPORTS FROM SEZS TO THE OVERALL EXPORTS HAVE PERFORMED DECENTLY OVER THE LAST DECADE, APART FROM LACK OF INCOME TAX BENEFITS, EXPERTS POINTED OUT THAT SUCH ZONES WERE LOSING THEIR APPEAL ALSO DUE TO INFRASTRUCTURE BOTTLENECKS

Share of manufacturing exports from such zones continued to remain low, while software and services exports continued to shine and did not decline sharply despite the outbreak of the pandemic. Even in manufacturing, petrochemicals and gems and jewellery comprised more than 60 per cent of exports, according to industry estimates.

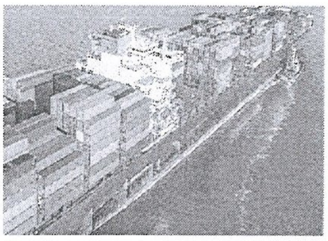
"Several direct tax benefits that were provided to SEZs were withdrawn over a period of time. As a result, investments got affected due to policy instability. No one thought over a period of time, there were huge policy changes and this shook the confidence of investors. Manufacturing (sector) requires long-term investment, which is not the same in case of services, which has more natural advantages of cheap labour cost and well-trained professionals in India." According to Alok Vardhan Chaturvedi, director general of Export Promotion Council of EOUs and SEZs (EPCES).

It is at this backdrop that the government is working towards rewriting the SEZ legislation. The government wants to go beyond the export-oriented approach and use SEZ infrastructure for domestic industrial activities as well. The idea is to utilise large amounts of vacant land in these SEZs to boost economic activity in the country.

The SEZ Act was passed by Parliament in 2005, with export promotion as its main objective. Along with that, the idea was also to develop these zones as strategic instruments to encourage investments, create employment opportunities and develop quality infrastructure.

Even as the contribution of exports from special services economic zones (SEZs) to a country's overall exports have performed decently over the last decade, apart from lack of income tax benefits, industry officials and experts pointed out that such zones were losing their appeal also due to infrastructure bottlenecks such as connectivity issues. There is also a need for rules to be compliant with World Trade Organization (WTO) norms.

In spite of a rapid rise in the number of such areas, on the request of private SEZ developers, 101 cases of de-notification were approved between 2008 and 2020. The government had attributed the reason to poor market response, lack of demand for space and withdrawal of fiscal benefits. Only 268 entities were operational, as on January 27, government data showed.



SEZ EXPORT PERFORMANCE IN 2021-22 (Apr-Nov)

	Exports from SEZs $billion	Exports from SEZs Growth YoY (%)	Total Exports $billion	Total Exports Growth YoY (%)	Share of SEZ exports in India's total exports in (%)
Merchandise exports	31.61	62.27	263.59	51.7	12.0
Services Exports	51.46	17.0	154.97	15.1	33.0
Total	83.07	31.0	418.56	35.7	19.8

Source: Department of Commerce, Export Promotion Council of EOUs and SEZs, Service Export Promotion Council

Merchandise exports rise 28% YoY to $34.5 bn in Jan

India's exports grew at a slower pace in January, after recording the highest-ever monthly outbound shipments of goods in December, showed data released by the commerce and industry ministry on Tuesday.

However, exports remained above the $30 billion-mark for the eleventh consecutive month amid a surge in Omicron cases across the globe. Merchandise exports grew 27.54 per cent year-on-year (YoY) to $34.5 billion in January as demand for Indian products remained robust.

Engineering goods, petroleum products, gems and jewellery, organic and inorganic chemicals, drugs and pharmaceuticals, were the top export categories.

However, outbound shipments fell 8.7 per cent sequentially. In the first 10 months of the current fiscal, exports totalled $335.88 billion, up over 46 per cent YoY. The government has set an export target of $400 billion for financial year 2021-22 (FY22).

Imports, too, remained high, with shipments worth $51.93 billion coming into the country, up 23.54 per cent YoY. As a result, India was a net importer, with a trade deficit of $17.42 billion.

