



June 8, 2021

BSE Limited
Floor 25, P. J. Towers
Dalal Street, Fort
Mumbai - 400 001

National Stock Exchange of India Limited
Exchange Plaza
Bandra Kurla Complex
Bandra (E)
Mumbai - 400 051

Dear Sirs,

Sub.: Submission of copies of published Audited Consolidated Financial Results

In continuation of our letter dated June 7, 2021, we enclose copies of the Audited Financial Results (Standalone and Consolidated) of the Company for the quarter and year ended March 31, 2021 published on June 8, 2021 in MINT (English) and HINDUSTAN (Hindi).

We request you to take the same on record.

Thanking you,

Yours faithfully,
For Jubilant Ingrevia Limited

Deepanjali Gulati
Company Secretary

Encl: as above

A Jubilant Bhartia Company

OUR VALUES



Jubilant Ingrevia Limited

1-A, Sector 16-A,
Noida-201 301, UP, India
Tel: +91 120 4361000
Fax: +91 120 4234895-96
www.jubilantingrevia.com

Regd Office:
Bhartiagram, Gajraula
Distt. Amroha - 244 223
Uttar Pradesh, India
CIN : L24299UP2019PLC122657



PE majors continue to lap up malls despite covid-led pain

Attractive valuations and lure of long-term returns from retail real estate are major tailwinds

Sweet Sarika
sweet.sarika@hindustantimes.com
NEW DELHI

At a time when India's retail real estate is going through a rough patch, large global investors such as Singapore state investor GIC, Canada Pension Plan Investment Board (CPPIB), and private equity firm Blackstone are buying into malls, attracted by their long-term potential and reasonable valuations.

CPPIB recently formed a joint venture (JV) with The Phoenix Mills Ltd for a mall project in Kolkata, investing ₹560 crore in the JV and committing another ₹400 crore for its platform with Phoenix Mills. On 2 June, GIC had agreed to invest ₹1,111 crore for about 24% in a set of Phoenix Mills assets and plans to raise it to 35% with an additional ₹400 crore of investment. Through these two deals, GIC and CPPIB have collectively committed to put in roughly ₹2,000 crore across malls.

In October, Blackstone agreed to buy nine malls and office assets from Prestige Estates Projects for ₹10,500 crore. Lockdowns battered the retail, tourism, aviation, and hospitality sectors. Sentiments had just started firming up when the second wave struck, impacting consumer-facing businesses hard. However, large investors are not deterred by short-term pain and look at the long-term picture, analysts said.

"This is a short-term disruption. Are malls going to disappear from the face of the earth? No. Things are going to normalize, and people will come back to retail outlets for various activities. In fact, as the work-from-home theme has picked up, people will need more places where they can go for recreation," said Pankaj Renjhen, chief operating officer



CPPIB had recently formed a JV with Phoenix Mills for a mall in Kolkata, investing ₹560 crore and committing another ₹400 crore for a common platform. BLOOMBERG

and joint MD, Anarock Retail. "These are going to be experience centres, not just shopping centres. The retail real estate market has gone through some consolidation over the last few years and, given the disruption caused by the pandemic, it is going to consolidate further, leaving players with a strong balance sheet in a strong position. However, only a few players with good assets at good locations will survive. Not all malls of even well-established players will work," he said.

Kumar Chandrasekaran, fund manager, AIF credit, Sundaram Alternate Assets Ltd, pointed to valuations. "Given the erosion of rental income and downward pressure on rentals, valuations are currently attractive, making a strong case for investors to lap up assets. Let's say if a mall owner earned ₹100 in FY20, the same asset would have, at the most, earned ₹50-60 in FY21. This gives a lower base to investors for reaching a valuation, making it attractive for investors

to take the plunge," he said. Top shopping locations such as Delhi's Khan Market and Mumbai's Kala Ghoda and Fort have seen a decline in rental incomes. Phoenix Mills earned a rental income (from only retail assets) of ₹563 crore in FY21, down by about 55% from last year. However, a spokesperson for Phoenix Mills said that the disruption in rentals has not impacted the valuation of its assets.

"We have been valued the same way we were valued at the time of the CPPIB deal four years ago. The rental income for the last fiscal has not been factored in for calculating the enterprise value of the assets," he said.

From the point of view of developers, Renjhen said that it makes more sense to unlock capital for better returns. "Once an asset is built and reaches a certain maturity, it can give only that much return as the risk is mitigated. It makes sense for developers to unlock capital from mature assets and use it for the

next phase of growth, paving the way for better returns," he said.

Developers also use asset monetization to cut down on debt pileup. A few years ago, when a leading developer in India, DLF, sold a stake in its rental arm to GIC, it used a good part of the proceeds to pay off its ballooning debt. When cash flow is strained, as it is in the current environment, it makes sense to monetize assets for debt reduction.

Even in the case of the Blackstone-Prestige deal, the firm used roughly ₹5,000 crore to pay off the debt of its assets included in the deal. It used additional capital to pay off other debt apart from funding ongoing and upcoming projects. Market watchers believe it is a win-win for developers who are looking for liquidity in a cash flow-starved environment and investors who are looking for bets with a long-term view.

Also, last year, when the work-from-home theme emerged as a strong option, raising questions about the prospects of office spaces, some top investors across the globe invested heavily in the asset class. These PE biggies took a contrarian perspective of the market for office space, and it seems a similar strategy is being used in the case of retail this time around.

These are tough times for retail and hospitality, said Pavitra Shankar, executive director, Brigade Group. "We are going through a bit of pain, but these are not bad businesses. These are pretty good businesses to be in. If we come across a good land parcel for a mall now, we will definitely take it up and build it. Our view of the asset class is not clouded by what's happening currently," he said.

Renjhen, however, said the good run for retail will not be for everyone in the medium to long term. How well a mall is run and where it is located will be key to its performance in the long run, he said.

KENT
Vegetable Cleaner

PRESENTING A VEGETABLE CLEANER

TO KEEP YOU AND YOUR FAMILY PROTECTED FROM PATHOGENS AND CHEMICALS.

Cleans with ozonated water

Safe with no ozone leakage

Detachable tank for easy cleaning

Cleans vegetables in minutes

Scan and Buy now from **amazon**

KENT ULTIMA
VEGETABLE CLEANER

Cashfree gets funding from SBI at valuation of \$200 mn

Tarush Bhalla
tarush.b@livemint.com
BENGALURU



Akash Sinha, co-founder and CEO, Cashfree.

Payment gateway Cashfree on Monday said that it has raised strategic funding from India's largest lender State Bank of India (SBI) at a post-money valuation of \$200 million.

The company plans to use the funding to ramp up its payment infrastructure and invest in growth. The fundraise comes less than a year after the company raised \$35.3 million as part of its Series B funding round, led by growth stage financial services investor Apis Partners.

The six-year-old startup provides full-stack payment solutions to businesses in India, allowing them to collect payments and make payouts via different digital payment instruments. Other services provided by the startup's platform includes payment collections, vendor and wage payouts, bulk refunds, expense

and product innovation," said Akash Sinha, co-founder and chief executive officer, Cashfree.

At present, Cashfree claims to power 100,000 businesses and processes transactions worth \$20 billion annually. Apart from its home market, the company also has businesses across eight other geographies including the US, Canada and the UAE.

In India, the company's clients include Zomato, CRED, Nykaa, Delhivery, Acko and Shell, which use Cashfree's solutions for e-commerce payment collections, vendor payments, and marketplace settlements.

Prior to this round, Cashfree has raised more than \$40 million in equity funding from the likes of Apis Partners, Smilegate and Y Combinator.

In April this year, business payment provider Razorpay raised \$160 million as part of its Series E funding, and almost tripled its valuation to \$3 billion in six months.

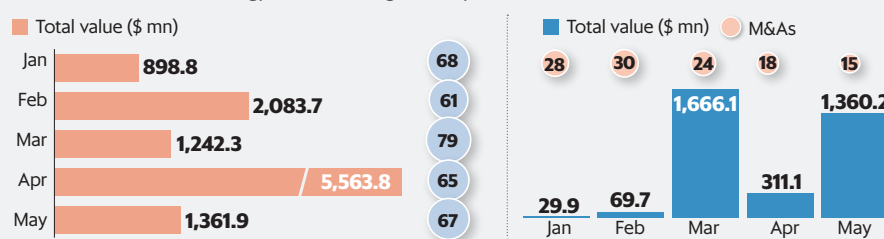
Tech remains most promising sector in 2021

During the first five months of 2021, over \$14.5 billion changed hands in the technology sector through venture deals, private equity transactions and mergers & acquisitions, a VCCircle analysis shows. Technology emerged as the most promising sector amidst the pandemic and lockdowns with financial investors showing keen interest and M&As surging as larger companies diversified offerings for customers through the inorganic route. In terms of volume, about 67 tech firms raised funding from financial investors in May. To be clear, private deals include private equity, venture capital, seed/angel, pre-IPO, real estate, and public equity transactions.

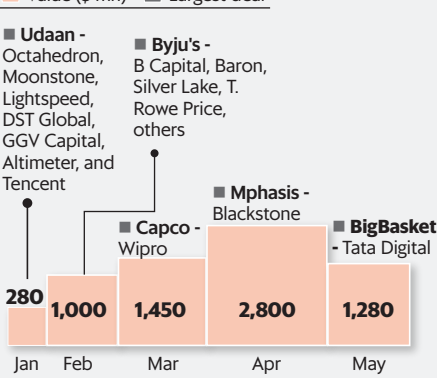
By Ankit Agarwal
ankit.agarwal@hindustantimes.com

Tech trends

PE-M&A deals in technology sector during Jan-May



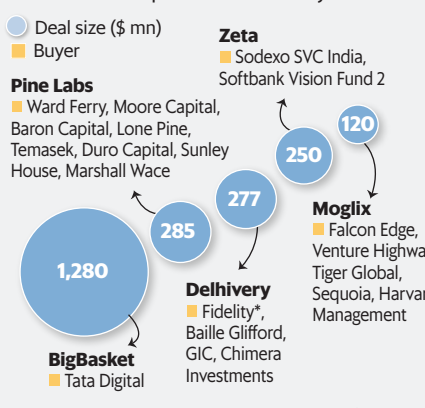
Udaan - Octahedron, Moonstone, Lightspeed, DST Global, GGV Capital, Altimeter, and Tencent



PE Deals include private equity, angel/seed, venture capital, pre-IPO, and public equity.