According to Aditi Nayar, chief economist, ICRA, the curbs on mobility and the demand for gold with the onset of the third wave, helped to pull back the merchandise trade deficit to a five-month low in January.

India imported gold worth $2.4 billion, down 40.5 per cent YoY. However, on a cumulative basis, inbound shipments of gold grew 94 per cent YoY to $40.4 billion from April to January, which experts believe was because of pent-up demand. Gold is the second largest component in India's import bill.

TRADE BALANCE

EXPORTS	Amount ($ Bn)	% Change (Y-o-Y)
Apr '21	30.63	195.72
May '21	32.27	69.35
Jun '21	32.5	48.0
Jul '21	35.43	49.85
Aug '21	33.28	45.76
Sep '21	33.79	22.63
Oct '21	35.65	43.05
Nov '21	30.04	27.16
Dec '21	38.71	39.91
Jan '22	34.5	27.54

IMPORTS	Amount ($ Bn)	% Change (Y-o-Y)
Apr '21	45.72	167.05
May '21	38.55	73.64
Jun '21	41.87	98.31
Jul '21	46.4	62.99
1'Aug	47.09	51.72
1'Sep	56.39	84.77
1'Oct	55.37	62.51
1'Nov	52.94	56.58
1'Dec	59.48	38.55
Jan '22	51.93	42.03

Source: Ministry of Commerce & Industry

"In our view, the surge in gold imports in 2021 was driven by the pent-up demand of 2020. We believe gold imports will moderate to $30-35 billion in 2022. We expect the current account deficit to widen to a gaping $26-29 billion in Q3, before easing back to $15-17 billion in Q4," Nayar said.

Non-petroleum and non-gems and jewellery exports, also an indication of domestic industrial demand, stood at $27.1 billion in January, up 19.4 per cent YoY.

Prahalathan Iyer, chief general manager, research and analysis, India Exim Bank, said while the export performance has been promising this year, imports have remained high, especially since September.

"Trade deficit is likely to touch the peak level of $190 billion witnessed in FY13. Nevertheless, the trade surplus generated under the services sector is likely to be partially offsetting the deficit by more than $100 billion," Iyer said. SHREYA NANDI

FROM PAGE 1

Splitting chairman, MD roles made voluntary

The market regulator introduced the separation rule in March 2018 and gave India Inc time until April 2020 to comply. In 2020, the regulator extended the deadline by another two years.

"There has been barely a 4 per cent incremental improvement in compliance by the top 500 listed companies over the last two years. Hence, expecting the remaining about 46 per cent of the top 500 listed companies to comply with these norms by the target date would be a tall order," Sebi said.

A chairperson is the head of the board, while the MD/CEO is the head of management, who is supposed to report to the board. The rationale behind the separation of the two posts was to have "a better and more balanced governance structure", the regulator said.

Gaurav Mistry, associate partner, DSK Legal, said that on the one hand, the rule would have ensured more effective and objective supervision of the management, on the other hand, it would have led to duplication of work, and some confusion in terms of authority.

Numerous studies have shown that companies with better corporate governance standards tend to perform better at the bourses.

Industry bodies, however, welcomed the Sebi move.

Dunzo pulls out all stops to be No. 1 in quick commerce

Says Kabeer Biswas, founder and CEO of Dunzo: "Our aim is to become the number one player in quick commerce in 18-24 months. Of course, competition will come and go. The Reliance deal will help us grow 30-50 per cent more than what we had earlier planned for by this December, and double of what we had envisaged in 5 to 10 years."

Biswas says the big advantage of the partnership is that Dunzo can now enter new cities using Reliance's existing supply chain. This will help Dunzo offer its 15-minute service to customers efficiently, while Reliance will benefit from Dunzo's fleet in its omni-channel play. "Our entire focus this year will be on incubating and growing the quick-service delivery business," says Biswas.

Dunzo's target this year, Biswas says, is to go to 20 more cities with quick commerce (they currently offer the service in Bengaluru, Chennai and Pune), instead of the 15 they had planned before the deal with Reliance. It will also hit 50 cities with the B2B model, where they can support Reliance's omni-channel platform. The company is aiming to undertake over 60 million transactions a month from quick commerce alone and have more than 350 warehouses in the cities by the end of 2022.

Biswas says that though the money raised is enough to achieve this target by December, Dunzo will go for another fund raise of $200-300 million in the next 3-6 months, which will help it grow faster and also make it into an unicorn. There are, however, no plans for launching an IPO before 2024.

Dunzo uses data analytics to study consumer buying patterns. Based on that, the stock-keeping units (SKU) of products which they keep in a warehouse are between 2,500 and 3,000 items. Says Biswas: "Our research shows that 80 per cent of the gross merchandising value comes from only 20 per cent of the SKUs, so that is what we focus on. But there has to be flexibility." For instance, what consumers buy in the morning is often very different from what they buy in the evening.

The good news for Dunzo is that in areas where they have launched quick commerce, about 35 per cent of the customers are repeats, ordering at least twice a week. This shows that next-day delivery will soon be a thing of the past.

India Inc's profit rises 27% in third quarter

The listed companies in the Business Standard sample reported combined net profits of ₹2.39 trillion in Q3FY22, up from the ₹1.88 trillion a year earlier but down marginally from the ₹2.4 trillion in Q2FY22. (See the adjoining chart.)

Top line growth was, however, higher in Q3FY22 than in Q2FY22 and this was especially true for the non-financial companies, which are facing the brunt of higher commodity prices and inflation.

The listed companies in the sample reported net sales of ₹27 trillion in Q3FY22, up from the ₹21.76 trillion a year earlier and ₹24.67 trillion in Q2FY22. Including other and exceptional income, revenues grew to ₹28.46 trillion in Q3FY22 against ₹23.5 trillion a year earlier and ₹26.42 trillion in Q2FY22.

The companies in the cyclical sectors --BFSI, oil and gas, and metals -- again dominated the earnings in the third quarter.

These three cyclical sectors together accounted for nearly 60 per cent of the combined earnings of the sample, down from their all-time high share of 62 per cent in Q2FY22 but much higher than their 45 per cent share prior in the pre-pandemic period.

While metals and oil and gas companies gained from higher product prices, commercial banks, which dominate the BFSI space, benefited from the decline in interest costs and lower provisioning for bad loans.

Banks' interest costs declined for the sixth consecutive quarter in Q3FY22, allowing them to report a 60 per cent y-o-y jump in net profit.

In contrast, their operating profits were up 11.1 per cent YoY in the third quarter while gross interest income was up just 3.5 per cent YoY during the quarter. It was same for non-bank lenders such as Housing Development Finance Corporation and Bajaj Finance but they reported a more modest 29.8 per cent YoY growth in combined net profit in Q3FY22 and a YoY decline in gross interest income in the third quarter.

The combined earnings of oil and gas companies, including Reliance Industries, ONGC, and Indian Oil, were up 58.4 cent YoY in Q3FY22 while metal and mining companies reported a 59 per cent YoY rise in their combined net profits in the third quarter.

BS SUDOKU # 3591

3	8							7
						9	1	
7			8					2
				2				
			7		5			
			9			8	5	6
2			5		6			
		5				1	4	
9		7			4			

SOLUTION TO #3590

6	2	8	9	3	4	7	1	5
3	9	7	8	5	1	4	6	2
5	1	4	6	7	2	8	3	9
1	6	2	3	4	9	5	7	8
4	5	9	7	1	8	6	2	3
8	7	3	2	6	5	1	9	4
2	3	1	4	8	6	9	5	7
7	8	6	5	9	3	2	4	1
9	4	5	1	2	7	3	8	6

Hard: ★★★★
Solution tomorrow

HOW TO PLAY
Fill in the grid so that every row, every column and every 3x3 box contains the digits 1 to 9