Technics

A look at the top tech deals in May



Source: VCCircle, VCCircle



Jubilant Ingrevia Limited

Regd. Office: Bhartiagram, Gajraula, District Amroha - 244 223 (U.P.) | CIN: L24299UP2019PLC122657
Website: www.jubilantingrevia.com | Email: investors.ingrevia@jubl.com | Tel: +91-5924-267200 | Fax: +91-5924-252352

Extract of Consolidated Audited Results for the Quarter and Year ended 31 March 2021

(₹ in Lakhs)

Particulars	Quarter Ended			Year Ended	
	31 March (Audited) 2021	31 December (Unaudited) 2020	31 March (Audited) 2020	31 March (Audited) 2021	31 March (Audited) 2020
	Total revenue from operations	68413	-	-	68413
Net Profit/(loss) before tax and exceptional items	9033	-	-	9033	(17)
Net Profit/(loss) before tax (after exceptional items)	7739	-	-	7739	(17)
Net Profit/(loss) after tax and exceptional items	5436	-	-	5436	(17)
Total comprehensive income after tax (comprising profit for the period after tax and other comprehensive income after tax)	5934	-	-	5934	(17)
Earnings per share of ₹ 1 each (Not annualized)					
Basic (₹)	5.20	-	-	20.78	(3.31)
Diluted (₹)	5.20	-	-	20.78	(3.31)
Equity share capital	1593	5	5	1593	5
Reserves excluding revaluation reserves (other equity)				190701	(17)
Net Worth				192294	
Paid-up debt capital				10000	
Debt Equity Ratio				0.22	
Debt Service Coverage Ratio				5.60	
Interest Service Coverage Ratio				16.33	

- During the quarter ended 31 March 2021, the Composite Scheme of Arrangement ("Composite Scheme") for amalgamation of certain promoter controlled entities into Jubilant Pharmova Limited ("JPM"), the Demerged Company and demerger of the Life Science Ingredients business ("LSI business") into Jubilant Ingrevia Limited, the Company, was approved by Honourable National Company Law Tribunal ("NCLT"), Allahabad Bench vide its order dated 23 December 2020, formal order received on 6 January 2021. The said NCLT order was filed with the Registrar of Companies by JPM and the Company on 1 February 2021 thereby making the Composite Scheme effective. Accordingly, all assets and liabilities of the LSI business stands transferred and vested into the Company effective 1 February 2021, being the Appointed date as per the Scheme for demerger of the LSI business. The Company's equity shares got listed on 19 March 2021 with BSE Limited and National Stock Exchange of India Limited with a mirror shareholding as that of the Demerged Company. During the quarter and year ended 31 March 2021, the consolidated financial results of the Company comprise two months of operations of LSI business from 1 February 2021, being the Appointed date. Accordingly, the Company has recorded the assets and liabilities of the LSI business vested in it pursuant to the Composite Scheme at the respective book values appearing in the books of account of JPM as at 31 January 2021, share capital account has been credited with the aggregate face value of the shares issued to the shareholders pursuant to the Composite Scheme and the difference has been accounted in appropriate reserves within "Other Equity".
- The Company has opted to publish consolidated results for the year ending 31 March 2021. The standalone audited results are available under Investors section of our website at www.jubilantingrevia.com and Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com. Key standalone financial information of the Company is as under:

(₹ in Lakhs)

Particulars	Quarter Ended			Year Ended	
	31 March (Audited) 2021	31 December (Unaudited) 2020	31 March (Audited) 2020	31 March (Audited) 2021	31 March (Audited) 2020
	Total revenue from operations	66893	-	-	66893
Profit/(loss) before tax	5554	-	-	5554	(17)
Net profit/(loss) after tax	3859	-	-	3859	(17)

- Items referred in sub clauses (a), (b), (d) and (e) of the regulation 52(4) of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements) Regulations, 2015, have been disclosed in detailed format of the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 filed with the BSE Limited and National Stock Exchange of India Limited and can be accessed under Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com.
- The above consolidated audited results were reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at its meeting held on 7 June 2021.
- The above is an extract of the detailed format of the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 and 52 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format for the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 is available under Investors section of our website at www.jubilantingrevia.com and Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com.

For Jubilant Ingrevia Limited
Rajesh Kumar Srivastava
CEO & Managing Director

Place : Noida
Date : 7 June 2021

GIFT
GUJARAT INTERNATIONAL FINANCE TEC-CITY COMPANY LIMITED (GIFTCL)

E-Tender Notice for Invitation to Bid for Selection of Contractors for Works on Item Rate Basis

GIFTCL invites Bids from reputed, qualified, experienced and financially sound Contractors for the following work:

Name of Work	Estimated Cost	Duration	Online availability of Bid Document	Last Date of Online Bid Submission	Last Date of Physical Bid Submission
Development of pathway and plaza around Building A & D of WTC in Block-51, GIFT DTA	Rs.1.13 Cr. (including of GST)	09 (Nine) Months	08th June 2021 to 07th July 2021	08th July 2021 up to 15:00 hrs	09th July 2021 upto 15:00 hrs