আসানসোল পুরসভার মেয়র কে হবেন, জল্পনা শুরু

বুবুন মুখোপাধ্যায়

আসানসোল: পুরভোটের ফল বেরোতেই জল্পনা শুরু, কে হবেন কলকাতার পর রাজ্যে দ্বিতীয় বৃহত্তম নগর নিগম আসানসোলের মেয়র? এবারের শাসকদলের ফেভিওভোট নেতা মেয়র পদের দৌড়ে রয়েছেন। কিন্তু, কে বসতে চলেছেন সেই পদে তা নিয়ে শাসক দলের অন্দরের পাশাপাশি আসানসোল পুরনিগম এলাকার বাসিন্দা থেকে রাজনৈতিক মহলে আলোচনা শুরু হয়েছে। এই নিয়ে পরপর তিনবার শাসকদল তৃণমূল কংগ্রেস আসানসোল পুরনিগম বোর্ড গঠন করবে। প্রথম বোর্ডের মেয়র হয়েছিলেন তাপস বন্দ্যোপাধ্যায়। এবারের পুরভোটে লড়াই করেননি তিনি। কিন্তু পুর বোর্ডের মেয়র জিতেরের তিনিই বর্তমানে শাসকদলে নেই, তিনি দল পরিবর্তন করে বিজেপিতে রয়েছেন। আলোচনার মধ্যে রয়েছে পশ্চিম বর্ধমান জেলা তৃণমূলের সভাপতি অভিজিৎ ঘটক ও বিদায়ী বোর্ডের পুর প্রশাসক অমরনাথ চট্টোপাধ্যায়ের নাম। ৫০ নম্বর ওয়ার্ড থেকে জেতা মন্ত্রী মলয় ঘটকের ভাই অভিজিৎ ঘটক আসানসোল পুরনিগমে প্রাক্তন মেয়র পারিষদ ছিলেন। ৪৪ নম্বর ওয়ার্ড থেকে জেতা অমরনাথ চট্টোপাধ্যায় বিদায়ী পুর প্রশাসকের পাশাপাশি আসানসোল পুরনিগমের প্রাক্তন চেয়ারম্যানের দায়িত্ব পালন করেছেন। দু'জনেই দীর্ঘদিন ধরে রাজনীতি করছেন। পুর প্রশাসনের কাজ করার অভিজ্ঞতা দু'জনেরই রয়েছে।

আলোচনার মধ্যে রয়েছেন কুলটি বিধানসভার প্রাক্তন বিধায়ক তথা সাবেক কুলটি পুরসভার প্রাক্তন চেয়ারম্যান উজ্জ্বল চট্টোপাধ্যায়। তিনি এবার ৭৪ নম্বর ওয়ার্ড থেকে জিতেছেন। উজ্জ্বলবাবুও অমরনাথ চট্টোপাধ্যায় ও অভিজিৎ ঘটকের মতো পুর প্রশাসন চালানোর অভিজ্ঞতা আছে। কিন্তু নানা প্রশ্নের মধ্যেও শুধু বিতর্কে জড়িয়ে পড়া উজ্জ্বল চট্টোপাধ্যায় গত বিধানসভা নির্বাচনে কুলটি কেন্দ্র থেকে বিজেপির কাছে পরাজিত হয়েছেন।

মেয়রের দৌড়ে এবার তিনজনের পাশাপাশি আরও দু'জনের নাম নিয়ে আলোচনা চলছে। তার মধ্যে রয়েছেন ডা অমিতাভ বসু। যাকে ঘিরে ভোটের আগের দিন পর্যন্ত বিরোধী সমর্থকদের মারধর ও প্রার্থীদের অপহরণ করার অভিযোগ উঠেছিল। অপর প্রার্থী হলেন তপন বন্দ্যোপাধ্যায়।

ডা বসু ৪২ নম্বর ওয়ার্ড ও তপন বাবু ৩১ নম্বর ওয়ার্ড থেকে এবারে জিতেছেন। রাজনীতির দিক থেকে দু'জনেরই অভিজ্ঞতা কম বলে মনে করছেন রাজনৈতিক মহল। তবে মেয়র পদে এবারে আসানসোল পুরসভা পেতে পারেন ডা অমিতাভ বসু-কে বলে জোর চর্চা রাজনৈতিক মহলে চলছে।

তৃণমূল দল কোনও রাজনৈতিক দল নয়, ডাকাতদের দল: দিলীপ ঘোষ

নিজস্ব প্রতিবেদন, পূর্ব বর্ধমান: তৃণমূল কংগ্রেস কোনও রাজনৈতিক দল নয়। এটা ডাকাতের দল। সে দলের সর্বত্র তিনি ডাকাতরাজ। মঙ্গলবার বর্ধমানে এসে এভাবেই শাসক দলকে আক্রমণ করলেন বিজেপির কেন্দ্রীয় সহ সভাপতি ও সাংসদ দিলীপ ঘোষ। গত সপ্তাহে হয়ে যাওয়া চারটি নগর নিগম নির্বাচনে গণতন্ত্র হত্যা হয়েছে, তাঁরই প্রতিবাদ কর্মসূচিতে যোগ দিতে বর্ধমান শহরে আসেন দিলীপ ঘোষ। আগামী ২৭ ফেব্রুয়ারি বর্ধমান পুরসভার ভোট রয়েছে তার আগে প্রচারের পাশাপাশি এই কর্মসূচিতে যোগ দেন তিনি।

মঙ্গলবার, দুপুরে বর্ধমান বড়নীলপুর মোড় থেকে দলের ৩৩ জন প্রার্থী ও দলের নেতাদের নিয়ে পদযাত্রা শুরু করেন দিলীপ ঘোষ। পদযাত্রা শেষে বর্ধমানের কার্জন গেটের সামনে একটি সভার প্রচারসভায় যোগ দিয়ে তিনি বলেন, তৃণমূল কংগ্রেসের দলে একজন ছাড়া বাকি আর কোনো পোস্ট নেই। সব কটাই ল্যাম্পপোস্ট। সেগুলোর আলো জ্বলে না। তিনি বলেন, রাজ্যজুড়ে ভাগে ভাগে ভোট করিয়ে গণতান্ত্রিক রীতিনীতি লঙ্ঘন করা হচ্ছে। কমিশন নির্বিকার। প্রার্থীদের হুমকি থেকে বিরোধী কর্মীদের মারধরের ঘটনা ঘটেই চলেছে। মানুষ যাতে নিজের ভোট নিজে দিতে পারে সেজন্য সচেতন নাগরিকদের এগিয়ে আসতে হবে। এদিনের সভায় উপস্থিত ছিলেন, দুর্গাপুর পশ্চিমের বিধায়ক লক্ষণ ঘোড়ুই, জেলা সভাপতি অভিজিৎ সহ অন্যান্যরা।

খুলছে সরকারি স্কুল, সমস্যায় গঙ্গা ভাঙনে ক্ষতিগ্রস্ত পরিবারগুলো

নিজস্ব প্রতিবেদন, মালদা: মালদার কালিয়াচক ৩ ব্লকের গঙ্গা ভাঙনের জেরে শতাধিক পরিবার বিপন্ন হয়েছে। বিকল্প হিসেবে সেইসব পরিবারগুলি নিকটবর্তী সরকারি স্কুলগুলিতে মাথাগোঁজার ঠাঁই করেছেন। কিন্তু করোনা সংক্রমণ ধীরে ধীরে স্বাভাবিক হতে বিভিন্ন সরকারি স্কুল খোলার নির্দেশ দিয়েছে রাজ্য সরকার। আর তাতেই চরম সমস্যায় পড়েছেন বিননগর ১ গ্রাম পঞ্চায়েতের ভাঙনে ক্ষতিগ্রস্ত পরিবারগুলো। যারা এতদিন সংশ্লিষ্ট এলাকার বিভিন্ন স্কুলগুলোতে আশ্রয় নিয়েছিলেন। তাদেরকে এখন জোর করে উঠে যাওয়ার হুমকি দিচ্ছে বিভিন্ন বিদ্যালয় কর্তৃপক্ষ বলে অভিযোগ। এই পরিস্থিতিতে বিভিন্ন সরকারি স্কুলে আশ্রয় নেওয়া পরিবারগুলোর কোথায় ব্যবস্থা করবেন সে ব্যাপারেও দুশ্চিন্তায় ঘুম উড়ে গিয়েছে তাদের। এব্যাপারে সংশ্লিষ্ট এলাকার পঞ্চায়েত এবং প্রশাসনের প্রয়োজনীয় পদক্ষেপ গ্রহণ করার অনুরোধ জানিয়েছেন ভাঙনে ক্ষতিগ্রস্ত বাসিন্দারা।