(Bid Reference No.: GIFT/ENG/CW/WC/2021/02)

Bid document may be downloaded online from website at <https://gift.nprocure.com>
Tender fee of Bid document is Rs.10,000/- payable in the form of Demand Draft / Banker's Cheque / Pay Order from any Nationalized / Scheduled Bank drawn in favor of "Gujarat International Finance Tec-City Company Limited" payable at Ahmedabad For further details and updates please log on to our Website www.giftgujarat.in

Contact Person:
Sr.VP(Engineering) Sd/-
Tel: 079-61708300 E-mail: contract@giftgujarat.in Managing Director & Group CEO

Gujarat International Finance Tec-City Company Limited
EPS-Building no.49A, Block 49, Zone 04, Gyan Marg, GIFT City, Gujarat, INDIA Pin -382355.
Tel.: +91 7961708300 Fax.: +91 79 30018321 CIN:U45200GJ2008PLC054999

कोरोना से जंग

अर्थशास्त्रियों के मुताबिक, लॉकडाउन खत्म करने और अर्थव्यवस्था को खोलने से संकट के हालात से सुधार की उम्मीद नहीं

अनलॉक-2: मांग बढ़ेगी तो घटेगी बेरोजगारी

नई दिल्ली | हिन्दुस्तान ब्यूरो

कोरोना की दूसरी लहर में राहत मिलती देख राज्यों ने अनलॉक-2 की प्रक्रिया शुरू कर दी है। यानी अर्थव्यवस्था को फिर से खोलने का काम शुरू हो गया है। हालांकि, अर्थशास्त्रियों का कहना है कि सिर्फ लॉकडाउन हटा देने से बेलागाम महंगाई और बढ़ती बेरोजगारी से पार पाना संभव नहीं है। सरकार को बाजार में मांग पैदा करने के लिए ठोस कदम उठाने होंगे। बाजार में मांग उठेगी तो ही बेरोजगारी घटेगी जिससे अर्थव्यवस्था की रफ्तार तेज होगी।

देश के प्रसिद्ध अर्थशास्त्री अरुण कुमार ने 'हिन्दुस्तान' को बताया कि लॉकडाउन खत्म करने और अर्थव्यवस्था को खोलने से संकट के इस हालात से सुधार की उम्मीद नहीं की जा सकती है। राज्यों द्वारा लगाए गए लॉकडाउन के कारण उद्योग जगत और बाजार बंद होने से लाखों लोगों की नौकरियां गई हैं।

हजारों की संख्या में छोटे कारोबारी वित्तीय संकट का सामना कर रहे हैं। ऐसे हालात में बाजार में मांग पैदा करना बहुत ही मुश्किल काम होगा। इसके लिए जब तक लोगों के हाथ में पैसा नहीं दिया जाएगा वह खरीदारी नहीं करेंगे। जब वे खरीदारी नहीं करेंगे तो बाजार में मांग नहीं बढ़ेगी। मांग नहीं बढ़ने पर कंपनियां अपना उत्पादन नहीं बढ़ाएंगी। यानी, आरबीआई और बैंकों की ओर से क्रेडिट की सुविधा देने के बावजूद बाजार में तेजी नहीं लौटेगी।

उन्होंने कहा कि सरकार को सबसे पहले सबसे श्रमिकों और निम्न मध्यमवर्ग के हाथ में पैसा पहुंचाने की कोशिश करनी चाहिए। गांवों में रोजगार के अवसर बढ़ाने के लिए महात्मा गांधी राष्ट्रीय ग्रामीण रोजगार गारंटी अधिनियम (मनरेगा) में फंड का आवंटन बढ़ाना चाहिए और काम के दिनों में बढ़ोतरी करनी चाहिए। इसी तरह शहरी बेरोजगारी दूर करने के लिए शहरी रोजगार योजना शुरू करनी चाहिए।

रोजगार के अवसर बढ़ाने में ये सेक्टर देंगे अहम योगदान

अर्थशास्त्रियों का मानना है कि कोरोना की पहली और दूसरी लहर से बहुत सारे सेक्टर बहुत बुरी तरह से प्रभावित हुए हैं तो कई ऐसे भी सेक्टर हैं जो जोरदार प्रदर्शन कर रहे हैं। वो अब अर्थव्यवस्था की गाड़ी को घुमाए पा लाने और दौड़ाने में अहम रोल अदा करेंगे।

हेल्थकेयर और फार्मास्यूटिकल्स
कोरोना महामारी ने हेल्थकेयर और फार्मास्यूटिकल्स सेक्टर को बड़ा अवसर मुहैया कराया है। अस्पताल से लेकर दवाइयों की मांग कई गुना बढ़ी है। महामारी ने लघु हेल्थ सेक्टर की पोल भी खोली है। ऐसे में आने वाले दिनों में दवा कंपनियों से लेकर अस्पतालों और इससे जुड़ी कंपनियों में रोजगार के बंपर अवसर निकलेंगे।

एफएमसीजी
लॉकडाउन की वजह से रोजमर्रा के उपभोक्ता उत्पादों (एफएमसीजी) की ग्रामीण और शहरी मांग बढ़ी है। नेस्ले, डाबर, गोदरेज, पारसेल और विप्रो जैसी प्रमुख एफएमसीजी कंपनियों की बिक्री में इजाजा हुआ है। वहीं, मजदूरों के पलायन के कारण इन कंपनियों पर असर भी हुआ है। ऐसे में लॉकडाउन के बाद इन कंपनियों में रोजगार के अवसर तेजी से बढ़ेंगे।

दूरसंचार क्षेत्र
कोरोना महामारी और लॉकडाउन के बीच मोबाइल और इंटरनेट ने जिंदगी को सामान्य बनाने में काफी अहम रोल निभाया है। इसके चलते इंटरनेट और मोबाइल कंपनियों की कमाई कई गुना बढ़ी है। सरकार ने दूरसंचार क्षेत्र के लिए 12,195 करोड़ रुपये की उत्पादन आधारित प्रोत्साहन (पीएलआई) योजना मंजूर की है। इससे आने वाले दिनों में इस सेक्टर में रोजगार के अवसर बढ़ेंगे। जियो, एयरटेल और आइडिया-वोडा की कमाई बढ़ी है।

ई-कॉमर्स सेक्टर

कोरोना को रोकने के लिए लगाए गए लॉकडाउन में घर-घर जरूरी सामान पहुंचाने का काम ई-कॉमर्स सेक्टर ने किया है। इसके चलते ई-कॉमर्स कंपनियों की बिक्री कई गुना बढ़ गई है। कंपनियां बढ़ती मांग को पूरा करने के लिए वेयर हाउस से लेकर फिल्टर बॉय तक भर्तियां कर रहे हैं। पिछले तीन महीनों में 23,000 लोगों को सिर्फ फिल्टर बॉय ने नौकरियां दी हैं। कंपनी डायरेक्ट हायरिंग के लिए ट्रेनिंग प्रोग्राम भी चला रही है। इसी तरह अमेजन और दूसरी कंपनियां भी नई हायरिंग पर जोर दे रही हैं।

सूचना प्रौद्योगिकी

कोरोना महामारी का बिल्कुल भी असर सूचना प्रौद्योगिकी की कंपनियों पर नहीं हुआ है। उल्टे उनके कारोबार में वृद्धि हुई है। इसके चलते इन सेक्टर की कंपनियों में नियुक्तियों का सिलसिला लगातार चल रहा है। एक बार फिर से लॉकडाउन खत्म होने के बाद बढ़ने की उम्मीद है।

सर्विस सेक्टर

कोरोना की दूसरी लहर और लॉकडाउन के कारण सर्विस सेक्टर की कंपनियों पर असर हुआ है लेकिन वो एक बार फिर से जोर लाने को तैयार हैं। कई कंपनियों ने कहा कि वह जुलाई महीने से जोरदार तरीके से नई भर्तियां शुरू करने वाली हैं।



विशेषज्ञ की राय

पर्यटन समेत कई सेक्टर पर विशेष बल देने की जरूरत
आर्थिक विशेषज्ञों का कहना है कि कोरोना की पहली और दूसरी लहर से सबसे अधिक असर पर्यटन, हास्पिटैलिटी, होटल, रेस्टोरेंट, एविएशन, एंजिलरी सर्विस, कार रिपेयर सर्विस, कार रेंट सर्विस प्रोवाइडर, इवेंट या कॉन्फरेंस ऑर्गेनाइजर, स्या वलौनिक, ब्यूटी पार्लर, सलून आदि पर पड़ी हैं। इससे जुड़े लाखों की संख्या में लोग बेरोजगार हुए हैं। सरकार को चाहिए कि इन क्षेत्र विशेष पर विशेष ध्यान देकर उनकी मदद करें।

सबसे पहले टीकाकरण की रफ्तार तेज करनी होगी
प्रसिद्ध अर्थशास्त्री सी. पी. चंद्रशेखर ने हिन्दुस्तान को बताया कि बेरोजगारी से पार पाना है तो सरकार को पहले टीकाकरण की रफ्तार तेज करनी होगी। दुनिया के कई देशों की अर्थव्यवस्था टीकाकरण के दम पर बेहतर प्रदर्शन करना शुरू कर दिया है। भारत में यह जरूरी है। सरकार को वैकसीन का उत्पादन घरेलू स्तर पर बढ़ाकर टीकाकरण की रफ्तार बढ़ानी होगी। यह ही स्थायी समाधान है। मोरेटोरियम, क्रेडिट गारंटी, कैश ट्रांसफर जैसे कदम उठाने चाहिए।

क्यों बढ़ी है बेरोजगारी

- लॉकडाउन के कारण बाजार में मांग नहीं
- मांग नहीं होने से नई नियुक्तियां पूरी तरह से बंद
- कोरोना को तीसरी लहर को अभी से अनिश्चितता

लॉकडाउन से पिछले साल रिपोर्ट 27 फीसदी बेरोजगारी
लंबे लॉकडाउन की वजह से पिछले साल बेरोजगारी दर रिपोर्ट स्तर पर पहुंच गई थी। मई 2020 को बेरोजगारी दर का आंकड़ा 27.11 फीसदी पर था जो आर्थिक सुधारों के बाद 17 जनवरी 2021 को घटकर 4.66 फीसदी पर आ गया था। 27 दिसंबर को बेरोजगारी दर 9.5 फीसदी थी।