উল্লেখ্য, গতবছর কালিয়াচক ৩ ব্লকের বিননগর ১ গ্রাম পঞ্চায়েতের গঙ্গা ভাঙনে পরিবার ক্ষতিগ্রস্তদের মুখে পড়ে। এরপরই সংশ্লিষ্ট এলাকার ভাঙনের ক্ষতিগ্রস্ত প্রায় ৪০০ মানুষ বিননগর গার্লস স্কুল, বীরনগর প্রাইমারি স্কুল, চামগ্রাম হাইস্কুল সহ আরো বেশ কয়েকটি সরকারি স্কুলে আশ্রয় নিয়ে আছেন। প্রায় দুই বছর ধরে করোনা সংক্রমণের জেরে স্কুল বন্ধ ছিল। সেখানেই আশ্রয় নিয়েছিলেন ভাঙনে ক্ষতিগ্রস্ত শতাধিক পরিবারগুলো। কিন্তু এখন সমস্যা দাঁড়িয়েছে রাজ্য সরকারের নির্দেশে স্কুল খুলে দেওয়ার পর।

বিননগর ১ গ্রাম পঞ্চায়েত প্রধান সীমা হালদার বলেন, সংশ্লিষ্ট গ্রাম পঞ্চায়েত এলাকার বহু স্কুলে ভাঙনে ক্ষতিগ্রস্ত পরিবারগুলো রয়েছে। তাদের এখনও পর্যন্ত বিকল্প পুনর্বাসন হিসেবে পাট্টা দেওয়ার ব্যবস্থা করা যায়নি। ওই সব পরিবারকে যাতে পুনর্বাসনের ব্যবস্থা করা হয়, সে ব্যাপারে ব্লক প্রশাসনকে জানানো হয়েছে। বৈষ্ণবনগরের তৃণমূল দলের বিধায়ক তথা মালদা জেলা পরিষদের সহকারি সভাপতি চন্দন হালদার বলেন, এতদিন বিভিন্ন স্কুল বন্ধ ছিল। তবে রাজ্য সরকার বিভিন্ন শিক্ষা প্রতিষ্ঠান খোলার নির্দেশ দিয়েছে। আপাতত এলাকারই শিমুলতলা হাই মাদ্রাসায় পড়ুয়ারা ক্লাস করবেন। এই মুহূর্তে ক্ষতিগ্রস্ত পরিবারগুলো যেসব স্কুলে রয়েছেন সেখানেই থাকবেন। তাদেরকে বিকল্প পুনর্বাসনের ক্ষেত্রে প্রশাসনকে জানানো হয়েছে।

এটিএম ভাঙা কাণ্ডে গ্রেপ্তার ২ উদ্ধার আগ্নেয়াস্ত্র

নিজস্ব প্রতিবেদন, সিউড়ি: এটিএম ভাঙার চেষ্টার অভিযোগে দু'জনকে গ্রেপ্তার করল বীরভূম পুলিশ। একজনের কাছে থেকে উদ্ধার হয় একটি বন্দুক ও তিন রাউন্ড গুলি। জেলা পুলিশ সুপার নগেন্দ্রনাথ ত্রিপাঠী জানিয়েছেন, সোমবার রাতে সিউড়ির চৈতালি মোড়ে একটি এটিএম ও সাঁইথিয়ায় একটি এটিএম ভাঙার চেষ্টা হয়। খবর পেয়ে তৎপর হয় দুই থানার পুলিশ। সিসিটিভি ফুটেজ খতিয়ে দেখে সাঁইথিয়ার প্রসেনজিৎ বাগদী ও সিউড়ি থেকে সাধু সিং নামে দু'জনকে গ্রেপ্তার করে পুলিশ। প্রসেনজিৎ এর কাছে থেকে একটি বন্দুক ও তিন রাউন্ড গুলি উদ্ধার হয়।