आकलन
पर देश की बेरोजगारी दर 6 जून को समाप्त सप्ताह में सीएमआईई के अनुसार
पर शहरी बेरोजगारी दर राज्यों द्वारा लॉकडाउन में ढील के बाद थोड़ी कम होकर
पर ग्रामीण बेरोजगारी दर कायम जो भयावह स्थिति का कर रहे इशारा
बेरोजगारी दर को सामान्य माना जाता है भारतीय अर्थव्यवस्था के लिए
परिवारों की आय घटी है पिछले साल महामारी की शुरुआत से लेकर अब तक 97 करोड़ से अधिक लोगों को अपनी नौकरी से हाथ धोना पड़ा है दूसरी लहर के बाद से

दिसंबर तक 94 करोड़ की टीका लगाने की तैयारी

नई नीति
नई दिल्ली | विशेष संवाददाता

आवंटन का फार्मूला पहले की तरह ही रहेगा

भूषण के अनुसार नई टीका नीति लागू होने के बावजूद जिन राज्यों ने टीकों के आर्डर घरेलू कंपनियों को दिए हैं, उनकी अपूर्ण कंपनियों द्वारा तय कार्यक्रम के अनुसार की जाएगी। हालांकि उन्होंने कहा कि उनकी जानकारी में ऐसा कोई मामला नहीं है जिसमें किसी राज्य ने विदेशी कंपनी से अब तक खरीद की है। उन्होंने कहा कि राज्यों को टीके के आवंटन का फार्मूला पूर्व की भांति रहेगा जिसमें टीकाकरण योग्य आबादी को आधार बनाया जाता है।

राज्यों को होगा प्राथमिकता तय करने का अधिकार

मंत्रालय के अनुसार राज्यों को कुछ हद तक टीकाकरण के लिए अपनी प्राथमिकताएं तय करने का अधिकार होगा। वह अपने प्राथमिकता समूह तय कर सकेंगे। जल्द जारी होने वाले दिशा-निर्देशों में इस बारे में स्पष्टता आ सकती है। मई में पंजाब, केरल, महाराष्ट्र समेत 10 राज्यों ने केंद्र को पत्र लिखकर टीके की केंद्रीय स्तर पर खरीद की मांग की थी। अन्य राज्यों में सिक्किम, मिजोरम, मेघालय, आंध्र प्रदेश, अरुणाचल प्रदेश, ओडिशा तथा त्रिपुरा शामिल हैं।

स्पूतिकन का देश में उत्पादन शुरू

भूषण ने कहा कि रूसी टीके स्पूतिकन का निर्माण देश में सात कंपनियों करने जा रही हैं। इनमें से दो कंपनियों ने कार्य शुरू कर दिया है। इसलिए स्पूतिकन की विदेशों से खरीद की जरूरत नहीं है। क्योंकि जब यह देश में ही बनेगी तो इसकी कीमतें काफी कम हो जाएंगी।

61 दिन बाद सबसे कम एक लाख मामले

नई दिल्ली। देश में कोरोना के 14,01,609 सक्रिय मरीज हैं, जबकि कोरोना से उबरने की दर बढ़कर 93.94 प्रतिशत हो गई है। केंद्रीय स्वास्थ्य एवं परिवार कल्याण मंत्री डॉ. हर्षवर्धन ने सोमवार को जीओएम की 28 वीं बैठक में कहा, देश में 30 जनवरी, 2020 को पहला मरीज मिला था। अब तक 2,89,09,975 मामले दर्ज किए गए हैं, जिनमें से 2,71,059,180 लोग ठीक हो चुके हैं। बीते 24 घंटों में 1,00,636 नए कोरोना मरीज मिले, जो 61 दिनों में सबसे कम हैं। इस दौरान 1,74,399 कोरोना मरीज ठीक हुए। कोरोना मृत्यु दर 1.20 प्रतिशत है। वहीं, 24,27 लोगों की मौत हुई है, जो 45 दिन बाद सबसे कम है। कोरोना संक्रमण दर घटकर 6.34 प्रतिशत हो गई है, जो लगातार 25वें दिन 10 प्रतिशत से कम है।

विदेश जाने वालों को जल्द दूसरी खुराक

नई दिल्ली। केंद्रीय स्वास्थ्य मंत्रालय ने जरूरी कार्य से विदेश यात्रा पर जाने वालों को कोविशील्ड टीके की दूसरी खुराक जल्द लगाने को मंजूरी प्रदान कर दी है। ऐसे लोग अब 28 दिनों के बाद कोविशील्ड की दूसरी खुराक ले सकते हैं। केंद्रीय स्वास्थ्य मंत्रालय ने कहा कि रोजगार, शिक्षा, टोक्यो ओलंपिक आदि कारणों से जिन लोगों को तुरंत विदेश जाना है लेकिन वे कोविशील्ड की एक खुराक ले चुके हैं तथा दूसरी खुराक लेने में अभी वक्त है। उन्हें यह छूट प्रदान की जा रही है।

अनाथ बच्चों के आंकड़े जुटाने में सहयोग करें दिल्ली-बंगाल: कोर्ट

नई दिल्ली | विशेष संवाददाता

केंद्र सरकार ने सुप्रीम कोर्ट से कहा कि कोविड-19 के कारण अनाथ हुए बच्चों के लिए हाल ही में शुरू की गई 'पीएम-केयर्स फॉर चिल्ड्रन' योजना के तौर-तरीकों के बारे में अदालत को जानकारी देने के लिए कुछ और समय चाहिए। वहीं, सुनवाई के दौरान शीर्ष अदालत ने पश्चिम बंगाल और

दिल्ली को मार्च 2020 के बाद अनाथ हुए बच्चों के आंकड़े मुहैया कराने में सहयोग करने को कहा। सुनवाई के दौरान राष्ट्रीय बाल अधिकार संरक्षण आयोग (एनसीपीसीआर) ने कहा कि पश्चिम बंगाल और दिल्ली सहयोग नहीं कर रहे हैं और वे उन बच्चों के ताजा आंकड़े नहीं दे रहे हैं, जिन्होंने कोरोना के कारण अपने अभिभावकों को खो दिया

है। केंद्र की ओर से अतिरिक्त सॉलिसिटर जनरल ऐश्वर्या भाटी ने जस्टिस एलएन राव की पीठ को सूचित किया कि वे पीएम-केयर्स फॉर चिल्ड्रन योजना के तौर-तरीके तैयार करने के लिए राज्यों और मंत्रालयों के साथ विचार-विमर्श कर रहे हैं। इसलिए इस योजना की जानकारी से अदालत को अवगत कराने के लिए हमें कुछ और समय चाहिए।

देश में ब्लैक फंगस के 28 हजार से ज्यादा केस

संकट
नई दिल्ली | विशेष संवाददाता

केंद्रीय स्वास्थ्य मंत्री हर्षवर्धन ने सोमवार को कहा कि देश के 28 राज्यों और केंद्रशासित प्रदेशों से न्यूकमोडोसिस यानी ब्लैक फंगस के 28,252 मामले

संक्रमण की तीसरी लहर रोकने की तैयारी

डॉ. वीके पॉल ने सम्मेलन में देश की टीकाकरण की स्थिति, कोविड को लेकर बाल चिकित्सा की तैयारियों और संक्रमण की तीसरी लहर को रोकने के तरीके को लेकर एक संक्षिप्त प्रस्तुति दी। उन्होंने कहा कि कोविड टीकों की 23 करोड़ खुराक लगाने में भारत को 141 दिन लगे जो अमेरिका के बाद दुनिया में दूसरे स्थान पर है।

वीडियो कॉन्फ्रेंस के जरिये कोविड-19 संबंधी उच्चस्तरीय मंत्रियों के समूह (जीओएम) की 28 वीं बैठक की अध्यक्षता के दौरान यह बात कही। उन्होंने कहा कि महाराष्ट्र में ब्लैक फंगस के सबसे अधिक 6339 मामलों सामने आए हैं और उसके बाद गुजरात में 5486 मामले आए हैं।

सामने आए हैं, जिनमें से 86 मरीज मधुमेह से पीड़ित रहे हैं। स्वास्थ्य मंत्रालय के एक बयान के अनुसार हर्षवर्धन ने

दुनिया के 14 मुल्कों में घीमी पड़ी कोरोना की दूसरी लहर

रिपोर्ट
नई दिल्ली | हिन्दुस्तान ब्यूरो

दुनिया के 14 देशों में कोरोना संक्रमण की दूसरी लहर टूटने लगी है। रॉयटर्स के कोविड ट्रैकर के मुताबिक, मालदीव, जापान, नेपाल, पाकिस्तान, फ्रांस, कतर समेत 14 देशों में संक्रमण की लहर चरम पर पहुंचकर मंद पड़ने लगी है। इन देशों में भारत भी शामिल है जहां पिछले दो सप्ताह से संक्रमण के रोजाना मामलों अब चरम स्थिति की तुलना में 33 फीसदी कम आ रहे हैं। 14 देशों में ही चरम बाकी: अभी दुनिया में 14 देश ऐसे हैं जहां महामारी की लहर का चरम तक पहुंचना अभी बाकी है।

52 देशों में फिर पकड़ा जोर

अभी 52 देशों में संक्रमण तेजी से बढ़ रहा है। पिछले 14 दिन के दौरान यहां नए केस में तेजी दर्ज की गई है, इस लिहाज से कहा जा सकता है कि दुनिया को अभी कोरोना से राहत मिलती नहीं दिख रही है। इन 52 देशों में रूस, ब्रिटेन, ताइवान, जिब्राल्टर और पुर्तगाल जैसे देश शामिल हैं। यूरोप में सात देश, एशिया में 12 देश, अमेरिका में 13 देश, अफ्रीका में 19 देश, ओसियाना में दो देशों में संक्रमण में पिछले दो सप्ताह के दौरान वृद्धि दर्ज की गई है।

इन देशों में संक्रमण की रफ्तार हुई घीमी:

रॉयटर्स के कोविड ट्रैकर के अनुसार, नेपाल में संक्रमण की चरम स्थिति की तुलना में 49 प्रतिशत कम नए मामले दर्ज हो रहे हैं। वहीं, बेलारूस 47%, पेरू और इंडोनेशिया में 44%, इक्वाडोर 42%, जापान 38%, मालदीव 37%, घुटान 34%, भारत में 33%, पाकिस्तान 32%, कनाडा 24%, मैक्सिको 17%, फ्रांस 13% और कतर 10% नए मामले आ रहे हैं। यह आंकड़ा पिछले दो सप्ताह के दौरान दर्ज किए गए संक्रमण के नए मामलों के आधार पर लिया गया है।

33 फीसदी से कम मामले आ रहे भारत में चरम से

यूरोप में इस वक्त जो मामले दर्ज हो रहे हैं, वह चरम की स्थिति के बेहद नजदीक 99% हैं। बोलिविया में चरम या पीक से 98%, मलेेशिया में 95%, अफगानिस्तान में 94%, कांगो में 94%, ताइवान में 93%, कुवैत में 91%, उरुग्वे में 89%, वेनेजुएला में 88%, मंगोलिया में 86%, त्रिनिदाद में 84% और थाईलैंड में 82%, गुआना में 80% संक्रमण के नए केस दर्ज हो रहे हैं। यानी जल्द ही ये देश संक्रमण की चरम स्थिति तक पहुंचेंगे तब जाकर लहर मंद

Jubilant Ingrevia Limited
Regd. Office: Bhartiagram, Gajraula, District Amroha - 244 223 (U.P.) | CIN: L24299UP2019PLC122657
Website: www.jubilantingrevia.com | Email: investors.ingrevia@jubl.com | Tel: +91-5924-267200 | Fax: +91-5924-252352

Extract of Consolidated Audited Results for the Quarter and Year ended 31 March 2021

Particulars	Quarter Ended			Year Ended	
	31 March	31 December	31 March	31 March	31 March
	(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
Total revenue from operations	68413	-	-	68413	-
Net Profit/(loss) before tax and exceptional items	9033	-	-	9033	(17)
Net Profit/(loss) before tax (after exceptional items)	7739	-	-	7739	(17)
Net Profit/(loss) after tax and exceptional items	5436	-	-	5436	(17)
Total comprehensive income after tax (comprising profit for the period after tax and other comprehensive income after tax)	5934	-	-	5934	(17)
Earnings per share of ₹ 1 each (Not annualized)					
Basic (₹)	5.20	-	-	20.78	(3.31)
Diluted (₹)	5.20	-	-	20.78	(3.31)
Equity share capital	1593	5	5	1593	5
Reserves excluding revaluation reserves (other equity)				190701	(17)
Net Worth				192294	
Paid-up debt capital				10000	
Debt Equity Ratio				0.22	
Debt Service Coverage Ratio				5.60	
Interest Service Coverage Ratio				16.33	

1. During the quarter ended 31 March 2021, the Composite Scheme of Arrangement ("Composite Scheme") for amalgamation of certain promoter controlled entities into Jubilant Pharmova Limited ("JPM"), the Demerged Company and demerger of the Life Science Ingredients business ("LSI business") into Jubilant Ingrevia Limited, the Company, was approved by Honourable National Company Law Tribunal ("NCLT"), Allahabad Bench vide its order dated 23 December 2020, formal order received on 6 January 2021. The said NCLT order was filed with the Registrar of Companies by JPM and the Company on 1 February 2021 thereby making the Composite Scheme effective. Accordingly, all assets and liabilities of the LSI business stands transferred and vested into the Company effective 1 February 2021, being the Appointed date as per the Scheme for demerger of the LSI business. The Company's equity shares got listed on 19 March 2021 with BSE Limited and National Stock Exchange of India Limited with a mirror shareholding as that of the Demerged Company. During the quarter and year ended 31 March 2021, the consolidated financial results of the Company comprise two months of operations of LSI business from 1 February 2021, being the Appointed date. Accordingly, the Company has recorded the assets and liabilities of the LSI business vested in it pursuant to the Composite Scheme at the respective book values appearing in the books of account of JPM as at 31 January 2021, share capital account has been credited with the aggregate face value of the shares issued to the shareholders pursuant to the Composite Scheme and the difference has been accounted in appropriate reserves within "Other Equity".

2. The Company has opted to publish consolidated results for the year ending 31 March 2021. The standalone audited results are available under Investors section of our website at www.jubilantingrevia.com and Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com. Key standalone financial information of the Company is as under:

Particulars	Quarter Ended			Year Ended	
	31 March	31 December	31 March	31 March	31 March
	(Audited)	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
Total revenue from operations	66893	-	-	66893	-
Profit/(loss) before tax	5554	-	-	5554	(17)
Net profit/(loss) after tax	3859	-	-	3859	(17)

3. Items referred in sub clauses (a), (b), (d) and (e) of the regulation 52(4) of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements) Regulations, 2015, have been disclosed in detailed format of the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 filed with the BSE Limited and National Stock Exchange of India Limited and can be accessed under Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com.

4. The above consolidated audited results were reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at its meeting held on 7 June 2021.

5. The above is an extract of the detailed format of the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 and 52 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format for the consolidated audited results for the quarter and year ended 31 March 2021 is available under Investors section of our website at www.jubilantingrevia.com and Financial Results at Corporates section of www.nseindia.com and www.bseindia.com.

For Jubilant Ingrevia Limited
Rajesh Kumar Srivastava
CEO & Managing Director