দুই জেলায় দিশা আই হাসপাতালের নতুন ক্লিনিকের উদ্বোধন হল

সোমনাথ মুখোপাধ্যায়

মঙ্গলবার, দিশা আই হাসপাতাল দুই জেলায় নিজেদের ক্লিনিকের উদ্বোধন করল। দুর্গাপুর সিটি সেন্টারে আগেই ক্লিনিক খুলেছে দিশা আই হাসপাতাল। এদিন সিটি সেন্টার দিশা আই হাসপাতালে এক সাংবাদিক বৈঠক করে ভার্চুয়ালি পশ্চিম বর্ধমান জেলার রানিগঞ্জ, উখড়া এবং বীরভূম জেলার সিউড়ি ও সাঁইথিয়ায় নিজেদের ক্লিনিকের উদ্বোধন করল। দিশার সিএমও ডাঃ পার্থ মণ্ডল জানান, যেভাবে দুর্গাপুরের হাসপাতালে রোগীর সংখ্যা বাড়ছে দিনদিন, মাসে প্রায় লাখ খানেক রোগীকে পরিষেবা দিতে হচ্ছে দিশা-কে। বহু রোগী দূরত্বের কারণে তাদের চেকআপ সঠিক সময়ে করাতে সক্ষম হচ্ছেন না। তাদের কথা মাথায় রেখেই নতুন ক্লিনিক খোলার চিন্তা করা হয়। রোগীদের সুবিধার জন্য রানিগঞ্জ, উখড়া, সিউরি ও সাঁইথিয়ায় দিশার নতুন ক্লিনিকের উদ্বোধন করা হল। তিনি জানান, এই ক্লিনিকগুলোতে থাকবে আধুনিক চক্ষু পরীক্ষার যন্ত্র ও প্রশিক্ষিত অপ্টিমিস্ট। তারা প্রথমে রোগী দেখবেন এবং রোগীর সমস্ত রোগের বিবরণ সঙ্গে সঙ্গে একজন বিশেষজ্ঞ ডাক্তারকে পাঠাবেন। ডাক্তার সেই রোগীর চিকিৎসার পরামর্শ দেবেন। যদি রোগীর অস্ত্রোপচারের প্রয়োজন হয়, তা হলে সেই রোগীকে হাসপাতালে আনার পরামর্শ দেওয়া হবে। তিনি আরও বলেন, এই ক্লিনিকগুলো থেকেই নেওয়া যাবে ডাক্তারের অ্যাপয়েন্টমেন্ট। নিজেদের এলাকায় দিশা-র ক্লিনিক খুলে যাওয়ায় খুশি স্থানীয়রা। ক্রিটিকাল চিকিৎসা ছাড়া চোখের 'পাওয়ার' পরীক্ষা থেকে প্রায় সবরকম চিকিৎসা হবে। এখানে ডাক্তার দেখানোর 'ফি' হবে ৩০০ টাকা বলে জানান তিনি।

সংশোধনী

ক্রস্টলাইন কর্পোরেশন লিমিটেড এর ইউকেআর বিজ্ঞাপন, যা ১৫.০২.২০২২ তারিখে প্রকাশিত হয়েছিল, যেখানে শেষ কলমে (বর্ষ সমাপ্ত ৩১.০৩.২০২১-নিরীক্ষিত) ক্র.নং. ৭এ, সংখ্যাটি ০.০০ এর পরিবর্তে "২১৭.০২" পড়তে হবে। ত্রুটির জন্য দুঃখিত।